

2023年教师毕业生自我鉴定(优秀18篇)

教师毕业生自我鉴定篇一

“天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。也许看不惯同行之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到领导的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，领导的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。

但是，在这里，任何解释都是多余的，只有用实际行动证明给他看你能行，那才是最真实的！我还记得第一天来报导的时候，我的指导老师就对我说过，不管你在学校是如何的优秀，从今天开始，你就只有从头开始，用你的实际行动来证明你是如何的优秀，否则一切都是空谈！

常言道：工作一两年胜过十多年的读。两个月的实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。

“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。课本上学的理论知识用到的很少很少。平时我的工作只是帮忙更新新闻、帮老师写写稿子，几乎没用上自己所学的专业知识。修改稿件时，我只能在自己以前的基础上努力自学尽快掌握有关新闻学的知识。平日里勤动脑、动手、好学多问。为了能够学到我想要的知识，于是一有时间我就找指导老师借相机出去采风，

经过了一段时间的摸索，我开始进入状态。得到了很多不同岗位的实习锻炼机会，学到了很多实用的东西，也逐渐认识了我自己，明白眼前的我需要做的和必须做的事情，对学习和生活也有了新的认识和打算。应该说这整个过程就象海绵吸水一样，是个大量吸收的过程。但是短短的两个月的时间，不可能说学到所有的技术和能力。

老师说对，实习机会最重要的不是说要学怎样的写新闻，而是要看到在信息发达的社会，作为一个媒体人是怎样做的或者作为记者，是怎样做新闻的。我觉得很有道理。每一天，我都会记录下自己看到的学到的和自己的感触，因为我觉得记录是一种习惯，一种姿态，可以让自己在停留的时候回头看看自己做了什么，也因此会有更加明确的方向。于是我基本上懂得了，一开始，在刚走进社会这个大熔炉的时候，首先要做的是学会怎么做人——一个能够在社会上生存的人，以后才可慢慢地学会做事！

正好，实习给了我这样的一个学会做人的机会，它就像进了社会大熔炉一般，让在学校自我感觉良好的我，感觉到了在社会里自己就像是空气中一粒微小的尘埃，也意识到自己能力的欠缺和知识的匮乏。虽然实习这两个月并不是很长，但却已经让我拓宽了视野，增长了见识，体验到社会竞争的残酷，而更多的是希望自己在工作中积累各方面的经验，为将来自己就业之路做准备。千淘万漉虽辛苦，但也要摩拳擦掌，做好又一次投身熔炉的准备。

对于我来说，我并不想诠释两个月的实习生活带给我有多少翻天覆地的变化，我觉得它带给我最大的收获是心态的蜕变，是一个从茫然到理性，幼稚到成熟，虚幻到现实的变化过程。

就这样，时间飞快的流逝，实习过程中点点滴滴和滴滴点点的真实和刻骨铭心让自己经历了一个逐渐成熟的心路历程，在和同事们交流的点点滴滴中，我收获很多。从理性上认识

到了自己的缺点与不足，开始重新认识自己，开始学会思考。虽然是实习，但是我能感受到一种压力，感觉到要学的东西太多了，要弥补的东西也不少。我要付出的远没有以前想的那么简单。我开始把我的理想具体化，现实化。我想要的生活也因此有了方向，也更加明确了我的下一步该做什么。我觉得这是我这次实习中获得的最有价值的东西。

教师毕业生自我鉴定篇二

我学会了药剂师在医院里调配药品的程序，知道如何退药，如何发药，怎样正确处理与病人及病人家属、领导、同事的关系，怎样在工作中学习，在学习中工作。发现了实际的药品数量远远不止书上提到的那几种，在实习中我努力地积攒药品说明书，一边攒，一边看，尽量把书本中没有的药品知识多补充一些。在实习中，我尽力做好老师交代的每一件事，虽然受到各科室老师的好评，但是我认为自己只是做好了本职工作，老师交待的任务在我认为就应该认真、细心、耐心地做，哪怕那是枯燥的，往往这些任务却是成为一名真正医务工作者前的必修之课。

3月底，我只能带着在医院中学到的知识，将“明德慎思，博学济世”永远铭刻在心，依依不舍地离开实习了10个多月的娄底市中心医院，希望我能与老师们重逢。

教师毕业生自我鉴定篇三

作为大学毕业生而言，不少人都会有一次实习经历。如果能在实习过后能对工作做个好的总结，即是对公司的交代，也是对自己的交代，同时对于要进入社会都有所帮助。

一、实习的目的与意义

在本科专业教育中，实习是一个重要的实践性教学环节。通

过实习，可以使我们熟悉外贸实务的具体操作流程，增强感性认识，并可从中进一步了解、巩固与深化已经学过的理论和方法，提高发现问题、分析问题以及解决问题的能力。下面，我将实习工作总结如下，敬请各位提出宝贵意见。

在公司具体实习过程中，能够接触国际货物买卖实务的具体操作，进出口的成本核算、询盘、发盘与还盘等各种基本技巧，还能对某一行业深入彻底的了解并能切身体会到国际贸易中不同当事人面临的具体工作与他们之间的互动关系，接触公司制定的各种战略以实现跨国经营和良好的市场运作；认识供求平衡、竞争等宏观经济现象，能够接触真实的商务实战，了解自身存在的不足，并积累一定的经验，为将来走上工作岗位打下良好基础。

二、实习内容

12月末，我开始了校外实习生活，初次来到上海，在陌生与盲目中寻找实习单位，又在努力和热情中寻找希望，终于在1月里唯一的一次晴天中来到了震旦(国际)集团，在hr的介绍下，了解到震旦集团创立于1965年，以销售amano品牌打卡钟起家，如今企业版图涵盖办公设备(oa)家具、通讯商品等领域，公司遍布台湾、大陆、日本、美国及新加坡等地；商品阵容包括办公室自动化设备、办公家具、手机门号以及资讯软体等。

在台湾，震旦的oa事业稳健发展，年年取得60%以上的市场占有率；办公家具事业更以市场领导之姿，推出全台首创的“家具租赁”专案；而在行动通讯领域，震旦拥有二百多家连锁通讯门市，目前也整合资源，朝最大的专业手机通路迈进。震旦有四十年丰厚的实战经验，在台湾俨然成为最具特色的综合性行销集团。在新加坡，公司以销售各类型事务用计算器、办公室用碎纸机、护贝机为主，亦针对soho族提供事务用品、耗材的销售，在新加坡也成功进入市场并迅速建立了品牌声

望。在日本，震旦公司成立于1976年，总部设立在日本东京，立志于开发世界科技经济实力第二大的日本市场，不断运用其强大的销售通路与团队合作力量，以合理的价格和高品质的服务来满足世界上最为苛刻的市场标准。同时通过近30年的日本市场运作经验，使“aurora”产品在日本的品牌价值得以不断的提升，来实现震旦集团在日本的深远发展，作为一家大型跨国公司，震旦凭借高素质的员工队伍、雄厚的实力、丰富的经验、良好的信誉、先进的技术及精良的设备，可为各种规模的公司、企业提供办公设备和专业的技术保障。公司总经理对行业和企业优势进行评价，并且向我们介绍了集团跨国经营策略和对市场分析，让我们受益非浅，之后，在一名同仁带领下，我分别拜访了集团大陆事业部的成功客户，有汇丰基金、上海通用、花期银行和百思买国际等等国际上声名显赫的大公司，在与这些顾客进行简单的攀谈中，体会到震旦公司的经营理念和 development 规模，并丰富了我对公司的认知。

在随后的一周里，我来到集团的oa公司，进行真正是实习过程，刚到公司的时候，助理拿了许多关于公司和产品的资料让我详细阅览，资料中多次提及公司的经营理念和产品的专业术语，大多是英文和日语，由于刚刚走出校园，懒散的心态使我并没有认真的去学习和体会，以至于在后来的实际操作中出现了严重失误。在公司的实习过程中，还接触到了大型公司的erp系统，每位员工都能够通过erp系统进行日常的作业，集团可以通过erp系统，对供应链实行有效的管控。集团的供应链管理在业界享有很高的知名度，正是如此，公司在跨国发展中实习了有效的成本管控和生产经营。

接下来的日子里，我在同仁的带领下不断的学习和实践。经过一阵时间的产品资料的熟悉，经理让我们实际的操作，在学校里我们学到里很多理论知识，什么外贸术语，寻发盘、商务谈判等等，但是真让我一个人开始操作，真就不知道如何起步，因为我不知道该如何开发客户，如何进行有效的沟

通，因为我们是专门的销售公司，负责对内和对外产品销售工作，因此并不涉及产品的生产研发，这是其他分公司的事，所以我们日常的工作很大一部分都是用来进行开拓市场和联系客户，因为是实习生，公司对我们并没有十分严格的要求，我们在老员工的指导下，学习怎么有效的进行市场开拓，起初对于开发客户很胆怯，国内的还好点，国外的由于英语水平的限制，通过电话根本不能进行有效沟通，只能通过e-mail套用教材中的例子，这样才得到了一些有效的信息。

因为公司经常有产品发出，因此也接触到了相关的合同、发票和其他的单据，之前的这些单证在上课时都接触过，但是理论和实践不同，实际操作起来才发现这些单证的重要性，一点疏忽就能造成不必要麻烦，这些单据大大加强了我们的实践操作能力，也让我们对如何填写这类单据有了进一步的认识。总之，凡事都需要虚心用心的学习，这样才能够掌握实践的操作。

在公司实习的过程中，有幸参加了一次集团一年一度的过关斩将活动，活动是在公司位于上海嘉定区的培训基地举行的，主要目的是锻炼和提高业务水平，分为4关，建立有效客户，产品展示，议价，交易。在各个环节都有经验十分丰富的经理把关，我们实习生作为观摩，学习实际工作中的技巧和积累经验，在活动结束后，公司的崔处长进行了总结，并对所有同仁给予殷切的期望。

在公司最后的几天里，我们来到了公司的博物馆，来切身感受公司的文化，仔细聆听公司工作人员的介绍，对震旦集团创立以来的文化和理念有了更深层次的认识，在他们的眼中企业是一个团队，讲求团队力量的发挥；经营更是一项长期竞赛，要发挥“众人同心，其利断金”的加乘力量，企业才能持续成长。震旦现阶段在务实与创新的行动纲领下，未来的经营策略仍将积极开创，确实掌握产业趋势，延伸核心事业和相关产业的发展。展现震旦集团自创品牌国际化的自信心与企图心。鲜明的红色标志，象征震旦集团如旭日东升般，

散发着光明与活力;同时在内涵上,秉持着稳健踏实的一贯经营风格,蕴含创新突破的经营魄力。

看过毕业实习工作自我鉴定总结的人还看了:

1. 毕业实习工作自我鉴定

4. 毕业实习鉴定表个人小结

教师毕业生自我鉴定篇四

整个体育教学,突出了实用性和趣味性的原则,既保证了学生得到积极锻炼,又使学生在过程中感到愉快,养成了锻炼身体的习惯。在教学过程中,在要求学生完成动作或训练时,有必要降低难度或要求,使身体素质较差的学生也能在运动中体验到成功。对待学生方面,既要求严格注重素质的培养,提高他们的自信心方面,还多给予鼓励和表扬,坚定他们克服困难决心,也培养他们吃苦耐劳,顽强拼搏的体育精神。

在努力提高教学质量的同时,我还充分利用教材中的好的内容进行思想教育,培养学生爱祖国、爱社会的情感,力争做有理想、有道德、有文化、有纪律的一代新人。

自己还狠抓运动队管理,全面提高运动水平。在运动员管理上,既要体现“严”字,又要有爱心。学年初,我就针对各队的实际情况,制订了一套各队考核奖励制度对运动员的出勤、训练情况及比赛情况进行全面考核,每周一进行总结评比,全面提高了训练效率,平时,我能协助各运动队交流,谈心,关心他们的学习和生活,不放过任何一个可以教育的机会。针对队员们的学习成绩下降,训练时间不能够保证等现象,积极做好与班主任、任课教师的交流,极力争取他们对训练工作的支持。在我的不懈努力下,训练工作逐渐走上了正轨,并取得了骄人的成绩。

教书育人是塑造灵魂的综合艺术。在课程改革推进的今天，社会对教师的素质要求更高，在今后的教育教学中，我将立足实际，认真分析和研究好教材、课程标准，因材施教，争取学校领导、师生的支持，创造性地搞好体育课的教学，使我们的工作有所开拓，有所进取。更加严格要求自己，努力工作，开拓进取，为美好的明天奉献自己的力量。

教师毕业生自我鉴定篇五

大学三年是我一生最重要的阶段，是学习专业知识及提高各方面能力为以后谋生发展的重要阶段，从跨入大学校门的那一刻起，我就把这一信念作为人生的又一座右铭，作为一名建筑专业的大学生，这三年来，在校园生活和社会实践中让我有了理想，渴望，追求，成功，失败，同时，我也不断进取自我，之后，我将任然孜孜不倦，不断的挑战自我，充实自己，为实现人生价值，社会价值而努力风斗！

这三年来，在思想上，因从小到大受到家庭，学校的良好培养，有着良好的品德修养，并有着鉴定的政治方向，紧记”三个代表“重要思想和精神，以社会主义荣辱观”八荣八耻“为道德准则和行为规范，作出道德选择，确定价值取向。

在学习方面，我觉得大学生的重要任务还是学好文化知识。所以，在学习上，我踏踏实实，一点也不放松，我认为好的学习方法对学习好知识很有帮助，所以，在每次考试后，我都会总结一下学习经验。一分耕耘，一分收获，每次看到自己辛苦挣来的成绩，我就会感叹，只要有决心，没有什么不可能的，对于我们建筑专业的学生来说，仅是课本上的知识是远远不够的，我利用课余实践经常阅览建筑相关类书籍。我认为学习是学生的职业，这份职业同样需要有智慧，毅力和恒心。在当今这个快速发展的信息时代，我们只有不断汲取新知识才不会落伍。

大学校园就是个大家庭，在这个大家庭中，我们扮演着被培养对象的角色，老师是我们的长辈所以，我对他们尊敬有加。同学

们就像兄弟姐妹一样,我们一起学习,一起娱乐,互相帮助,和睦的相处,集体生活使我懂得了要主动去关心和体谅别人,也使我变得更加坚强和独立.我觉得自己的事情就应该自己负责,别人最多只能给你一些建议,遇到事情要冷静思考,不要急躁,不轻易承诺,承诺了就要努力去兑现,生活需要自己来勾画,不一样的方式就有不一样的人生.

教师毕业生自我鉴定篇六

我在吉林大学第一医院进修,按照医院的要求和规定,我分别到了内、外、妇、儿、五官、急诊、骨伤等七个科室学习,在进修期间我遵守医院及医院各科室的各项规章制度,尊敬师长,团结同志,严格要求自己,努力做到了不迟到、不早退、不无故旷工及擅自离开工作岗位。

对待病人和蔼可亲,态度良好,努力将所学理论知识和基本技能用于实践,在此过程中我不断总结学习方法和临床经验,尽力提高独立思考、独立解决问题、独立工作的能力,不断培养自己全心全意为人民服务的崇高思想和良好的职业道德,经过这次进修我提高了书写病程记录、会诊记录、出院记录等医疗文件的水平;增强了对各科室常见、多发病人的诊治能力;进一步熟练掌握了常见化验的正常值和临床意义及和各类危、重、急病人的处理。较好地完成了各科室的学习任务,未发生任何医疗差错和医疗事故。此外,作为一名预备党员我与所在进修医院的党支部取得联系,保证离开了学校,不在培养人的视野仍能继续吸取党的教育,不断向党组织靠拢,其间我踊跃参加了实习单位及各科室组织的政治学习、业务学习和各项活动,使自己的进修生活更加充实和有意义。

总之,我对自己进修期间的表现是较为满意的,同时我对自己未来的工作也充满了信心,也诚挚希望大家能给我提更多宝贵的意见各建议,帮助我取得更大的进步!

看过毕业实习工作自我鉴定的人还看了:

5. 本科毕业实习个人鉴定

教师毕业生自我鉴定篇七

(一)

在实习期间，作为实习班主任兼数学实习老师，不仅积累了初步的班级管理和数学教学经验，还深刻地体会到教育无处不在，在讲台上要为人师表，以身作则。

在教学工作方面，试教工作开始以后，我每天的工作就是听优秀教师的课，认真做好听课记录。认真备课，用心修改教案，确保教案、教学课件规范，内容准确。了解学生的学习情况，针对不同的特点进行教学，课堂上积极面对，教学语言表达清晰流畅，虚心听取指导老师的意见，积极借鉴其他老师的经验，弥补自己在教学工作上的不足。

在班主任工作方面，通过班主任工作实践，我感受到了班主任工作的细致和辛苦。我认为只有与学生交朋友，形成良好的师生关系，充分了解学生，才能更好地展开教学。热心真诚面对每位学生，尊重他们，深入细致了解他们。在班级管理上，积极负责，认真对待，细致入微，保证各项工作到位。

我更加侧重于如何将知识的来龙去脉向学生表达清楚。我的这一举措果然收到了良好的效果，学生听完课后普遍都说我讲得较清楚。这让我感到很欣慰。通过本次实习，使我明白，在未来，我还得加倍努力，不断改进，完善自己。

(二)

我毕业于四川师范大学学前教育专业，五年时间，我扎实的掌握了理论基础知识，计算机达国家一级，英语过三级考试，普通话达二级甲等。我具有良好的表达及沟通能力，曾到必胜客餐饮集团做过3年多的兼职服务员后来通过晋升成为行家

训练员, 去年开始踏入社会工作, 进入太平洋nikko专柜做了一年时间导购, 在这一年时间里, 我熟悉了大型卖场的营运方式及管理理念。从中也学习了很多。

四年的大学生活即将过去, 面对我的将是另一起点, 另一目标, 对此我充满自信, 并做好一切准备去迎接社会的挑战. 大学四年, 是我来之不易的学习机会。在这大好时光里, 我本着学好本专业, 尽量扩大知识面, 并加强能力锻炼的原则, 大量汲取知识财富, 锻炼了自己的各种能力。我努力的'学习基础课, 深研专业知识, 并取得了优异的成绩。4年的时间, 我通过书本的知识和实际的操练将学前教育的知识很好的掌握了。同时, 具备一定的艺术才能, 包括舞蹈的表演、编排、基本钢琴弹奏、手工制作等常用技能。在大学里, 我不仅注意了自己学习知识的累计, 也在不断的工作中磨练了自己的能力, 通过各种学生会干部职位, 很好的锻炼了自己的待人处理能力、领导组织能力。再好, 再优秀都即将成为过去式, 利用已有的经验和端正的心态来接受即将面临我的新考验。

我是一个外向型的人, 性格开朗活泼, 待人处事热情大方, 生活态度端正向上, 思想开放积极, 能很快接受新鲜事物。我最大的特点是: 热心待人, 诚实守信, 具有创新和开拓意识, 勇于挑战自我。为人处世上, 我坚持严于律己, 宽以待人, “若要人敬己, 先要己敬人”, 良好的人际关系正是建立在理解与沟通基础之上的, 所以我与同学关系极其融洽。

我没太多经验, 但我相信万地高楼平地起。我很喜欢销售行业, 对文员工作也比较喜欢, 我已经具备承受较大工作压力的能力, 我想我能做好我的工作。

教师毕业生自我鉴定篇八

原来实习完之后是不用写报告的... 惟有自己写个报告给自己看了。

由于这五天都没有做过任何日记，少不免遗漏了些什么细节，随便吧。

这次实习的地点，是位于番禺的一间显示器制造厂，位于工业区之中，附近没什么商业地带，而住宿环境，参考其他几个同学的blog[]相信大家也知道是相当差的。由于床板太硬，我实在睡不惯，因此天天被人投诉我在下铺“舞剑”——成晚辗转反侧...实则我更痛苦，到现在左侧大腿还由于长期受压，肿起了一小块没消。出发前踌躇满志，除了一应生活必需品和被铺之外，还带了两本书打算有空的时候自修，但无奈睡眠不足工时又长，结果疲惫不勘，总共只看了一—两页。

在工场里接待我们和安排大小事项的几位“同事”还是挺和蔼的，因此我们并没有体验到什么“冷眼”。事实上我觉得该厂的工人其实个个都很勤劳很淳朴。我记得，有一次我代负责人派发三月份的饭卡，当每个员工从我手上接过卡的时候，脸上的笑容都是那么的憨厚。

刚到工厂的时候我们一组被分配到了lcd制造部。但是大家都知道我不是一个很安分的人，做不够一天，我就开始犯毛病，到处乱窜了。此举又被人投诉——管他的，反正我又没有捣乱什么，只不过是在合法范围内争取自己的自由而已。

结果这几天，我当过流水线生产人员，产品“检验员”（实质上只是盖个章），装卸货员[]officeboy[]语法检验员（修改那份我敢说简直不堪入目的产品说明书）。不过，由于这种电子工业根本与我的专业毫不对口，所以我只能说这几天学到的东西简直微乎其微，而不像另外几为同行所用的乐观口吻。

其实，幸得susan一家的收留，在勉强挺过了这5天。所以几天下来总共才洗了两次澡。但公车却坐了很多，路也着实走了不少。有一晚我们几个就从市中心步行回到了工业区。

总结：这次实习，得到了几位同行者的患难襄助，实在不胜感激。此行最大的收获是——坚定了要好好读书的信念！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

教师毕业生自我鉴定篇九

在大学三年里，我渐渐的变得成熟，在校培养了我的道德情操、养成了我独特的一套学习方法，我严格要求自己，就这样我在多个方面都有了飞跃的进步。

在校期间我遵守学校的各项规章制度，有良好的思想道德品质，各方面表现优秀。热爱劳动，积极参加校开展的各项文体活动，参加社会实践，有强烈的集体荣誉感和工作责任心，坚持实事求是的原则。思想端正，能吃苦耐劳，注重个人道德修养，养成良好的生活作风，乐于助人。

在生活上，我崇尚质朴的生活，并养成良好的生活习惯和正派的作风。此外，对时间观念性十分重视。由于平易近人待人友好，所以一直以来与人相处甚是融洽。敢于拼搏刻苦耐劳将伴随我迎接未来新挑战。

在学习方面我深知学习是我的天职，如果不努力学习将不能胜任未来工作的挑战。我初步掌握如何运用英语知识进行一般商务活动，也养成了认真对待学习和工作的好习惯！我圆满地完成本专业课程。并具备了较强的英语听读写能力。我除努力学习自己的专业英语外，还积极的拓展知识面，在各阶段考试中，已良好的成绩全都通过，曾获得二等奖学金，除此之外，为了适应日新月异的新时代发展的需要，再加上自身的兴趣，参加过系里的计算机培训，掌握了基本操作。

在思想道德方面，对教育事业，我充满热情，深知“十年树木，百年树人”的道理，教育事业的兴衰成败关系到一个国家、一个民族的兴衰成败，我愿在教育事业中尽一份绵薄之力。而且，我信奉师大附中校训中的一句话：要做教育家，而不仅仅是教书匠。所以，在未来的教育工作中，我会不断地为此努力。

我将再接再厉，不断地完善自我，努力成为一名优秀的英语教育工作者，做一个全面发展的社会主义建设者，做一个对国家、对社会有用的人。

教师毕业生自我鉴定篇十

三、四点就起床备课，查资料，写教案，直到上课前还在考虑各种细节问题。尽管如此，我还是觉得如果准备时间充裕的话，讲课时会发挥得更好。老师讲课时声音要洪亮，要有一股气势，要有较好的气质。我给自己定位为清刚之气：直率、真挚、刚强而不失温和。我认老师一定要有一点硬气，这样言传身教，有利于学生的性格发展。提问后应给学生充分的思考时间，这一点我做得不够，往往问题一说，就要学生举手回答，而且我的语速、教学的进程都比较快。我认为语速、教学进程应根据教学内容的性质、重要性和大多数学生的适应程度灵活掌握，该快则快，应慢则慢。在班主任实习工作中，我在班上开展了学会关爱主题班会活动。起初，我遇到了许多困难：比如学生的不配合就常常令我痛心疾首。

当时，有人建议我使用强制方法。比如说罚站、罚蹲等。诚然，这种方法可以勉强维持班级秩序。然而，这也无疑加深了老师与学生之间的隔阂，甚至会使学生产生厌学的心理。作为教育工作者，就要想方设法创设民主和谐的教学气氛，在教学活动中建立平等的师生关系。而且，教师要把自己当成活动中的一员，是学生活动的组织者、参与者、引发者，是学生的学习伙伴、知心朋友。为了办好这次班会，我努力为每一个同学创造展示自我的机会，提供展现自我的平台，使每一个学生都能够体验到成功的愉悦，感觉到自我的价值，品尝到其中的乐趣。结果，在准备班会的过程中，同学们都很积极。在这些天的实习中，我受益匪浅，让我有机会将理论与实践有机地结合起来。站在教育的最前线，面对一双双求知的眼睛，心中倍感任重而道远。我一定要不断努力学习，要为人师表，争创光辉。

教师毕业生自我鉴定篇十一

1、这3个月的实习就要结束了，感觉特殊有必要总结一下实习的感受。在领导的悉心培训下，认真学习，学到了很多书本上没有的学问，也领悟到了社会的现实，很多事情并没有想象中的简洁，都是要去经受了才会知道。工作必需要主动主动，听从领导的指挥。在这实习期间，我曾有迷茫，也有苦恼，也曾哀痛。有时会很不理智的想要放弃这个实习的机会，但认真思考的时候会觉得，这是上天给我的一个考验。反省过来之后，就会清楚自己应当做的是什，在挫折面前我们应当鼓舞自己不要轻易放弃。在挫折中我们也正在渐渐的变得成熟，稳重，这是我们都必需要经受的一个阶段，坦然面对之后也就不会觉得这是很困难的一件事。

2、大四这学年的学习生活是我人生的一大转折点。不满足于现状的我在之前做出的辉煌成果，而是在已打下的'初步基础上不断的挑战自我、充实自己，为实现人生的价值打下更加坚实的基础而不懈努力。我个人认为我本人这学年的校内生活主要由二个主要部分组成：校内学习生涯和社会实践生活。

始终都认为人应当是活到老学到老的我对学问、对本专业一丝不苟，因此在成果上始终都得到确定，每学年都获得奖学金。在不满足于学好理论课的同时也结合我的专业性质留意于对各种应用软件和硬件的争辩。因此课余的时候我就在外面做起了兼职，也经常就同学和伴侣电脑硬件和软件的方面的问题赐予以热忱的关怀和解答。

3、本人热心自信上进心强，工作认真负责，具有良好的团队合作精神与较好的个人亲和力；举止优雅，有亲和力，精力充分，做事有条理，责任感强；具有优秀的思维沟通和学习潜力，宠爱团队工作。有布满激情的工作看法，能够在没有监督的状况下按质按量主动完成工作任务团队协作作战潜力强必需的组织潜力和协调潜力擅于发觉问题执行力强思维缜密保密性好担当职责，能够理解加班和出差。

教师毕业生自我鉴定篇十二

从xx年入校就读以来，我一直以严谨的态度和满腔的.热情投身于学习中，虽然有成功的喜悦，但也有失败的辛酸。然而日益激烈竞争的社会也使我充分地认识到：成为一名德智体美劳全面发展的优秀大学生的重要性。因此，我仍然孜孜不倦，不断地挑战自我，充实自己，为实现人生的价值打下坚实的基础。

守校纪校规，尊敬师长，团结同学，政治上要求进步；学习目的明确，态度端正，钻研业务。勤奋刻苦，成绩优良；班委工作认真负责，关心同学，热爱集体。有一定奉献精神。不足是工学矛盾处理不够好，学习成绩需进一步提高。今后我一定发扬成绩，克服不足，争取更大进步。

大学期间，我认真学习，发挥自己的特长，挖掘自身的潜力，从而提高了自己的学习能力和分析处理问题的能力，也获得大家的认同。另外，我也积极参加各种社会实践活动。工欲善其事，必先利其器。在求学期间，学而知不足是我学习、

工作取得进步的动力。除了必修课程外我还自学photoshop、flash、dreamweaver等软件，并制作了自己的个人站点。在英语学习上，我坚持阅读英文报刊，提高自己的科普知识和阅读能力。

在学习之余，我坚持参加各种体育活动，使自己始终保持在最佳状态，这些都是我将来工作的重要本钱！

诚实守信，热心待人，勇于挑战自我是我最大的特点。为人处世上，我坚持严于律己，宽以待人，若要人敬己，先要己敬人，良好的人际关系正是建立在理解与沟通基础之上的。同时作为一名即将毕业的26年应届信息管理专业的大学生，我所拥有的是年轻和知识，使我不畏困难，善于思考，但年轻也意味着阅历浅，更需要虚心向学。

大学的回忆美好却短暂，我会牢记它留给我的优良传统，我一定会继续努力实现自己的梦想。

教师毕业生自我鉴定篇十三

20xx年5月9日至6月7日，我在电白县观珠实验小学进行了为期近一个月的实习。实习的基本内容包括两部分：课堂教学、班主任工作。在原任指导老师和班主任的耐心指导、帮助下，经过一个多月的磨合，通过不断的找同学谈心，主动去了解他们的情况，慢慢的我和学生之间开始互相了解了。也使我认识到一个老师的职责。

老师的职责就是把自己会的东西传授给学生，除了教会他们知识还要教会他们一些做人的道理。让学生理解，让学生掌握。这不仅要求老师对所讲的知识理解透彻，更重要的是学会怎样与学生沟通，怎样让学生掌握，怎样把自己的意图更尽可能准确的表达出来。作为一名新教师的我，初来乍到，总会有些同学表现出“懒散”的态度。经过一个多月的磨合，通过不断的找同学谈心，主动去了解他们的情况，慢慢的我

和学生之间开始互相了解了。在实习过程中，我深刻的感受到：上一堂课很容易，但要想上一堂精彩的课却难！需要下很大的工夫。在教学之前，我都认真听了很多其他老师的课。从他们的教学中我也学到了很多教学方法和技巧！同时我在每上一节课前都会备课，划出重点，详细讲解。对于不明的地方，我还会虚心向其他老师请教。我有时候还会把自己准备好每次上课的详细教案和课件资料，全部交给教导主任检查和修改。

实习期间，作为实习班主任，每天课间操时维持秩序，监督到位，耐心地做的思想工作。教师节期间，我在原班主任老师的指导支持以及学生的积极配合下，筹办了以“尊师重教”为主题的班刊展览活动，得到了老师和学生的极大肯定。

在整个实习生涯中，我本着对学生负责的态度尽心尽力做好每一件事情。自己在实践活动中得到了极大的提升，学到了很多书本上根学不到的东西，真的受益匪浅，这让我以后做一名光荣的人民教师积累了宝贵的教学经验。同时也让我认识到，在教学过程中，如果时间把握不当，不能在有限的40分钟内完成教学目标任务，教学过程和教学环节常常会出现疏漏的地方，给学生造成一定的理解困难。所以，我想，作为一名师范生，要真正走向了工作岗位，还需要自己以后不断地努力来实践，追求一路进步。

实习期间尽管有些辛苦和忙碌，但却是对我人生的一大有益的尝试和磨练。我深深地体会到教师必须不断地学习，不断地提高自身的科学文化否和素养。在平时的工作中，我边教边学，利用学校为我安排的外出听课的机会，向其他学校的老师学习，吸取他人先进的教育教学经验，了解现代教育教学的新理念。学习现代教育教学理论，学习新课程标准，根据学生的实际情况组织教学。尽量做到面向全体学生，因材施教，让每个学生真正成为学习的主人。

责任编辑：崔x

实习单位意见

单位盖章

年月日

教师毕业生自我鉴定篇十四

时光飞逝，在结束第一年的警校学习并步入大二学年之际，我运用暑假的时间(20xx年7月13日至8月13日)，申请到电白县公安局实习。期间，我被编入了刑侦大队一中队参与刑事侦查工作，这次实习对我来说被赋予更深远的意义。因为这将是我离开基层派出所首次进入县局的假期实习，它是我获取更多经验、体验刑警工作生活、检验所学专业知识和掌握警察技能的重要途径。以下是我于暑假在电白县公安局实习的自我鉴定：

凭着曾在基层派出所实习的经验和对实习工作环境的了解，且得益于刑侦中队长、教导员等刑警在生活工作上对我的关心和指导，我能很好地融入这个大家庭中。期间，我主要辅助处理一些刑事案件，对办理案件的一般程序都有了一定的了解，也基本学会了做笔录，辨认现场，提审，审查等一系列办案方法以及技巧。通过一个月的实习，我在我的专业领域获得了实际的工作经验，巩固并检验了自己的知识水平。这次实习是我警校生活中不可缺少的重要经历，有很大收获。

第一、实习使我对公安工作有了感性的认识，使我认识到公安工作基本功的重要性。长期以来，社会对于公安队伍有三不过的说法，即说不过，打不过，跑不过。具体地说就是一些基本功的欠缺。一个案件必须得访问做到位，材料做到位。否则看似简单的案件就可能成为死案。一个合格的人民警察应该掌握过硬的基本功，以应对复杂多变的社会和案件。这就更要求我们作为预备警官更要努力学习专业知识。

第二、实习对我的社会阅历和经验增长有很大帮助。作为学生，最缺乏的就是社会经验和阅历。从事公安工作，更是要和各方面的人打交道，可以说是三教九流。不同的人用不同的方法交流会得到异想不到的效果。掌握说话的艺术，对侦查办案，讯问都有不可估量的作用。在学校交际范围小，这方面和一个警察的差距很大，特别是和一些老练的侦查员的差距更大。实习虽然在这方面有了很大收获，但是还是不足的，以后学习生活中我会更注重这方面的训练。

第三、实习对我已学知识进行了检验，使我看到了学习中的不足，同时也学习到了许多课本以外的知识，并接触了一些新的理念。所学知识要经过实践才知道掌握的程度，什么地方做得好，什么地方需要改进。课堂强调某些知识的重要性到底有多重要，基本上没有概念，而在实际办案中就显得格外明显了，可以说有的地方是决定了成败。所以实践也是要靠知识指引的。

最后，实习不仅让我学到了许多，同时也是在发现我自身的问题与不足，使得我能在以后的学习中得以注意和改正。

相信这是我所经历过的也将是我未曾经历过的最愉快充实的暑假，这不仅使我的社会阅历得到了很大的提升，也让我在局里交到了许多好朋友，同时也将为我今后在学校的专业课学习以及毕业前实习、今后的工作提供极大的帮助。天行健，君子以自强不息。从现在开始，规划人生，并一步步认认真真扎扎实实去努力，用实际行动向明天承诺：争取早日成为一名组织信任，领导放心，人民满意的合格公务员。

教师毕业生自我鉴定篇十五

英语教育实习鉴定表。这是我学生生涯中唯一的一次实习生生活，也是对我三年来所学专业知识的检验。

在汕头市锦泰中学实习的每一天，我努力地做好从学生到教

师的角色转换。在穿着上大方得体，言谈举止，自然端庄，尽力给学生一种道德修养好，文化水平高的印象。

在教学工作方面，认真备课，用心修改教案，确保教案、教学课件规范，内容准确。了解学生的'学习情况，针对不同的特点进行教学，课堂上积极面对，教学语言表达清晰流畅，虚心听取指导老师的意见，弥补自己在教学工作上的不足。

在班主任工作方面，与学生形成良好的师生关系，热心真诚面对每位学生，尊重他们，深入细致了解他们。在班级管理上，积极负责。从早自习的监督，每位学生是否按时到校，是否有认真读课文；到课间操、眼保健操的监督；课堂纪律，课间纪律，通知班级规定的日常事务等，都予以高度的责任，认真对待，细致入微，保证各项工作到位。

教师毕业生自我鉴定篇十六

xx年初我就到**物业有限公司进行实习，在实习期间，我依次对设施管理、事务管理、保安全管理进行了实习。在实习中，我在管理处指导老师的热心指导下，积极参与物业管理相关工作，注意把书本上学到的物业管理理论知识对照实际工作，用理论知识加深对实际工作的认识，用实践验证所学的物业管理理论，探求物业管理工作的本质与规律。简短的实习生活，既紧张，又新奇，收获也很多。通过实习，使我对物业管理工有了深层次的感性与理性的认识。回顾实习生活，感触是很深的，收获是丰硕的。实习中，我采用了看、问等方式，对**管理处的物业管理工作的开展有了进一步的了解，分析了管理处开展物业管理有关工作的特点、方式、运作规律。同时，对管理处的设施管理、事务管理、保安全管理有了初步了解。

在实习中，我看到一套由沿海集团、易建科技、美佳物业合作自行设计开发的“一站式物业管理资讯系统”物业管理服务软件。该软件包括：“一站式客户服务、一站式资讯管理、

一站式数码社区”三大体系，是一个利用网络、电子商务、科技手段来提高物业管理水平和服务质量，有效地开发、整合、利用客户资源的资讯系统。管理处全面提倡“一站式服务”、“最佳保安”的特色管理服务。从而，实现了高效的管理运作，解决了业主的奔波之苦，创造了一种无微不至、无所不在的服务，提升了服务效率，提高了业主满意度，提升了物业管理服务的水平和服务质量，最终提升了公司在激烈的市场竞争中的核心竞争力。

管理处的保安管理设大堂岗、巡逻岗、监控岗、指挥岗，岗与岗之间密切联系，对小区实行24小时的安全保卫。建立并完善各项治安管理制度；对新招聘的安保员进行上岗前岗位的基本知识和操作技能培训，加大对在职安保员的培训力度，注重岗位形象、礼节礼貌、应急处理能力等培训，从而增强安保员的工作责任心和整体素质；强化服务意识，树立“友善与威严共存、服务与警卫并在”的服务职责，安保人员在做好治安管理职能外，还为业主提供各种服务，形成了管理处一道亮丽的风景线。

三、加强人力资源管理，创“学习型、创新型”企业。

严把员工招聘关。美佳物业在招聘管理人员须毕业于物业管理专业；招聘维修人员须具备相关技术条件的多面手，并持有《上岗证》；招聘安保人员须属退伍军人，对其身高、体能、知识、品格、心理素质等都进行严格考核挑选。

对于设备管理，我在实习中看到，管理处着重建立和完善设备管理制度；对各类设备都建立设备卡片；做好设备的日常检查巡视，定期进行检查、保养、维修、清洁，并认真作好记录，发现问题及时解决。如对水池、水箱半年清洗消毒一次，进行水质化验，以保证水质符合国家标准；发电机每月试运行一次；消防泵每月点动一次，以确保发生火灾险情时，消防泵能正常使用。短暂的实习转眼而过，回顾实习生活，我在实习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。通过

实习，加深了我对物业管理知识的理解，丰富了我的物业管理知识，使我对物业管理工作有了深层次的感性和理性认识。同时，由于时间短暂，感到有一些遗憾。对物业管理有些工作的认识仅仅停留在表面，只是在看人做，听人讲如何做，未能够亲身感受、具体处理一些工作，所以未能领会其精髓。

通过实习，我认识到要做好物业管理工作，既要注重物业管理理论知识的学习，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结合。

教师毕业生自我鉴定篇十七

作为一个医药代表，平时的工作内容即为维护与医生（即客户）的客情关系，通过各种方式加强双方的认知度，增加销售数量。以最好的状态与医生交流，使对方接受你的人，进而接受你产品。说起来容易做起来难，在真正接触这个行业后我才发现我的生存能力是多么的匮乏。

初到xx□在前辈的带领下，我开始慢慢接触这熟悉有陌生的行业。

熟习是因为我大学里学习的就是药品的经营与管理，我对药品相关的知识还是具备的，对销售的各种模式也有所了解。说它陌生是因为走上工作岗位的我发现了书本与社会的距离，感到了梦想与现实的差距。

为了不让默默关注我、给我帮助、对我抱有希望的人失望，也不让自己失望。我告诉自己一定要好好的工作，努力学习。

说到医药代表的工作内容无非两点，就是开发与上量，下面简单介绍一下工作的基本内容：

由于医院进药把关严格，药品不像其他普通商品可以自由进入医院，进而被医生处方，最后获得销量。所以，做医药销

售首先一步就是要让你的药品进入医院，使医生可以使用你的药品。这是就需要开发这家医院！

开发就是为了把你的药送到医院去。要打通的关节有科室主任、药剂主任和管进药的院长等一些相关人员。简单地说就是拿到科室主任的提单，再由药剂科主任和院长签字，最后会在医院自行召开的药事会议上将你的药品购中，允许此药品进入医院进行处方销售。

如果已经开发成功了，也就是说药品成功进入医院的药品目录。接下来你的主要工作是上量，院长药剂主任就不大重要了，不得罪就行了，你工作重点是有你产品处方权的医生。

当然，根据药品种类和使用的不同，一般我们把医生分为门诊医生和住院部医生。

门诊医生就是长期在门诊里看病的医生，处方都会由他们开出，当然，你的销量也会从他们的笔下产生，在我公司这类产品为xxxx□而有些药品必须在医院住院时使用，这时你必须联络住院部的医生，使其愿意给你用药，在我公司这类产品为xxxx□

但是这不是绝对的，要视实际情况而定，只要对销量起促进作用我们都可以争取。让更多的医生更多的处方你的产品才是重点。每天就和那些医生交流沟通，让医生认可你和认可你的品种。

其他注意的就多了，药库关系要好，查库存，备货等都需要他。也要给点好处，统方的关系要密切，那样你可以知道谁用了多少。

这些只是工作中固定的格式，对于任何一样工作，他都有所谓的工作体制，这里的工作体制就是用固定的格式印刷出来规范及定义一个行业及岗位的不变的方式与定义。然而我们

做的销售，而不是文秘。任何规则都不可以在销售行业上来规范我们的行为，只要在不违法的前提下达到销售目的的方式，我们都要学习与借鉴。

销售是一件复杂的事，尤其在医药业。身为医药代表，一定会面对各种各样的压力。公司的销售指标，同行业竞争对手，客户需求的不不断变化，国家政策的影响，等等。所以，对于一个医药代表来讲，为了在竞争中立于不败之地，除了要掌握专业的销售技巧以外，还要让自己有一种积极的人生态度。不单是医药销售，当下的销售行业日趋白热化，如何在共性的工作模式下获得优势与成功才是我们新一代销售人员最应该学习的。

临床代表需要掌握系统的专业销售技巧。专业销售技巧的学习不是通过自身经验而得到的，那样你会走很多弯路。虽然我们学习的都是课本上的一些理论知识，但是我在平时学习的药品知识和管理知识无形中加强我的竞争力。使我对一些较专业的东西接受的会更快。

医药临床代表不需要口若悬河、滔滔不绝。因为能说不等于会说，会说不等于说对话。良好的沟通者总是能先通过倾听了解他人的想法，而后给出自己的建议。这就需要有一个销售人员有强大的听觉和快速旋转的cpu(就是大脑)，在了解对方的所想后迅速给出迎合对方想法的回应，这就是说对话。其实能做到这点的不多，我也在不断的学习锻炼自己的沟通能力。

一说到临床代表的公关技巧，我们就想到了吃饭、喝酒、洗桑拿、唱歌、跳舞、扑克、钱送，开会、旅游、礼品。如果我们把这些技巧当作公关技巧就会进入一个陷阱！其实这些方法是建立在合适的时机、合适的方式上的。而真正的公关技巧就是临床代表必须知道，我在什么时机、用什么方式才能达到拉近关系、建立信任的目标，而且，这些行为必须是合理的。

现在社会环境普遍浮躁，客户忠诚度极低。作为临床代表，必须具备将无形的客情关系转化为有形的工作行为的能力。比如，提高拜访频率，建立客户档案，锁定vip客户，这样能够迅速提高客户信任。而延长每次的拜访时间，增加谈话内容，开始进行家访，从原来沟通20分钟变成了沟通1小时，这些能够提高客户的亲密度，拉近关系等。

毕业生银行实习自我鉴定

体育毕业生实习自我鉴定

会计毕业生实习自我鉴定

实习自我鉴定范文毕业生

大专实习毕业生自我鉴定

高校毕业生实习自我鉴定

教师毕业生自我鉴定篇十八

还是学生的时候，总觉的三个月的时间很漫长，有很多的课程，有很多的假期，还有很多的闲事。过去散漫的.生活将三个月的时间不断的拉长。但是，当自己走上社会，来到了公司之后，我发现自己没有时间可以闲下来了！工作、学习、工作、学习……自己马不停蹄的在实习的工作中度过了这三个月。

要说累，这确实比过去在学校中要累的多。但是，这样劳累的三个月也并不是白白忙碌的，在三个月的工作努力下，自己发生了翻天覆地的改变！现在，针对自己这段实习生活的改变做自我鉴定如下：

思想上：在工作的磨练下，自己改变了过去那种无拘无束的

思想，学会了遵守公司的秩序和规定，并且通过领导的管理，自己明白了，作为一名工作者，应该怎样去面对工作，面对自己的责任！我尽管只是一名实习生，但是在工作中，还是严格的遵守公司的要求，努力的去做好自己的本职工作！在同事们的教导和帮助下，我也同样感受到了集体的温暖，明白了，一个集体的价值。

现在的自己，已经算是一名勉强合格的社会人，今后的日子里，我也会不断的磨练自己的思想，提升自己的意志，努力的成为一名出色的人！

工作上：实习期的工作中，自己负责的其实只是工作的一小部分，越是到后面，自己看到的就是越多。通过不断的学习和实践，自己的工作能力得到了大大的提升，并且在工作的认识上开阔了自己的眼界，明白了，怎样才是真正的工作。

现在在工作中，我已经能圆满的完成基本的任务，但是看着同事们的工作，我知道自己还有很多的不足，在今后，我也会努力的提升自己，让自己成为一名更加优秀的工作者。

人际上：走出了社会才知道什么是人际关系。不仅仅是在朋友之间，还有与领导、与同事、与客户，作为文员，与在人际关系上就显得更为重要。

自己在这段日子里，通过工作和周围的同事和领导也互相认识了不少，并且因为自己的主动，也收获了不少的朋友。我相信，在今后的努力下，自己能更大的扩展自己的人际关系，让自己能更好的作为一名文员，为工作发展做出贡献！

刚刚完成实习，自己不足的地方比比皆是，但是最终要的，是自己对公司的了解还是非常不够，为了能做好一名文员，我必须对公司，对各部门的工作，都有详细的了解，这样才能更好的去完成自己的任务。

在未来的工作中，我会更加积极的向领导和前辈学习，也会加强和其他部门员工的交流和认识，尽管我现在还不算出色，但是我会努力的要求自己，管理自己，让自己在进步的路上不断的发展前进！