

最新加油站储备经理竞聘演讲稿 加油站 经理竞聘演讲稿(模板8篇)

竞争上岗是一个持续不断的过程，我们需要时刻保持学习和进步的心态，以不断提升自己的竞争力。以下是一些即兴艺术作品的介绍，让我们一起来欣赏和解读。

加油站储备经理竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位评委：

夏天来了，我也来了！我驾着石油公司机构优化改革的热潮而来，来参加，我要感谢组织为我们提供了这样一个展示自我，挑战自我的机会。石油公司这次机构优化，对于调动职工的积极性，提高工作效率，增强工作效能，具有重要意义，我坚决拥护，并积极参与。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天，让我这个远离家乡千里之外的我一点都没有感到“身在他乡为异客”的感觉，在这里，我感受到的是，加油站收款员竞聘演讲稿浓浓的亲情，暖暖的关爱，也是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺练中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面，更加直观。

我叫路同行，来自美丽的沂蒙山——山东。今年26岁，大专学历，中共党员□20xx年3月加入中油萧山销售分公司天伞加油站做加油员，后被调到xx海旺加油站做计算员。由于工作成绩突出□20xx年10月提升为站长□20xx年10月调入城东加油站，现任城东加油站经理竞争上岗演讲稿。

下面谈一谈我竞聘这一职位的优势。

优势之一是我具有高度的责任感和敬业精神。工作的. 几年来, 我深有体会, 不管做什么工作都需要高度的责任感和敬业精神, 如果少了这两点将很难做好工作。平时, 我始终注重自己的工作作风, 严格要求自己, 努力使自己做好干一行, 爱一行, 专一行。特别是在20xx年6月份, 在海旺加油站有一宁波牌照的集装箱货车杂加油十发生自然, 由于我及时补救, 避免了加油站和货车的损失, 受到公司领导一致好评。

优势之二是我善于学习, 具有一定的专业理论知识加油站片区经理竞聘报告。21世纪是知识经济社会, 一个人如果没有知识, 将很难在社会上立足。自工作以来, 我时刻不忘学习, 不仅学习课本上的, 还向身边的领导同事学习。我曾多次参加公司组织的培训活动, 取得计量上岗证书, 同时, 我还取得单位安全生产管理人员培训资格, 经培训具备了安全生产任职资格。另外, 在20xx年8月在萧山征文中, 我曾发表过《立足石油事业, 开拓创新业绩》的文章, 获得三等奖。可以说, 经过多年的学习与实践, 我掌握了较扎实的专业知识。这为我做好下一步工作打下了坚实的理论基础。

优势之三是我年轻, 接受新事物能力强, 能更好的工作。我今年才刚刚26岁, 我有活力、有信心、有激情、有着旺盛的精力和工作能力, 能更好的去投入到工作中去[]20xx年10月城东加油站刚开业时销量才180吨, 后经过不断的努力四月份上升到364吨, 远远超过了公司下达的280吨的任务。

优势之四是我具有较丰富的工作经验和才能。虽然我从事石油行业的时间不长, 但我从事的岗位却不少, 每一次的岗位变迁都使我对公司的了解更加具体, 使自己的能力和能力进一步得到提升, 我也更加了解到石油市场上的变化和石油行业的竞争何其激烈。可以说, 每个岗位上的工作经历, 使我积累了一定的工作经验, 锻炼了我的管理才能, 特别是我担任站长期间, 更加使我的管理能力得到升华。有人说, 经历是

一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

如果承蒙领导厚爱，让我走上加油站经理的领导岗位，我将不负众望，加油站竞聘演讲不辱使命，勤奋工作。把新的岗位当成干事创业的大舞台，竭尽个人的能力和水平，不遗余力地去追求事业成功与人生价值的最佳结合点。具体做到以下几点：

多年的工作经历告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好主角，胸怀全局，为领导当好参谋，当好助手。认真做好自己所分管的工作。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效，团结同事一道献身石油事业。

市场经济条件下，管理也是效益。为此，我将积极加强对本片区的加油站管理力度，加强对客户开发管理力度及便利店的经营管理，做好站内质量计量监控、费用控制，市场和价格信息的调查工作及石油批发销售，进一步健全站内一整套行之有效的管理制度，向管理要效益，积极把制度建设作为突破口来抓，制定相应的工作流程把加油站的每项工作纳入到正常的管理轨道。

如今石油行业的竞争逐渐转变成了服务的竞争，服务营销工作做的好坏将直接影响着销售业绩。为此，我将根据我们加油站内部情况，树立全新的服务理念，进一步整合各种资源，加强职工对客户的服务满意度，以满意服务赢得客户。加大对售油人员的管理力度，强化服务意识。以服务赢得市场加油站竞聘演讲稿，赢得消费者的信赖，从而促进竞争优势的形成。

石油工作不比其他工作，来不得半点马虎。为此，我将广泛开展安全培训活动。坚持“预防为主，安全第一”的工作方针，进一步落实安全生产责任制，全面提高加油站各项安全问题，严防安全漏洞。增强全体员工的健康、安全意识，为加油站的发展壮大提供有力保障。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，收费站竞聘演讲稿勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质，为公司带领出一支忠诚与中国石油事业、思想稳定、充满活力的钢铁队伍。

尊敬的各位领导，评委，同事们，有人说，大材小用，基本没用，因为大材小用会扼制人的潜能的发挥；小材大用，基本有用，因为小材大用有利于激发人的潜能。希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我块“小材”得到大用的机会，一旦如愿，竭诚欢迎诸位用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”

谢谢大家！

加油站储备经理竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位评委、领导和同事们：

大家好！

石油公司这次机构优化，对于调动职工的积极性，提高工作效率，增强工作效能，具有重要意义，我坚决拥护，并积极参与。今天，我演讲的题目是：

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我

一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天，也是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面、更加直观。

下面我谈一下我此次的优势

优势之一是我善于学习，具有一定的业务理论知识。

优势之二是我年轻，接受新事物能力强，能更好的工作。

优势之三是我具有较丰富的工作经验和管理工作能力。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

如果承蒙领导厚爱，让我走上领导岗位，我将不负众望，不辱使命，勤奋工作。如果我竞聘成功，我将以以下几点指导工作：

一是做好经营管理，使经营多元化。

二是美化环境，使环境怡人化。

三是强化服务质量，使服务星级化。

四是开源节流，使员工多岗化。

五是抓好营销，使营销日常化。

六是抓培训，促进安全意识的形成。

最后，以身作则，提高素质到位。打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断加

强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质，为公司带领出一支忠诚与中国石油事业、思想稳定、充满活力的钢铁队伍。

尊敬的各位领导，评委，我是一个平凡的人，拥有的是一颗平凡的心，此次竞聘，我渴望成功，渴望进步，哪怕是一点小小的进步也会让我更加感受到自身素质的提高，生活的美好，如果我竞聘成功，我愿意用真心和热心更好的去工作，用细心和耐心更好的为我们中国石油公司的发展贡献自己的力量！

最后，我想说，目前或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请大家信任我，考验我！谢谢大家！

我的完毕，谢谢大家！

加油站储备经理竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、评委：

大家好！

国际成功大师卡耐基说过：“不加油站经理竞聘报告要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着2年的石油工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加加油站片区经理的竞聘，自信有能力挑起重担。

首先，我简单介绍一下我个人情况。

我叫杜雷钧今年25岁，现任中国石油徐州分公司加油站经理。我于20xx年加入到我们加油站工作。工作以来，我深知，一份耕耘，一份收获。所以工作中我总是勤勤恳恳，有一份力出一份力。先后多次获得公司领导的好评。

今天之所以走到讲台上参加竞聘，并非仅仅加油站经理竞聘演讲只是受到拿破仑那句“不想当将军的士兵不是好士兵”的名言所激励，更主要的是作为一名有理想抱负和责任感的当代青年，一名有志于为中国石油事业的改革与发展建功立业的石油人，我应该义不容辞地站出来，接受领导和同志们的挑选。经过一番权衡，我认为自己的优势主要有以下几点：

一是我热爱石油事业，具有较丰富的工作经验。从20xx年参加工作以来，从最基层工作干起，先后干过加油、计量、大班长等工作，熟悉加油站的各个岗位工作，具有丰富的工作经验。通过几年的工作磨练，我已深深地喜欢上了石油事业。工作中，我总是积极把自己的发展融入到加油站的发展中来。努力做到爱一行、专一行，以奉献为荣，以吃苦为乐。领导越是给我压担子，我越觉得充实，反之则感到恐慌，生活没有了目标。超负荷的工作一直是我追求的工作状态。

二是多年的工作实践，使我养成了严谨细密扎实高效的工作作风。志当存高远，骏马何需鞭。我个人的性格特点是做事追求完美，温柔、细腻，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。同时，这些年来，也造就了我勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为我做好片经理工作提供了可靠的保障。

三是具有较全面的组织、协调管理工作的素质和能力。工作中，我识大体，顾大局，处理问题较为周全，同事之间关系处理较好，善于解决一些棘手的问题。工作认真负责。做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。特别是在担任我担任加油站经理竞争上岗演讲稿一年来，更加锻炼了我较强的组织管理能力，在实际的操作过程中，积累了丰富的管理经验。所以，就综合管理、组织能力上而言，我将无愧与组织和领导的信任。

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要有两点：一是知识结构上的不足仍然明显。工作以来，我一直没有放弃过对知识的学习，目前我正在攻读专科学历。另外，我还正在自学有关石油管理、企业管理、财务管理方面的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为对石油知识、财务知识、经营管理、人事管理知识都有所知晓的综合性管理人才。二是处理矛盾的经验不是很足。这点我将充分依靠我站老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。

请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

如果领导们信任我，让我走上加油站片区经理的领导岗位，我将不负重托，不辱使命，勤奋工作，开拓创新。在这10分钟之内，我实在无法向各位领导汇报各项具体工作怎样组织。我想如果竞聘成功，我将做到：

多年的工作经历告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在加油站片区经理竞聘报告团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好主角，胸怀全局，为领导当好参谋，当好助手。认真做好自己所分管的工作。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效，团结同事一道献身石油事业。

市场经济条件下，管理也是效益。为此，我将积极加强对本片区的加油站管理力度，健全一整套行之有效的管理制度，向管理要效益，积极把制度建设作为突破口来抓，制定相应的工作流程把每项工作纳入到正常的管理轨道。

树立全新的服务理念，我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，为此，

我将加大对售油人员的管理力度，强化服务意识。以服务赢得市场，赢得消费者的信赖，从而促进竞争优势的形成。

石油工作不比其他工作，来不得半点马虎。为此，我将广泛开展安全培训活动。坚持“预防为主，安全第一”的工作方针，进一步落实安全生产责任制，全面提高加油站各项安全问题，严防安全漏洞。增强全体员工的健康、安全意识，为加油站的发展壮大提供有力保障。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋加油站长竞聘演讲稿学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质。在为加油站奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心奉献给加油站。

尊敬的各位领导，评委，同事们，有人说，大材小用，基本没用，因为大材小用会扼制人的潜能的发挥；小材大用，基本有用，因为小材大用有利于激发人的潜能。希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我块“小材”得到大用的机会，一旦如愿，竭诚欢迎诸位用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”

我的加油站经理竞聘演讲稿结束了，谢谢大家！

加油站储备经理竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、评委：

大家好！

国际成功大师卡耐基说过：“不加油站经理竞聘报告要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担

任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着2年的石油工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加加油站片区经理的竞聘，自信有能力挑起重担。

首先，我简单介绍一下我个人情况。

我叫杜雷钧今年25岁，现任中国石油徐州分公司加油站经理。我于20xx年加入到我们加油站工作。工作以来，我深知，一份耕耘，一份收获。所以工作中我总是勤勤恳恳，有一份力出一份力。先后多次获得公司领导的好评。

今天之所以走到讲台上参加竞聘，并非仅仅加油站经理竞聘演讲只是受到拿破仑那句“不想当将军的士兵不是好士兵”的名言所激励，更主要的是作为一名有理想抱负和责任感的当代青年，一名有志于为中国石油事业的改革与发展建功立业的石油人，我应该义不容辞地站出来，接受领导和同志们的挑选。经过一番权衡，我认为自己的优势主要有以下几点：

一是我热爱石油事业，具有较丰富的工作经验。从20xx年参加工作以来，从最基层工作干起，先后干过加油、计量、大班长等工作，熟悉加油站的各个岗位工作，具有丰富的工作经验。通过几年的工作磨练，我已深深地喜欢上了石油事业。工作中，我总是积极把自己的发展融入到加油站的发展中来。努力做到爱一行、专一行，以奉献为荣，以吃苦为乐。领导越是给我压担子，我越觉得充实，反之则感到恐慌，生活没有了目标。超负荷的工作一直是我追求的工作状态。

二是多年的工作实践，使我养成了严谨细密扎实高效的工作作风。志当存高远，骏马何需鞭。我个人的性格特点是做事追求完美，温柔、细腻，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。同时，这些年来，也造就了我勇于承担责任，永

远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为我做好片经理工作提供了可靠的保障。

三是具有较全面的组织、协调管理工作的素质和能力。工作中，我识大体，顾大局，处理问题较为周全，同事之间关系处理较好，善于解决一些棘手的问题。工作认真负责。做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。特别是在担任我担任加油站经理竞争上岗演讲稿一年来，更加锻炼了我较强的组织管理能力，在实际的操作过程中，积累了丰富的管理经验。所以，就综合管理、组织能力上而言，我将无愧与组织和领导的信任。

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要有两点：一是知识结构上的不足仍然明显。工作以来，我一直没有放弃过对知识的学习，目前我正在攻读专科学历。另外，我还正在自学有关石油管理、企业管理、财务管理方面的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为对石油知识、财务知识、经营管理、人事管理知识都有所知晓的综合性管理人才。二是处理矛盾的经验不是很足。这点我将充分依靠我站老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。

请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

如果领导们信任我，让我走上加油站片区经理的领导岗位，我将不负重托，不辱使命，勤奋工作，开拓创新。在这10分钟之内，我实在无法向各位领导汇报各项具体工作怎样组织。我想如果竞聘成功，我将做到：

多年的`工作经历告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在加油站片区经理竞聘报告团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好主角，胸怀全局，为领导当好参谋，当好助手。认真做好自己所分管的工作。在工

作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效，团结同事一道献身石油事业。

市场经济条件下，管理也是效益。为此，我将积极加强对本片区的加油站管理力度，健全一整套行之有效的管理制度，向管理要效益，积极把制度建设作为突破口来抓，制定相应的工作流程把每项工作纳入到正常的管理轨道。

树立全新的服务理念，我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，为此，我将加大对售油人员的管理力度，强化服务意识。以服务赢得市场，赢得消费者的信赖，从而促进竞争优势的形成。

石油工作不比其他工作，来不得半点马虎。为此，我将广泛开展安全培训活动。坚持“预防为主，安全第一”的工作方针，进一步落实安全生产责任制，全面提高加油站各项安全问题，严防安全漏洞。增强全体员工的健康、安全意识，为加油站的发展壮大提供有力保障。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋加油站竞聘演讲稿学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质。在为加油站奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心奉献给加油站。

尊敬的各位领导，评委，同事们，有人说，大材小用，基本没用，因为大材小用会扼制人的潜能的发挥；小材大用，基本有用，因为小材大用有利于激发人的潜能。希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我块“小材”得到大用的机会，一旦如愿，竭诚欢迎诸位用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好

奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”

我的结束了，谢谢大家！

加油站储备经理竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位评委：

夏天来了，我也来了！我驾着石油公司机构优化改革的热潮而来，来参加加油站经理竞聘演讲稿，我要感谢组织为我们提供了这样一个展示自我，挑战自我的机会。石油公司这次机构优化，对于调动职工的积极性，提高工作效率，增强工作效能，具有重要意义，我坚决拥护，并积极参与。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天，让我这个远离家乡千里之外的我一点都没有感到“身在他乡为异客”的感觉，在这里，我感受到的是，加油站收款员竞聘演讲稿浓浓的亲情，暖暖的关爱，也是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在历练中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面，更加直观。

我叫路同行，来自美丽的沂蒙山——山东。今年26岁，大专学历，中共党员□20xx年3月加入中油萧山销售分公司天伞加油站做加油员，后被调到xx海旺加油站做计算员。由于工作成绩突出□20xx年10月提升为站长□20xx年10月调入城东加油站，现任城东加油站经理竞争上岗演讲稿。

下面谈一谈我竞聘这一职位的优势。

优势之一是我具有高度的责任感和敬业精神。工作的.几年来，

我深有体会，不管做什么工作都需要高度的责任感和敬业精神，如果少了这两点将很难做好工作。平时，我始终注重自己的工作作风，严格要求自己，努力使自己做好干一行，爱一行，专一行。特别是在20xx年6月份，在海旺加油站有一宁波牌照的集装箱货车杂加油时发生自然，由于我及时补救，避免了加油站和货车的损失，受到公司领导一致好评。

优势之二是我善于学习，具有一定的专业理论知识加油站片区经理竞聘报告。21世纪是知识经济社会，一个人如果没有知识，将很难在社会上立足。自工作以来，我时刻不忘学习，不仅学习课本上的，还向身边的领导同事学习。我曾多次参加公司组织的培训活动，取得计量上岗证书，同时，我还取得单位安全生产管理人员培训资格，经培训具备了安全生产任职资格。另外，在20xx年8月在萧山征文中，我曾发表过《立足石油事业，开拓创新业绩》的文章，获得三等奖。可以说，经过多年的学习与实践，我掌握了较扎实的专业知识。这为我做好下一步工作打下了坚实的理论基础。

优势之三是我年轻，接受新事物能力强，能更好的工作。我今年才刚刚26岁，我有活力、有信心、有激情、有着旺盛的精力和工作能力，能更好的去投入到工作中去[]20xx年10月城东加油站刚开业时销量才180吨，后经过不断的努力四月份上升到364吨，远远超过了公司下达的280吨的任务。

优势之四是我具有较丰富的工作经验和才能。虽然我从事石油行业的时间不长，但我从事的岗位却不少，每一次的岗位变迁都使我对公司的了解更加具体，使自己的 ability 进一步得到提升，我也更加了解到石油市场上的变化和石油行业的竞争何其激烈。可以说，每个岗位上的工作经历，使我积累了一定的工作经验，锻炼了我的管理才能，特别是我担任站长期间，更加使我的管理能力得到升华。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

如果承蒙领导厚爱，让我走上加油站经理的领导岗位，我将不负众望，加油站竞聘演讲不辱使命，勤奋工作。把新的岗位当成干事创业的大舞台，竭尽个人的能力和水平，不遗余力地去追求事业成功与人生价值的最佳结合点。具体做到以下几点：

多年的工作经历告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好主角，胸怀全局，为领导当好参谋，当好助手。认真做好自己所分管的工作。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效，团结同事一道献身石油事业。

市场经济条件下，管理也是效益。为此，我将积极加强对本片区的加油站管理力度，加强对客户开发管理力度及便利店的经营管理，做好站内质量计量监控、费用控制，市场和价格信息的调查工作及石油批发销售，进一步健全站内一整套行之有效的管理制度，向管理要效益，积极把制度建设作为突破口来抓，制定相应的工作流程把加油站的每项工作纳入到正常的管理轨道。

如今石油行业的竞争逐渐转变成了服务的竞争，服务营销工作做的好坏将直接影响着销售业绩。为此，我将根据我们加油站内部情况，树立全新的服务理念，进一步整合各种资源，加强职工对客户的服务满意度，以满意服务赢得客户。加大对售油人员的管理力度，强化服务意识。以服务赢得市场加油站竞聘演讲稿，赢得消费者的信赖，从而促进竞争优势的形成。

石油工作不比其他工作，来不得半点马虎。为此，我将广泛开展安全培训活动。坚持“预防为主，安全第一”的工作方

针，进一步落实安全生产责任制，全面提高加油站各项安全问题，严防安全漏洞。增强全体员工的健康、安全意识，为加油站的发展壮大提供有力保障。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，收费站竞聘演讲稿勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质，为公司带领出一支忠诚与中国石油事业、思想稳定、充满活力的钢铁队伍。

尊敬的各位领导，评委，同事们，有人说，大材小用，基本没用，因为大材小用会扼制人的潜能的发挥；小材大用，基本有用，因为小材大用有利于激发人的潜能。希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我块“小材”得到大用的机会，一旦如愿，竭诚欢迎诸位用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”

谢谢大家！

加油站储备经理竞聘演讲稿篇六

尊敬的.各位领导、同志们，大家晚上好：

我怀着激动的心情登上了这个公平竞争的平台，来接收组织的选拔。面对这次竞聘，作为一名老党员，老职工，老站长，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎接我人生的第二次创业，再一次挑战自我，为我衷爱的石油事业，发挥自己的光和热！

我的口号是：实践自我再创辉煌

这次我选择了三类加油站作为我二次

创业的舞台。我深信凭借着自己丰富的工作经验和成熟老练

的办事能力，力争赢得胜利，取得成功。下面是我如何开展工作的几点做法：

一、强化服务严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的官商心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，实行站长长期值班制，充分调动全站职工的工作积极性。

二、走访用户加强沟通

我认为目前首要的工作就是走访用户，在服务好新用户的前提下，尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，凭借着熟人多，办事能力强的优势，跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

三、立足服务开阔视野

要勇敢地走出去，走向市场，走进用户，倾听意见，多谈想法，利用企业良好地信誉和自身的不懈努力，使之成为我们又一批忠诚的用户，以只争朝夕，与时俱进的昂扬斗志，拓展市场，创销售佳绩！

四、特色服务亲情服务

建立用户会员制，在公司给予的权限内，最大限度为他们提供优惠政策，如随时免费擦车，洗车，免费检查轮胎等等，我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难，让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

五、安全教育时刻不忘

每周组织学习安全知识，每天都要随时检查有无安全隐患，力争做到全年安全无事故。定立细致严格的卫生标准，使之成为一座整洁舒适的加油站，让石油公司的窗口更明，更亮！

回首往事，历历在目，多年来辛勤工作，诚恳做人，虽然社会在变，机制在变，可一颗对企业无限忠诚的心从未改变。无论这次竞聘成功与否，我都无怨无悔，甘做企业永远的一颗螺丝钉。谢谢大家！

竞聘人□xxx

加油站储备经理竞聘演讲稿篇七

尊敬的各位评委、领导和同事们：大家好！

石油公司这次机构优化，对于调动职工的积极性，提高工作效率，增强工作效能，具有重要意义，我坚决拥护，并积极参与。今天，我演讲的题目是：。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天，也是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面、更加直观。

下面我谈一下我此次的优势

优势之一是我善于学习，具有一定的业务理论知识。

优势之二是我年轻，接受新事物能力强，能更好的工作。

优势之三是我具有较丰富的工作经验和管理工作才能。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

如果承蒙领导厚爱，让我走上领导岗位，我将不负众望，不辱使命，勤奋工作。如果我竞聘成功，我将以以下几点指导工作：

一是做好经营管理，使经营多元化。

二是美化环境，使环境怡人化。

三是强化服务质量，使服务星级化。

四是开源节流，使员工多岗化。

五是抓好营销，使营销日常化。

六是抓培训，促进安全意识的形成。

最后，以身作则，提高素质到位。打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质，为公司带领出一支忠诚与中国石油事业、思想稳定、充满活力的钢铁队伍。

尊敬的各位领导，评委，我是一个平凡的人，拥有的是一颗平凡的心，此次竞聘，我渴望成功，渴望进步，哪怕是一点小小的进步也会让我更加感受到自身素质的提高，生活的美好，如果我竞聘成功，我愿意用真心和热心更好的去工作，用细心和耐心更好的为我们中国石油公司的发展贡献自己的力量！

最后，我想说，目前或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请大家信任我，考验我！谢谢大家！

我的完毕，谢谢大家！

加油站储备经理竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导、同志们：

我怀着激动的心情登上了这个公平竞争的平台，来接收组织的选拔。面对这次竞聘，作为一名老党员，老职工，老站长，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎接我人生的第二次创业，再一次挑战自我，为我亲爱的石油事业，发挥自己的光和热！

我的口号是：实践自我再创辉煌，这次我选择了三类加油站作为我二次。

创业的舞台。我深信凭借着自己丰富的工作经验和成熟老练的办事能力，力争赢得胜利，取得成功。下面是我如何开展工作的几点做法：

在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的官商心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，实行站长长期值班制，充分调动全站职工的工作积极性。

我认为目前首要的工作就是走访用户，在服务好新用户的前提下，尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，凭借着我熟人多，办事能力强的优势，跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

要勇敢地走出去，走向市场，走进用户，倾听意见，多谈想法，利用企业良好地信誉和自身的不懈努力，使之成为我们新一批忠诚的用户，以只争朝夕，与时俱进的昂扬斗志，拓展市场，创销售佳绩！

建立用户会员制，在公司给予的权限内，最大限度为他们提供优惠政策，如随时免费擦车，洗车，免费检查轮胎等等，我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难，让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

每周组织学习安全知识，每天都要随时检查有无安全隐患，力争做到全年安全无事故。订立细致严格的卫生标准，使之成为一座整洁舒适的加油站，让石油公司的窗口更明，更亮！

回首往事，历历在目，多年来辛勤工作，诚恳做人，虽然社会在变，机制在变，可一颗对企业无限忠诚的心从未改变。无论这次竞聘成功与否，我都无怨无悔，甘做企业永远的一颗螺丝钉。谢谢大家！