

2023年分钟的竞聘演讲稿(通用10篇)

大学生演讲稿需要切合实际、贴近生活，引起听众的共鸣和思考。关于如何写一篇精彩的三分钟短文，小编为大家整理了一些技巧和实例，供大家参考。

分钟的竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！首先感谢各位给了我这样一个展示自己的机会，下面我简要介绍一下个人情况，以便各位对我有更深刻的了解。

我叫孔莉，今年33岁□20xx年毕业于南昌建筑学校□20xx年至20xx年，到中央党校吉安分校函授，取得了企业管理专业专科学历。自20xx年进入邮政储蓄，一直在储蓄岗位工作。多年来，我一直兢兢业业，踏实肯干，因而深得领导和同事的好评。

各位领导，各位评委，我今天之所以信心十足地参加此次竞聘，是因为我自认有如下优势：

一是我能吃苦，有精业敬业、敢打敢拼的精神。我相信，这种精神将能帮助我将业务检查员工作做得更好。二是我善于学习，掌握业务技术快，具有丰富的专业知识和业务技能。我在储蓄岗工作了7年，可以说是干一行、爱一行、专一行，积累了丰富的工作经验和业务技能。三是我善于与人沟通，有一定的营销技巧，熟悉相关法律法规，能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。多年的邮政工作使我对邮政储蓄的政策法规、业务的种类、处理规定及规程都了熟于胸，因而我能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。四是我具有团队协作精神，工作中能顾全大局、严守秘密。我认为，业务检查员的工作虽然是以每个人要靠业绩提升自己，但却

不是一味凭单打独斗就能成功的。惟有众人团结协作，顾全大局、互相互助才能赢得整体业绩的提升。

以上所述情况，是我竞聘业务检查员的优势条件，假如我有幸竞聘上岗，这些优势条件将有助于我很快熟悉业务检查工作，并进入业务检查员的角色。

业务检查员是局管理中内控的一个重要岗位，邮政业务管理和通信质量、服务质量的检查工作、星级人员的评定工作、本部门及领导交办的其他工作是业务检查员的主要职责，我认为具体工作有以下几点：

一、是要认真执行各项法规制度，做好业务单式、现金票据，窗口服务和业务流程的指导、检查监督工作，发现不安全隐患及时采取有效措施。

二、是要及时掌握市场动态，收集整理、筛选上报各类竞争对手的市场信息，结合我局的实际情况制定解决方案并组织实施。

三、是加强营销渠道管理，监督检查全县邮储网点的操作情况，规范服务用语，提高服务质量，严格执行我局制定的营销渠道考评办法，对全县邮储网点实施监控，促进营销渠道的规范化建设。

另外，我认为业务稽核工作还需要有勤奋务实精神，要定期编制业务稽核检查工作计划按期实施，及时编写稽核检查工作报告及改进意见。也就是要有目标、有内容的制定每天、每周、每月工作计划；并根据实际工作中出现的新问题、新情况及时对计划进行调整、修改和补充。在实际工作中还要加强各班组之间的紧密配合，注重团队协作，否则我们的工作中会存在一定的盲目性。

四、是我有扎实的理论基础和熟练的计算机操作和应用水平。

自20xx年以来我利用业余时间不断学习，不断充电，先后取得了中央党校吉安分校的经济管理专业的专科文凭，知识的提升将为我今后的工作打下了坚实基础。

如果委以我业务检查的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，使业务检查工作在各方面都有新的起色，新的突破。

谢谢大家！

分钟的竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

我叫xxx，大专学历，20xx年来到xx银行xx分行工作。至今，一直担任xx分行营业部理财团队大堂经理。我最喜欢的一句话是：“人生最大的快乐不在于拥有什么，而在于追求什么的过程！”一直以来，我把不断挑战自我，在事业上不断追求、不断超越，作为自己的人生目标。

众所周知，经验是做好工作的基础和前提。屈指算来，我参加银行会计主管竞聘工作已经十多年了。十几年来，我从基层做起，一步一个脚印的成长和成熟起来。岁月带给我的不仅是阅历上的成熟，还使我在不同工作岗位的锻炼和磨砺中，积累了丰富的工作经验，使我成为既具有扎实的理论基础，熟悉国家金融政策和法律法规，又善营销，会管理，工作中能够独当一面的复合型人才。而且，在工作中，我接触了大量的客户，并与客户建立了良好的关系，储备了丰富的客户资源，这些为我做好今后的工作奠定了坚实的基础。

3、我还具有较强的管理能力。在对理财团队的管理中，我坚

持科学管理，向管理要效益，以管理促效益，使理财团队的工作制度化，程序化，科学化，各项工作开展得井井有条。

我具有“大雪压青松，青松挺且直”的坚毅品格，在工作中能够做到不畏艰难，不怕挫折，不怕吃苦，勇于承担繁重的工作压力和挑战；我乐观、豁达，善于与他人相处，善于团结同志，具有良好的团队合作精神和群众基础，为做好工作提供了重要保障。

同志们，在激烈的市场竞争中，营销工作显得越来越重要，企业间的竞争很大程度上，已经演化为营销能力的竞争。所以，销售主管绝不是名利和荣誉的象征，而是一份沉甸甸的责任，是需要付出艰苦努力去完成的工作。作为销售主管竞聘，就是要积极思考，勇于创新，做好本部门的组织、指挥、督促、激励和考核等各项管理工作，提升部门的营销业绩，为企业带来更大的利润。

分钟的竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

今天，我很高兴能够参加这次竞选。首先感谢公司领导给予我们这次参加竞选的员工展示自我和施展才华的机会！长实行公平、公正、公开地竞聘上岗，这是我公司深化人事制度改革的重要举措。我不但拥护支持，更是积极参与，我将珍惜这次提高自己和锻炼自己的机会。勇敢地来竞选，接受大家的考验。

我叫，现年岁。年进厂，当年被分配二部综合组工作。到至今共参与配合研发放大和本车间所生产品种30多种，由于产品多，我在这里不介绍了。多年来，在各位经验丰富的领导和同事的亲切关怀和悉心指导，使我在工作能力和思想上得

到了很大进步。工作中我喜爱忙忙碌碌的工作，思想活跃，接受新事物较快，工作中能发挥主观能动性，能够为所生产每个产品尽全力、出全力。工作期间，爱岗敬业，遵守公司的各项规章制度，严守职业道德和公司机密，团结同事，有一定号召力，能带领组同事完成上级下达的各项任务。所在组和个人无安全、环保等不良记录。我个人在年、年评为先进个人和年评为现场管理现进标兵荣誉，所在组年和年评为先进组称号。

在近三年来，综合组没有组长。我部门两位领导，让我上长白，算是让我临时代理长，带领组同事完成各项任务指标。在这里对部门孔经理和朱经理对我工作的指导帮组与相信，对两位导师表示感谢。让我到得到锻炼的同时，也为此次竞聘做下扎实基础。

我所竞聘的职位是：制造二部综合组长一质。

综合组是以小产品为主，一年下来生产的多为20多种，基本每天都生产二种，每天工作都是不一样的。我深知综合组长的工作不是轻而易举的，假如我能在此次竞聘中脱颖而出走上长岗位，我必须全力以赴，理清思路，找准工作的切入点和着力点。在领导和同事们的支持下，努力工作，开拓进取，大胆创新，紧紧围绕公司的中心工作，不断提高组的产品品质，为悟通事业的发展做出积极贡献。因此我打算从以下几个方面开展工作：

一、安全。安全是一个车间的重中之重。必须要狠抓安全生产，避免给公司带来不必要损失。所以必须定期给员工灌输安全生产的理念，做到“三不伤害”，而后时常检查员工是否佩戴劳保用品等。

二、质量。如果说水是生命之源，那么质量又何尝不是企业的生命呢？企业以质量谋生存，所以必须着重抓好质量，严格做到岗位制，做到零缺陷，不能有“下不为例”。

三、现场。在现场管理方面，我将定制管理为中心，以现场5为内容。对现场进行有效合理的控制，营造高效、有序、舒适的生产和工作环境。

四、生产。在生产方面，我将合理利用人员，激发员工的最大潜能，创造出以最少的人做出最大的产量。尽最大的努力节约物质资源，降低所生产的每个产品成本。

五、执行力。积极完成上层领导的各项任务指标，领导的安排严格执行，领导的要求提前做好。按照《员工日常行为规范》要求自己和大家，搞好组工作。

感恩与责任。回顾6年来的工作历程，成功的鲜花为我绽放，也为公司领导的培养与帮组而盛开。是悟通这片沃土培养了我，是悟通造就了我，是悟通给了我这笔财富。回顾6年来的工作，虽没有轰轰烈烈的成绩，但我发自内心的讲：投身悟通，奋斗不息，无怨无悔。感恩的心和强烈的责任感一次次告诉我：是公司让我拥有了本领，拥有了价值，身为悟通公司的人，就该为悟通公司的发展做贡献，感恩与责任我时刻不能忘记！

尊敬的各位领导，诚实待人、忠实正派，是我的为人态度；勤奋务实、开拓创新，就是我的工作态度！以上是我的竞聘报告，再次感谢领导给了我这次竞聘机会。无论此次竞聘成功与否，我都将一如既往地工作和学习，尽我最大努力做好自己的本职工作。

我的演讲结束了，谢谢大家！

分钟的竞聘演讲稿篇四

尊敬的老师、亲爱的同学们：

大家好！

我叫xx□刚刚过完九周岁。虽然我年龄不大，但是今天，站在这里的我依然有信心担任好班级文艺委员和学习委员。

我是一个热情活泼开朗的小女孩。我有许多特长。7岁的时候学会了游泳，现在每天放学后坚持练习打乒乓球，我非常喜欢跳拉丁舞，总会让妈妈给我拍照，为我留下最美好的舞姿。最近，我注册成为了一名运动员，以后还要参加大型比赛。这就是我竞选文艺委员的理由。

我也取得过不少荣誉：一年级曾被评为“三好学生”，并获得写字比赛一等奖，二年级曾获得写字比赛二等奖，四年级再次获得写字比赛一等奖。这些荣誉的取得，离不开同学们对我的支持和帮助，更离不开老师对我的教训和指导。课外，妈妈还给我报了英语班和作文班，所以，我现在的英语和作文学得还不错。这就是我竞选学习委员的理由。

如果我竞聘上了，我会按照以下几点来做：

1. 以身作则，严格手机，课上认真听讲，课下按时完成作业。
2. 关心同学，团结同学。
3. 处处为他人着想，处处为班级着想。

如果我没竞聘上，我依然会继续努力的。希望大家支持我。

谢谢大家！

分钟的竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

我叫xxx□目前负责xxx管理工作，感谢公司提供这次公平竞争、展示自我的平台，使我有机会站在演讲席上竞聘后勤主管。

常言道：“民以食为天”，为公司员工撑起一片天的重任就落到了我们后勤服务人员的肩上了，可谓责任重大。如果我能够得到各位信任，有幸竞职成功的话，我将带领后勤全体员工本着“一切为广大员工服务”的宗旨，围绕热情服务、周到服务、标准服务，为公司打造一支优秀的后勤服务团队。具体将从以下几方面着手做起：

1、提高沟通能力，优化工作方法：做为一个管理者要学会沟通、善于沟通，做好下行沟通(员工沟通)、平行沟通(各部门沟通)、上行沟通汇报(领导沟通)，通过有效的沟通，不断完善后勤服务质量和水平，为后勤服务的高质量提供保障；同时，在原则制度和人性化管理中找到一个良好的结合点，学会调动员工的积极性，营造一个融洽的工作氛围，构建一个和谐的工作环境，提高后勤工作的质量及效率。

2、增强服务意识，提高满意度：传统意识中的服务行业一直提倡顾客就是上帝。但是，后勤岗位的“上帝”就是公司的广大员工。我们将依生活管理委员会为平台，依每月的后勤服务回访为契机，不断收集广大员工的宝贵意见，通过研讨、落实、跟踪验证的闭环管理逐步实施广大员工的宝贵意见，不断提高后勤管理水平和服务质量，用我们主动、热情、周到的服务换来广大员工的满意。

3、加大后勤人员的学习和宣传力度：根据公司员工的地域差异性以及后勤管理存在的问题，组织针对性的培训，从饮食习惯、饭菜口味以及服务意识等方面不断满足公司员工的服务需求，同时通过网络、生活管理委员会等渠道增加员工对后勤工作的了解，以取得广大员工的支持和理解。

4、完善物资采购验收流程，确保饮食安全：以降耗为核心，拓宽采购渠道，严格执行财务处、质控处、厨师、采购员共

同现场验收的原则，严把采购验收关；加强食物储存设备的检查，对存在问题的及时联系进行维修，确保食品原材料的新鲜，同时，做好菜肴加工过程的监控和每餐的就餐人数的掌控，避免因加工环节和饭菜准备过多导致的饭菜浪费或事物变质，做好食物的防腐、防烂等工作，确保饮食卫生安全。

5、准确定位，转变观念：注重后勤人员的思想引导，稳定后勤队伍，并有效实施奖励机制，个人简历最大限度地调动每一个人的工作积极性，同时，注重自身专业知识的学习，切实提高自己专业技能水平，更好的提高驾驭能力。

总之，如果我有幸竞聘上后勤主管，我会通过自己不懈的努力，使公司的后勤管理和服务工作，更上一个新台阶，给领导及广大员工一个满意的答卷，恳切希望领导和广大员工监督、支持。

分钟的竞聘演讲稿篇六

尊敬的各位评委，各位领导，各位同仁：

你们好！

改革不算一个新鲜的话题，竞聘也渗透到社会生活的方方面面，它无时不昭示着人们这样一个道理：唯改革才有出路，唯有竞聘才能找到自己想要的人才。

感谢公司，感谢竞聘，使我能有机会站在演讲席上，更感谢在场的各位给予我参与这次竞聘演讲的勇气和力量。

所以在此向各位真诚的道一声：谢谢！

我叫xx□06年退役于xxx□其后还从事过销售方面的工作。

今天，我参加公司护卫班长的竞聘的演讲，我觉得这次竞争

对我来说不仅是走上管理岗位的机遇，更主要是一次难的学习和锻炼的机会。大家会认为公司时间太短，缺少资本，但是我为什么能站在这个竞聘的演讲台上，是因为我信奉海阔凭鱼跃，天高任鸟飞，机会是靠自己努力去争取的，如果连竞聘的勇气都没有，那更不用说去能把团队带好。一个公司的发展需要不断的注入新鲜血液，新鲜血液是一个公司不断发展的后备力量。只有不断培养新人并且留住人才。在选择员工是，要坚持“以德兼备，以德为主”德思想。无才不成器，无德即是祸。古训也讲“德，才之帅也；才德之资也。”

希望大家能投我一票。

分钟的竞聘演讲稿篇七

各位评委，各位领导，同事：

站在这个台上，我的内心充满着感激，感谢这次人事派出所所长竞聘书活动，它到今天已是第三天，掀动了我局全体民警的热情，激励了每一位民警。我身在其中，由衷地体会到了人事工作对现实工作的促动。今天，借着这样的机会来展现自己，我倍感珍惜。这次我要竞选的职务是副所长。

首先向在座的各位介绍一下我自己：我名浩明，现年34岁，毕业于湖南农业大学[]20xx年9月参加公安工作。八年里，我担任过治安民警，刑侦民警，在局办公室任过文员，从20xx年至今，我在玉潭派出所担任刑侦二组组长。

我一直认为人生就是积累和准备，在基层一线工作的这八年里，我事事身先士卒，以行动代替语言，以勤奋赢得肯定。特别是在玉潭派出所带组的这三年里，我负重前行，迎难而上，工作压力和工作负荷超过了常人的想象[]20xx年我在市局学习了刑事侦察技术，并且自学了科技侦察等技术，综合地运用这些技术，我在侦破20xx年“12·27”绑架

案、“12·31”杀人案及20xx年孙伟团伙系列飞车抢夺案中发挥了重要作用，为此我两次荣获个人三等功。20xx年我被省厅抽调参与“9·12”打黑专案，我发挥自己竞聘派出所副所长演讲稿预审特长，成为了专案组里审讯一号、二号对象的骨干。平时的工作中，我发挥自己勤于动笔的特点，写出了关于刑侦工作的调研文章《整合现有资源科学构建我局刑侦工作新格局》和《刍议如何通过犯罪现场侦破现行案件》，另外我总结做群众工作的经验写出了《我在调处矛盾纠纷上的几点感悟》，这三篇文章的观点得到了很多领导和同事的肯定。20xx年，我积极参与了省委组织的“解放思想大家谈”的网上征贴活动，我的贴文《一个基层警察谈解放思想》在网上引得2万多名网友的点击和200多人的跟贴，这篇贴文最后也获得省委宣传部颁发的“十佳贴文奖”。

个人的成长离不开组织的培养，管理好了自己，发展了自己，献身公安事业。今天我竞选副所长，我对这个职位有以下的工作设想：

我如果是一名副所长，我将努力替正职分做好正职交办的事，在具体问题的操作和细节上，正职没有交办的我我也要做好。我是这样认为的，如果把一个派出所比成一个球队，那所长、教导员是场外教练，而我副所长是场上的球队队长。我在玉潭派出所带组这三年来，总结出了三句话：“共担责任，共渡难关，共同进步”，我将带着这三点开展我的副所长工作，任何一起案件可能出现危险环节我都和同事们一起面对，相互照顾，使大家在工作之中平平安安；尽力帮助民警解决在工作生活中出现的困难，相互担当，使大家工作起来身心舒畅；在工作中学习，进步，使大家越磨砺越优秀，个个都成为业务精英，每个人都能找到工作中的乐趣和方向！

各位评委，各位领导，同事。副所长这个职位可以施展我能力、方案和才华，我需要这个平台来实现我的人生理想，我向各位保证，现在我是一名实在的民警，将来我是一名成熟的领导。我定不辜负组

织对我栽培，扎扎实实的做事，认认真真的做人，为派出所长竞聘演讲稿作出自己最大的贡献。

谢谢大家！

分钟的竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导同志们：

在这辞旧迎新之际，我和全办每位同志一样都满怀希冀和憧憬地迎来了新的一年，也迎来了这次市法制办党组给我们提供的这次公开、公正、公平竞聘的机会，更给了我向各位领导和同志们学习的机会。在市政府法制办党组的领导下，法制办这个集体为每一位同志，尤其为我们年轻同志营造了良好的成长环境，提供了个人展示才华的空间。这是政府法制工作开拓创新与时俱进的需要，也是提高政府法制干部综合素质的需要。

我参加这次竞聘的'职务是行政执法监督科副主任科员。

第二、系统地掌握法律专业理论知识。在执法监督科工作得到了办领导、科长及同志们热心指导与帮助，本人也结合工作实际，认真学习综合法律知识及有关专业法律知识，较快的进入了工作角色。了解了行政执法监督工作的特点，掌握了做好执法监督工作的必备技能，熟悉执法监督文书写作，监督的基本方式和基本程序以及处理办法。同时注意加强政府法制监督的理论探讨，并取得了一定成果。在今年全省政府法制研讨会上，我所撰写的《浅议加强政府内部层级监督制度》一文获得二等奖，及《如何面对行政处罚》在《佳木斯日报》等刊发，我还掌握电脑操作、汽车驾驶操作和暗访摄象机操作，具有做好监督工作的基本技能。通过工作实践，结合监督工作特点，我还总结建立了行政执法监督程序、行政执法监督流程图、监督案件法律文书14种，尤其是的监督工作中，由于办领导和科长的支持和信任，主办了数件监督

案件，使得自身的业务水平和法律运用能力及监督实效得到了进一步提高。

第三、具有较强的协调能力。执法监督工作既要规范各执法部门的行政行为，又要对违法违纪执法人员进行查处，还要对各执法部门之间存在的矛盾进行协调。这项工作通常是让人感觉比较得罪人的活。对此，我首先遵循依法行政、违法必纠的原则，用一身正气去处理查究的违法行为，以维护法律的尊严、树立法制办的工作形象。其次是注意加强外部协调，从大局考虑，既要运用熟练的法律知识纠正违法行为，规范行政执法。还要通过灵活的方式避免打击各执法部门的工作积极性，避免执法人员被监督的抵触情绪，使得我们的监督工作依然在他们的支持和配合下有序进行。

第四、具有诚实可信、认真负责、严谨求实的思想作风和工作作风，在待人接物方面我从接一个电话，受理一起案件，答复一项咨询坐起，态度和蔼，树立我们办文明窗口的形象。在组织观念方面，认真执行领导决定，工作到位但不越位，作风正派，严格要求自己。多年来，我之所以能为办里做一些有益的工作，取得了一定的成绩，是和在做各位领导和同志们的关心，帮助和支持是分不开的，在此，我表示衷心的感谢！谢谢大家！

假如这次我能够取得组织上的信任和大家的认可，竞聘到执法监督科副主任科员的岗位，我将履行职责，发挥作用，全力协助科长工作，围绕办党组的中心工作，结合政府法制工作的实际，使是执法监督工作上水平、创一流、提档次、塑形象、求实效。

上水平是指执法监督工作上水平，要选择新的视角、运用新的思维方式，熟练掌握各项法律、法规、规章，灵活运用执法监督的工作特点，搞好重大案件、群众反映强烈和深层次的案件的查处。

创一流是指执法监督工作要在原来的基础上得到进一步提高，使执法监督工作再登新台阶；通过开展十佳执法人员、十佳法制工作者、优秀执法集体、十佳执法岗等评选工作使秉公执法、热情服务典型上档次；在以往工作的良好基础上，继续发扬成绩，使我市的执法监督工作在全省名列前茅。

提档次是指整个行政执法监督工作不能局限于对执法频率高的部门的处罚行为，还要加强对整体上的行政执法主体、执法程序、工作制度等方面的监督，加强对其他具有行政许可、行政收费、行政审批、行政强制等职能部门的监督，积极总结工作经验，树立正反两方面典型，以及在理论研究和大案、要案的报道上争取向省一级迈进，为《政府法制》、《行政与法制》和省台新闻频道供稿，作到省台有声、省报有字、省电视台有影，搞好对上报道。

塑形象是指执法监督工作应该紧紧围绕依法治国的总目标，在规范行政执法队伍、强化内部层级监督的新做法上大做文章，坚持监督与服务并重，通过建立佳木斯政府法制网组建法制网络体系，通过网络将我办的工作职能、监督案件受理、行政复议受理、规范性文件废止、法律咨询、政策法规查询、行政执法主体、行政执法人员资料向社会公布。更多地深入实际、深入基层、深入一线，加强面对面的监督指导。积极搞好服务、协调工作，为形成市政府法制工作独具特色的宣传网络，监督体系，工作效果，打出我们办自己的独特品牌尽自己的一份努力。

竞聘上岗，给我们每个人带来了机遇，我深知自己还很年轻，还不够成熟，还存在很多不足和缺点，无论这次竞聘结果如何，我都将以此作为前进征程上的一个新起点，虚心学习，勤奋工作，与全办同志一道在办党组的带领下，开拓政府法制工作新局面，为佳木斯的经济和社会发展做出应有的贡献。

谢谢大家！

分钟的竞聘演讲稿篇九

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

首先感谢领导提供了这样一个机会，也感谢同事们在工作中对我的信任和支持。我叫联通客户经理竞聘演讲稿，今年岁，……（学历、工作经验等个人简介……）。我认为每一次竞聘不仅是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机会，所以我不放过这样一个大好的机会。

今天我竞聘的岗位是xxx□多年的工作经验让我认识到，要成为一名合格的经理不容易，做为一个单位的负责人，不仅要有实干精神，还要善于谋略；不仅要熟悉本单位的业务，还需要有广博的知识；不仅要有高超的组织管理水平，而且还需要有良好的人际沟通能力。我之所以要竞聘这个岗位，是因为我觉得我完全有能力胜任这项工作。因为我认为自己具备以下几个方面的有利条件：

- 1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。
- 2、目前的市场营销其实主要就是关系营销。我出生在，家住在，对的地理环境及政府机关的领导、工作人员都比较熟悉，我坚信在我和全体职工的共同努力之下，肯定能协调好与各级政府机关之间的关系，把联通公司的业务向纵深方向发展。
- 3、我有饱满的工作热情。我将用百分之百的热情投入到工作当中去，让公司的业绩更上一层楼。

目前，我认为的工作主要有以下几点不足：

1、营销渠道开发的比较窄，与县委、县政府及各部、委、办、局、场、乡、镇沟通得不够理想，没有形成网络，与竞争对手相比没有绝对优势。

2、合作营业厅的积极性和主动性还没有完全发挥出来。

3、工作人员的业务知识、服务意识和服务态度还有待于提高。

如果能够得到领导和同志们的信任，让我成功的担任经理，我将从以下三个方面着手，努力工作，不让领导和同事们失望：

第一、开拓发展。小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。”我们要从发展入手，拓宽销售渠道，加大宣传力度。首先，有一个自有营业厅和十四家合作营业厅及六家核心代理商。由于他们分别座落在每个乡镇的中心位置，地理位置非常优越，所以要通过他们加大对各乡镇及周边农村的宣传，逐步完成各合作厅的村级代办，使我们联通公司的业务真正的进入到每一村、每一户，真正做到家喻户晓。其次，通过本人在当地的人际关系网，汇同代理商一起同各级政府机关搞好关系，逐个沟通、逐个推进、逐个攻破，争取使大部分机关单位都成为我们公司的集团用户。

第二、提升服务。树立以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念。对自有营业厅和合作营业厅的工作人员定期进行培训，通过培训提高营业人员的服务意识，改变服务观念，提升公司形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。另外，要处理好重大投诉事件。每一次投诉，都是对我们工作的监督和鞭策，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿。给客户一个满意的答复。

第三、加强管理。没有科学的管理企业就不会有生机，不会有活力。因此，要切实加强公司内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提

高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为联通公司创造更加完美的形象，使成为一个更加团结，更具战斗力的一个集体。

空谈误事，实干兴邦。虽然，我今天没有发表什么豪言壮语，也没有什么博大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚的认识到自己也有一些不足，可能有的人比我更适合担任这个职位。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的经理。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要，因为人生的成功就是在于不断的参与与尝试，哪怕是面对失败也要义无反顾。我想无论今天竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

联通分公司政企客户经理竞聘（二）

尊敬的公司领导：

过去，迈进，在这辞旧迎新的时刻，面对充满生机和活力、挑战和希望并存的伟大时代，看着我们联通分公司业务日新月异的蓬勃发展，取得一个又一个伟大的胜利，我觉得作为一名公司员工，要树立远大志向，为联通合肥分公司的健康、持续发展，做出新的成绩，贡献自己的全部力量。为此，特要求竞聘政企客户经理，有关竞聘情况报告如下：

一、取得的主要工作业绩

本人于10月进入公司，分配在大客户部从事大客户的'维护和服务工作，后公司成立四区营销中心，我被调入区营销中心从事销售工作。10月合肥分公司成立集团客户部，从四区三

县抽调人员，我有幸加入其中，一直在该部门工作至今。我参加工作以来，加强学习，努力工作，积极打开营销局面，取得了良好的工作业绩，获得公司领导的肯定与客户的满意。

于是，被评为部门优秀员工，获得校园活动突出个人奖，同年被评为公司优秀员工，参加集团客户经理技能培训，以优秀成绩准予结业，1月至10月，我个人的出账收入达到52.34万元。

工作业绩如下：

1、金融行业：证券、证券、信托（发展业务：50户）

2、保险行业：中国太平洋人寿保险股份有限公司、中国太平洋财产保险股份有限公司、中国平安人寿保险股份有限公司、中国出口信用保险、泰康人寿（发展业务：户）

3、企业单位：商贸有限公司、大酒店、世纪开发公司、有限公司、雅客、（发展业务：110户）

二、对政企客户经理岗位的认识

政企客户经理对发展公司业务，提高公司经济效益，具有重要作用，政企客户经理应具有一定的专业知识和协调能力，善于搭建客户关系并有能力深化提升客户关系，善于引导客户，不断挖掘客户需求，选择正确的项目切入点和契机。善于将需求转化成商机直至订单，有能力化解客户的抱怨，能帮助客户提升自身价值，我充分认识政企客户经理岗位的重要性，具有坚定工作信心，去开辟各项业务。同时，我工作已有，经验丰富，加上性格活泼，热情大方，善于交际，能够做好政企客户经理工作，并取得良好工作业绩。

三、竞聘成功后的工作思路及打算

1、抓好自身建设。我要根据政企客户经理的岗位职责与工作任务，认真学习，努力实践，提高自己的业务工作技能，以新时期“政治强、业务精、善管理”的标准严格要求自己，做到爱岗敬业、履行职责，做一名优秀的政企客户经理。

2、做好服务工作。做好政企客户经理工作，关键是要服务好客户。我要注重综合知识的积累，认真学习公司业务操作流程、相关制度以及如何与客户沟通交流的技巧，用专业取信客户。我要全面了解客户，针对不同的客户，不同的性格和不同的服务需求施以不同的营销策略，务必争取到客户。我要充分尊重客户，维护客户，为客户提供最优的服务，用真诚赢得客户。我要不知疲惫地奔走，上下游说，攻堡垒，守阵地，用自己的执着揽住客户。通过这些服务工作，实现自己的工作目标。

3、交出满意答卷。作为一名政企客户经理，我要在服务客户，提高服务质量上做出新成绩、新贡献，努力获得客户的满意。同时，我要订立自己的工作目标，一是坚决完成公司布置下达我的工作任务，争取超额完成；二是在，我出账收入要达到万元；以自己的顽强拼搏、辛勤努力，向公司交出一份满意的答卷。

以上是我竞聘政企客户经理的报告，望公司根据我的决心和实际情况予以批准，我不胜感激万分。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

分钟的竞聘演讲稿篇十

我怀着高兴的心情衷心感谢领导和同志们给了我学习和锻炼的极好机会；我竞争的岗位是副主任科员。现如实的汇报我的学习和工作情况，诚心诚意接受党组织的考察和同志的。希望能得到领导和同志们的关心、帮助和理解。

回顾自己的经历。我30岁，中共党员，大学本科学历，在部队服役期间二次被评为优秀士兵、并光荣地加入了中国共产党。在局机关工作的中，努力学习，不断提高自己的综合素质。为了适应工作的需要，在完成工作任务的情况下挤时间学习；先后参加成人高考取得了湘潭大学经济管理大专学历，后又参加中央党校函授班学习，取得了工高行政管理专业大学本科学历。20xx年以较好的成绩考入公务员系列。在局机关10工作年中，从没休过法定轮休假；领导分配的工作任务，不论是节假日和下班都能出色完成任务。在局办公室人事驾驶员工作期间不论白天、晚上和节假日，热心为领导和同志们服务。20xx年被分配到市场分局工作，对自己来说，面临着新工作任务的考验；我负责的全市的市场报表、统计和市场分析材料，多次受到省局市场处领导的好评，我负责的全市经纪人培训中，每年都完成和超额完成省局下达的1200名的培训计划，无论在培训的人数和发证都名列全省第一；我主办和参与案件46件，结案38件，完成非税收入39万余元，对外强制非税执行案件行程5000多公里，先后到过长沙、江西、浙江、福建等地，共计执行回局标的款30余万元，入库26万余元，在市场专项治理中，我局被评为全国自行车专项整治先进集体。

我一身正气，秉公执法，维护工商行政执法人员的光辉形象。20xx年5月在清理整治陶瓷和建材市场时，遭到了不明真相的群众和经营户的围攻，其中两名妇女拖住我的大腿，扯烂我的衣服，在雨中被围攻近30多分钟，我仍然做到打不还手，骂不还口，坚持做耐心细致的说服教育工作，从而化解了一场意想不到的突发矛盾，在我的真诚说教感动下，围攻群众和经营户向我道歉，从而维护工商执法人员形象，赢得群众的赞誉。

回顾过去，是为了更好地开辟未来。如果有幸被大家认可和支持，我将不负重望，不辱使命，努力做好以下几方面的工作：

- 1、加强学习。认真学习党的方针、政策，努力学习法律法规，不断提高自己的理论水平和实际工作能力，除些之外，还要虚心向在座的领导和同志们学习，为工商行政管理事业的发展贡献力量。

- 2、扎实工作。当好助手，坚决做到服务不缺位，主动不越位，工作不偏位，融洽不空位，勤学善思，注重研究问题，解决工作中的难点问题，积极主动地向领导汇报情况，团结同志，密切配合，形成合力。

- 3、要坚决做到“三做三不做”同志们急需的事情立即去做，领导吩咐的事情认真去做，有利于工商行政管理事业发展的事情大胆去做。滥用职权的事情坚决不做，谋求私利的事一定不做，损害工商形象的事从来不做。不断提高自己的执行力、协调力、分析力和组织能力，在搞好工作质量上下功夫，在抓落实上求实效，努力完成和超额完成各项工作任务。

- 4、要有恒心做一个任劳任怨的勤务兵。“不求所得，但求所为”做忠于事业的“马”任劳任怨的“牛”，不怕多跑路，不怕流汗，不怕吃亏，舍得花力气，把工作做扎实。在从事工商行政管理工作的10年以来，我深深感受到我个人的成长、

进步，深深植根于单位的发展，作为我无论在哪个工作岗位上都应该为工商行政管理事业的发展奉献自己的智慧和能力。竞争上岗有上有下，如果我这次有幸竞争成功，我将不辱使命，以最短的时间，用全部的精力，投入新的工作。如果这次竞争落选，说明我在某些方面与领导和同志们的要求还有差距。对此，我将正确对待，加压奋进，一如既往，更加努力的做好本职工作，珍惜每一次机会，争取更大的进步，不辜负领导和同志的关心和信任。

最后衷心地祝愿各位领导和同事们，工作顺利，身体健康，家庭幸福。

谢谢大家！