

最新信贷实训报告 交通银行信贷部实习 总结(优质7篇)

辞职报告的撰写可以借鉴一些模板或范文，但要注意个性化的表达和适应自己的实际情况。在阅读了小编为大家精选的开题报告案例后，相信您会对如何写一份令人满意的报告有更好的认识和理解。

信贷实训报告篇一

进入**支行三个月，时间虽短，但因有领导们的教导和同事们的帮助已让我对上海银行有了一定的了解，同时自身的业务技能也得到了一定的提高，使我更加有信心胜任我所从事的岗位工作。

上半年我根据行里对我的考核指标与支行的发展目标为自己制定了基本的工作规划，分别在负债业务、资本业务、同业存款、国际结算、小指标业务等业务多管齐下，进行拓展，积累了一定的客户资源。

下半年为加强自我信贷管理，提高信贷工作质量，我需继续加强风险与任意识，做到有序地开展信贷工作，以此全面地完成工作任务目标，现对20xx年下半年工作计划如下：

一、加强业务学习，提高业务素质。

在新的一年里，从“以内控防范优先，加强制度学习”的角度加强自我防控意识。**年，着重信贷的培训的学习，以金融法规、各项制度、经营理念和信贷业务规范化操作程序及要求等内容为重点，不断学习金融方针政策和上级文件精神，努力提高政治觉悟和业务素质，增强依法合规经营的自觉性。

二、加强信贷管理，规范业务操作，提高信贷资产质量。

在确保新增贷款质量上，认真开展贷前调查，加强贷款管理，贷后自查力度，准确预测贷户收益，确保贷款按期收回。严格审查贷款投向是否合法、期限是否合理、利率是否正确、第一责任人是否明确、抵押物是否真实、合法，担保人是否具备担保实力、贷款档案是否齐全等，通过以上措施，确保信贷资产质量逐年提高。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

信贷实训报告篇二

随着年尾声的悄悄临近，我走上工作岗位一年了，从刚开始对业务技能的不自信，到现在可以独自分析授信业务，其中发生的种种真的是受益匪浅。回顾这一年的工作，在银行领导的关心及全体同事的帮助下，我认真学习业务知识和技能，积极主动地履行工作职责，及时总结工作中的不足，努力提高业务素质，较好地完成了个人的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务方面都有了一定的提高。现将这一年的经历与体会总结如下：

一、问渠那得清如许，为有源头活水来。问渠那得清如许，为有源头活水来。人无论从事什么职业，都需要不断学习，

在思想、文化、业务诸方面得到鲜活的“源头之水”，只有这样，才能不断进步，保持一渠清泉。面对信贷员这个岗位，开始我还有些不自信。实地了解客户的基本情况、经营信息，调查掌握客户的贷款用途、还款意愿，分析客户的还款能力等等，这些对于只参加过几天培训的我来说，有很大难度。起初，我总在心里想，如果自己分析错误，把钱放出去还不上怎么办？于是经常打电话给鄂尔多斯总行在培训期间的师傅请教。与他们交流心中的疑惑，在得到细心的答复后，自己思考总结。在实践中学习，让我对信贷工作有了新的认识，也增加了自己的信心。同时，我深深感觉到自己在这方面的不足，只从实践中学习是不够的，还需要理论知识的补充，于是我积极利用工余时间加强金融理论及业务知识的学习，不断充实自己。对行里提供的各种培训，积极参加，对行里下发的各种学习资料能够融会贯通，学以致用，业余时间，翻看金融书籍，参考成功信贷案例。通过实践中的经验积累、专业化的培训和自学，我渐渐地掌握了贷款业务和操作流程。业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

二、立足本职某进取，辛勤浇灌信贷花立足本职某进取，我热爱我的本职工作，能够认真对待每一项工作任务，把国家的金融政策灵活体现在工作中。认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给的各项任务，积极主动地开展业务，回顾这一年，辛勤的汗水终于换来了喜人的成绩。1、团结守纪，为提高经营效益尽心尽力。一年来，我与同事们团结一致，服从领导的安排，积极主动地做好本职工作。2、强化意识，积极主动营销贷款。慢慢接触信贷工作后，我不断强化自己贷款营销的意识，破除“惧贷”的思想，寻求效益好的贷户，在保证信贷资产质量的前提下，主动做好贷户的市场调查，对于那些有市场、讲信用的个体工商户给予信贷支持。3、坚持信贷原则，做好信贷调查。我深知：信贷资产的质量事关我行经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，坚持对每一笔贷款都一丝不苟地认真调查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，

到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都是仔细调查，没有一丝一毫的懈怠。在贷前调查时，我做到了“三个必须”，即贷款条件必须符合政策、贷款证件必须是合法原件、贷款人与保证人必须到场核实签字，并且做到生人熟人一样对待，保证了贷款发放的合规、合法。4、强化管理，努力清收各项贷款。催收到期贷款，详实调查客户当年的经营情况，了解客户2011的收入情况，确保我行到期贷款的及时收回。

三、路漫漫其修远兮，吾将上下求索。路漫漫其修远兮，吾将上下求索。一年的工作已渐渐落下帷幕，一些成绩的取得，离不开行领导的大力支持。本人深知，自己仍有许多不足之处，通过一年的磨砺与锻炼，自己学会了很多知识以及做人的道理。信贷的路漫漫修远，我也将上下求索。在新的一年里，我将努力克服自身的不足，认真学习，努力提高自身素质，积极开拓，履行工作职责，服从领导。当好参谋助手，与全体职工一起，团结一致，为我行经营效益的提高，为完成将来一年的各项目标任务作出自己应有的贡献。

信贷实训报告篇三

一、实习目的：

本实验课应用商业银行综合业务教学软件、信贷业务教学软件，学习和模拟商业银行的储蓄业务、对公业务，信贷业务、结算业务、代理业务等操作要领，通过直观和配套的操作性模拟实验，使自己置身于现实银行业务氛围中，进一步熟悉商业银行业务的全过程，提高动手能力，加深对商业银行经营管理实践的理解，使理论与实践相结合，培养综合运用所学知识分析和解决实际问题的能力以及自学能力。

1. 强化对所学知识的掌握和巩固，为以后的从业打下基础。
2. 解各种操作的流程，知道银行的业务主要进行的步骤。
3. 解各种凭证，能做到在看到各种业务时想起对应凭证，加强对课堂所学知识的理解。
4. 识各种不同单位个个体的操作。
5. 培养综合运用所学知识的分析和解决问题的能力 and 自学能力。

二、实习内容：

商业银行综合业务模拟上机实验

- 1、实验地点：教2 —106
- 2、实验软件：银行综合教学软件及银行信贷业务教学软件(金蝶kis专业版)
- 3、实验时间：第1周 — 第8周。
- 4、上机安排：16学时上机， 时间：星期一，上午10：15—12:00
- 5、实验分组：参加的学生在指导教师的安排下进行上机操作。参加实验的学生要遵从指导教师的要求，有疑问或其他事宜要及时与指导教师联系。
- 6、操作方法：结合具体案例进行操作。

三、案例举例(活期储蓄业务)

(一)、业务介绍：

信贷实训报告篇四

前四个月包装和申报政府类项目共11个，其中通过国开行审批并已签订合同的项目有2个，贷款金额共计3亿元人民币；已报省工行待审批的项目有3个，涉及贷款金额共计近18亿元；正在报农行的项目有1个，涉及贷款金额2亿元；未批的有3个。

（一）报国开行项目

1、新县城基础设施建设项目。总投亿元，申请贷款亿元，自筹亿元。该项目超过省行审批权限，未批。

3、城乡一体化项目。

东部：总投亿元，申请贷款9亿元，自筹亿元。

西部：总投亿元，申请贷款9亿元，自筹亿元。中部：总投11亿元，申请贷款亿元，自筹亿元。项目都超过省行审批权限，未批。

4、盘锦纸业产业基地基础设施建设项目。总投59143万元，申请贷款47314万元，自筹11829万元。未批。

5、辽河口生态区项目。涉及到保护区规划，手续没有办完。未批。

6、盘山县新县城城乡一体化项目：总投亿元，贷款亿元，自筹亿元。已与国开行签定合同。

（二）、报工行项目

1、新县城基础设施建设项目。总投亿元，申请贷款亿元，自筹亿元。

工行按省行权限申请亿元。2、城乡一体化项目。

东部：总投亿元，申请贷款9亿元，自筹亿元。

西部：总投亿元，申请贷款9亿元，自筹亿元。

中部：总投11亿元，申请贷款亿元，自筹亿元。工行向省行申报了中部城乡一体化项目，并根据权限申请贷款亿元。

3、新材料产业基地项目。总投125598万元，申请贷款100478万元，自筹25120万元。工行根据省行权限申请亿元。

（三）、报农行项目

根据农行信贷政策，由甜水包装贷款在2亿元左右的城乡一体化项目上报农行。目前项目可研报告、立项、选址、土地预审手续已完成，环评手续今天完成，并上报农行。

信贷实训报告篇五

进入**支行三个月，时间虽短，但因有领导们的教导和同事们的帮助已让我对上海银行有了一定的了解，同时自身的业务技能也得到了一定的提高，使我更加有信心胜任我所从事的岗位工作。

上半年我根据行里对我的考核指标与支行的发展目标为自己制定了基本的工作规划，分别在负债业务、资本业务、同业存款、国际结算、小指标业务等业务多管齐下，进行拓展，积累了一定的客户资源。

下半年为加强自我信贷管理，提高信贷工作质量，我需继续加强风险与任意识，做到有序地开展信贷工作，以此全面地完成工作任务目标，现对20xx年下半年工作计划如下：

一、加强业务学习，提高业务素质。

在新的一年里，从“以内控防范优先，加强制度学习”的角度加强自我防控意识。**年，着重信贷的培训的学习，以金融法规、各项制度、经营理念和信贷业务规范化操作程序及要求等内容为重点，不断学习金融方针政策和上级文件精神，努力提高政治觉悟和业务素质，增强依法合规经营的自觉性。

二、加强信贷管理，规范业务操作，提高信贷资产质量。

在确保新增贷款质量上，认真开展贷前调查，加强贷款管理，贷后自查力度，准确预测贷户收益，确保贷款按期收回。严格审查贷款投向是否合法、期限是否合理、利率是否正确、第一责任人是否明确、抵押物是否真实、合法，担保人是否具备担保实力、贷款档案是否齐全等，通过以上措施，确保信贷资产质量逐年提高。

文档为doc格式

信贷实训报告篇六

作为一名财务金融专业的大学生，我一直很期待能够有机会到银行、保险等金融领域的公司去实习。这个期待已久的梦想终于在今年的暑假实现了：在中国银行城北支行、西大东支行进行暑期实习。虽然实习只有短短的一个月，但却是一堂意义深远的人生实践课。

在这次中行的暑期实习，短短一月之约，因服从组织的安排，我先后在西大东支行和城北支行实行。我和舍友于7月11日携简历到城北支行报道，被安排到个人金融部，陈主任给了我们三个选择，分别是助学贷款科、信贷部、商业证?部，次日，经过几番考虑，我们选择难度较低，比较适合自己的助学贷款科，说来也十分凑巧，实习地点即在我们宿舍楼下，平常都有些接触，非常方便。

本来我是被安排在助学贷款科实习的，但由于暑期中行与广西银行学校签订了相关协议，银行内部已经有不少该校实习生了，助学贷款科人手需求已经饱和。黄行长转将我们安排到大堂，跟随大堂经理学习，其实，大堂处人手也已经很足了，有大堂经理，大堂助理，银行学校的实习生，及保安。小小的弧形台，容纳了六人，这也是后来我们被调去城北支行的主要原因吧。虽然心中不免有些小小的失落，但好在之前了解银行时，就很清楚，初来银行，在大堂锻炼是很有必要的，所以次日便换上职业装，面带微笑，开始了我们的实习生涯。

大堂经理的主要职责是主动询问顾客需办理何种业务，积极引导顾客填写相关单据；妥善处理顾客与银行工作人员或是顾客间的纷争，维持大堂秩序；适当向顾客推销中行的理财产品，拓展储蓄业务。

在这一周里，大堂经理梁姐比较忙，我主要是向助理和保安及那位早来的实习生学习，最基本是如何正确填写单据，单据不能有丁点的涂改，一途改就得作废重写，所以需要十足的细心。为了减少不必要的浪费，认真分析了银行单据填写的样板，我私下里把单据整理分类，写下注意事项和以往容易犯错地方，效果还可以，犯错的概率有可观的降低。这一周，恰逢中行广西区行系统升级，21日至23日，全广西的中行都不能办理相关业务，甚至不能取款。所以大堂的工作不可或缺的加上主动向顾客解释系统升级的问题，提醒顾客提前做好相关准备。若您这会儿来中行西大东支行，一定会看到有点羞涩的女孩，面带微笑，主动为您按号，微笑的询问您需要办理什么业务，若您要办理房贷还款、个人汇款、办理开户、外币兑换等业务。便引导你在前台填写拿出相应的单据，并微笑着和你解说关于银行系统升级的事宜。

关于中行的理财，其实，一直以来，虽然通过理论学习了解到银行的业务绝对不止于吸收存款，发放贷款，但真正了解却异常少，平常只是在atm机上或是网上银行即满足了存取款，

电子转账，轻松实现网上支付，网上转账需求。比较少接触柜台。仔细观察，来中行办理理财业务的多是退休的教职员工，养老金数目可观。今年CPI一路走高，央行几次加息仍无法阻止存款“负利率”，银行传统储蓄吸收能力下降，理财产品这匹黑马异常受人青睐。年长的叔叔阿姨们纷纷把闲置的养老资金投资于保本收益的理财产品。

由于上级的安排，7月19日，我和舍友收拾了心情，正装来到城北支行个人营业部。在个贷客户经理的安排下，前往零公室实习，主要业务是个人住房、汽车贷款。主要职责是协助客户经理和助理们新增贷款系统录入，扫描档案资料，制作保证合同，整理资料等。相比之前在大堂接待顾客，这里实际操作技能较强，我也是首次近距离接触中行内部系统。由于临近中行系统升级，旧贷款申请系统不宜再使用，所以前几天，实习工作还是蛮轻松的，大部分是在整理押品资料登记，填写三联单，盖章，整理档案。零公室空间不是很大，我们没有固定的座位，但基本一天都是在空调房里坐着工作，不用一整天站着。较闲置的几天，我私下里观察了城北支行，办公室里的都是由人保、华安等公司驻派助理，四个都是很年轻的女孩子，或许是女孩子八卦的天性也或许是贷款工作比较繁琐，工作之余，她们谈吐都非常八卦，轻松，没有太多的职场争斗。各位姐姐都很好，没有距离感，很有耐心的教会我们基础知识，让我们更快的融入这个小小却又充满温馨的办公室。

之前很少接触到住房或是汽车贷款，新系统上线后，为此，我和舍友都自己准备一份“宝典”，时刻记录客户经理的忠告和建议。怎么说呢？系统升级本来是好事，但由于银行内部培训可能力度不够，新系统刚上线，大家似乎都是摸着石头过河，连客户经理们也不是十分清楚整个流程，只能一边摸索一边工作，尽量快点熟悉新系统的操作。经过两三天的不断探索，我的宝典上已经是黑压压的笔记了，记了太多细节的问题，基本会操作新系统，只是熟练度有待提升。逻辑集中版新系统新增了很多信息，提高了录入难度，有些甚至借

款人未提供，诸如工作年限，我们要自己推算，很多容易被忽略的信息却是必填选项，只有完整填写完，贷款申请才有机会顺利放款。一笔贷款的完整新增过程里，以个人住房贷款为例，有一整套固定流程。需要新增录入借款人资料，管理关系人，管理担保品，放款前提条件，扫描资料，签署意见，查看个人征信报告等，一个都不能少。我主要是系统新增信息及扫描资料，待客户经理核查无误后签署提交，等待放款。还记得第一次新手操作时，有兴奋，也有些许担心，个贷客户经理就在我旁边，看着我录入信息，我的心里总担心犯错而紧张，注意力不集中，心里没底，打字速度也慢，结果录入文字、数字信息总会不经意间遗漏。其实，艳莉姐，并没有任何言语的苛责，只是我自己一个劲的瞎紧张。由于办公室电脑不够，我使用新系统新增贷款也有限，闲暇时就看看我的宝典，在心中默默记下那些细节。当艳莉姐新增贷款时，我便坐在电脑旁仔细观察，由于她熟悉业务，信息可以便捷的找到，提前复制，用时方可粘贴，不用再像我们一个一个打字。还有容易遗漏的信息，她总会一字不少的录入。看到我在一旁观看，她会时而告诉我一些小秘诀，如何快速高效输入信息。对于这些，我通常都会在宝典上留下红色印记，待中午休息时自己再仔细琢磨。

信贷实训报告篇七

一、关注申报工行的项目进展情况。向工行申报的新县城基础设施建设项目，贷款亿元；中部城乡一体化项目，贷款亿元；新材料产业基地项目，贷款亿元。

二、关注向农行申报的贷款2亿元甜水城乡一体化项目。争取得到农行支持，全力配合农行办理贷款手续。

回顾xxxx年，感谢公司给予的机会，让我有幸成为公司这个大家庭的一员；感谢公司领导的信任，让我从事我擅长的工作；感谢师父的悉心教导，让我提高法律实务操作能力；感谢公司同仁的支持、配合，让我的工作顺利完成。

在公司领导的带领下，我认真履行了岗位职责，协助信贷部门在信贷业务调查、审查、检查三个阶段提供法律支持。现将xxxx年工作情况总结如下：

初到公司，结合我公司实际情况，我拟定了信贷业务合同、员工聘用合同，贷前调查资料、贷中审查资料、贷后检查资料等，经过部门领导修订，公司经理层讨论通过并正式使用。同时还协助综合管理部出具公司部门职责、员工岗位职责、以及日常管理规章制度，等。

在日常业务中，积极参与信贷业务贷前调查，与客户沟通交流、收集信贷业务资料、学习贷款项目评估，通过现场测评和财务指标分析借款人的借款用途、偿还能力、资产保证，等。在业务熟练后，尝试设计了信贷业务操作流程，经领导的耐心指导，在经理办公会通过，完善了信贷业务操作流程。

在业务受理环节，为客户提供信贷业务咨询，收集客户信贷资料，对客户申请进行初级评估，符合公司信贷业务条件的客户，上报公司经理层，落实经理层的决策。协助信贷部办理资产评估、与客户签订合同、办理公证、办理他项权登记，等，全程为信贷业务提供法律支持。

在贷款审查环节，对信贷部提交的客户申请，按照岗位职责对客户的借款用途、还款来源、自有资产偿债能力、借款方式等进行评估，对业务潜在的风险如实上报经理层。参与贷审会讨论，为贷审会提供法律意见，制作贷审会记录，协助信贷部门落实贷审会决议。

在贷后管理环节，协助信贷部进行贷后管理，主要通过现场检查客户的生产经营情况是否正常，收集客户财务资料，通过财务分析，判断其各项财务指标是否在可控风险范围之内，进而测算客户有无还本付息的能力、有无潜在违约行为，撰写贷后检查报告等。对涉诉案件到司法部门办理立案、报案、诉前保全，协助司法部门办理查封、扣押等。

在与其他部门的配合中，积极协助其他部门办理事务，加强了与其他部门的协作能力，增进了与其他部门的感情，赢得了公司其他同仁的认可。

xxxx年，我将继续认真履行岗位职责，尽心尽力的完成公司领导安排的各项工。在xxxx年的基础上，我将加强与信贷部、贷后管理部同事的沟通、协调，做到部门之间信息的无缝对接，防止传递时间影响业务质量和业务数量。在业务操作中，要提高执行力度、强度，继续加强学习业务知识，提高项目评审能力、以及撰写风险评审报告的能力。

最后，再次感谢公司领导对我的信任，感谢师父的悉心指导，在新的xxxx年里，一定不辜负领导的期望，一如既往认真完成各项工作，积极和其他部门配合，共同迎接收获的xxxx年。