

2023年信用社主任个人总结(优秀8篇)

在学习总结中，我们可以总结出一些有效的学习策略和方法，为以后的学习提供指导。以下是小编为大家收集的学习总结范文，仅供参考，希望能给大家提供一些写作思路和启示。通过阅读这些范文，我们可以了解到优秀学习总结的特点和表达方式，从而提升自己的写作水平。大家一起来看看吧，相信会有所收获。

信用社主任个人总结篇一

转眼之间，一年的时间很快的结束了，在一年的信用社工作中，我作为信用社主任，可以说是十分良好的结束了一年的工作，这些都是我们一直以来的最起码的工作基础。一年来我们的工作总体来说完成的十分优秀，总结一年来我的工作，也是做好了自已的信用社主任的工作，我相信来年中我还会做的更好。一年来，在联社的正确领导下，针对本人自身担任信用社主任，主要做好信贷管理工作，具体有以下几方面：

一、对信贷人员的工作过程进行控制，重点在于使信贷人员的工作过程规范化、有序化，完善借款合同的各项要素，使之合法合规，杜绝信贷过程中的吃、拿、卡、要等现象。培训有的放矢，除通常对信贷人员进行法律、法规宣讲外，信用社更分别针对不同的情况进行专门学习，通过培训，有效提高信贷人员的工作技能和对农村信用社的各项管理规定的理解与认同，以及对信用社的忠诚，增强他们的信心。分类激励，优胜劣汰。对信贷人员的激励，不搞“一刀切”，而是针对实际情况，制定出相应的激励办法，营造一种你追我赶的竞争氛围。凡是不能胜任信贷工作或不能完成工作任务的，实行末位淘汰制，调离信贷岗位。

二、严把贷款投向关：放贷不滥。要求信贷人员“必须将每一笔贷款投放准确”作为信贷工作的一项准则。因此，我将

经营方向定位为：立足“三农”，服务城乡，充当杠杆，实现“双赢”。一是着力推行农户小额信贷。二是着力支持农村经济结构调整。

三、严把制度执行关。在实际工作当中，严格执行“贷前调查”和“贷后回访”制度。每个季度我均对贷款户的贷款运作情况进行抽查回访一次，次次都形成纪录。通过贷后回访，使自身对全社的贷款情况了如指掌，并适时提前收回有风险贷款。

四、处理好“三个关系”：

放、管理、收回贷款的积极性。

2、信贷风险与资产运用的关系。信用社贷款业务的收益来自资金成本和贷款利息的差额，因此我将处理好信用社信贷风险与资产运用的关系作为重来抓。

3、贷款营销与严格管理关系。当前在加大有效信贷投入时，严格控制新的不良贷款发生。把握好贷款投入，并用准用好信贷增量，杜绝违规发放贷款、“垒大户”的现象，堵住不良贷款发生的源头。并认真落实贷款“三查”制度，强化信贷监督与管理，严格贷款审批制度和操作程序，规范信贷行为。同时，要求各位信贷人员根据“三农”的特点和企业、农户生产经营的实际需要，合理确定贷款期限，不得任意延长或缩短，真实反映贷款占用形态。

五、提高信贷人员综合素质，有效规避信贷风险。要防范和化解不良贷款，员工素质是关键，特别是需要一支高素质的信贷管理队伍。一要强化信贷人员的职业道德教育，提高信贷人员的责任心和事业心，使防范信贷资产风险成为信贷人员的自觉行动，从而达到防范信贷管理人员道德风险的目的。二要加强对信贷人员的业务素质培训。信贷管理人员需要具备和掌握多种知识，不仅要精通信贷业务，熟识贷款操作规

程，还需要掌握企业的财务知识等，现有的信贷人员业务素质远远不能适应业务发展的需要，应利用多种方式，对信贷人员进行业务培训并考试，防范信贷管理人员的能力差带来的风险。三要敦促信贷人员必须及时掌握各项法律法规，特别是一些与信贷资产质量密切相关的基本法规，如商业银行法、贷款通则、担保法、破产法以及民事诉讼法等。掌握并运用法律武器，这是时代对信贷人员提出的迫切要求。

六、结合实际情况制定出有奖有罚、权责对等的管理机制。

信用社主任个人总结篇二

一年以来，在联社的正确领导和地方政府的关心支持下，我社紧紧围绕年初制定的目标任务，克服重重困难，团结一致，勇于开拓。在坚持规范经营、防范风险的前提下，以业务经营为中心，以清收不良贷款为重点，积极扩展市场、培育客户，实现了各项存款稳步增长、信贷营销成效显著、盘活不良取得突破、利息收入再创新高的良好佳绩。这些成绩的取得，得益于联社领导的正确领导和大力支持，得益于各部室的鼎力帮助和我社全体员工的辛勤工作。下面将xx年的工作情况汇报如下：

一、巩固发展成果，业务稳健发展

各项存款快速增长。截止12月31日□xx信用社各项存款余额xxx万元，比年初增加xxx万元，完成联社下达全年xxx万元任务的xx%□

款xx万元，置换贷款x万元。信用社主任年底工作总结。

财务效益显著增长。到12月31日，我社实现总收入xx万元，其中贷款利息收入xx万元，完成全年利息收入xx万元的x%□中间业务收入xx万元。

二、工作有的放矢，推进业务发展信用社主任年底工作总结。

1、夯实根基抓存款。为不务时机抓好组织资金工作，全年各项经营目标任务下达后，我社及早筹划，明确目标，分解任务，制定措施，狠抓落实。召开会议，组织员工讨论制定我社季度营销方案和绩效考核方案，从信用社主任到一线员工，做到人人身上有任务，月月工作有考核，严格兑现奖惩。一是面对我社存款增势缓慢的不利局势，我们认真分析，研究对策，走出柜台，组织回低成本存款x多万元；二是在玉米收购旺季，组织员工走访贩粮户，依靠他们提供的信息，对卖粮农户攻关，组织回定期存款x多万元；三是加强与乡政府的合作和沟通，积极争取高速引线占地补助款存入我社，6月份开立账户x户，8月份到账x多万元，但是大额资金的留社率不高；四是在组织资金的同时，我社不断改变工作作风，提高工作效率，改善服务态度，提高服务质量，使员工的服务水平不断提高，得到了广大储户的好评，柜面存款不断攀升。

时组织信贷人员围绕“4s服务”，逐村逐户上门入户调查，填写农户授信表，了解资金需求，摸清资产家底，着重培养一批信誉良好的优质客户。二是继续做好小额农户信用贷款，简化贷款手续、缩短客户办贷时间等措施，对申请贷款的农户当天给予回复式办理，加大对农户小额贷款的投放力度。三是实行信贷倾斜，扶持种养殖户做大做强。我社在继续支持传统农业发展的同时，根据辖区实际，在调查摸底的基础上，及时调整信贷结构，拓宽业务范围，加大对核桃种植、烟叶种植、生猪养殖、粮食贩运等种养大户的信贷投入，在满足广大客户不同信贷业务需求的同时，逐步形成了固定的业务客户群体。积极扶持种养殖大户扩大生产规模、提高经济效益，累计发放专项贷款x多万元。

3、两眼向内抓盘活。一是制定方案，落实责任。年初，根据联社下达的清收任务，我社及时制定了xx年清收工作方案，并成立了清收领导小组和清收分队，及时将清收任务、清收

对象落实到相关岗位和责任人。二是严密关注到逾期贷款，对当月到期贷款列出计划，明确目标，责任到人，及早收回，彻底改变月初不催收、月末搞突击的不良习惯。三是强化考核，严格奖惩。对收回的每笔不良贷款，按照谁收谁得的清收奖励政策，月考评、季兑现，充分调动了全员清收的积极性。四是扎实开展清收不良贷款活动。我社x人完成包户任务。

4、立足主动抓收息。一是年初按贷款余额分片到人落实任务，要求信贷人员算好时间帐，任务帐，月初抓好上月沉积利息，时刻抓好欠息3月以上贷款。二是对大额欠息贷款，通过找亲属、寻朋友、探消息、觅行踪等措施，时刻掌握贷户生产经营情况，咬住不放劝其归还本息。由于方法得当，措施得力，我社累计收回利息x万元，完成任务目标的x%□

5、风险防范重合规。一是开展了冒名贷款专项自查。为全面了解和掌握我社存量贷款质量真实情况，我社组织员工对不良贷款开展自查，落实借冒名贷款实际用款人。二是深入开展案防工作。为彻底排除案件风险隐患，促进依法合规经营，实现可持续健康发展，我社积极对贷款业务、财务会计及管理、安全保卫、制度执行等方面进行了自查，将排查工作作为一项日常工作，建立滚动式常态化检查机制，将风险隐患消除在萌芽状态。

三、围绕以人为本，抓好队伍建设

一是强化学习，提高自身管理能力。作为基层网点负责人，时刻坚持高标准严要求，扎实做好自身各项工作。认真学习和掌握国家的方针、政策，法律、法规和联社各项规章制度，不断增强自己的制度意识和防范意识，不断提高自己的政治思想素质和理论素质，并结合自身工作，理论联系实际，不断提高自己的管理水平和管理能力，创新管理理念和方式，适应农村信用社不断发展的需要。

二是凝聚人气，激发员工工作热情。在业务经营中，一支团

结协作、上下齐心、有凝聚力和向心力的团队才具有战斗力。我社结合实际情况，一方面对员工合理分工,优化组合，另一方面定期召开职工谈心会，探讨工作、交换看法、了解生活、关心学习、听取意见、改进管理。不断加强员工思想教育,灌输危机意识、责任意识与发展意识，让每位员工都了解和理会我社发展的目标，充分调动员工的工作热情。

三是抓好教育，提高员工内在素质。一年来累计组织财会培训72次，合规教育36次，安全保卫学习48次，规章制度学习35次。使得员工业务能力和工作效率都有大幅度提高，为信用社可持续发展打下了坚实的基础。

四、严格规范管理，确保持续发展

信用社主任个人总结篇三

20xx年5月，我到***信用社任副主任，分管存款工作，一年来，我在行领导和**主任的正确领导下，在全体员工作的大力支持下，认真贯彻执行党的路线、方针、政策和上级行的有关规定，不断加强政治和业务学习，以三个代表重要思想为指导，深入实际，勤奋工作，克己奉公、较好地履行和完成了组织交给的各项工作任务。现就有关情况汇报如下：

一、加强学习，提高素质，思想理论素养不断得到提高。

一年来，我始终坚持学习邓小平建设有中国特色的社会主义理论和党的各种路线、方针、政策，坚持学习十六大会议精神，学习各种金融法律、法规，积极参加单位组织的各种政治学习活动。通过不断学习，使自身的思想理论素养得到了进一步的完善，思想上牢固树立了全心全意为人民服务的人生观、价值观。

勤勉的精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。一年以来，我在行动上自觉实践

农村信用社为“三农”服务的宗旨，用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规章制度，认真履行职责，充分发挥副主任的参谋和助手作用，恪尽职守、搞好配合、积极参与，认真做好组织、协调工作。

二、做好本职工作，加大资金筹措力度，增强资金实力。

我到**信用社任职副主任后，面对竞争加剧的存款市场，我牢固树立存款是“立社之本，发展之源”的经营理念，强化竞争意识，优化服务态度。一是解决思想认识问题，克服自满乐观情绪，正确树立“存款就是经营、就是发展、就是效益”的新型经营意识。我社以优质服务为主题，严格规范职工的服务行为。教育职工服务出形象，服务出信誉，服务出存款，服务出效益。二是加大宣传力度，树立良好形象。依靠创建信合企业文化的有效平台，发挥**依托新区和建设小城镇的优势，抓宣传，树形象，扩大**信用社的社会知名度。20xx年以来，我在工作中，坚持储蓄宣传制度化、经常化的同时，积极做到“四个结合”，即集体组织与个人上门宣传相结合，临柜宣传与社外宣传相结合，重大节日宣传与日常宣传相结合，传统宣传与现代化宣传相结合，积极抢占宣传“空间”，努力扩大宣传市场覆盖面。通过挂横幅进行阵地宣传和柜台宣传，扩大了我社机构的辐射能力。今年我社对上深分社进行了搬迁，对新机构进行了改造、装修。提高了硬件服务水平，展示信用社的文明形象。三是夯实基础，求真务实，稳步发展。坚持把任务落在实处，对存款分解到岗到人，内外勤互相协作，团结进取，压力变动力，工作互相竞争，一把主任带头承担业余揽储任务，实事求是反映存款经营成果，实打实地促进业务健康发展。截止到20xx年末，全社存款创历史最高水平，比上年净增**万元，余额达到**万元，年末职工人均拥有存款**万元，完成区行下达存款任务的%。四是增资扩股，壮大资金实力。在抓好存款的同时，我还把增资扩股作为增强资金实力和抵御风险能力的有效方法，通过明确办社宗旨，加大宣传力度，鼓励职工积极

入股，引导农户入大股。年末股金余额达到万元，净增**元。

三、同心同德，通力合作，与其它班子成员搞好配合

由于刚刚接手新的工作岗位，与班子成员的磨合成为我做好存款工作的切入点，一年来，我在两位主任的帮助下，能够正视自己，摆正位置，自觉接受领导和职工的监督，充分发挥干部的表率作用。在市场经济条件下，做到自重、自醒、自警、自励，时刻保持和发扬共产党员的先锋模范作用。我在日常工作中，认真贯彻民主集中制的原则，坚持讲学习、讲政治、讲民主，自觉同领导班子保持一致。在具体工作上，坚持遇事与其它班子成员协商、研究，诚恳征求有关人员意见，做到说实话、办实事、讲实效，齐心协力做好各项工作。

总之□20xx年我在上级行正确领导和关怀下，在其它两位主任的密切配合下，在各位员工的大力支持下，做了一些工作，也取得了一定的成绩，但还存在一定的差距和不足，一是工作经验不足，努力不够。二是上进心不强，有小富即安思想，开拓意识差等等。我决心在新的一年里，对下述存在的不足和差距，加以克服和解决为**的发展做出新的贡献。

信用社主任个人总结篇四

200x年，在联社信贷科与信用社领导的关心及全体同志的帮助下，我认真学习业务知识和业务技能，积极主动的履行工作职责，较好的完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务等方面都有了一定的提高。现讲本年度的工作总结如下：

- 1、加强学习，努力提高政治与业务素质。一年来，我能够认真学习建设具有中国特色社会主义的理论，自觉贯彻执行党和国家制定的路线、方针、政策，具有全心全意为人民服务的意识。能遵纪守法，敢于同违法乱纪行为作斗争，忠于职守、实事求是、廉洁奉公、遵守职业道德和社会公德。认真

学习了“三个代表”精神，能较好的理解了“三个代表”精神的内涵，在“三个代表”学习过程中，能及时的发现问题及对“三个代表”精神领悟不透的地方并及时加强学习，予以改正，使我在思想觉悟方面有了一定的进步。同时，利用工余时间认真学习金融业务知识，不断充实自己的工作经验，对于联社下发的各种学习资料能够融会贯通，学以致用，业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

2、履行职责，踏踏实实的做好本职工作。我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项工作任务。一是严格规章制度，把好信贷资产质量的第一道关口。作为一名信贷内勤，我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现信贷风险。因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心。针对城区居民集中，贷款户身份证容易使用混乱的状况，我建议领导将贷户的证件按申请先后顺序登记名字、号码后，在城区信用社全部核查，确定无贷款后再办理手续。一年来无论是炎热的夏季，还是寒冷的冬天，我坚持到其他信用社核查，对于多户贷款者、垒大户者坚决不予办理。同时，为了更好的把关守口，我还通过关系，向有关单位的同志，学会了真假身份证的辨别能力，只要是假的证件，我一眼就能辨别出来，从而把好了信贷资产质量的第一道关口。二是坚持信贷原则，做好贷款的审查。我深知：信贷资产的质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，我坚持贷款的“三查”制度和联社制定的信贷管理制度，对每一笔贷款都一丝不苟地认真审查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都是仔细审查，没有一丝

一毫的懈怠。在贷前审查时，我做到了“三个必须”，即贷款条件必须符合政策、贷款证件必须是合法原件、贷款人与保证人必须到场核实签字，并且做到生人熟人一样对待，保证了贷款发放的合规、合法。三是提高工作质量，及时准确的做好信贷基础资料的管理。搞好信贷基础资料的记载、收集、管理，是信贷内勤重要的工作之一，这项工作即繁琐又重要，需要经常加班加点来完成。我坚持做到了当天帐务当天处理完毕，从台帐、分户帐，到插卡、抽卡；从销帐、记息，到登记贷户经济档案，全部核对从不过夜。仅200x年，我社就累放贷款5000多万元，达上千笔业务没有出现一笔差错。在人行和联社的多次检查中，都受到了好评。

3、精诚团结，为提高经营效益尽心尽力。一年来，我与同事们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作，为全社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。一是千方百计拉存款，我经常利用业余时间走亲串朋动员储蓄存款，为壮大信用社实力不遗余力，全年共吸储60多万元，较好的完成了信用社下达的任务。二是积极主动的营销贷款，我不断强化贷款营销意识，破除“惧贷”的思想，寻求效益好的贷户，在保证信贷资产质量的前提下，主动做好贷户的市场调查，对于那些有市场、讲信用的个体工商户给予信贷支持，全年累放贷款200多万元，年底余额150万元，无一笔逾期。三是勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务，除做好本职工作外，我还按照领导的安排做好其他工作，如每天的上门收款，旺季时深入到学校代收学费等，都能够与大家一起协调好，共同完成任务。

回顾一年的工作，自己感到仍有不少不足之处，一是业务素质提高不快，对新的业务知识学的还不够、不透；二是本职工作与其他同行相比还有差距，创新意识不强；三是只是满足自身任务的完成，工作开拓不够大胆等，在新的一年里，我将努力克服自身的不足，在专业科和信用社的领导下，认真学习，努力提高自身素质，积极开拓，履行工作职责，服从领导。当好参谋助手，与全体职工一起，团结一致，为我

社经营效益的提高，为完成200x年的各项目标任务作出自己应有的贡献。

信用社内勤主任个人工作总结2

进入公司已经三个月了，三个月的时间下来，自己努力了不少，也进步了不少，学到了以前很多没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了自己一个学习和锻炼的机会，从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大熔炉里融化，我想这就是经验吧，在此十分感谢领导和同事给予的帮助。

内勤工作是一项综合协调、综合服务的工作，具有协调左右、联系内外的纽带作用，内勤位轻责重，既要完成事务管理、文书处理、综合情况、填写报表、起草文件等日常程序化的工作，又要完成领导临时交办的工作，还要为领导出谋划策，积极发挥参谋助手作用，协助领导做好各方面的工作。一个合格的内勤必须具有强烈的事业心、高度的责任感和求真务实的工作态度，具有较高的政治素质和业务能力，熟悉业务和内勤工作，具有较宽的知识面和合理的知识结构以及严谨干练的工作作风、任劳任怨的献身精神。

三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么重要。在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身能力的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，广泛汲取各种“营养”，二是向周围的同事学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法；三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中。

在公司的三个月总体来说还是平稳的'度过的，有过成就，但更多的是对工作的一些认识和工作中的发现自己的一些不足，这些不足是阻碍自己进步的最大的绊脚石，我对工作中的一

些失误及不足做了如下的总结：

一. 工作方法有待进一步改善，时常忙而乱，无章法导致效率不高。由于自身所兼岗位较多，产生了多起由于工作安排不当所产生的失误，所幸在领导的关照和同事们的帮助下，未能造成比较严重的后果，但在工作安排上，还是自己的一个软肋，经常出现事赶儿事的情况，为避免此情况的出现，我决定在工作中进行详细的条理安排登记措施，将需要进行的工作进行登记并合理的安排开来，以防止出现工作积压的情况出现。

二. 沟通较少，工作中遇到问题，没有及时与领导沟通，导致一些工作滞后。由于自身性格的原因，自己与同事和领导的交流不多，沟通也少之又少，导致彼此的理解误差，人人与人之间最重要的就是交流，交流也是化解矛盾，彼此了解的最好的方法，我决定就自身缺点进行改变，多开口，多与领导和同事交流，沟通，让大家彼此理解，信任，从而使得工作更加的简单。

在新的一年里，我将抓住机会不断地学习专业知识，提高技能，总结经验，全面提高各方面的综合素质。认真学习公司的各项政策规章制度，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大的贡献。

总而言之，内勤这个岗位，是一个熔炉，也是一个舞台，既能锻炼自己也能展示自己，只要不断加强自身的政治思想素质、作风素质、业务素质和心理素质的修养，切实履行好内勤工作岗位职责，持之以恒地做到“五勤”，不断开拓创新，就能做好内勤工作。

信用社主任个人总结篇五

一年以来，在联社的正确领导和地方政府的关心支持下，我社紧紧围绕年初制定的目标任务，克服重重困难，团结一致，

勇于开拓。在坚持规范经营、防范风险的前提下，以业务经营为中心，以清收不良贷款为重点，积极扩展市场、培育客户，实现了各项存款稳步增长、信贷营销成效显著、盘活不良取得突破、利息收入再创新高的良好佳绩。这些成绩的取得，得益于联社领导的正确领导和大力支持，得益于各部室的鼎力帮助和我社全体员工的辛勤工作。下面将xx年的工作情况汇报如下：

各项存款快速增长。截止12月31日□xx信用社各项存款余额xxx万元，比年初增加xxx万元，完成联社下达全年xxx万元任务的xx%□

款xx万元，置换贷款x万元。

财务效益显著增长。到12月31日，我社实现总收入xx万元，其中贷款利息收入xx万元，完成全年利息收入xx万元的x%□中间业务收入xx万元。

1、夯实根基抓存款。为不务时机抓好组织资金工作，全年各项经营目标任务下达后，我社及早筹划，明确目标，分解任务，制定措施，狠抓落实。召开会议，组织员工讨论制定我社季度营销方案和绩效考核方案，从信用社主任到一线员工，做到人人身上有任务，月月工作有考核，严格兑现奖惩。一是面对我社存款增势缓慢的不利局势，我们认真分析，研究对策，走出柜台，组织回低成本存款x多万元；二是在玉米收购旺季，组织员工走访贩粮户，依靠他们提供的信息，对卖粮农户攻关，组织回定期存款x多万元；三是加强与乡政府的合作和沟通，积极争取高速引线占地补助款存入我社，6月份开立账户x户，8月份到账x多万元，但是大额资金的留社率不高；四是在组织资金的同时，我社不断改变工作作风，提高工作效率，改善服务态度，提高服务质量，使员工的服务水平不断提高，得到了广大储户的好评，柜面存款不断攀升。

时组织信贷人员围绕“4s服务”，逐村逐户上门入户调查，填写农户授信表，了解资金需求，摸清资产家底，着重培养一批信誉良好的优质客户。二是继续做好小额农户信用贷款，简化贷款手续、缩短客户办贷时间等措施，对申请贷款的农户当天给予回复式办理，加大对农户小额贷款的投放力度。三是实行信贷倾斜，扶持种养殖户做大做强。我社在继续支持传统农业发展的同时，根据辖区实际，在调查摸底的基础上，及时调整信贷结构，拓宽业务范围，加大对核桃种植、烟叶种植、生猪养殖、粮食贩运等种养大户的信贷投入，在满足广大客户不同信贷业务需求的’同时，逐步形成了固定的业务客户群体。积极扶持种养殖大户扩大生产规模、提高经济效益，累计发放专项贷款x多万元。

3、两眼向内抓盘活。一是制定方案，落实责任。年初，根据联社下达的清收任务，我社及时制定了xx年清收工作方案，并成立了清收领导小组和清收分队，及时将清收任务、清收对象落实到相关岗位和责任人。二是严密关注到逾期贷款，对当月到期贷款列出计划，明确目标，责任到人，及早收回，彻底改变月初不催收、月末搞突击的不良习惯。三是强化考核，严格奖惩。对收回的每笔不良贷款，按照谁收谁得的清收奖励政策，月考评、季兑现，充分调动了全员清收的积极性。四是扎实开展清收不良贷款活动。我社x人完成包户任务。

4、立足主动抓收息。一是年初按贷款余额分片到人落实任务，要求信贷人员算好时间帐，任务帐，月初抓好上月沉积利息，时刻抓好欠息3月以上贷款。二是对大额欠息贷款，通过找亲属、寻朋友、探消息、觅行踪等措施，时刻掌握贷户生产经营情况，咬住不放劝其归还本息。由于方法得当，措施得力，我社累计收回利息x万元，完成任务目标的x%□

5、风险防范重合规。一是开展了冒名贷款专项自查。为全面了解和掌握我社存量贷款质量真实情况，我社组织员工对不良贷款开展自查，落实借冒名贷款实际用款人。二是深入开

展案防工作。为彻底排除案件风险隐患，促进依法合规经营，实现可持续健康发展，我社积极对贷款业务、财务会计及管理、安全保卫、制度执行等方面进行了自查，将排查工作作为一项日常工作，建立滚动式常态化检查机制，将风险隐患消除在萌芽状态。

方式，适应农村信用社不断发展的需要。

二是凝聚人气，激发员工工作热情。在业务经营中，一支团结协作、上下齐心、有凝聚力和向心力的团队才具有战斗力。我社结合实际情况，一方面对员工合理分工，优化组合，另一方面定期召开职工谈心会，探讨工作、交换看法、了解生活、关心学习、听取意见、改进管理。不断加强员工思想教育，灌输危机意识、责任意识与发展意识，让每位员工都了解和理会我社发展的目标，充分调动员工的工作热情。

三是抓好教育，提高员工内在素质。一年来累计组织财会培训72次，合规教育36次，安全保卫学习48次，规章制度学习35次。使得员工业务能力和工作效率都有大幅度提高，为信用社可持续发展打下了坚实的基础。

一是持续加强党风廉政建设工作。我社认真组织员工学习十八大会议精神，落实省、市、县联社的有关规定，带领全社学好中央“八项规定”，转变员工思想作风，扎实开展工作。根据联社要求，我社认真学习、贯彻落实联社党委、纪委有关党风廉政建设和纪检监察等文件精神，与员工层层签订了党风廉政建设责任书。全面开展了包括“九种人”、“八小时以外”、“三股歪风”等的自查自纠，开展了民主生活会和民主评议政风行风工作，保证了全社干部职工的清正廉。

信用社主任个人总结篇六

20__年工作中，能够认真执行有关财务管理规定，履行节约、勤俭办社；处处率先垂范，廉洁勤政，务实开拓，曾多次被评

为县级“优秀共产党员”，具备了与专业技术职务相当的学识水平和业务能力，先后在省级以上报刊发表宣传报道稿件数十篇。所负责的信用社年度被联社授予“先进集体”、“宣传报道先进单位”等荣誉称号。现就自受聘助理经济师特别是任__信用社以来的工作情况述职如下：

一、强化“没有规矩不成方圆”的制度观念，全面提升内部管理水平

工作中，把内部管理的重点突出在一个“严”字上，坚决响应联社提出的“宁听千声骂，不听一声哭”这一理念。利用每周一、三、五晚学习上级文件的同时，对法律、法规定期进行集中进行学习，使每名员工做到知法、懂法、守法，力争办理的每一笔业务都做到程序化、标准化、统一化、合法化。截止目前，我所带领的信用社无一人因违规、违纪受到任何处分。同时，结合联社组织的“内部控制建设年”活动内容进行认真对照检查，对所查出的问题进行追根求源，遵循边查边纠的方式，认真总结经验教训，坚决杜绝屡查屡犯的老毛病在整个活动中，我紧密结合省办制定的《山东省农村信用社员工违规违章行为处理暂行办法》，对所犯问题的处理结果有一个明确的认识，使广大员工的遵纪守法意识有了进一步提高，为促进各项业务的稳健发展起了积极的作用。

二、提出“存款立社、服务兴社”的经营理念，努力夯实资金实力

为保持__信用社的稳健发展势头，我积极带领全社干部职工解放思想，大胆实施创新经营。在存款工作中，克服种种意想不到的困难，抢抓有利时机，完善存款考核办法，积极协调多方关系，牢固树立“存款兴社”的思想和阵地意识，坚持发扬“三勤四上门”的优良传统，千方百计筹措资金。自去年以来，我针对存款不上则降的实际情况，及时召开职工会议，找问题、查原因，制定出强有力的奖罚措施，在职员工自办存款余额外勤必须达到50万元，内勤人员必须达到40

万元，对客户经理年底存款余额达不到30万元的，一律取消客户经理资格。在严格的考核制约机制下，广大员工呈现出积极的吸储热情，截止目前，我社各项存款总额达____万元，比年初增长__万元。其中，对公存款__万元，农民储蓄存款__万元；低成本存款__万元，占总存款余额的%；各项贷款__万元，比年初增长__万元。今年，我发动职工利用全市通存通兑的优势，为外区县的亲戚朋友们开立储蓄存折户100多个，吸储存款200余万元。

在信贷支农工作中，引导全员牢固树立为“三农”服务的经营理念，把“兴一方经济、富一方百姓”作为本份工作，找准信贷杠杆的支点，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构调整政策，资金问题就予以保证。通过发放联保贷款、开展信用村、户评定活动，全力支持农民发展药材、黄烟、蚕茧等高附加值的名优特产品，在服务农村经济中求得发展，有力支持了我乡春耕、“三夏”、秋收秋种、冬季农田管理、抗灾自救及抗旱双保工作。由于措施得魄力，全乡种植经济作物的积极性普遍提高，全乡经济作物人均1亩以上，预计全乡人均增收800余元。为培养个体工商户的守信意识，对个体工商户进行建档立案，评定信用等级，使讲信用的工商户得到实惠，并对招商引资项目提供多方位服务。我到__信用社任职后，累计发放贷款万元支持“三农”经济发展。截止目前，我社贷款余额达万元，较我任职前增长万元。

四、树立“清非不畏艰难”的思想意识，全面清收盘活不良贷款

我带领职工级领导班子成员始终把化解经营风险作为压倒一切的头等大事来抓，坚持“两手抓”：一手抓好存款增量，防止出现支付风险；一手抓好不良贷款的盘活促进经济效益的增加，实现信贷资金良性循环。并把争取地方党政支持作为化解风险的支撑点，做到勤请示、勤汇报，反复多次找乡党委书记、乡长汇报清收不良贷款工作进度，取得实质性的支持。同时，根据不良贷款清收难的实际情况，成立了由主任任组

长的7人清非小分队，专门对所有不良贷款进行集中力量清收。利用傍晚、下雨农民不能上坡干活及外出务工人员回家过节与干农活的有利时机，进行突击清收，使有钱不想还的赖债户、钉子户无处藏身，同时也被小分队成员的精神所打动，起到了良好的清收效果。仅今年上半年，累计收回不良贷款24.41万元，其中逾期贷款12.14万元，呆滞贷款12.27万元，为历年来之首次，为今后的清收工作积累了丰富的经验。

五、推行“奉献社会为己任”的金融观念，积极搞好精神文明建设与党建工作

工作中，我始终坚持“两手抓、两手硬”的人本管理，履行岗位职责。一是继续争创“文明单位”活动，从优化服务手段入手，为客户提供更优质、更快捷的服务，争取客户的最大满意。二是大力搞好宣传，提高信用社知名度，通过与贫困户结成帮扶对子，帮其脱贫致富，拉近了与农民的感情距离，使信用社在老百姓心中的地位进一步提升。三是积极培养入党积极分子。通过召开民主生活会等形式，培养了5名思想要求进步的青年，成为今年党员培养对象。

信用社主任个人总结篇七

一、虚心学习不断充实自己

随着金融业的不断发展，金融管理手段的不断更新，我感到仅凭过去的一些工作经验和自己学到的书本知识，远不能适应目前工作的需要。要成为一名合格的管理人员，必须虚心学习，不断更新知识，提高自己的理论水平。为此，一年来，我较系统地学习了《商业银行法》、《票据法》、《担保法》等法律法规，认真学习了《市场营销学》、《银行新开业务》等，从而拓宽了知识面，开阔了视野，政策理论水平不断提高，为干好本职工作打下了良好的基础。

二、严于律己，努力做到率先垂范

作为一名党员、副主任，要想干好本职工作，首先的问题是加强自身修养，加强党性锻炼。一年来，我积极参加上级行、社组织开展的各项活动，自觉遵守党的政治纪律和金融法规，在班子中讲大局、讲原则、讲团结，力求做到反映群众意见直言不讳，坚持正确意见直抒己见，提供决策依据真实可靠，处理棘手问题不徇情顾面，执行领导决定不折不扣。在工作中任劳任怨，勤恳务实，当好职工的表率。在生活中，诚恳待人，注重关心他人生活和工作，当好职工的参谋。

三、求真务实，恪尽职守，较好地完成了工作任务

一年以来，我无论是在大托信用社，还是在沙湖信用社，都尽最大努力做好份内的工作。我奉行的宗旨是：不图轰轰烈烈，只求扎扎实实；不为创造经验，而求卓有成效；不求尽如人意，但求无愧于心。

刚调入沙湖信用社，面对陌生的`环境，我的思想压力比较大，员工们也存在着观望心理。为了不辜负区联社领导的厚望，我及时调整心态，与沙湖社新领导班子成员精诚团结、协调运作，我们首先从各项制度入手，对过去的制度办法进行分类清理，制定出《201x沙湖信用社工作目标和岗位考核办法》，明确指导思想、考核任务、工作重点和岗位考核目的，与员工签定“四防一保”责任书和“岗位考核”责任书，落实各线分管工作目标，从“精神文明建设”和“物质文明建设”两个方面提出规范做法的标准，形成适应新形势下的内控制度框架，为信用社有法可依、处理有据、消除风险、合理经营、稳健发展创造出有利条件。

其次，改革分配制度，激发经营活力。上半年，组织对辖内信用网点负责人和重要岗位负责人实行了岗位竞聘上岗，竞聘率达100%，极大地激发了职工的工作积极性。同时，根据农村信用社员工工资分配制度改革精神，依据我社特点和发展趋势，突出绩效挂钩和等级分配管理，在全社实行绩效挂钩分配机制。

三是勤经营细算帐。今年以来，我狠抓了财务方面的管理，提出了“增收节支，勤俭办社”的口号。

二是严格财务管理，严控费用开支。今年以来，根据联社费用捆绑制度，我有效地控制了费用开支，为达到经济和经营效益两者和谐的统一，把钱用在刀刃上，去除不必要的开支，全年费用主要用于业务发展、日常业务经营和职工工资上，严格执行费用“三签”和大额费用报批制度，做到每一笔费用都经过严格的审查，不留疑问。同时根据区联社目标考核办法，做到以业务经营为中心，以利润为目标，明确重点考核利润、收息、费用、付息指标，从而使财务管理纳入正常轨道。四是，狠抓职工两个素质教育，为信用社业务发展推波助澜。一年来，我组织开展多种形式的政治思想教育和理论知识学习，将政治思想教育始终贯穿于业务工作的中心，全年组织了四次赛帐和两次业务技术比武，大大提高了职工的业务能力和技术基本功。同时还积极开展有益于职工身心健康的文体活动，增强了职工的向心力和凝聚力，也增加了职工的工作积极性。

一年以来，我虽然做了一些工作，取得了一定的成绩，但这主要靠上级联社的正确领导和同志们的支持和帮助。在今后的的工作中，我将一如既往地加强学习，不断加强自身修养，严于律己、宽以待人、克己奉公、恪尽职守，为农信社的兴旺发达做出自己应有的贡献。

以上述职妥否，请领导和同志们评议。

信用社主任个人总结篇八

200x年，在联社信贷科与信用社领导的关心及全体同志的帮助下，我认真学习业务知识和业务技能，积极主动的履行工作职责，较好的完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务等方面都有了一定的提高。现讲本年度的工作总结如下：

1、加强学习，努力提高政治与业务素质。一年来，我能够认真学习邓小平建设具有中国特色社会主义的理论，自觉贯彻执行党和国家制定的路线、方针、政策，具有全心全意为人民服务的意识。能遵纪守法，敢于同违法乱纪行为作斗争，忠于职守、实事求是、廉洁奉公、遵守职业道德和社会公德。认真学习了***的“三个代表”精神，能较好的理解了“三个代表”精神的内涵，在“三个代表”学习过程中，能及时的发现存在的问题及对“三个代表”精神领悟不透的地方并及时加强学习，予以改正，使我在思想觉悟方面有了一定的进步。同时，利用工余时间认真学习金融业务知识，不断充实自己的工作经验，对于联社下发的各种学习资料能够融会贯通，学以致用，业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

2、履行职责，踏踏实实的做好本职工作。我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。一是严格规章制度，把好信贷资产质量的第一道关口。作为一名信贷内勤，我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现信贷风险。因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心。针对城区居民集中，贷款户身份证容易使用混乱的状况，我建议领导将贷户的证件按申请先后顺序登记名字、号码后，在城区信用社全部核查，确定无贷款后再办理手续。一年来无论是炎热的夏季，还是寒冷的冬天，我坚持到其他信用社核查，对于多户贷款者、垒大户者坚决不予办理。同时，为了更好的把关守口，我还通过关系，向有关单位的同志，学会了真假身份证的辨别能力，只要是假的证件，我一眼就能辨别出来，从而把好了信贷资产质量的第一道关口。二是坚持信贷原则，做好贷款的审查。我深知：信贷资产的质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，我坚持贷款的“三查”制度和联社制定的信贷管理制度，对每一笔贷款都一丝不苟地认真审查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前

景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的'检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都是仔细审查，没有一丝一毫的懈怠。在贷前审查时，我做到了“三个必须”，即贷款条件必须符合政策、贷款证件必须是合法原件、贷款人与保证人必须到场核实签字，并且做到生人熟人一样对待，保证了贷款发放的合规、合法。三是提高工作质量，及时准确的做好信贷基础资料的管理。搞好信贷基础资料的记载、收集、管理，是信贷内勤重要的工作之一，这项工作即繁琐又重要，需要经常加班加点来完成。我坚持做到了当天帐务当天处理完毕，从台帐、分户帐，到插卡、抽卡；从销帐、记息，到登记贷户经济档案，全部核对从不过夜。仅200x年，我社就累放贷款5000多万元，达上千笔业务没有出现过一笔差错。在人行和联社的多次检查中，都受到了好评。

3、精诚团结，为提高经营效益尽心尽力。一年来，我与同事们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作，为全社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。一是千方百计拉存款，我经常利用业余时间走亲串朋动员储蓄存款，为壮大信用社实力不遗余力，全年共吸储60多万元，较好的完成了信用社下达的任务。二是积极主动的营销贷款，我不断强化贷款营销意识，破除“惧贷”的思想，寻求效益好的贷户，在保证信贷资产质量的前提下，主动做好贷户的市场调查，对于那些有市场、讲信用的个体工商户给予信贷支持，全年累放贷款200多万元，年底余额150万元，无一笔逾期。三是勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务，除做好本职工作外，我还按照领导的安排做好其他工作，如每天的上门收款，旺季时深入到学校代收学费等，都能够与大家一起协调好，共同完成任务。

回顾一年的工作，自己感到仍有不少不足之处，一是业务素质提高不快，对新的业务知识学的还不够、不透；二是本职

工作与其他同行相比还有差距，创新意识不强；三是只是满足自身任务的完成，工作开拓不够大胆等，在新的一年里，我将努力克服自身的不足，在专业科和信用社的领导下，认真学习，努力提高自身素质，积极开拓，履行工作职责，服从领导。当好参谋助手，与全体职工一起，团结一致，为我社经营效益的提高，为完成200x年的各项目标任务作出自己应有的贡献。