

最新竞聘信贷演讲稿(大全9篇)

我们要永远紧跟党走，为实现伟大复兴的中国梦而不懈奋斗。接下来，我们一起来看看一些优秀的安全演讲稿，借鉴一下演讲的思路和表达方式。

竞聘信贷演讲稿篇一

尊敬的各位领导、同事们：

大家好!我竞聘的岗位是信贷科科长。自中支实行竞聘制以来，一批批青年才俊，业务精英，通过这个阳光平台厚积薄发、放飞理想，使人心悦诚服，催人昂扬奋进!今天，我又怀着激动的心情，走上了这个展示自我的舞台。我叫xx□本科学历，参加融工作15年，从事信贷工作六年，目前是xx支行信贷员。今天我要竞聘岗位的是xxx信贷科副科长一职。

第一，我有充分的激情和自信。今年34岁的我，不仅有健全的体魄、充沛的精力，而且有青年人特有的朝气与投入工作的激情;不仅有只做不说的性格、雷厉风行的作风，而且有无私无畏的风骨和敢抓敢管的魄力。同时，我有一个农村孩子特别能吃苦、特别能耐劳，朴实无华的品格。另外重要的一点，就是我家庭稳定，负担较轻，妻子及家人全力支持我的工作，使我能够摆脱家庭事务的纠缠，全身心地投入我所热爱的农行业务。这些，都使我对工作充满了激情与自信、对未来充满了憧憬和希望。

第二，我有丰富的成长历程。我出身农村，家境贫寒，能够上了大学又分配到银行工作，可谓是幸之又甚。所以从1992年大学毕业参加农行业务的那天起，我便深深地爱上了农行业务这份工作。之后，无论工作角色如何变换，我都干一行、爱一行、专一行、精一行。我先后在xx从事过会计、信贷等业务工作□20xx年1月被任命为xx副主任□20xx年9月调任xx支行

信贷科副科长，前后共有8年的基层一线业务工作经历。同年10月我被调至市分行办公室担任综合干事□20xx年又开始兼任市分行团委副书记。能够从基层营业所一步步走向市分行机关，这个过程对我来说受益匪浅、终身难忘。我常常这样想，是党的政策、组织的培养、领导的关爱以及同事们的关心与帮助使我一步一步走到了今天。我只有将心中这份感念之情常存于心，不懈地追求、努力地工作，才能报答多年来领导和同事们的教育、培养和关爱。

第三，我有较强的专业实践能力。或许是执着追求、情有独钟的缘故，近四年的办公室工作实践，使我积累了一定的专业优势。所从事的通讯报道与文字综合工作连续3年获得了全省第二名的好成绩。自己个人也先后十多次被省市分行、总行报社评为先进个人和优秀通讯员；多次被市分行机关党委评为优秀共产党员、先进工作者和连续5年被省分行评为办公室先进工作者。

第四，多年的综合管理岗位健全了我的品格，提高了我的宏观驾驭能力和组织推动能力。在实践历练中，我深知作为一名合格的金融工作者，不仅要有较强的政治素质、过硬的业务工作能力，而且要有积极健康的心态、良好的品德和品格。做事必须先学会做人。参加工作后，我时常告诫自己：对党对农行要忠诚、做人要重德、为人要坦荡、待人要诚恳、处事要谨慎、工作要勤奋。并把忠于、勤于自己的事业化作不懈追求的实际行动。坦诚地说，通过几年的磨练，我真切的感受到办公室工作确实是一个锻炼和提高综合素质的岗位，也是一个干事的岗位。真正做好这项工作，必须付出艰辛的努力。俗话说“板凳座得十年冷，文章不写半句空”，做人、做文如此，做事、做管理工作更是这样。在组织推动、综合协调方面，我能主动应对，把握得当。在“王婆卖瓜”的同时，扪心自问，我也存在一些不足之处。一是工作的预见性还不够。二是创新能力不是很强。三是在加强联系方面还做得比较欠缺。总以为自己作为一个普通干事，在工作职责范围内，应力争做到不越权、不越位，只要干好领导交给的事

项便够了。这些，虽然不是什么原则性问题，但也是想干事、干好事的一大忌讳，都有待于自己在以后的工作中加以克服和解决。

我认为，我们至少可以延展四个空间：

一是延展突出地方特色做调研的空间。基层央行开展调查研究，最忌拾人牙慧，而必须紧扣地方实际形成特色。当前，光伏业是我市新崛起的支柱产业和特色产业，它已经成为我市的一张名片，它的盛衰关系到我市的荣辱，我们要密切关注，深入调查研究，为政府谏言献策。

二是延展政银企对接的空间。众所周知，“企业贷款难、银行难贷款”是经济金融发展的一个瓶颈，而信息不对称则是其症结所在。我们要采取多种途径为政银企三方搭建交流平台，促进经济金融良性互动，畅通资金需求的推荐渠道。

三是延展个性化金融服务的空间。督促各商业银行特别是农村合作银行创新信贷产品，如开展园区开发贷款，中小企业发展贷款等业务品种；引导金融机构采取联保贷款、仓单质押等担保方式；同时进一步开发信用资源，用好信用评级。用个性化的金融服务造福一方水土一方人。

四是延展金融预警的空间。经济的飞速发展给金融稳定带来了前所未有的挑战和崭新的课题。我们要强化对金融业整体风险、跨市场风险和交叉风险的监测与防范，尤其密切关注房地产和光伏等行业的发展走势，及时发布预警信息，从“事后分析”提高到“事前预测”，真正做到未雨绸缪。

各位领导、各位同事，竞职竞聘重在参与。站在今天的讲台上，我已经成功地实现了参与！至于能否成功，这取决于我自身的学识水平、务实的工作目标、健全的人格品德、独挡一面的工作能力以及对农行、对事业的忠诚度。回首这十多年，工作中，生活上，遇到过困难和意想不到的挫折，陷入过低

谷，是各位领导和全行同事们的无私关怀和帮助让我笑面人生，对此，我常怀一颗感恩的心。感恩的心，感谢有你，伴我走过萧瑟风雨，让我有勇气做我自己。今天，我渴望在竞争中获得成功，在更广阔的空间用自己的聪明才智回馈温暖可爱的中支，为它生生不息的事业和更辉煌灿烂的未来奉献自己的力量。

竞聘信贷演讲稿篇二

各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

光阴似箭，岁月荏苒。不经意间，来到信用社已经20个年头了。20年间，伴着信用社的成长发展壮大，我火红的青春在信用社摸打滚爬中历练得丰满而厚重，我也从一个不谙世事的毛头小子成长为一个地地道道的“信社”人。正是怀着对金融事业的热爱，今天我满怀信心地走上演讲台，参与联社信贷部主任的竞聘。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天；是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺练中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况及工作经历，让大家对我有一个更加直观的认识和了解。

我叫*，出生于19*年，助理经济师、19*年参加工作，先后担任过信用社出纳、会计、信贷员、信用社部室负责人等职位。工作以来，我深知一份耕耘，一份收获。所以工作中，我总是勤勤恳恳，有一份力出一份力。由于努力工作，曾多次获得社领导和同事们的好评。

今天之所以走到讲台上参加信用社信贷部主任的竞聘，我认为我具备担任这一岗位的许多条件，我有能力，有信心、有决心继续胜任这岗位，我的优势主要有：

我从1998年参加工作，工作以来先后从事过很多岗位，对信用社的诸多业务都了如指掌，特别是在200*年担任信贷部主任以来，对本职岗位及业务有了更加深刻的认识，这对我继续从事信贷部的工作提供了可靠的保障。

20年的磨练，使我各项能力都有了较大的提高，不管在哪个岗位上我都能较快的投入角色，认真做好自己分管的工作。是在担任信贷部主任几年来，更加锻炼了我较强的组织管理能力，不管是在对外协调还是对内协调上，我都能较好的处理各类关系，能使各种棘手问题迎刃而解。

我出生于一个普通家庭，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点。所有这些，都为我做好信贷部主任工作提供了可靠的保障。

此外，我还具有一定的专业理论知识。我于1986年参加湘潭农行职工中专脱产学习取得中专文凭，1996年参加成人高考，在市委党校函授学习并取得大专文凭，19*年被聘为助理经济师□xx年参加市委组织部考核取得政工师职称。可以说，多年的不间断学习使我掌握了丰富的专业理论知识，这为我继续做好信贷部主任工作奠定了一定的理论基础。

如果承蒙各位领导、评委、同事们的厚爱，让我继续留任信贷部主任的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，努力把领导和同事们的这种信任，化为在新起点上做出一翻事业的机遇。我一定努力做好如下几点：

竞聘信贷演讲稿篇三

各位领导、同事们：

大家上午好！

我叫***，大专学历，工龄12年，现在信贷业务审查部工作。我要竞聘的岗位是信贷业务审查部副经理。

战，超越自我，争取更多为领导和同志们服务，为单位发展多做贡献的机会。

自从参加工作以来，我始终坚持学习不止，追求不断，不论是从事储蓄、出纳业务，还是参与信贷管理工作，都能服从领导，团结同志，忠于职守，精益求精，不仅没有发生过任何问题，还在平凡的岗位上取得了较好成绩，多次受到上级和单位领导的表扬或奖励。

特别是从事信贷工作以来，始终坚持认真学习，努力进取，不仅掌握了娴熟的业务技能，还学会了很多的为人之道，在职业精神、工作态度、从业本领等方面有了明显进步。几年来，我先后参与了票据认购、五级分类等重要工作。每一次都能以大局为重，舍小家顾大家，牺牲个人利益维护整体利益，做到了态度认真，操作规范，结果准确，成效明显。我可以自豪的说，共计2.5亿元专项票据发行成功凝聚了我的心血，贷款五级分类的顺利完成浸透了我的汗水，信贷管理工作的每一点进步都包含了我的付出和艰辛。同时，我也从其中收获了很多，锻炼了能力，提高了素质，增强了信心。我与信贷管理工作的不断规范同进步，与全体人员不断取得新成就同发展。

当然，我也深知，这些成绩的取得，固然有我个人努力的因素，但与领导的关怀、同事的帮助也是息息相关的。如果大家能够给我一个机会，我将继续发扬个人的成绩，弥补原有

的不足，虚心接受领导的教诲，认真聆听同事的指正，有信心、有决心、有能力把信贷管理工作做的更好。

各位领导、同志们，竞聘有成败，心态是关键。无论竞聘结果如何，我都会保持一颗平常心，坦然面对未来。成功对我来说，争来的是一分信任，一副重担。只能使我个人增添一份拼搏向上的信心，也使金融事业增添一股蒸蒸日上的活力。如果落聘，说明我还存在着差距，我会认真总结，继续努力，一如既往地金融事业作出自己的贡献。

最后，以一幅对联结束我的演讲：上联是“胜固可喜，宠辱不惊任花开”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷”，横批是：与时俱进。

我的演讲完毕，谢谢大家！

竞聘信贷演讲稿篇四

竞聘人，1975年4月生，大专文化，助理会计师，7月毕业于扬州大学商学院会计系涉外会计专业，3月至2***年6月在丁所信用社工作，2***年7月至2**4年4月任城东片辅导员，2**4年5月调信贷科工作至今。我竞聘的岗位是信贷科办事员。

一、两年来的工作回顾

在担任城东片辅导员期间，我能忠于职守，努力工作，较好地完成了各项工作任务。去年，我调信贷科工作，当时联社领导对我们有一番语重心长的教诲：信贷科是我们联社的吃饭科室，你们重任在肩，要有使命感、责任感。一年来的工作让我深深地领会到这段话的深刻含义。

为把好信贷资产质量的第一道关口，对基层社上报的2*万元以上的新增贷款，均做到及时登门调查。一年来，我坚持对

每一笔贷款都一丝不苟地认真调查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都不敢有一丝一毫的懈怠。我深知：信贷资产的质量事关联社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。我的工作既是在为联社守关把口，同时又代表着机关人员的能力和形象，更代表着联社大家庭的社会形象。

今年4月24日，正值非典发生高峰，我同双楼信用社同志一道，戴上口罩赴南京调查了解江苏双楼建筑安装工程公司95*万元贷款，冒雨实地考察工地，及时为领导决策提供了依据。海北粮油市场经营户较多，网点分散在海安、东台、如东等地，由于市场行情变化较快，贷款的时间要求较高，为了核实大豆库存，我一天跑遍十几个网点，保证了贷款及时发放到经营户手中。去年开发区一新办企业试产初期产品积压，向开户信用社申请贷款，信用社心存疑虑，经过实地调查，并请示科室领导，建议该社投放了流动资金贷款3*万元，企业起死回生，现在产品供不应求，该企业也成为信用社的优良客户。

在做好有效投入的同时，我始终注重严把贷款质量关。如某信用社一借款户借款2*万元搞运输，我经过认真调查发现借款人根本无任何自有资金，且夫妇二人均已报名劳务输出准备出国。又如某社一企业借款万元，我在实地调查中发现该企业隐瞒了较大数额的职工集资，且企业法人代表在他行有偷卖质押流动资产的不信用记录。对于诸如此类的问题贷款，我都一概坚决制止，并向部门领导和相关社负责人及时汇报。

二、竞聘理由

1、热爱本职工作，具备相关专业知识和业务操作技能，有一

定的工作经验。

我学的是会计专业，在外商投资企业做过一年的会计工作，熟悉企业财务会计。有二年的基层信用社工作经历，担任过二年的会计辅导员，到信贷科工作一年来，积累了一定的工作经验。

2、严于律己，做到办事公开、公平、公正。

到基层调查贷款，我坚持做到常在河边走，就是不湿鞋，坚决杜绝吃、拿、卡、要的歪风邪气。维护好自身和联社的形象。

三、如此次我能竞聘成功，我将从以下几个方面努力开展工作

1、加强信贷管理。在科室领导的指导下，积极做好各社工商企业台帐，个体私营户台帐，尤其是粮油市场、资丰市场、建材市场等个体私营户台帐，以及各乡镇建筑企业台帐的建立和完善工作；加强对农户经济档案、农户小额信用贷款台帐、客户信用证台帐的检查和指导；协助基层信用社搞好创建信用乡镇、信用村、信用企业、信用户建设，大力净化社会信用环境。

2、在保证信贷资产质量的前提下，猛攻信贷投入。我将继续努力工作，当好领导的助手和勤务员，为实现全年各项贷款日均余额净增3亿元，利息收入净增2***万元，达1.1亿元的工作目标，做出自己应有的贡献。

3、加强贷后检查工作。在科室领导的指导下，重点对新增1**万元以上个体贷款、3**万元以上企业贷款进行定期和不定期及专项检查工作，及时防范和化解金融风险。

4、时刻不忘不良贷款的清收。做到信贷投入和清收不良贷款

两不误。

紧张而又充实的工作，是对我的一种锻炼，更让我从中学到了许多知识，在今后的工作中我会倍加努力，勤奋工作，处处以联社利益为重，时刻牢记领导的教诲，围绕年初联社制订的各项经营目标任务，结合本职工作，脚踏实地，真抓实干，为了联社的美好明天而努力工作！

竞聘信贷演讲稿篇五

尊敬的各位领导：

上午好！

今日我怀着无比激动的心情站在这个讲台上参加这次三定上岗竞聘，信用社信贷员竞聘演讲。

下面我坐下自我介绍，我叫xxx，28岁，中专学历，毕业于xxx学校，计算机系，99年的11月份我很荣幸的加入了信合队伍，成为了一名信合人，当时我是在市区联社营业部担任经警工作，xx年1月份我被分到xxx社作储蓄工作，xx年2月份，又被调去完成事后监督工作。同年12月又被调去作出纳工作，xx年3月份，我被调往龙凤区信用社做储蓄工作，xx年10月份又被调到市区联社清资大队作综合员，xx年1月份我参加了市社和市区联社的三定工作，被定为xx市农村信用社网络中心的综合员。

能够加入市社，是我生命里得个重要转折点，人生的一个重要驿站，所以我不断的加紧学习和锻炼自己，好让自己尽快地融入市社这个高效率、快节奏的工作中去，在网络中心工作的一年里，是我学得最多，也是最充实的一年。

年初的时候我参加了历时一个半月的大庆信合的全辖计算机设备摸底调查工作，经过我们的共同努力，把全辖计算机的

情况，调查清楚，做好了备份，并帮助全辖的储蓄所作储蓄升级工作。xx年7月份，我们又迎来了为通存通兑和全省联网的大机房建设，我们几人轮流值班，在最短的时间内，把大机房装修好，并通过了各种检查也验收。

下面我要说下我要竞聘的工作岗位，我很喜欢信贷工作，所以我这次竞聘的岗位是信贷科的信贷员。

在我刚进信合的时候，信贷工作就让我很着迷，记得我在上学快毕业的时候，老师曾对我们说过，以后走向社会参加工作，不管在哪行哪业工作自己一定要培养出兴趣，只要有了兴趣，你所做的事情就会成功。老师的话一直记在了我的心里。

虽然我的工作履历里，没有信贷工作的经历，但我相信只要各位领导能给我一次机会，我一定不会让各位失望，我一定会比以前更加的努力工作，用我的实际行动来证明给各位看，不会辜负各位对我的信任支持和期望。

假如说这次我很幸运竞聘成功，我会在最短的时间内调整好心态重新拖入到新的工作中去，会把领导分配的各项工做好。

这次如果我没有竞聘成功，首先是我要找出自身的毛病和不足，从中改变自己。

经常听到失败是成功之母这句话。在我看来失败也未尝不是一件好事。我觉得人可以在失败中学到很多东西，人也可以在失败中锻炼自己和丰富自己的人生经历。

面对我没有竞聘成功，我会用这样的心态去面对，我绝对不会灰心，我还会期望下一个新的工作的到来，新的工作，我会像以前那样的加紧学习和锻炼自己，因为我要对自己的人生目标和身边的人有一个完美的交代和满意的答卷。

最后，感谢领导和各位同仁给我这次机会，给我这10分钟的宝贵时间，同时也感谢你们，能认真听完我的演讲，谢谢！

竞聘信贷演讲稿篇六

竞聘人，1975年4月生，大专文化，助理会计师，1996年7月毕业于扬州大学商学院会计系涉外会计专业，1998年3月至2***年6月在丁所信用社工作，2***年7月至2**4年4月任城东片辅导员，2**4年5月调信贷科工作至今。我竞聘的岗位是信贷科办事员。

在担任城东片辅导员期间，我能忠于职守，努力工作，较好地完成了各项工作任务。去年，我调信贷科工作，当时联社领导对我们有一番语重心长的教诲：信贷科是我们联社的吃饭科室，你们重任在肩，要有使命感、责任感。一年来的工作让我深深地领会到这段话的深刻含义。

为把好信贷资产质量的第一道关口，对基层社上报的2*万元以上的新增贷款，均做到及时登门调查。一年来，我坚持对每一笔贷款都一丝不苟地认真调查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都不敢有一丝一毫的懈怠。我深知：信贷资产的质量事关联社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。我的工作既是在为联社守关把口，同时又代表着机关人员的能力和形象，更代表着联社大家庭的社会形象。

今年4月24日，正值非典发生高峰，我同双楼信用社同志一道，戴上口罩赴南京调查了解江苏双楼建筑安装工程公司95*万元贷款，冒雨实地考察工地，及时为领导决策提供了依据。海北粮油市场经营户较多，网点分散在海安、东台、如东等地，

由于市场行情变化较快，贷款的时间要求较高，为了核实大豆库存，我一天跑遍十几个网点，保证了贷款及时发放到经营户手中。去年开发区一新办企业试产初期产品积压，向开户信用社申请贷款，信用社心存疑虑，经过实地调查，并请示科室领导，建议该社投放了流动资金贷款3*万元，企业起死回生，现在产品供不应求，该企业也成为信用社的优良客户。

在做好有效投入的同时，我始终注重严把贷款质量关。如某信用社一借款户借款2*万元搞运输，我经过认真调查发现借款人根本无任何自有资金，且夫妇二人均已报名劳务输出准备出国。又如某社一企业借款万元，我在实地调查中发现该企业隐瞒了较大数额的职工集资，且企业法人代表在他行有偷卖质押流动资产的不信用记录。对于诸如此类的问题贷款，我都一概坚决制止，并向部门领导和相关社负责人及时汇报。

同时，我能及时完成分工的信贷报表汇总工作。运用所学的数据库管理知识，将经审查批准的每一笔贷款的基础资料纳入数据库管理，方便了信贷基础资料的查询和分析。过去不良贷款情况每旬要由各社上报、各片合计再报联社汇总，需要半天时间，在科技信息科同志的帮助下，充分发挥联网优势，现在每天早晨就能及时打印出上一天各社的不良贷款情况，提高了工作效率和工作质量。此外，我还在科室领导指导下，对429家企业的年度分类授信管理资料进行收集整理，分类授信金额7**62万元。认真做好5*家企业资信等级评估资料上报工作，其中a级企业18家□aa级企业2*家□aaa级企业12家，所报资料已全部验收合格。

1、热爱本职工作，具备相关专业知识和业务操作技能，有一定的工作经验。

我学的是会计专业，在外商投资企业做过一年的会计工作，熟悉企业财务会计。有二年的基层信用社工作经历，担任过二年的会计辅导员，到信贷科工作一年来，积累了一定的工

作经验。

2、严于律己，做到办事公开、公平、公正。

1、加强信贷管理。在科室领导的指导下，积极做好各社工商企业台帐，个体私营户台帐，尤其是粮油市场、资丰市场、建材市场等个体私营户台帐，以及各乡镇建筑企业台帐的建立和完善工作；加强对农户经济档案、农户小额信用贷款台帐、客户信用证台帐的检查和指导；协助基层信用社搞好创建信用乡镇、信用村、信用企业、信用户建设，大力净化社会信用环境。

2、在保证信贷资产质量的前提下，猛攻信贷投入。我将继续努力工作，当好领导的助手和勤务员，为实现全年各项贷款日均余额净增3亿元，利息收入净增2***万元，达1.1亿元的工作目标，做出自己应有的贡献。

3、加强贷后检查工作。在科室领导的指导下，重点对新增1**万元以上个体贷款、3**万元以上企业贷款进行定期和不定期及专项检查工作，及时防范和化解金融风险。

4、时刻不忘不良贷款的清收。做到信贷投入和清收不良贷款两不误。

紧张而又充实的工作，是对我的一种锻炼，更让我从中学到了许多知识，在今后的的工作中我会倍加努力，勤奋工作，处处以联社利益为重，时刻牢记领导的教诲，围绕年初联社制订的各项经营目标任务，结合本职工作，脚踏实地，真抓实干，为了联社的美好明天而努力工作！

竞聘信贷演讲稿篇七

尊敬的各位领导：

你们好！很感谢各位领导能给我这次竞聘上岗的机会！我一定会好好珍惜，不让各位领导失望！

我认为，作为一名信贷员，要适应新时期工作的需要，就必须不断地追求。坚持高标准、高起点，增强自己的责任感。

1、认真管好信贷资金。在不断提高资产质量，努力降低风险资产上下功夫，从而保证了所放贷款几年来未有不良贷款。

2、认真建实农户经济档案。尽管任务较重，我始终坚持建一户成熟一户的原则，逐村组，逐户上门进行登记。为今后发放农户贷款提供了真实的可靠资料。

3、认真编制信贷报表。几年来，我一直把它作为我的一项重要工作来做，坚持标准，确保质量。

4、加强服务，不仅是联络我行与客户感情的关键，而且是维护我行形象和声誉的关键，也是诚实守信原则的具体体现。我坚持能放的贷款及时发放，尽量减少借款户等待时间；企业贷款按照其经营状况，合理确定授信额度，在保证贷款安全性的前提下，最大限度地满足广大农户及企业借款需求。坚持以信贷服务承诺的规定，加强对客户的服务。

5、在做好工作的同时，我自觉接受纪律的约束。能严格坚持：
（1）遵纪守法。（2）加强廉政建设，杜绝各种腐-败现象的发生，树立我行的良好形象。（3）认真执行我行的八严禁。

聘成功，我将继续发扬优良作风，改进工作中的不足之处，紧紧围绕全年经营目标开展工作，为我行信贷资产质量的进一步提高，做出自己新的贡献。

尊敬的各位评委、领导、同仁们：

大家好！

我首先感谢领导、同志们的信任和支持，给了这个机会来参加此次竞聘演讲。下面我坐下自我介绍，我叫xx-x，28岁，中专学历，毕业于xx-x学校，计算机系，99年的11月份我很荣幸的加入了信合队伍，成为了一名信合人，当时我是在市区联社营业部担任经警工作，xx年1月份我被分到xx-x社作储蓄工作，xx年2月份，又被调去做事后监督工作。同年12月又被调去作出纳工作，xx年3月份，我被调往龙凤区信用社做储蓄工作，xx年10月份又被调到市区联社清资大队作综合员，xx年1月份我参加了市社和市区联社的三定工作，被定为xx市农村信用社网络中心的综合员。

能够加入市社，是我生命里得个重要转折点，人生的一个重要驿站，所以我不断的加紧学习和锻炼自己，好让自己尽快地融入市社这个高效率、快节奏的工作中去，在网络中心工作的一年时间里，是我学得最多，也是最充实的一年。

年初的时候我参加了历时一个半月的大庆信合的全辖计算机设备摸底调查工作，经过我们的共同努力，把全辖计算机的情况，调查清楚，做好了备份，并帮助全辖的储蓄所作了教育储蓄升级工作，xx年7月份，我们又迎来了为通存通兑和全省联网的大机房建设，我们几人轮流值班，在最短的时间内，把大机房装修好，并通过了各种检查也验收。下面我要说下我要竞聘的工作岗位，我很喜欢信贷工作，所以我这次竞聘的岗位是信贷科的信贷员。

在我刚进信合的时候，信贷工作就让我很着迷，记得我在上学快毕业的时候，老师曾对我们说过，以后走向社会参加工作，不管在哪行哪业工作自己一定要培养出兴趣，只要有了兴趣，你所做的事情就会成功。老师的话一直记在了我的心里。

虽然我的工作履历里，没有信贷工作的经历，但我相信只要各位领导能给我一次机会，我一定不会让大家失望，我一定

会比以前更加的努力工作，用我的实际行动来证明给大家看，不会辜负大家对我的信任支持和期望。

假如说这次我很幸运竞聘成功，我会在最短的时间内调整好心态重新拖入到新的工作中去，会把领导分配的各项工做好。

这次如果我没有竞聘成功，首先是我要找出自身的毛病和不足，从中改变自己。

经常听到失败是成功之母这句话。在我看来失败也未尝不是一件好事。我觉得人可以在失败中学到很多东西，人也可以在失败中锻炼自己和丰富自己的人生经历。面对我没有竞聘成功，我会用这样的心态去面对，我绝对不会灰心，我还会期望下一个新的工作的到来，新的工作，我会像以前那样的加紧学习和锻炼自己，因为我要对自己的人生目标和身边的人有一个完美的交代和满意的答卷。

最后，感谢领导和各位同仁给我这次机会，给我这10分钟的宝贵时间，同时也感谢你们，能认真听完我的演讲，谢谢！

我的演讲完毕，非常感谢各位评委、各位领导和同仁们的支持！

尊敬的各位领导：

你们好！很感谢各位领导能给我这次竞聘上岗的机会！我一定会好好珍惜，不让各位领导失望！

我认为，作为一名信贷员，要适应新时期工作的需要，就必须不断地追求。坚持高标准、高起点，增强自己的责任感。

1、认真管好信贷资金。在不断提高资产质量，努力降低风险资产上下功夫，从而保证了所放贷款几年来未有不良贷款。

2、认真建实农户经济档案。尽管任务较重，我始终坚持建一户成熟一户的原则，逐村组，逐户上门进行登记。为今后发放农户贷款提供了真实的可靠资料。

3、认真编制信贷报表。几年来，我一直把它作为我的一项重要工作来做，坚持标准，确保质量。

4、加强服务，不仅是联络我行与客户感情的关键，而且是维护我行形象和声誉的关键，也是诚实守信原则的具体体现。我坚持能放的贷款及时发放，尽量减少借款户等待时间；企业贷款按照其经营状况，合理确定授信额度，在保证贷款安全性的前提下，最大限度地满足广大农户及企业借款需求。坚持以信贷服务承诺的规定，加强对客户的服务。

5、在做好工作的同时，我自觉接受纪律的约束。能严格坚持：
(1)遵纪守法。(2)加强廉政建设，杜绝各种腐-败现象的发生，树立我行的良好形象。(3)认真执行我行的八严禁。

我深深体会到，只有不断提高自己的文化素质、业务素质和工作能力，树立正确的世界观、人生观和价值观，这样才能适应新时期工作的需要。如我竞聘成功，我将继续发扬优良作风，改进工作中的不足之处，紧紧围绕全年经营目标开展工作，为我行信贷资产质量的进一步提高，做出自己新的贡献。

尊敬的各位领导，各位评委，各位同事，大家好！

我叫xx;37岁;中共-党员;大专文化;助理经济师，现任xx县银行信贷员竞聘报告农村信用社主任，今天我竞聘的岗位是xx县农村合作联社副主任一职，我竞聘这一职位有以下优势：

一、本人具有丰富的基层管理经验。

本人参加工作20年来，历任出纳员，会计员，网点负责人，

大社信贷员，基层副主任等职务，自xx年任xx农村信用社负责人以来，在工作中，本人敢于创新，敢管善管，工作成效显著；自xx年以来，本人连续12年考核均为“优秀”和被评为“先进个人”，本人和xx农信社也连续3年被县、镇党委和县联社、市办评为“优秀党员”和“先进单位”。

二、本人具有较强的沟通能力和营销能力。

任xx信用社和尧周社负责人期间，本人注重加强与当地党政，业务骨干区域客户的沟通和公关协调联系，积极拓展市场，促使尧周社各项业务迅猛发展银行信贷科长竞聘。至xx年9月底各项存款64556余万元。本人任职一年来增加各项存款14455万元。在xx西部存款增量、增幅、存款市场占有率在辖区内各金融机构中排名第一。本人在办理贷款、风险控制、清收不良贷款和支农力度、财务收支的工作等方面受到青珠县联社和当地党政的肯定和支持。

三、本人具有较强事业心和责任心。

在上级党委联社的正确领导下，本人能充分发挥党员干部的先锋模范带头作用，身先士卒，工作勤勤恳恳，求真务实，爱岗敬业，带领全社员工与时俱进，开拓创新，努力完成各项工作任务。

本次竞聘如能成功，本人将重点做好以下几方面工作：

一、是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手

在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责银行信贷员竞聘稿及领导授权范围内开展工作。同时，与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。其次是培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。多方面其他职能部门进行沟

通、协调，形成合力，共同做好上级分配的各项工工作。

二、全力拓展金融业务市场份额，强管理，严内控。

一是以优质服务为依托，金融创新为手段，全力拓展农信社金融产品的市场份额，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。把组织资金的重点放在加强优质服务和降低存款成本上，达到扩张总量和优化结构的目的，不断提高农信社的综合竞争力。二是全力打造农信品牌为主线，大力拓展城区市场业务，通过城区业务的稳健扩张，实现新的效益增长点。三是以支农服务为主线，把握商机，增强科技兴社意识，加快新业务拓展步伐，实现多渠道获利。四是重视和做好农信社三防一保工作，强化内控制度的落实和执行，杜绝和防范案件的发生。

三、抓好线条管理，造就团结协造精神。我将在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。团结联社班子成员，深刻领会并认真执行省联社的发展规划和工作措施银行信贷竞聘，并以创新的思路、创新的方法，抓好分管的各项工工作，加速推进全市农村信用社向现代化金融企业迈进的步伐。

尊敬的各位领导、评委，大家好！

首先感谢领导们提供了一个这样公平竞争的机会。我叫**，现年35岁，自考大专文凭，助理会计师、助理统计师任职资格。95年7月毕业于浙江税务学校，在夹浦粮管所从事财务工作五年，2000年买断工龄后，在平安保险驰骋、拼搏了两年后，总觉与所学专业不对口，02年联社招聘广告让我为之动心，经过努力，我荣幸地成为其中一员。从02年4月至07年12月我在夹浦支行从事综合柜员岗，08年元月调入城东支行，目前从事信贷员岗位。

也许说到这里，大家会认为：我工作经历苍白信用社信贷员竞聘、平淡，缘何敢于竞聘支行长职务？简直是痴人说梦、异想天开!!!但我不这么认为，不是说“不想当将军的士兵不是好士兵”吗，我从事内外勤工作已七年半有余，在现有的工作岗位自认为轻车熟路、游刃有余，所以希望能选择一个新岗位来锻炼自己，提高自我、挑战自我，从而实现生命价值的最大化。当然，作为信贷员的我，更多的是来体验今天的竞争氛围以及学习参加竞聘的各位领导的管理理念和经营理念。

林城支行长，这个岗位让我理解可以分解为二个关注点。一是林城、二是支行长。林城镇地处长兴县西南，由原三乡一镇（原天平乡、畎桥乡、太傅乡和林城镇）撤并而成。全镇总面积128平方公里，辖20个行政村（581个承包组），4个居委会，人口5.8万。318国道必经，高速公路设口；长兴港横穿境内，使得林城交通优势突显。多年来形成了以非金属矿业、电炉制造、新型纺织、农产品加工等四大产业为主的特色工业经济。同时林城镇也是一个农业大镇。全镇拥有双万亩梅花基地、万亩特种水产基地、千亩花卉苗木基地、2千万羽家禽养殖基地等。这就决定了我们应该以四大产业为重要目标客户，以四大基地为基本需求客户，真正、全面着力做好林城支行的存贷业务经营。

支行长属于基层管理者。作为我个人见解更侧重于是个带头人，而不是一个真正意义上的决策者。这个角色最主要的工作职责是两点信用社信贷员竞聘：一是对内理顺员工关系、打造一支高凝聚力团队。其中内容颇多，包括绩效考核公平公开、内外勤互帮互助、单独沟通、奖罚机制等等一系列内容；二是锁定、挖掘存款目标客户、目标项目，多途径、重效果地强化贷款风险管理手段，借用信息化手段进行及时利息催讨入库。

通过反复自我评价，我认为虽然我没有从事过管理岗位，但已经基本具备担任支行长岗位的相关条件，相对而言我也具

有以下素质或者说条件。

一是具备扎实的财务知识，熟悉合作银行内外勤业务，这有助于一个支行长在日常的管理工作中处理事情更加得心应手，也更好地协调内部关系、实行精细管理。

二是具备较强的人际交往能力、亲和力。参加工作十多年来，我先后从事过企业财务、保险业务、银行业务等工作。每到一处，我都能和周围同志融洽相处、打成一片。每到一位，客户总会给我一个较好的评价，间接、直接地都能从客户那里听到对我亲和力地认可。这些，都有助于今后工作的顺利开展。

三是有着较强的沟通协调能力和组织管理能力。在二年的保险营销期间，由于年轻社会关系少，我总能和同事一起将陌生的客户营销成功，我从业务员做到拥有自己的团队，进而晋升为见习主任和兼职讲师，其间我还参加过拓展训练和ppt等各种培训，从中我学到了不少团队管理的经验。在平时的日常工作中，我也能尽己所能协助领导出点子、协调相关工作。

四是具备强烈的责任心和吃苦耐劳的精神信贷主管竞聘演讲。从丁甲桥到夹浦，再到新塘、陆汇头，每到一处我都尽职尽责地保证工作处于最佳状态。大额支付系统初上线时，由于系统需要，我每天都比别人晚下班一个小时，这样的状况整整持续了一年。从事信贷员至今，我对于每笔贷款都做到现场走访和外围了解相结合，珍惜和重视每一笔资金，总希望将它利用到最需要的农民朋友手中。在走千村访万户活动中，考虑新塘的贷款户大都是春节在家，为了抓住春节黄金走访时间，不惜牺牲节假日，不怕风雪严寒，确保完成高额走访率，确保做到笔笔贷款心中有数。在市七届运动会的健美操排练中，我也边上班边排练，不辞劳累，体现出自己的吃苦耐劳的精神。

四是身体健康、勤于学习。身体健康是革命的本钱。工作之余，我一直没有放松自身素质的提高，从进联社时的中专文凭，到通过自学考试获得财会专业大专文凭，再到今天的电大财会本科即将毕业，我一贯。日常的业余时间我还经常订阅金融书籍，关注金融动态，经常收看经济纠纷判例，以利于控制放贷风险。

综上所述，我认为自己已基本具备了胜任支行长的条件，并且相信通过加倍努力，一定能够胜任这一职位。正因为相信自己，所以我来了，我说了，至于结果如何，对我不是最重要的。既然是竞争上岗，必定是多数陪榜，无论成功与否，我都会一如既往地努力工作。最后谢谢各位领导，各位评委给我一个展示自我的机会，谢谢大家。

首先，非常感谢单位给了我一个“推销自己”的机会，我为能参加###的首次竞争上岗而感到自豪。我今天演讲的内容分为三个部分：一、工作经历；二、竞岗优势；三、工作设想。

一、工作经历

我叫###，今年##岁，大学文化，现任岗位信贷科综合员。我于##年由##毕业，通过##招考成为了##的一员。先在办公室，一年的文秘工作使我对农发行的业务知识有了一个全面而清晰的了解，掌握了银行业务的相关理论知识，同时也锻炼了文字综合水平，为今后的工作打下了一个良好的基础。1998年根据上级行充实信贷人员的要求，我由办公室调入了信贷科担任信贷员工作，此后三年信贷员的工作经历，使我由一个只懂理论知识的门外汉成了一个有较强实际操作经验的信贷人员，信贷管理水平，综合业务分析能力逐步提高，在我担任信贷员的这段时间里，我发放的贷款没有一笔发生挤占挪用。

20xx年，领导安排我担任信贷综合员的工作，相对于信贷员的工作，综合员所要求的业务素质和工作要求更为全面，为

了尽快适应新的工作岗位，我利用点滴时间认真学习上级行文件，学习相关业务知识，虚心向同志们求教，在较短的时间里适应了新的工作岗位，由于工作勤奋，##年被评市先进个人，综合员岗位上几年的锻炼，使我的信贷管理水平有了大幅度的提高，综合分析能力和文字水平得到进一步的提升，工作也得到了领导和同志们的一致认可。

入行以来，我时刻没有放松对自己的要求，由于没有经过系统化的专业知识培训，我于20xx年报名参加了####的本科函授教育，并通过了入门考试，将理论知识与实践工作相结合，以提高了自己的业务技能，此外，我能还充分利用工作间隙，积极开展调研宣传工作[]20xx年撰写的《####》一文被####采用，并学术交流会上进行了交流。

二、我的竞聘优势

我参加竞聘的优势主要体现在三个方面：一是爱岗敬业，无私奉献。在平时工作中，我积极投身到农发行工作中去，以行为家，不论在哪个岗位上都能刻苦钻研，勤奋工作，得到了领导和同志们的一致认可。二是经过多个工作岗位的. 实践锻炼，培养了自己多方面的能力，参加工作八年来，从事过秘书、信贷员、综合员等多项工作，熟练掌握了本行信贷相关业务，文字综合能力较强;熟悉企业的财务和经营情况，能准确领会领导意图，及时而创造性地完成领导交给的工作任务。三、对计算机操作较为熟练。大学毕业后，我并没有因为放松对本专业的学习，对于农发行的各种信贷管理软件均能为熟练掌握。四是经历过困难生活的磨炼，培养了自己吃苦耐劳、坚韧不拔的性格;团结同志、乐于助人。与新岗位的要求，可能还有一定的差距，但我相信。

三、我的工作设想：

如果组织信任，同志们支持，让我当选经理，我将摆正位置，协调好各方面的关系，结合工作实际开展开展工作。

(1) 严格按照信贷政策和规范化管理的要求开展工作，确保项目组的工作高效有序。

(2) 建立定期学习制度。项目组每月进行两次学习，通过政治理论知识及业务知识以及高科技知识的学习，不断充实完善，紧跟时代步伐，以适应组内工作需要。

(3) 及时对贷款申请资料的完整性进行审核，保证正常工作的顺利开展，拆分企业回笼资金，确保能足额收贷收息。

(4) 点面结合，突出重点。每季对前台项目组的所有业务督查一次，同时对于重点企业加大督查力度，至少保证每月督查一次，同时将检查结果形成书面材料报行领导审查。

(5) 检查与整改相结合。对于例行检查中发现的问题，及时要求相关人员进行整改，提高信贷工作质量，确保年终规范化管理一次性达标。

(6) 做好财政补贴的督收工作，确保财政补贴到位率达100%。

(7) 做好资金需求预测工作，统筹兼顾，合理调拨，确保资金运用率99%目标的实现。

(8) 准确上报各类统计报表，同时做好报表分析及相关文件材料工作，找出问题，总结经验。

古人说：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗，有上有下，无论上、下，我都将以这句话自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。以优异的表现来回报领导和同志们对自己的信任。

我的演讲完了。谢谢大家！

大家好！

今天我怀着无比激动的心情站在这个讲台上参加这次三定上岗竞聘。

下面我坐下自我介绍，我叫xx-x，28岁，中专学历，毕业于xx-x学校，计算机系，99年的11月份我很荣幸的加入了信合队伍，成为了一名信合人，当时我是在市区联社营业部担任经警工作，xx年1月份我被分到xx-x社作储蓄工作，xx年2月份，又被调去做事后监督工作。同年12月又被调去作出纳工作，xx年3月份，我被调往龙凤区信用社做储蓄工作，xx年10月份又被调到市区联社清资大队作综合员，xx年1月份我参加了市社和市区联社的三定工作，被定为xx市农村信用社网络中心的综合员。

能够加入市社，是我生命里得个重要转折点，人生的一个重要驿站，所以我不断的加紧学习和锻炼自己，好让自己尽快地融入市社这个高效率、快节奏的工作中去，在网络中心工作的一年时间里，是我学得最多，也是最充实的一年。

年初的时候我参加了历时一个半月的大庆信合的全辖计算机设备摸底调查工作，经过我们的共同努力，把全辖计算机的情况，调查清楚，做好了备份，并帮助全辖的储蓄所作了教育储蓄升级工作，xx年7月份，我们又迎来了为通存通兑和全省联网的大机房建设，我们几人轮流值班，在最短的时间内，把大机房装修好，并通过了各种检查也验收。

下面我要说下我要竞聘的工作岗位，我很喜欢信贷工作，所以我这次竞聘的岗位是信贷科的信贷员。

在我刚进信合的时候，信贷工作就让我很着迷，记得我在上学快毕业的时候，老师曾对我们说过，以后走向社会参加工作，不管在哪行哪业工作自己一定要培养出兴趣，只要有了兴趣，你所做的事情就会成功。老师的话一直记在了我的心里。

虽然我的工作履历里，没有信贷工作的经历，但我相信只要各位领导能给我一次机会，我一定不会让大家失望，我一定会比以前更加的努力工作，用我的实际行动来证明给大家看，不会辜负大家对我的信任支持和期望。

假如说这次我很幸运竞聘成功，我会在最短的时间内调整好心态重新拖入到新的工作中去，会把领导分配的各项工做好。

这次如果我没有竞聘成功，首先是我要找出自身的毛病和不足，从中改变自己。

经常听到失败是成功之母这句话。在我看来失败也未尝不是一件好事。我觉得人可以在失败中学到很多东西，人也可以在失败中锻炼自己和丰富自己的人生经历。

面对我没有竞聘成功，我会用这样的心态去面对，我绝对不会灰心，我还会期望下一个新的工作的到来，新的工作，我会像以前那样的加紧学习和锻炼自己，因为我要对自己的人生目标和身边的人有一个完美的交代和满意的答卷。

最后，感谢领导和各位同仁给我这次机会，给我这10分钟的宝贵时间，同时也感谢你们，能认真听完我的演讲，谢谢！

尊敬的各位领导，各位评委，各位同事，大家好！

我叫xx，37岁；中共-党员；大专文化；助理经济师，现任xx县xx农村信用社主任，今天我竞聘的岗位是xx县农村合作联社副主任一职，我竞聘这一职位有以下优势：

一、本人具有丰富的基层管理经验。

本人参加工作20年来，历任出纳员，会计员，网点负责人，大社信贷员，基层副主任等职务，自xx年任xx农村信用社负

责人以来，在工作中，本人敢于创新，敢管善管，工作成效显著；自xx年以来，本人连续12年考核均为“优秀”和被评为“先进个人”，本人和xx农信社也连续3年被县、镇党委和县联社、市办评为“优秀党员”和“先进单位”。

二、本人具有较强的沟通能力和营销能力。

任xx信用社和尧周社负责人期间，本人注重加强与当地党政，业务骨干区域客户的沟通和公关协调联系，积极拓展市场，促使尧周社各项业务迅猛发展。至xx年9月底各项存款64556余万元。本人任职一年来增加各项存款14455万元。在xx西部存款增量、增幅、存款市场占有率在辖区内各金融机构中排名第一。本人在办理贷款、风险控制、清收不良贷款和支农力度、财务收支的工作等方面受到青珠县联社和当地党政的肯定和支持。

三、本人具有较强事业心和责任心。

在上级党委联社的正确领导下，本人能充分发挥党员干部的先锋模范作用，身先士卒，工作勤勤恳恳，求真务实，爱岗敬业，带领全社员工与时俱进，开拓创新，努力完成各项工作任务。

本次竞聘如能成功，本人将重点做好以下几方面工作：

一、是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手

在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。其次是培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。多方面其他职能部门进行沟通、协调，形成合力，共同做好上级分配的各项工

二、全力拓展金融业务市场份额，强管理，严内控。

一是以优质服务为依托，金融创新为手段，全力拓展农信社金融产品的市场份额，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。把组织资金的重点放在加强优质服务和降低存款成本上，达到扩张总量和优化结构的目的，不断提高农信社的综合竞争力。二是全力打造农信品牌为主线，大力拓展城区市场业务，通过城区业务的稳健扩张，实现新的效益增长点。三是以支农服务为主线，把握商机，增强科技兴社意识，加快新业务拓展步伐，实现多渠道获利。四是重视和做好农信社三防一保工作，强化内控制度的落实和执行，杜绝和防范案件的发生。

三、抓好线条管理，造就团结协造精神。我将在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。团结联社班子成员，深刻领会并认真执行省联社的发展规划和工作措施，并以创新的思路、创新的方法，抓好分管的各项工作，加速推进全市农村信用社向现代化金融企业迈进的步伐。

我的演讲完毕，谢谢大家！

竞聘信贷演讲稿篇八

竞聘人，1975年4月生，大专文化，助理会计师，1996年7月毕业于扬州大学商学院会计系涉外会计专业，1998年3月至2***年6月在丁所信用社工作，2***年7月至2**4年4月任城东片辅导员，2**4年5月调信贷科工作至今。我竞聘的岗位是信贷科办事员。

在担任城东片辅导员期间，我能忠于职守，努力工作，较好

地完成了各项工作任务。去年，我调信贷科工作，当时联社领导对我们有一番语重心长的教诲：信贷科是我们联社的吃饭科室，你们重任在肩，要有使命感、责任感。一年来的工作让我深深地领会到这段话的深刻含义。

为把好信贷资产质量的第一道关口，对基层社上报的2*万元以上的新增贷款，均做到及时登门调查。一年来，我坚持对每一笔贷款都一丝不苟地认真调查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的'资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都不敢有一丝一毫的懈怠。我深知：信贷资产的质量事关联社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。我的工作既是在为联社守关把口，同时又代表着机关人员的能力和形象，更代表着联社大家庭的社会形象。

今年4月24日，正值非典发生高峰，我同双楼信用社同志一道，戴上口罩赴南京调查了解江苏双楼建筑安装工程公司95*万元贷款，冒雨实地考察工地，及时为领导决策提供了依据。海北粮油市场经营户较多，网点分散在海安、东台、如东等地，由于市场行情变化较快，贷款的时间要求较高，为了核实大豆库存，我一天跑遍十几个网点，保证了贷款及时发放到经营户手中。去年开发区一新办企业试产初期产品积压，向开户信用社申请贷款，信用社心存疑虑，经过实地调查，并请示科室领导，建议该社投放了流动资金贷款3*万元，企业起死回生，现在产品供不应求，该企业也成为信用社的优良客户。

在做好有效投入的同时，我始终注重严把贷款质量关。如某信用社一借款户借款2*万元搞运输，我经过认真调查发现借款人根本无任何自有资金，且夫妇二人均已报名劳务输出准备出国。又如某社一企业借款万元，我在实地调查中发现该

企业隐瞒了较大数额的职工集资，且企业法人代表在他行有偷卖质押流动资产的不信用记录。对于诸如此类的问题贷款，我都一概坚决制止，并向部门领导和相关社负责人及时汇报。

1、热爱本职工作，具备相关专业知识和业务操作技能，有一定的工作经验。

我学的是会计专业，在外商投资企业做过一年的会计工作，熟悉企业财务会计。有二年的基层信用社工作经历，担任过二年的会计辅导员，到信贷科工作一年来，积累了一定的工作经验。

2、严于律己，做到办事公开、公平、公正。

到基层调查贷款，我坚持做到常在河边走，就是不湿鞋，坚决杜绝吃、拿、卡、要的歪风邪气。维护好自身和联社的形象。

1、加强信贷管理。在科室领导的指导下，积极做好各社工商企业台帐，个体私营户台帐，尤其是粮油市场、资丰市场、建材市场等个体私营户台帐，以及各乡镇建筑企业台帐的建立和完善工作；加强对农户经济档案、农户小额信用贷款台帐、客户信用证台帐的检查和指导；协助基层信用社搞好创建信用乡镇、信用村、信用企业、信用户建设，大力净化社会信用环境。

2、在保证信贷资产质量的前提下，猛攻信贷投入。我将继续努力工作，当好领导的助手和勤务员，为实现全年各项贷款日均余额净增3亿元，利息收入净增2***万元，达1.1亿元的工作目标，做出自己应有的贡献。

3、加强贷后检查工作。在科室领导的指导下，重点对新增1**万元以上个体贷款、3**万元以上企业贷款进行定期和不定期及专项检查工作，及时防范和化解金融风险。

4、时刻不忘不良贷款的清收。做到信贷投入和清收不良贷款两不误。

紧张而又充实的工作，是对我的一种锻炼，更让我从中学到了许多知识，在今后的工作中我会倍加努力，勤奋工作，处处以联社利益为重，时刻牢记领导的教诲，围绕年初联社制订的各项经营目标任务，结合本职工作，脚踏实地，真抓实干，为了联社的美好明天而努力工作！

竞聘信贷演讲稿篇九

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

我叫xxx，19xx年x月生，现供职于xx银行xx省xx分行。我应聘的岗位是信贷审查管理人员。我的主要经历简述如下：

1、1992年9月至1994年7月，在xx学校xx专业学习，取得珠算技术三级毕业。

2、1994年8月至1996年3月，在xx省xx公司工作，先后任职商品销售会计主管、基本建设会计主管。1995年12月初聘为统计员专业技术职务。

3、1994年4月至今，在xx银行xx分行工作，其间：（1）1996年4月至20xx年6月，在该行存款部门从事出纳、储蓄、结算、联行等工作；（2）20xx年7月至20xx年12月，在该行计划信贷管理部门的信贷报表统计、资产保全、不良资产监控、信贷管理等岗位工作，2年多来亲历清分、统一授信、剥离等重要工作；20xx年被xx省行授予剥离先进称号。同时担任该行贷款评审小组成员、信贷管理委员会委员、风险管理委员会委员，为调整该行全辖授信结构作出了积极的贡献；（3）20xx年1月

至今担任该行xx部科级客户经理，为部门提前实现全年的工作目标（不良资产清收、呆帐核销、以物抵债、减免表外息等）作出了巨大的贡献。除继续担任风险管理委员会委员外，还担任该行呆帐核销领导小组成员、资产处置委员会委员。

（4）1996年10月自学xx大学xx系大专毕业；1996年12月初聘为会计员专业技术职务；1998年5月通过全国助理会计师资格考试；1999年12月初聘为助理会计师[]20xx年10月通过全国律师资格考试[]20xx年6月始执业于xx律师事务所。从以上简历可以看出，我的应聘优势是：1、财经类专业毕业，有助理会计师资格，了解企业会计制度；2、8年多的银行工作经历，3年多信贷专业岗位经历，熟悉信贷审查管理业务；3、目前仍在银行二级分行信贷部门工作，业务出色，被聘为副科级客户经理；4、律师执业已3年多，熟悉法律实务，尤其是金融、信贷风险防范及补救，经验较丰富；5、多个委员会的任职，副科级客户经理的聘任，执业律师的内联外合，××造就了良好的内外部沟通、管理协调能力；6、现年30周岁，正值事业黄金年华，可塑性强。

我希望贵行能给我一个加盟机会，我将奋发图强，携手各位同仁团结拼搏，为银行的辉煌事业奉献青春年华！我盼望着贵行肯定的答复。谢谢！

文档为doc格式