

# 最新创业励志正能量语录经典语录(精选8篇)

无论是在大型会议上还是在简单的座谈会中，发言稿都是我们表达意见的重要工具。发言稿的开头要能够吸引听众的注意力，可以采用一个引人入胜的故事或者一个引人深思的问题作为开场。掌握好发言稿的要点和技巧，将会为你在各种场合中表达自己的观点和思想提供有力支持。

## 创业励志正能量语录经典语录篇一

- 1、我们有什么好怕的，来到这世上，就没打算活着回去。
- 2、人生的成败往往就在一念之间，但大多数都是一念之差。
- 3、不要在一棵树上吊死，在附近几棵树上多试试死几次。
- 4、想要的东西必须自己拿，不然就算别人给你也要不起。
- 5、我要像一块石灰一样活着，别人越泼我凉水，我的人生越沸腾。
- 6、爱说爱笑，我浑身骄傲，不哭不闹，我无视所有嘲笑。
- 7、奋斗没有终点，任何时候都是一个起点。
- 8、茫茫人海，只有敢于和魔影抗争的人，生活才有滋有味。
- 9、人哪有好的，只是坏的程度不一样而已。
- 10、你找不到路，只是因为你不肯迷路。你找到路，是因为你敢于相信路。

11、不要随便掉眼泪，那实在是一种浪费水资源的表现。

12、人必须像天上的星星，永远很清楚地看出一切希望和愿望的火光，在地上永远不熄地燃烧着火光。

13、越有故事的人，越沉静简单。真正的强者，不是没有眼泪的人，而是含着眼泪依然奔跑的人。

14、成功与失败之间，说简单也很简单，说复杂也很复杂。总而言之，只要做人不失败，那就是最大的成功！

15、人生中的道路一旦选定，就要勇敢的走到底绝不回头。

16、人不怕死，但是最怕不知道怎么活。

17、抛掉过去，不一定有好的开始，但一定不会比过去坏。

18、想起了沙漠就想起了水，想起了爱情就想起了你。

19、竹密无妨溪水过，天高不碍白云飞。

20、已经发生的，永远不可能重来，所以，只能一直向前。

21、现在过的每一天，都是余生中最年轻的一天。

22、我终于明白大人为什么不让未成年谈爱了，因为这个年龄的我们不该承受这些。

23、过的一页就不要再翻，翻起的灰尘会迷了双眼。

## **创业励志正能量语录经典语录篇二**

1、阿里巴巴公司不承诺任何人加入阿里巴巴会升官发财，因为升官发财、股票这些东西都是你自己努力的结果，但是我会承诺你在我们公司一定会很倒霉，很冤枉，干得很好领导

还是不喜欢你，这些东西我都能承诺，但是你经历这些后出去一定满怀信心，可以自己创业，可以在任何一家公司做好，你会想：“因为我阿里巴巴都待过，还怕你这样的公司？”

2、我们家保姆，我给她1200元，杭州市场价800元。她做得很开心，因为她觉得得到了尊重。而那些高层他们月薪四五万元，即使你给他加一万元、两万元，他也不会感到什么。但是你对广大员工增加一些，那么士气会大增。

3、自创业以来，阿里巴巴公司最初的18个创业者，现在一个都不少。别的公司出3倍薪水，员工也不动心。马云还说风凉话：“同志们，3倍我看算了，如果5倍还可以考虑一下。”对其中奥妙，马云是这样解释的：“在阿里巴巴工作3年就等于上了3年研究生，他将要带走的是脑袋而不是口袋。”

4、在点评《赢在中国》一位选手的时候，马云说道：“你自己很善良，也很有激情，也很幽默，也会讲很多的故事，但你的团队离开你的时候，你要想到一点，我们需要雷锋，但不能让雷锋穿补丁的衣服上街去，让他们跟你分享成功是很重要的。”

5、要是公司里的员工都像我这么能说，而且光说不干活，会非常可怕。我不懂电脑，销售也不在行，但是公司里有人懂就行了。

6、收购雅虎中国之后，整合问题又摆在马云面前。这次马云非常果断，“什么都可以谈，只有价值观不能谈判”，这是马云收购雅虎中国时的核心原则。一家公司一旦扩张到500人以上，仅仅靠财务、人事上的管理很难继续成长，必须借助统一的价值观聚集人心，马云深谙这样的道理。

7、我们选择雅虎，是因为雅虎有世界最强大的技术，雅虎在中国7年的经验，无论犯的错误的还是取得的进步，都是我们发展的资本。

9、每一个人都很平凡，我马云也没什么了不起，这几年被媒体到处吹捧，其实自己很难为情。我一点儿也不聪明，也没有先见之明，只是一步一步走来，刚开始创业时被4家公司骗得晕头转向，但是那些骗人的公司今天都已经不复存在了。

10、曾有人问马云，阿里巴巴最大的对手是谁，马云不假思索地表示：是沃尔玛。

11、阿里巴巴从成立以来一直备受质疑，从8年前我做阿里巴巴的时候一路被骂过来，都说这个东西不可能。不过没关系，我不怕骂，在中国反正别人也骂不过我。我也不在乎别人怎么骂，因为我永远坚信这句话，你说的都是对的，别人都认同你了，那还轮得到你吗？你一定要坚信自己在做什么。

12、蒙牛不是策划出来的，而是踏踏实实的产品、服务和体系做出来的。

13、这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。

14、你的项目感觉是一个生意，不是一个独特的企业。

15、建一个公司的时候要考虑有好的价值才卖。如果一开始想到卖，你的路可能就走偏掉。

16、人要有专注的东西，人一辈子走下去挑战会更多，你天天换，我就怕了你。

17、要找风险投资的时候，必须跟风险投资共担风险，你拿到的可能性会更大。

18、记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。

19、天不怕，地不怕，就怕cfo当ceo

- 20、永远要相信边上的人比你聪明。
- 21、五年以后还想创业，你再创业。
- 22、上当不是别人太狡猾，而是自己太贪，是因为自己才会上当。
- 23、不要贪多，做精做透很重要，碰到一个强大的对手或者榜样的时候，你应该做的不是去挑战它，而是去弥补它。
- 24、这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。
- 25、一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西。
- 26、如果你看了很多书，千万别告诉别人，告诉别人别人就会不断考你。
- 27、做战略最忌讳的是面面俱到，一定要记住重点突破，所有的资源在一点突破，才有可能赢。
- 28、小企业有大的胸怀，大企业要讲细节的东西。
- 29、有时候死扛下去总是会有机会的。
- 30、诚信绝对不是一种销售，更不是一种高深空洞的理念，它是实实在在的言出必行、点点滴滴的细节。
- 30、公关是个副产品，由于你解决了以后会逐渐传出去，这才是最好的公关。
- 31、短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是赚钱的。
- 32、聪明是智慧者的天敌，傻瓜用嘴讲话，聪明的人用脑袋讲话，智慧的人用心讲话。

33、永远要把对手想得非常强大，哪怕非常弱小，你也要把他想得非常强大。

34、我自己不愿意聘用一个经常在竞争者之间跳跃的人。

35、多花点时间在你的其他员工身上。

36、什么是团队呢？团队就是不要让另外一个人失败，不要让团队任何一个人失败。

37、领导力在顺境的时候，每个人都能出来，只有在逆境的时候才是真正的领导力。

38、碰到灾难第一个想到的是你的客户，第二想到你的员工，其他才是想对手。

39、永远记住每次成功都可能导致你的失败，每次失败好好接受教训，也许就会走向成功。

40、暴躁在某种程度上讲是因为有不安全感，或者是自己没有开放的心态。

41、不想当将军的士兵不是好士兵，但是一个当不好士兵的将军一定不是好将。

42、小公司的战略就是两个词：活下来，挣钱。

43、创业时期千万不要找明星团队，千万不要找已经成功过的人。创业要找最适合的人，不要找最好的人。

44、最大的挑战和突破在于用人，而用人最大的突破在于信任人。

45、什么都想自己干，这个世界上你干不完。

46、每一笔生意必须挣钱，免费不是一个好策略，它付出的代价会非常大。

47、淘宝网的主业决不该放在与对手的竞争上，而是把眼睛盯在提升客户体验上。

48、上世纪80年代挣钱靠勇气，90年代靠关系，现在必须靠知识能力！

49、生存下来的第一个想法是做好，而不是做大。

50、世界上最不可靠的就是关系。

51、互联网像一杯啤酒，有沫的时候最好喝。

52、听说过捕龙虾富的，没听说过捕鲸富的。

53、我们不能企求于灵感。灵感说来就来，就像段誉的六脉神剑一样。

54、把你太太当合作伙伴，不要把她当太太看。

55、有时候学历很高不一定把自己沉得下来做事情。

56、今天要在网上发财，概率并不是很大，但今天的网络，可以为大家省下很多成本。这个世界没有人能替你发财，只有你自己才能替你发财，你需要的是投资和投入[spendtime] investtime[ontheinternet]把自己的时间投资在网络上面，网络一定会给大家省钱，但不一定今天就能赚多少钱，赚钱是明天的事，省钱，你今天就看得到。

57、电子商务最大的受益者应该是商人，我们该赚钱因为我们提供工具，但让我们做工具的人发了大财，而使用工具的人还糊里糊涂，这是不正常的。所谓新经济，就是传统企业

利用好网络这个工具，去创造出更大的经济效益，使其成几十倍地增长，这才是真的新经济的到来。今天新旧经济是两张皮。

58、互联网上失败一定是自己造成的，要不就是脑子发热，要不就是脑子不热，太冷了。

60、我们是教人钓鱼，而不是给人鱼。

### **创业励志正能量语录经典语录篇三**

1. 我自己不愿意聘用一个经常在竞争者之间跳跃的人。
2. 多花点时间在你的其他员工身上。
3. 把你太太当合作伙伴，不要把她当太太看。
4. 有时候学历很高不一定把自己沉得下来做事情。。
5. 最大的挑战和突破在于用人，而用人最大的突破在于信任人。
6. 什么都想自己干，这个世界上你干不完。
7. 一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西。
8. 这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。
9. 创意是企业运营中一个很重要的一环，但它只是一环，不是所有，所以要把每项工作落实到实处。
10. 建立自我追求忘我。
11. 做一份工作，做一份喜欢的工作就是很好的创业。

12. 不是你的公司在哪里，有时候你的心在哪里，你的眼光在哪里更为重要。

13. 不想当将军的士兵不是好士兵，但是一个当不好士兵的将军一定不是好将军。

14. 一个创业者最重要的，也是你最大的财富，就是你的诚信。

15. 小公司的战略就是两个词：活下来，挣钱。

## 创业励志正能量语录经典语录篇四

一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西。以下是为您整理的马云创业语录赏析，一起来看看吧，希望喜欢哦！

好的东西往往都是很难描述的。———马云

网络上面就一句话，光脚的永远不怕穿鞋的。———马云

好的东西往往都是很难描述的。———马云

网络上面就一句话，光脚的永远不怕穿鞋的。———马云

如果早起的那只鸟没有吃到虫子，那就会被别的鸟吃掉。———马云

听说过捕龙虾富的，没听说过捕鲸富的。———马云

当你成功的时候，你说的所有话都是真理。———马云

“其实，有的时候人的最大问题就在于他说的都是对的”。———马云

那些私下忠告我们，指出我们错误的人，才是真正的朋友

友。———马云

一个一流的创意，三流的执行，我宁可喜欢一个一流的执行，三流的创意。———马云

蒙牛不是策划出来的，而是踏踏实实的产品、服务和体系做出来的。———马云

最优秀的模式往往是最简单的东西。———马云

要少开店、开好店，店不在于多，而在于精。———马云

创业者书读得不多没关系，就怕不在社会上读书。———马云

在今天的商场上已经没有秘密了，秘密不是你的核心竞争力。———马云

很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。———马云

概念到今天这个时代已经不能卖钱了。———马云

这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。———马云

你的项目感觉是一个生意，不是一个独特的企业。———马云

建一个公司的时候要考虑有好的价值才卖。———马云

如果一开始想到卖，你的路可能就走偏掉。———马云

人要有专注的东西，人一辈子走下去挑战会更多，你天天换，我就怕了你。———马云

要找风险投资的时候，必须跟风险投资共担风险，你拿到的可能性会更大。———马云

记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。———马云

这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。———马云

一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西。———马云

如果你看了很多书，千万别告诉别人，告诉别人别人就会不断考你。———马云

小企业有大的胸怀，大企业要讲细节的东西。———马云

有时候死扛下去总是会有机会的。———马云

所有的创业者应该多花点时间，去学习别人是怎么失败的。———马云

关注对手是战略中很重要的一部分，但这并不意味着你会赢。———马云

战略不能落实到结果和目标上面，都是空话。———马云

不管你拥有多少资源，永远把对手想得强大一点。———马云

商业计划绝对不是一个销售计划，里面有无数细节，无数人才的运营。———马云

战略有很多意义，小公司的战略简单一点，就是活着，活着最重要。———马云

最核心的问题是根据市场去制定你的产品，关键是要倾听客户的声音。———马云

免费是世界上最昂贵的东西。———马云

所以尽量不要免费。———马云

等你有了钱以后再考虑免费。———马云

公关是个副产品，由于你解决了以后会逐渐传出去，这才是最好的公关。———马云

短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是赚钱的。———马云

永远要把对手想得非常强大，哪怕非常弱小，你也要把他想得非常强大。———马云

我自己不愿意聘用一个经常在竞争者之间跳跃的人。———马云

多花点时间在你的其他员工身上。———马云

把你太太当合作伙伴，不要把她当太太看。———马云

有时候学历很高不一定把自己沉得下来做事情。———马云

创业时期千万不要找明星团队，千万不要找已经成功过的人。———马云

创业要找最适合的人，不要找最好的人。———马云

最大的挑战和突破在于用人，而用人最大的突破在于信任人。———马云

什么都想自己干，这个世界上你干不完。————马云

每一笔生意必须挣钱，免费不是一个好策略，它付出的代价会非常大。————马云

碰到灾难第一个想到的是你的客户，第二想到你的员工，其他才是想对手。————马云

暴躁在某种程度上讲是因为有不安全感，或者是自己没有开放的心态。————马云

一个成功的创业者，三个因素，眼光、胸怀和实力。————马云

## 创业励志正能量语录经典语录篇五

1、做战略最忌讳的是面面俱到，一定要记住重点突破，所有的资源在一点突破，才有可能赢。

2、有结果未必是成功，但是没有结果一定是失败。

3、必须先去了解市场和客户的需求，然后再去找相关的技术解决方案，这样成功的可能性才会更大。

4、战略有很多意义，小公司的战略简单一点，就是活着，活着最重要。

5、建一个公司的时候要考虑有好的价值才卖。如果一开始想到卖，你的路可能就走偏掉。

6、永远不要让资本说话，让资本赚钱，让资本说话的企业家，我觉得不会有出息。但是重要的是让资本赚钱、让股东赚钱。

7、现代社会的人变得越来越势利，爱情也越来越无足轻重，

于是我不得不相信“天下有钱人终成眷属”就对现代爱情的最确切的描述。

8、我们公司是每半年一次评估，评下来，虽然你的工作很努力，也很出色，但你就是最后一个，非常对不起，你就得离开。在两个人和两百人之间，我只能选择对两个人残酷。

9、可能一个人说你不服气，两个人说你不服气，很多人在说的时候，你要反省，一定是自己出了一些问题。

10、80年代的人还需要摔打，不管做任何事，要检查主观原因。

11、我们需要雷峰，但不能让雷峰穿补丁的衣服上街去。

12、每一笔生意必须挣钱，免费不是一个好策略，它付出的代价会非常大。

13、领导力在顺境的时候，每个人都能出来，只有在逆境的时候才是真正的领导力。

14、要少开店、开好店，店不在于多，而在于精。

15、不甚酒力，体会不了酒的美味，但却能感受知己的妙处。没有朋友的人生是孤独的，不完整的，可是，因为生活的忙碌，渐渐少了联络，友谊就变的淡了，所以，抽点时间，联络朋友一起聊聊天，让情谊在笑声中升腾，当朋友遇到了难题的时候，一定要记得挺身而出，即便帮不了忙，安慰也是最大的支持！

16、这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。

17、永远把别人对你的批评记在心里，别人的表扬，就把它忘了。

18、爱情是什么？让人无所适从，让人神魂颠倒，面对爱情的时候，勇敢一点，大胆说出自己的爱，有花堪摘直须摘，莫待无花空折枝。人，总会生老病死，怎么过都是一生，错过了爱情就错过了生命的精彩。

19、商业计划绝对不是一个销售计划，里面有无数细节，无数人才的运营。

20、永远要把对手想得非常强大，哪怕非常弱小，你也要把他想得非常强大。

21、我们说上市就像我们的加油站，不要到了加油站，就停下来不走，还得走，继续走。

22、记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。

23、我们与竞争对手最大的区别就是我们知道他们要做什么，而他们不知道我们想做什么。我们想做什么，没有必要让所有人知道。

24、聪明是智慧者的天敌，傻瓜用嘴讲话，聪明的人用脑袋讲话，智慧的人用心讲话。

25、我自己不愿意聘用一个经常在竞争者之间跳跃的人。

26、在前一百米的冲刺中，谁都不是对手，是因为跑的三千米的长跑。你跑着跑着，跑了四五百米后才能拉开距离的。

27、暴躁在某种程度上讲是因为有不安全感，或者是自己没有开放的心态。

28、每个人都是有潜能的，生于安乐，死于忧患，所以，当面对压力的时候，不要焦躁，也许这只是生活对你的一点小

考验，相信自己，一切都能处理好，逼急了好汉可以上梁山，时世造英雄，穷者思变，人只有压力才会有动力！。

29、一个成功的创业者，三个因素，眼光、胸怀和实力。

30、在今天的商场上已经没有秘密了，秘密不是你的核心竞争力。

31、不是去跟他挑战，而是要去弥补和服务，有时候甚至是嵌入。

32、要找风险投资的时候，必须跟风险投资共担风险，你拿到的可能性会更大。

33、可以让别人持久赚钱的想法，我想有一天资本一定会听你的。

34、蒙牛不是策划出来的，而是踏踏实实的产品、服务和体系做出来的。

35、您能用一句话概括您认为员工应该具备的基本素质吗？今天阿里巴巴的员工我们要求诚信，学习能力，乐观精神，和拥抱变化的态度！

36、权威是你把权给别人的时候，你才能有真正的权利，你懂得倾听、懂得尊重，承担责任的时候，别人一定会听你，你才会有权威。

37、今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但是绝大部分人是死在明天晚上，只有那些真正的英雄才能见到后天的太阳。

38、这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。

39、现代的人好象特别脆弱，报纸上天天报道众多名人得抑

郁症，这些人一定是从一个极端走向另一个极端。正因为踌躇满志，才坚信自己是完美的，是无所不能的，如果受到一点挫折，就会变得极度自卑，甚至失去继续生活的勇气！。为自己找一个准确的定位，享受生活乐趣。

40、短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是赚钱的。

41、互联网是四乘一百米接力赛，你再厉害，只能跑一棒，应该把机会给年轻人。

42、一个好的东西往往是说不清楚的，说的清楚的东西往往不是好东西。

43、不想当将军的士兵不是好士兵，但是一个当不好士兵的将军一定不是好将。

44、什么是团队呢？团队就是不要让另外一个人失败，不要让团队任何一个人失败。。

45、偶尔会想，如果人生真如一场电子游戏，玩坏了可以选择重来，生活会变成什么样子？正因为时光流逝一去不复返，每一天都不可追回，所以更要珍惜每一寸光阴，孝敬父母、疼爱孩子、体贴爱人、善待朋友！

46、上当不是别人太狡猾，而是自己太贪，是因为自己才会上当。

47、我深信不疑我们的模式会赚钱的，亚马逊是世界上最长的河，8848是世界上最高的山，阿里巴巴是世界上最富有的宝藏。一个好的企业靠输血是活不久的，关键是自己造血。

48、人，切莫自以为是，地球离开了谁都会转，古往今来，恃才放肆的人都没有好下场。所以，即便再能干，也一定要保持谦虚谨慎，做好自己的事情，是金子总会发光。

49、你的项目感觉是一个生意，不是一个独特的企业。

50、不管你拥有多少资源，永远把对手想得强大一点。

## 创业励志正能量语录经典语录篇六

1、创新就是创造性地破坏。——熊彼特

2、作为一个未来的总裁，就应具有激发和识别创新思想的能力。——斯威尼

3、我现在觉得，像李彦宏那样坚持独立发展是正确的。——周鸿祎

5、对新的对象务必创出全新的概念。——柏格森

6、婚姻经过创新，就变成了婚外情。——曹盛蒂

8、创新是科学房屋的生命力。——阿西莫夫

9、以人为本的管理就是管理人员的创新精神。——张瑞敏

10、商品开发离不开创新构想，创新构想是人类智慧中最美丽的花朵。——郭光华

11、任何时候做任何事，订最好的计划，尽最大的努力，作最坏的准备。——李想

12、一个没有创新能力的民族，难以屹立于世界先进民族之林。

13、渐进就是守旧。所以经营理念创新，就要反渐进，必须一步到位。——张瑞敏

14、非经自己努力所得的创新，就不是真正的创新。——松

## 下幸之助

16、自以为是乃是我们天生而原始的弊病。——蒙田

1、莫找借口失败，只找理由成功。

2、做对的事情比把事情做对重要。

3、登高莫问顶，途中耳目新。

4、人之所以能，是相信能。

5、没有天生的信心，只有不断培养的信心。

6、不要等待机会，而要创造机会。

7、拥有梦想只是一种智力，实现梦想才是一种能力。

8、世界上只有想不通的人，没有走不通的路。

9、创业者书读得不多没关系，就怕不在社会上读书。

10、要听别人的意见，不管是好的还是坏的。

11、人生伟业的建立，不在能知，乃在能行。

12、五年以后还想创业，你再创业。

13、其实很多人的问题是因为他们回答的全是对的。

14、行动是成功的阶梯，行动越多，登得越高。

15、成功决不喜欢会见懒汉，而是唤醒懒汉。

1、任何的限制，都是从自己的内心开始的。

- 2、事业的大厦如缺乏毅力的支柱，只能是空中楼阁。
  - 3、相信朋友的忠诚。相信自己的勇气。相信敌人的愚蠢。
  - 4、一个人最大的破产是绝望，最大的资产是希望。
  - 5、往公牛身上再使劲，也挤不出一滴奶来。
  - 6、听不到奉承的人是一种幸运，听不到批评的人却是一种危险。
  - 7、设立目标，然后把目标细化为每一步的实际行动。
  - 8、要勇于打破自己的习惯，任何时候都不能放纵自己。
  - 9、有一个梦想不容易，坚持梦想更不容易。
  - 10、人不是根本不相信自己的死，就是在无意识中确信自己不死。
  - 11、与其临渊羡鱼，不如退而结网。
  - 12、失掉信用的人，在这个世界上已经死了。
  - 13、当你感到悲哀痛苦时，最好是去学些什么东西。学习会使你永远立于不败之地。
  - 14、蚌下苦轼的时候是不作声的，献出来的终于是明珠。
- 
- 1、独出心裁追求天时地利：在别人想不到或还未想到的地方下功夫。——藤田田
  - 4、创业要找最合适的人，不一定要找最成功的人。——马云
  - 5、给自己留了后路，相当于是劝自己不要全力以赴。——王

石

8、工作上的执著实际上是人的一种意志。——张近东

11、我现在觉得，像李彦宏那样坚持独立发展是正确的。——周鸿祎

1、拥有梦想只是一种智力，实现梦想才是一种能力。

2、与其到头来收拾残局，甚至做成蚀本生意，倒不如当时理智克制一些。

3、择善人而交，择善书而读，择善言而听，择善行而从。

4、昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。

5、不要控制失败的风险，而应控制失败的成本。

6、好问的人，只做了五分钟的愚人；耻于发问的人，终身为愚人。

7、表白或被表白并不可怕，可怕的是，结局不是谈一次恋爱，而是少一个朋友。

8、身处在瞬息万变的社会中，应该求创新，加强能力，居安思危，无论你发展得多好，时刻都要做好准备。

9、有结果未必是成功，但是没有结果一定是失败。

10、只有用心做事，才能把事情做的更好。

11、世界上那些最容易的事情中，拖延时间最不费力。

12、生命之灯因热情而点燃，生命之舟因拼搏而前行。生命之歌因懂得感恩而精彩。

13、每一日你所付出的代价都比前一日高，因为你的生命又消短了一天，所以每一日你都要更积极。

14、不要等待机会，而要创造机会。

15、伟大的作品不是靠力量，而是靠坚持来完成的。

## 创业励志正能量语录经典语录篇七

1、灾难来之前，尽量避免灾难的出现，灾难来之后，努力把灾难转变成机遇。

2、寒冷的时候，学会用自己的左手温暖右手。

3、什么都想自己干，这个世界上你干不完。

4、绝大部分创业者从微观推向宏观，通过发现一部分人的需求，然后向一群人推起来。

5、也许今天你是最好的，但未必明天还最好；今天也许你是最差的，但社会给了你很多的机会，只要你把握，只要努力，总会有机会。

6、这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。

7、因为人啊，很容易把自己看高，也很容易把自己看低。

8、玩硬件中国人不行，玩软件玩脑袋，中国人绝不比美国人差。

9、鲨鱼那时候进入长江是想咬死鳄鱼，鳄鱼进了大海，干吗一定要找一个鲨鱼斗斗。

10、在一个聪明人满街乱窜年代，稀缺的恰恰不是聪明，而

是一心一意，孤注一掷，一条心，一根筋。

11、公关是个副产品，由于你解决了以后会逐渐传出去，这才是最好的公关。

12、把你太太当合作伙伴，不要把她当太太看。

13、如果你要去创业，多花点时间思考别人为什么失败，不要去思考别人为什么成功。

14、天不怕，地不怕，就怕cfo当ceo□

15、记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。

16、三人中必有领导，五人中必有人杰，七人中必有人渣。

17、每一笔生意必须挣钱，免费不是一个好策略，它付出的代价会非常大。

18、战略不等于结果，战略制定了以后，结果还很遥远，还有很长的路要走。

19、关注对手是战略中很重要的一部分，但这并不意味着你会赢。

20、做了销售你会发现，最先相信你的是陌生人。最先屏蔽你的是好朋友。最先删除你的是酒肉朋友。最看不起你的是同学和亲人。

21、当别人叫你疯子，你已经离成功不远了！

22、今天会很残酷，明天会很残酷，后天会很美好，但大部分人会死在明天晚上。

23、不断学习，不管你长得如何，不管你是不是有钱，不管是这样还是那样，你都是有机会的。

24、多花点时间在你的其他员工身上。

25、冬天寒冷的时候，我们提出的口号是：“坚持到底就是胜利”。只要我们活着，不死就有希望。

26、在未来人们不仅仅关注力量和力气，他们更侧重于智慧，善良，责任。

27、年轻人如果心存对未来的崇敬，对今天的认真踏实，对昨天的感恩，就会有机会。

28、我们坚信，今天不易，明天更难，但未来终将美好。

29、不是你的公司在哪里，有时候你的心在哪里，你的眼光在哪里更为重要。

30、人要有专注的东西，人一辈子走下去挑战会更多，你天天换，我就怕了你。

31、经济学家是对昨天感兴趣，企业家是对明天感兴趣，让一个对昨天感兴趣的人去判断明天，这是悲哀！

32、蒙牛不是策划出来的，而是踏踏实实的产品、服务和体系做出来的。

33、不想当将军的士兵不是好士兵，但是一个当不好士兵的将军一定不是好将。

34、一个人的脾气、心胸和不理解、受冤枉、吃闷亏有关系。经历的(冤枉、闷亏)越多，你的脾气会越小，心胸越大！

35、《赢在中国》没有失败者，只有幸运者。

36、今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但是绝大部分人是死在明天晚上，只有那些真正的英雄才能见到后天的太阳。

37、碰到灾难第一个想到的是你的客户，第二想到你的员工，其他才是想对手。

38、不管你拥有多少资源，永远把对手想得强大一点。

39、商业计划绝对不是一个销售计划，里面有无数细节，无数人才的运营。

40、“营销”这两个字强调既要追求结果，也要注重过程，既要“销”，更要“营”。

41、建一个公司的时候要考虑有好的价值才卖。如果一开始想到卖，你的路可能就走偏掉。

42、如果马云能成功，百分之八十的年轻人都能成功。

43、战略不能落实到结果和目标上面，都是空话。

44、不能没有马云，但不能有太多马云。至于董明珠嘛，越多越好。

### 马云励志名言

1、建立自我、追求忘我。

2、做企业不是做侠客。

3、做小了，一定要做到独特。

4、多花点时间在你的其他员工身上。

- 5、永远要相信边上的人比你聪明。
- 6、天不怕，地不怕，就怕cfo当ceo□
- 7、五年以后还想创业，你再创业。
- 8、概念到今天这个时代已经不能卖钱了。
- 9、赚钱模式越多越说明你没有模式。
- 10、最优秀的模式往往是最简单的东西。
- 11、什么都想自己干，这个世界上你干不完。
- 12、这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。
- 13、把你太太当合作伙伴，不要把她当太太看。
- 14、很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。
- 15、创业者书读得不多没关系，就怕不在社会上读书。
- 16、听说过捕龙虾富的，没听说过捕鲸富的。
- 17、生存下来的第一个想法是做好，而不是做大。
- 18、有时候学历很高不一定把自己沉得下来做事情。
- 19、小公司的战略就是两个词：活下来，挣钱。
- 20、小企业有大的胸怀，大企业要讲细节的东西。
- 21、你的项目感觉是一个生意，不是一个独特的企业。
- 22、这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。

- 23、网络上面就一句话，光脚的永远不怕穿鞋的。
- 24、做一份工作，做一份喜欢的工作就是很好的创业。
- 25、我自己不愿意聘用一个经常在竞争者之间跳跃的人。
- 26、一个成功的创业者，三个因素，眼光、胸怀和实力。
- 27、有结果未必是成功，但是没有结果一定是失败。
- 28、当你成功的时候，你说的所有话都是真理。
- 29、现在你需要踏踏实实，实实在在跟你一起干的人。
- 30、其实，有的时候人的最大问题就在于他说的都是对的。
- 31、一个创业者最重要的，也是你最大的财富，就是你的诚信。
- 32、最大的挑战和突破在于用人，而用人最大的突破在于信任人。
- 33、那些私下忠告我们，指出我们错误的人，才是真正的朋友。
- 34、永远把别人对你的批评记在心里，别人的表扬，就把它忘了。
- 35、如果早起的那只鸟没有吃到虫子，那就会被别的鸟吃掉。
- 36、短暂的\*\*是不值钱的，只有持久的\*\*才是赚钱的。
- 37、一个项目，一个想法如果不够独特的话，很难吸引别人。
- 38、80年代的人还需要摔打，不管做任何事，要检查主观原

因。

39、最核心的问题是根据市场去制定你的产品，关键是要倾听客户的声音。

40、在今天的商场上已经没有秘密了，秘密不是你的核心竞争力。

41、在公司内部找到能够超过你自己的人，这就是你发现人才的办法。

42、如果你看了很多书，千万别告诉别人，告诉别人别人就会不断考你。

43、公关是个副产品，由于你解决了以后会逐渐传出去，这才是最好的公关。

## 创业励志正能量语录经典语录篇八

4. 我一直认为，不管我领多少薪水，我的表现必须与薪水价值相当。——【美】彼得斯

7. 只有不断找寻机会的人才会及时把握机会。

8. 人之所以有一张嘴，而有两只耳朵，原因是听的要比说的多一倍。

9. 很多东西是很难考量的，理念很难考量，但结果是可考量的。

10. 生存下来的第一个想法是做好，而不是做大。

11. 领导者应该常常保持自省的姿态和心态。——江南春

12. 多花点时间在你的其他员工身上。

13. 男人的胸怀是委屈撑大的，多一点委屈，少一些脾气你会更快乐。

14. 高筑墙、广积粮、缓称王。——朱升

15. 先天环境的好坏，并不足奇，成功的关键完全在于一己之努力。——王永庆

16. 权威是你把权给别人的时候，你才能有真正的权利，你懂得倾听、懂得尊重，承担责任的时候，别人一定会听你，你才会有权威。

18. 赚钱模式越多越说明你没有模式。

19. 如果你看了很多书，千万别告诉别人，告诉别人别人就会不断考你。

20. 工作上的执着实际上是人的一种意志。——张近东

22. 以诚感人者，人亦诚而应。

23. 有价值观，没有业务称为小白兔，一个公司小白兔多了以后，那就是一种灾难。

24. 品质不仅仅是团队，它还是文化，是制度，是一整套东西。

25. 你可以选择这样的“三心二意”：信心、恒心、决心；创意、乐意。

27. 商业计划绝对不是一个销售计划，里面有无数细节，无数人才的运营。

28. 战略有很多意义，小公司的战略简单一点，就是活着，活

着最重要。

29. 一个项目，一个想法如果不够独特的话，很难吸引别人。

30. 昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。