

最新人性的弱点全集读后感(汇总11篇)

标语常常以形象生动的语言和造型来吸引观众的目光，增强传播效果。有哪些技巧能够让我们的标语更富有吸引力，让人们乐于关注和记住呢？以下是一些经典标语范文，它们在广告和宣传中取得了很好的效果。

人性的弱点全集读后感篇一

最近通过观察发现，日常社会环境中的心理退化现象凸显：诸如以某种细微情绪或微型行为来逃避人与人之间的情感接触；以“封闭自己”的行为方式来求得短暂的“心灵宁静”。

人性有“趋利避害”的特征——这也表明人的认知、意识、情绪与思维都有“趋利避害”的特征。

对于所谓的“趋”与“避”，这是一个关于价值观的话题。就拿“以封闭自己的方式求得宁静”的行为来说，又在“趋”什么“避”什么呢？这个答案无疑可以简单的发现，它的目的是趋向所谓的(主观意识上的)宁静，避开所谓的(主观意识上的)嘈杂。

由此可以看出，价值观影响着人们对于事物的观点，影响着人们的“意识形态”。

然而，对于那些“大革命”、“大变革”来说，这些活动所体现的是基于“全名族利益”、是基于“集体而非个人的利益”、“高尚目标”的价值观。因此，处在这种环境的人们(尤其是各参与者)的行为模式也会渐渐受其中的价值观的影响，因此他们不会拘泥于“无谓的自我束缚”。

人要时刻保持应有的警惕，树立明确的目标，要有信心，要坚持向前看(不再为所谓的“恐惧”、“紧张”情绪影响，那是幼稚的行为)，并把自己的“高尚终极目标”与“行为模

式”结合起来，才能解决一切问题。

我不能说对于某些“高尚的人”来说，上述的几种行为是愚蠢的。但我不得不说的是：这些行为是缺乏自信的表现。

而当代的我们又在趋何物而避何物呢？

但对某些人来说，这种行为是愚蠢的。为什么？因为他们比较聪明吗？不是的。他们只是认为这完全没必要——而之所以这么认为的原因关键在于他们的价值观的不同。

纵观我们名族的发展史，不管是“战争”、“科技革命”还是“个体简单的自我调整”，它们所含的最终目的无非有一个共同点，那就是趋向“舒适的环境”。

但像我们这些当代人就不同了。由于名族大危机解除，时代社会逐渐向着“便利化”、“舒适化”的方向发展，人的思维产生惰性，价值观也随之衰退——因此行为模式也不再趋向“高尚、集体的目标”而趋向于“思想与肉体的舒适”，所以关于“生理机能失调”、“为小事自杀”的行为和类似心理病态日益凸显。

人性的弱点全集读后感篇二

最近读了卡耐基的《人性的弱点》和日本一位作家的《所谓高情商，就是会说话》，思想泉涌，忍不住掩卷之后深夜爬起来敲下这些文字。没错，现在是凌晨两点钟，而我无比确信，这次熬夜绝对值得！

看到这些文字，请让我大言不残地讲，也是你的幸运。

这两本书，我是同期读的，意外的是，里面很多东西都是相通的。卡耐基提到过“激发对方的需求”，《所谓》提到让对方说yes的技巧是，不直接说出自己的想法，而是揣摩对方

的心理，考虑符合对方利益的措辞，简单说投其所好、做其所恶。这两者本质上相通，就是要站在对方角度，话出口前用脑子。

除了实现sayyes的目的，其他的内容读完，我灵机一动发现，所有的人际处理，提高人际交往情商，都围绕着这三个字——被认可。

一个人能吃饱，穿暖，大概接下来最重要的，就是被认可。《所谓》里面提到过一个例子，你逼着一个小孩子好好过马路很难，但是如果你说“我害怕，你可不可以牵着我的手过马路？”，小孩子会很乖地承担起这个角色，因为他体会到了被认可的感觉。

让我们接下来先看看，不被认可的后果。

你对伴侣的否定，招来不和谐的感情和争吵；你对同事的否定，招来不合作的职场和祸害。

事实上，你对任何人表示不认可的时候，没有一个人会说“是的，你说的对”，正如你也不会对别人对你的指责点头同意。

人需要被认可，就像每天需要吃饭一样。

那么，我们该怎么利用这一点呢？

最简单的，不要否定对方。生活中，要对方做什么，好好商量尚且不一定能实现，否定又怎么可能？卡耐基说了，“不要试图改变对方。”尤其在婚姻关系中，这几乎是致命的。学会欣赏对方，从不同角度。

其次也很简单的，表扬（用美言激励他人，夸奖别人的每一点进步）、微笑和感谢，这些自然怎么做都不会错的。

不要使用命令，而需要引导。“下班前处理完这个！”就不如说“明天你是不是还需要.....，那么有没有任务需要今天完成？”引导对方做出决定，而不是听从你的命令，后者会让他自我感觉被动和无能。

不要直接批名，先扬后抑。这个理论很多人都知道，听起来很假是吧，然而就是有用。你可以回想下自己的经历，别人在批评你之前说的好话，一定也让你感觉舒服过。你可以认为这是人类的bug吧，没什么，大家都喜欢听好话。

自己要勇于承认错误。退一步，对方反倒不好意思了，接下来，一切问题海阔天空。卡耐基还提到“批评对方前，先谈谈自己的过错。“其实这个问题我也有过”一句话，就能让对方心里平衡许多。

激发对方高尚的出发点。“你是个守信的人，所以我相信你一定会还我钱的。”这样说好过骂对方是个骗子，那样钱也许永远也要不回来了。高尚的表扬能让对方快速体会到道德优越感和满足感。

非你莫属。

让对方主导谈话，以及诱导对方自己得出结论。等对方“显摆”完毕，自我感觉良好，你的目的就更容易自然而然达成了。

我们从出生就开始上学，学习各种解题、阅读、考试技巧，然而却没有一门课教说话的技巧。人们对两嘴一碰、自然发声的事情习以为常。想说什么便说什么，完全不考虑效果或后果。

记得妈妈曾跟我说过“如果一个人想说什么就说什么，那么要心做什么？心不就是用来装事情，考虑事情的吗？”

学习说话，从现在做起，赶紧补上你缺了好多年的课吧。

人性的弱点全集读后感篇三

原以为读了之后，必然会对此嗤之以鼻，接着抬起自己高贵的头颅不屑的说一句：“不过如此”。然而出乎我意料的是在读此书的过程中，脑海里就不断浮现往圣先贤的教诲。大概出现最多的就是来自周易的那句：地势坤，君子以厚德载物和老子的上善若水，水善利万物而不争，处众人之所恶，故几于道。一直以来，中国的诲人隗语太过于隐晦深奥，只有那些拥有慧根的人才会悟到并勤能行之。像我等凡夫俗子对此犹如下士闻道，大笑了之。卡耐基的书非常完美的契合了儒家的君子之道，更加通俗的讲述如何能够践行。

通常情况下所有的应激反应都是错误的，自我保护的本能就是自身的弱点所在，当然这也无可厚非。但若战胜这个弱点则近乎于圣。苏轼《留侯论》中有这么一段“匹夫见辱，拔剑而起，挺身而斗，此不足为勇也。天下有大勇者，卒然临之而不惊，无故加之而不怒。此其所挟持者甚大，而其志甚远也。”其中匹夫见辱的表现是人的本能，但绝不可取。众所周知，张良拾履，韩信胯下受辱以及杨志卖刀的故事，在这并不想讲一个人的度量决定一个人格局，也不是想说忍常人不能忍，必能成常人不能成。只想找出一个结局最好的解决方法。你会发现，只要你不由本能对待问题，不图一时痛快，稍微忍让迂回一下对待问题，结局往往就会出人意料的好。

人并非是理智动物，他们由情感驱使，受偏见支配，傲慢和虚荣是他们的动力之源。他们与生俱来就会批评，指责和抱怨。他们渴望被重视、被赞美。我们可以做的是理解和宽容，不做任何有负面内容的回应，推动一切向好的方向发展。

《论语》有云“己所不欲，勿施于人。”常以同理心对待他人，与人为善。佛家有言“行善事结善缘，种善因得善

果。”天下大道，莫过于善。虽然书中的做法带有很强的目的性，但毋庸置疑的是所行之事皆为善举，而目的恰好是善果，何乐而不为。《大学之道》中有一言：其所厚者薄，而其所薄者厚，未之有也。孟子也有言道：爱人者人恒爱之，敬人者人恒敬之。无不是告诉我们待人以善、以爱、以敬。然而并没有告诉我们应该如何去做，卡耐基的书则很是直白的引用具体事例让我们有迹可循，有法可行。感觉就像是现代人对古人智慧的注解一样，不仅详细的指导我们如何去做，而且还给出了做之后的结果。

不过，也许有些人会自持过高，别有用心地使用这些方法，以为能够玩弄别人于股掌之中，那就是误入歧途了。从古至今，没有人能够机关算尽的，反而是误了自己。总而言之，放低姿态，与人为善。曾经读《庄子》时，我以为的‘无为’是指人对世间最大的温柔就是不打扰。而今的我更确信的是善有善报，所以及时行善尤为重要。此生之路，我将走过；走过这一次，便再也无法再重来，所有力所能及的善行，所有充盈于内心的善意，我将毫不吝惜，即刻倾予。我将再不拖延，再不淡漠，只因此生之路也再无法重来。人都是有光明和阴暗的两面，与人为善将生活在他人的光明面中，与人交恶则会生活在他人的阴暗面中。世间之事错综纷杂，唯有以真善待之。

老子的道德经中有这么一句话“非以其无私耶，故能成其私。”也传达着处下而不争，载天地以仁德，人生则无虞的道理。然而生活在世俗之中，全身避害才是立身之本，然后践行真知，做一个知行合一的大人。

人性的弱点全集读后感篇四

人类在几千年的进化中，有了这样或者那样的本领，也有了这样或者那样的缺点，这些缺点，已经刻在了人性的最深处，但长期以来无人问及，有一天，一个叫做戴尔·卡耐基的人找到了它们，于是有了这本书——《人性的弱点》。

性的弱点，似乎从来没有人去正视他们，因为人类就是这样——他们有时贪婪，有时冷漠，有时自私，有时以自我为中心……从来没有人敢提出在人际交往中如何去运用这些弱点，因为他一定会被批评为，投机取巧为自己牟利的小人。但是，学会运用这些弱点就一定只是为自己谋利了吗？戴尔·卡耐基就认为，即使是负面的本性也可以用来干许多积极而有意义的事情，竭力的发挥他们的作用，才是我们应该做的。以下先举一个小小的例子。

当别人将某件事情办的一塌糊涂的时候，我们总会去斥责他人，这没有什么错，但是大多数时候，做人的本能会让犯了错误的人极力为自己辩护。即使，我们说的句句在理，即使他们理屈词穷，可我们总会发现，他们总是不会承认错误，而且，会在错误的路上一路狂奔下去——明明我是为了他好啊？遇到这种问题，我们总会发出这样的疑问，问题出在哪里了？这个时候我们就应该静下心来，考虑考虑了。

1. 我们的斥责起到作用了吗？显然没有，反而将事情变得更糟了，失败了就应该受到批评似乎是人们的共识，但是事情已经发生了，指出一个显而易见的错误，真的有什么用吗？得出的结论显然是，不应该斥责已经失败了的人。2. 那么问题应该如何处理哪？将事情搞砸了，大多数人应该是心知肚明的，但出于面子，自尊心等人类特有的东西，他们不在外人面前表露出来。人们在这个时候或多或少应该内心有一丝失落和无助，所以人们在这个时候，需要的更多应该是鼓励与帮助。当别人失败的时候，给他们一个微笑，拍拍他们的肩膀说一声“你已经尽力了”，或许你的一个小小的举措就是他下次成功的动力之源。

3. 曾经在一个深夜，前苏联基辅几十公里外的核电站，切尔诺贝利意外爆炸了，大量的放射性元素在空中扩散，核物质穿过土地，进入到人们的生活饮用水之中，无数的救难抗灾的战士在一线牺牲，可政府迟迟没有做出正确的应对措施，官员们在干什么？他们在争吵。面对上级领导的质问，无论

大小官员，相互推卸责任。紧急相应措施的方案被放在一边，研究应对方法的科学家被置之不理，人们只会暴跳如雷，面红耳赤的指着对方的鼻子破口大骂。就这样，无数的人民因为没有及时被撤离而死亡，无数的动物在切尔诺贝利方圆几十公里的土地上绝迹。原因只有一个：人们一边批评着对方的错误，一边不承认自己的错误。想象一下，若是没有人去指正，争辩，事故到底是谁的责任，而是一心一意的着手救援工作，事情绝不会发展到这种地步。

4. 所以，在他人犯了错误的时候，多一些宽容，少一些斥责，才是对他们最大的帮助。

学会运用人性的弱点，并不是意味的用心理学去操控别人，从而达到自己想要的目的。比如，戴尔卡耐基认为，我们应该多对别人提出赞扬，同时，他也一再强调，赞扬一定是发自内心的，是客观存在的，即使这个值得赞扬的优点再怎么微不足道，也不能无中生有。又比如，戴尔卡耐基说，人们一定要时刻的面带笑容，这种笑容应该是发自内心的，而不是那种固定的面部表情，那种是机械的，是僵硬的，我们都很讨厌。相比之下，在诸事不顺的时候收到别人一个真心的笑容，是所有人都迫切需要的。

所以，运用人性的弱点不是意味的为自己攫取利益，而是在带给别人关怀，快乐，帮助的同时，自己也从中获得幸福。

我们一生，95%以上的时间都在想着自己。走路时，想着自己今天早上的午餐，坐车时，想着自己明天换一身怎样的衣服，坐在书桌前，想着自己淘宝上的快递……即使有时想一想别人，也多半和自己有关。人们从在如此，绝大多数的精力都在自己的身上。但这本书全书主要观点之一就是，多花些心思在其他人身。第一次见面的时候，强迫自己记住对方的全名（在中国似乎不大需要，但是还是要记牢，保证不会忘记），知道对方的喜好是什么，在与别人的交谈中鼓励他们谈论他们自己。人们永远热衷于自己，自己的经历，自己的

家人，自己的爱好……从不厌烦。因为，人们一生精神上最根本的需要就是感觉自己很重要，人人都这么想，但如果人人都这么做，都不关心别人，那么没有谁任何需求都得不到满足。所以，这时就应该有一些人打破这个规则，才能让周围的人——你的家人，朋友，得到快乐。这种思想贯穿了全书的始终，或许，多关注他人，才是正确的交往模式。

当然，这本书写的不止这些，作者详细的分篇列举了每一条原则的，他让读者学会与他人相处，理性的看待问题，反思自己的不足。当人，读完这本书收获的不应仅仅是人际交往的能力，同时还应有冷静分析，抽丝剥茧的能力，作者教会我们理论与实例结合，经验与创新并行的思维方式，这是弥足珍贵的。

总而言之，这本书换了一个角度看待人性的缺点，在夜空中寻找到了星光。

文档为doc格式

人性的弱点全集读后感篇五

杜威说过：“受尊重是人类一种潜在欲望，是人类天性中最为迫切的心理需求”。人天生就希望自己受到别人的尊重，这是人的一种欲望，有欲望就有弱点，有弱点就好对付。

顺着这个思路，那么在与他人交往的过程中怎么做到给人足够的尊重呢？我想受过教育的人都知道，礼貌是对他人最起码的尊重。与人约会，衣着得体是对别人的尊重；与人交谈，懂得倾听不中断别人说话是对别人的尊重；见到朋友、长辈微笑着打招呼是对别人的尊重；公共场合，不给别人难堪也是对别人的尊重。尊重别人的方法很多，你只要用心去体会，掌握这点应该非常轻松。

人性的弱点全集读后感篇六

昨天讲了人际交往的技巧：与人交往时，我们要少一点批评和职责，多一些感谢和赞美。多说好听的话可以解决很多矛盾。今天开始讲如何赢得别人的喜爱。

我相信每个人都想被别人喜爱，在与他人交往中，能赢得对方的好感，是我们能够进一步交流的关键。我们一起来看看今天讲了哪些能够赢得别人喜爱的方法吧。

们对自己的名字却格外的重视。有的时候当我专注于做一件事的时候(比如打游戏、刷朋友圈、看电视)，这时别人跟我说话，我尝尝会听不到。但是，如果他喊我名字，我会立刻有所回应。这就反应了我对名字的重视程度有多高。

每个名字都独立而完整地归属于特定的个体，名字让我们与众不同，成为独一无二的自己。生活中经常会出现“这个人我见过，但是我想不起他叫什么了”这样的困扰，我常常用记忆力不好来为自己开脱，现在又用一孕傻三年来当做借口。读完文章，其实这个能力是可以锻炼的。时刻谨记“无论对于何人，也无论以何种语言，自己的名字都是这世上最重要的词汇”“能够熟练地叫出对方姓名，是不着痕迹的赞美”，赞美他人从记住对方的名字开始吧。

俗话说“人靠衣装，马靠鞍”，这句话道出了装扮的重要性。但是在装扮我们身体的同时，不要忘记装扮我们的脸。有人说“我天天装扮我的脸呀，每天都化妆，而且都用的最好的化妆品”。我想说的是我们要用“神情”来装扮我们的脸。

神情：从面部显露出来的表情表达出内心活动。我们高兴、伤心、紧张的心理活动，都能从我们的神情上表现出来。而“微笑”是组成神情的一部分。

文中提到密歇根大学的心理学家曾做过的一项研究显示，面

带微笑的人在管理、教学和营销上能做出更大成绩，子女也更具幸福感。微笑的魔力真的很大。微笑还可以透过声音传递。如果你是面带微笑的打电话，声音会显得亲切、轻快，让听的人心情愉悦、舒畅。从现在开始，真诚的微笑，也许你的微笑能让跌入低谷的人重拾信心，也许你的微笑能带给你更多的. 机遇。所以，请微笑吧！

总结，想要赢得他人的喜爱，要记住他人的名字，真诚的微笑。

人性的弱点全集读后感篇七

1. 诚心诚意地对别人感兴趣。当你看到一张有你在内的合照时，你先看的是谁？如果我们只是想使人注意，让别人对我们发生兴趣，那我们就永远也不会有许多真挚而诚恳的朋友。想成为处处受欢迎的人，必须诚心诚意地对别人感兴趣。

2. 时时展露你令人倾心的微笑。人们脸上的微笑，就有这样的表示：“我喜欢你，你让我感到开心。我非常高兴见到你！”微笑给我们带了很多财富。

3. 牢记他人的名字。

4. 专注于倾听的艺术，当他人苦闷时，他需要一个能静听他讲话的人，可以借此发泄心中的苦闷。记住：最爱挑剔的人，最激烈的批评者，往往会在一个怀有忍耐、同情的静听者面前软化下来！问别人所喜欢回答的问题，鼓励他谈论自己和他的成绩。想成为处处受欢迎的人，专注于倾听的艺术吧，做一个善于静听的人。

5. 罗斯福无论对任何人，他都知道应该和他聊什么，因为在谈话前他会去翻阅他们可能会特别感兴趣的知识。想成为处处受欢迎的人，请记住：了解对方的兴趣，并且迎合他。

6. 社交中有些人之所以会出现交际障碍，是因为他们不懂得或忽略了一个重要的法则：让他人感到自己重要。你希望别人怎么对待你，你就应该怎样去对待别人。

想让别人喜欢你，就让他去谈论自己。想成为处处受欢迎的人，就真诚地赞赏他人，关心他人，让他人感到自己重要。

人性的弱点全集读后感篇八

老式的木质书架上整齐地罗列着我所喜爱的各类书籍，为首的那本一尘未染，是简装的玫瑰红封皮的《人性的弱点》。

就像在绝望的黑暗中燃起一堆希望的篝火，翻看它的时候是在心灵落寞处开辟一条“柳暗花明又一村”的坦途，每每有种豁然开朗的轻松畅快。芜杂的琐事，抛舍不去的忧患得失在如此广博厚重的语言面前脱却红尘的喧嚣与浮躁，从容如一缕薄烟，我想惟有在云端俯瞰人间落雪，才能体会这样一份“笑看庭前花开花落”的闲适和坦然吧。

我并非好读书之人，更加厌倦“高深莫测”的“大布头”说教，因此在众多文学家眼中那些“阳春白雪”式的高雅之作，多半被我束之高阁。大概如我之类生性乖张懒散的人，注定只对一些市井小说情有独钟。可能连我自己都没想到，有一天会对这样一本励志类的书如此痴迷。

曾有一段时间，一些冥冥之中若有若无的事情压得我喘不过气，就像是一夜之间从锦衣玉食的贵族沦为身无分文的流浪汉，焦灼和失落，挥之不去。不想一直颓废下去，于是我开始寻找一些快乐的元素来重新唤醒对生活的渴望，但一味的逃避却徒增更多的疲惫和空虚。直到那个下午，出于好奇，我随意地翻起戴尔·卡内基先生写就的《人性的弱点》，令我惊奇的是，好像照镜子一样，那些困扰自己多日的问题竟是如此明了——关心琐事、与人争论。我呆望着窗外迎风起兴的柳枝，惰性的大脑开始积极思考。的确，一些微不足道

的生活琐事纠缠在一起，蛇一样紧紧箍住我前进的信心和勇气。想着想着，心情忽然就变得明朗起来。就这样，我走进了一个神奇的世界，在这里，我发现自己重新又变得殷实和富足。

苏格拉底说过：未经省察的人生没有意义。人的一生，其实就是一个不断自省的过程。生活的磨难、多喘的命途指引人们重新审视走过的每一个脚印。生命之舟在流年岁月的风雨飘摇中，历练、受伤、修补，不断重复更新，如此才能渐行渐远，最终到达辉煌的彼岸。每一次拜读，心都在急促地喘息，梦想被一次次点燃，胸怀仿佛面对高山峻岭般宽阔，书中闪烁的智慧犹如巨大的屏障，以其超然的力量慰藉着心中不安的思绪。

我的床头壁橱上，贴了许多美妙的文字，这些都是我在书中淘金所得，也是我以前从未拥有的财富。因为这样，我真的从无谓的争吵中解脱出来了，渐渐地，我发现，周围人对自己的批评其实是善意和客观的。我也试着让自己不再乱发脾气，真诚地赞美他人，在工作中投入更多的热情，并且对朋友给予更多的帮助。

没有人不渴望成功，但却并非每个人都能成功。我们需要拿出“杜鹃啼血”的勇气，克服自身的弱点，不断追求、摸索，创造人生的极致。

人心如镜，唯有时时拂拭，方能尘埃不惹；以书为镜，每每自省，方能以慈悲之心对待生活。我与偶然中获得了享用一生的财富，应该时时感激了，并且心灵不再孤独，眼神不再黯淡，就像歌里唱的那样“我的未来不是梦，我的心跟着希望在动……”

人性的弱点全集读后感篇九

今日，阅读了美国人戴尔·卡耐基写的《人性的弱点》中的相

关内容：不要批评他人。

作者在文中举了十个例子来阐述批评他人的危害。作者提出，即使是那些作恶多端，十恶不赦的杀人犯也不认为自己是错的，他们脑海里想的是，我要保护我自己，是不得已才这样做的。很多犯人在临死时，对自己也没有一丝的责备。犯人们都会认为他们自己是不应该被关进监狱里面。

心理学家史金勒用动物实验证明，因好的行为受到奖赏的动物，学习速度会更快，持续力也会更久。因坏行为受到处罚的动物，则各方面的效果更差。人类也一样，批评不会改变任何事实，只会招来别人的愤恨。

批评是危险的，它伤害了一个人的自尊，还很有可能激起对方的反抗。在作者在这一小节里举的十多个例子当中，令我印象最深的是林肯早年的一个例子。他曾写文章讽刺一位自视甚高的政客詹姆士·席尔斯，席尔斯是个敏感而骄傲的人，看到这封信后怒不可遏，最后查出写这封信的人是林肯，便向他提出决斗，而林肯则很被动的接受了，他迫于情势，为了荣誉，只好接受这样耳朵挑战。好在准备决斗生死的那一天，同伴阻止了他们。这也让他在为人处世上面学到了无价的一课。从此他再也没有那样做了。

要做到善解人意和宽恕他人，需要有修养自制的功夫。托马斯·卡莱尔说过：伟人是从对待小人物的行为中显示其伟大的。

的确，在生活中，我们看到别人做了不好的事情，或者触犯到自已了，总是一不顺心就批评他人，但是我们要知道，批评真的毫无作用，反而会适得其反，让事情往更严重的方向发展，甚至还会招来祸事，批评的一些坏处，那些先前伟人的例子就已经很好的做出了解答。

所以待人处事的第一个技巧是不要去批评他人。

人性的弱点全集读后感篇十

上次回家，特意买了几本书带了出来，一年多过去了，直到最近，才把《人性的弱点》看完，略有感触，就想要写些什么。

整部书分为三个大部分和一个附加特辑，第一部分是受人欢迎的原则，第二部分是打动人心的原则，第三部分是要改变对方的方法。

第一部分受人欢迎的原则下又分为若干部分，与别人交谈时要付出自己的真心，给予对方自己的真心，给予对方真诚的关怀，与对方交谈时不要忘记了带上自己的笑容，等等，总的来说，就是要待人真诚，要由衷的赞美对方，无论是多久不见得朋友，都要记得对方的名字。

第二部分是打动人心的原则：也是分为若干小节，我们要将心比心，要站在对方的立场上考虑问题，满足他的自尊，满足他的重要性，这样的话，我们就不能很严厉的指出对方的错误，不能冲动，考虑对方的立场、困难。如果想要对方赞同一个方案，要让他误以为这个方案是他自己提出来的，同时可以使用夸奖，赞美等方法。想要打动人心，就要将心比心，站在对方的立场上考虑问题，尊重对方，不要使对方难堪，给对方说话的机会，要清楚的了解对方想要表达的东西，了解对方的立场，要经常性的夸对方，赞美对方。突然想起我大学毕业后的第一份正式工作，当时，有个跟我一同进单位的校友，大家都是小白，都是什么都不懂，他却总是想要对我指手画脚，我自认为我还是一个很能听进去别人意见的人，但是听了他的话，却总是踩到坑里边，然后再遇到问题的时候，他对我指手画脚的时候，我就直接回怼他。现在想想，自己还真是年轻气盛。年轻人嘛，想要表达自己的看法，自己的意见，情理之中，毕竟，刚进入单位，总想得到别人的认可。他说的对了，就听着，照做就是，不对的话，按照自己的想法做就好了，何必回怼，让他下不了台。

第三部分是改变对方的方法，这个也是要顾及对方的颜面，尊重对方，如果要指出对方的错误，也要以赞美来开端，无论对方取得再小的进步也要赞美。如果自己错了，要勇于承认。

贯穿整部书主线是尊重对方，将心比心，赞美对方，站在对方的立场考虑问题。说起来好像都知道，但是要做到更为重要。

人性的弱点全集读后感篇十一

这本《人性的弱点》陪伴了我的整个假期，读了好几遍思来想去还是书中，对于人生态度一一放下，让我感触颇深。

梅花放下了夏日的吐蕊，却拥有了冬日最美的绽放；雄鹰放弃了巢中安逸的生活，却拥有了生命中的最高点；星星放弃了白日的展示，却拥有了夜晚最闪耀的舞台。有时，放下也是一种拥有。

所以放弃并不代表着我会失去，相反它意味着另一种收获。

人人皆知：“长安归故里，故里有长安。”却无人知晓：“西北望长安，可怜无数山。”曾经的《却邪》中的一句话，不知道映射了当代多少的大学生。就像小时候听老人们讲故事：“猴子掰苞米，轻易得到的苞米，最后也会轻易的去失去，最后变得一无所获。书中所说的放下是在得与失之间慎重定夺后的选择，也许只有你放下了上一站的美好，才会遇见下一站的惊喜，面对复杂，保持欢喜。

其实，放下和拥有从辩证法的角度来看，它们既是相互对立、又是相互统一，你在这一刻放弃，可能下一刻就会拥有另一样东西，你在这一刻拥有了，那就意味着你放弃了另一种东西。

好了，你这个瞎说一通的作者，愿你历尽千帆，归来仍是少年。愿你不负韶华、以梦为马。愿你平安喜乐、终遇良人。

“如果你喜欢这一切，就把它当作是荣耀而不是炫耀。”