

# 车间主任助理岗位说明书(通用8篇)

3. 每个人都有自己的优点和才华，只要我们敢于发挥，肯定能够成为人生的赢家。坚持不懈和持之以恒是励志的重要品质，我们需要时刻提醒自己保持耐心和毅力。以下是一些鼓舞人心的励志文章，希望能为大家提供一些正能量和思考的角度。

## 车间主任助理岗位说明书篇一

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

非常感谢集团公司和酒店领导给我这个机会参加今天的酒店总经理助理职位竞聘，这对我来说，是机遇，更是挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的难得机会。参加酒店总经理助理职位的竞聘，勇敢地接受大家的评判。12年的酒店工作经历，使我对酒店服务行业有了较为深刻的理解，对酒店管理有了较为全面的认识，并在实践中获得了比较丰富的酒店管理经验。多年的一线工作经历，养成了我严谨细致的工作作风，也造就了我敢于面对困难的坚毅品格。而丰富的从业经验，扎实的业务能力和认真细心的工作作风使我赢得了领导及众多客人的信任和尊重。我相信这些经历会在今后的工作中对我有很大的帮助，要想成为一名合格的助理，它不仅要有有一定的专业水平、综合素质、心理素质，还要有良好的人际沟通能力，尽管我有很多的不足之处，但是我会不断加强业务学习，在工作中总结经验。假如这次我能荣幸竞聘成功，我的工作计划和设想是：

协助领导作好上级业务主管部门及信息反馈和日常程序性的工作。协助领导进行项目的商谈，受理客户的投诉，将意见整理成材料及时向领导汇报。

为领导服务是行政助理义不容辞的职责。领导交办的事情要不折不扣及时的完成，为领导服务的出发点和落脚点是为业务部门及全体员工服务的首要之一，为此可适当的开展一些文艺活动，营造亲密融洽的“家庭气氛”，让每位员工及家属对酒店热爱和忠诚的基础上产生一种良好的集体环境氛围，自觉地为酒店的总体目标贡献自己的全部智慧和精力。

协调好酒店与集团其他各子公司之间的横向联系，以及公司内部上下级关系纵向协调，充分发挥一个集体，一个团队的重要因素。

酒店现场管理是首要工作。首先注重企业文化内涵，与其说客人到酒店是去住宿、吃饭，还不如说去寻求一种精神上的享受。所以酒店在管理中向传统文化“借力”如：“以仁治店”，在管理过程中注入更多的情感要素，并通过“身教”强化管理效果，逐步实现“佣人式”的服务转向“绅士式”的服务。我想，当好管理员，首先应管理好自己，只有这样，才会树立坚定的工作信念，形成良好的工作风格，同时，也才会更好地有利于自身的成长。

酒店行业的竞争已不是简单的软硬件的竞争，它还是企业文化品牌的竞争，它体现的是企业与员工的共同价值观。所以酒店必须激励实行全员销售，在明确年度指标的情况下每个人都应制定相应的计划与措施，责任到人，目标明确，对待工作中的每一个细节力求做到“用心做，做精细”，做到节约一分钱就等于盈利一分钱的思想。学会经营自我淘汰制，做好内部营销、内部管理，这样才能使我们成熟的走出去引进来。

作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞聘中成功，但是我绝不会回避失败，不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事”。

## 车间主任助理岗位说明书篇二

尊敬的各位评委：

大家好！按照集团公司的竞聘方案，我报名参与了此次竞聘。我竞聘的岗位是：物业管理有限公司总经理助理，根据本次竞聘方案规程，现向大家汇报。不当之处，请批评指正。

本人20xx年毕业于xx纺织工学院工业会计专业，曾在政府机关和企事业单位从事会计工作，其中多数时间担任单位财务负责人，xx年获会计师任职资格。从xx年xx月起在物业公司财务室从事会计工作，先后担任公司主管会计、财务室副主任等职务。

在物业公司工作的四年时间里，本人先后获得过：集团公司优秀员工、敬业爱司优秀员工、xx物业优秀干部、xx市优秀物业工作者等荣誉称号。

几年来，本人能认真学习和领会武陵城的企业文化，认真贯彻执行公司的各项规章制度，牢固树立：用心营造，顾客至上，致高致远，创新领先的经营理念，有较强的责任感、使命感；本人敬业爱司，能认真学习和领会财税政策，会计功底较为扎实，有一定的组织领导能力；本人对物业政策较为熟悉，物业状况、公司的收支情况较为清楚；本人对工作始终充满热忱，勤恳工作，遵纪守法，廉洁奉公，实事求是，客观公正，依法依规办事。由此，我认为自己符合竞聘xx物业公司总经理助理职位的多数条件，并愿为武陵城、xx物业的发展壮大贡献自己微薄的力量。

本人20xx年11月进入武陵城，几年来在公司财务经理未能及时到位的情况下，能积极配合公司历任领导做好财务工作，使公司的规模、效益、品牌建设得以迅速提高。

## 1、合理调度资金、确保资金安全

四年来在集团董事局、公司经理室的正确领导下，我公司想方设法克服因国家政策调整而带来的巨大资金压力，充分利用电力、供水、市房产局物管科、电信、业主等资源，巧打时间差，确保了各项款项的及时支付，合同付款准时率100%，员工工资发放准时率100%。

四年来我财务室积极防范资金风险、加强资金安全管理。在盗匪猖獗的今天，我公司未发生一起资金被盗、被抢、挪用xx等事件。

## 2、积极做好年度财务预决算工作和资金计划

四年来，我财务室根据集团董事局和公司业务发展的需要，认真编制公司年度预算和决算，坚持量力而行，量入为出，适当留有余地的原则，将年度任务层层分解落实到各管理处、事业部。认真编制年度、月度资金计划，统筹兼顾、确保重点，合理安排各项支出。

## 3、加强收费管理，规范票据管理

四年来，我财务室根据物业公司实际，先后印制了水电物管费收费台账、租赁台账、现金解款日结单，并向税务部门申请印制了xx物业专用发票，适时推出了物业公司收费软件。几年来通过发通知、上门催收等形式，费用综合收缴率均保持在95%以上，坏帐损失不足1%。

## 4、积极做好外联工作

四年来，我财务室在积极做好税务工作的同时，努力配合经理室做好电力、供水、市物管科等部门的协调工作，为公司带来直接经济效益数十万元。

## 5、积极参预市场拓展

四年来，除积极参加集团内部物业的接管外，还先后参预了洪江市行政中心、市三中、中方县行政中心等物业接管，公司规模得以迅速壮大。

如果我竞聘成功，我将根据领导的安排，努力做好以下工作：

### 1、当好配角，尽快进入角色

总经理助理岗位对我来说是一个全新课题，是机遇但更多的是挑战。为此我将在集团董事局和公司总经理室的领导下，紧紧团结各位员工，努力做好本职工作，尽快实现角色的转换。

### 2、加强经营管理，确保公司效益稳步增长

随着市场竞争的日趋激励，处在薄利与亏损边缘的物业管理企业更多的`因人力成本的提升而捉襟见肘。为此在新的一年里，我司必须从节约一滴水、一度电着手，在全员中开展全方位的成本费用控制，实施精细化管理，加大收入、效益考核力度，真正实现员工自身利益与所在部门、岗位的经营业绩挂钩；划小核算单位，逐步推行以事业部为单位的成本、费用、利润考核中心；大力发展代办、增值业务，建立健全各项业务工作流程，努力提高代办、增值业务盈利空间；加大资金回收力度，降低应收账款损耗率，积极盘活空置、闲置物业，紧紧围绕“资金总体平衡、略有节余”的原则，努力盘活资金，确保企业资产保值增值。

### 3、加大制度建设，努力实施规范化、科学化管理

俗话说：没有规矩，不成方圆。随着企业规模的扩大，点多、线长、面广、人众，对公司的管理提出了更高更严的要求，为此必须花大力气，加大制度建设，加大收支两条线管理、

备用金管理、票据管理力度、应收账款管理，建立健全各类收费台账；大力推进电子化管理，做实所有物业基本资料，力争年内各事业部收费工作电子化；加大稽查力度，确保资金安全，积极防范金融风险。

各位领导，不管此次竞聘我能否成功，我都将服从公司安排，努力学习，勤奋工作，以报答各位领导、同仁对我的厚爱。

在此，祝各位应聘者好运！祝各位领导、同仁身体健康，工作顺利！祝武陵城的事业蒸蒸日上！祝xx的明天更加美好！

## 车间主任助理岗位说明书篇三

尊敬的各位领导：

大家上午好！

首先，感谢各位领导对我的信任和支持，给予我这次展示自我的舞台和施展才华的机会！我非常高兴与我的同仁们一起展示自己的才华，证明自己的能力并阐述自己的观点。我将珍惜这次锻炼和提高的机会。

每一次工作变化，对我人生阅历的增长和能力的培养都是一次难得的机遇。我觉得越是新的工作环境越富有吸引力和挑战性，我越是能够从中学到新知识，开拓新视野，挖掘新潜力。挑战与机遇同在，压力与动力并存，我这次参与竞聘选拔，目的就在于锻炼自己，并获取多方面实践经验，从而提高自身的综合素质。

下面我简单介绍一下我的个人经历，我于1994年高中毕业后就直接轮换来到工厂工作。一度从事工程设备修理工作，在1997年3月调至当时所在车间担任政工干事，于xx年5月加

加入中国共产党□xx年10月因企业改革，工作发生变化，在车间从事设备点检工作□xx年11月应聘到工厂，至今一直在某车间运焦系统工作，先后在一系、二系担任小组长。现担任二系小组长。在这十多年的工作期间，我曾多次参加各种培训，曾在某某地等参加专业技能培训□xx年7月荣获公司技术能手。来到我们厂后，于xx年5月参加培训。多次参加厂技术培训，尤其是去年厂技能提高班的学习让我获益非浅。

本人这次参加竞选工厂车间主任这一职务。我认为自己基本上具备担任这一重要职务的政治素质、个人品质和工作才能，我有信心和决心将炼焦甲班的各项工作做的更好。在谈到本人竞聘这一职务之前，我先谈谈自己竞聘这一职务的劣势。从工作的性质、内容和职能来讲；我原来一直是从事的的工作，来到我厂后也一度在系统工作，所以对本职方面而言，我只在理论上有一定的钻研，而实际工作上存在一定的差距。这是本人参加此次竞聘的主要劣势。

接下来我将从几个方面谈谈自己参加此次竞聘的优势和自己的.工作设想。

第一、我自己是中国共产党党员，自己组织纪律性强，爱岗敬业，能吃苦耐劳，工作认真负责，任劳任怨。常言说：农村娃娃早当家嘛！我有不怕苦不怕累的精神，不管干什么工作，我都能够干一行，爱一行，努力把工作做得更好。我的政治素质有利于我在炼焦班长工作中一切行动听指挥，圆满完成上级领导交付的各项工作任务。

第二、自己能够虚心好学，积极要求上进。爱因斯坦说过：热爱是最好的教师。我喜爱读书看报，思想比较活跃，爱好广泛，接受新事物比较快，爱思考、爱出点子，工作中能够充分发挥自己主观能动性。身体健康，朝气蓬勃，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中去。我办事认真，处世严谨，我信奉诚实、做人正派，团结同志，对同志比较诚恳，同志之间相容性比较好。与同事之间有较好的

亲合力，从而具有良好的协调能力。再说，我本来就是甲班的人，更有利于我与班组的同仁们沟通协调，有利于开展好各方面的工作。有利于我在甲班班长这一职务的工作中协助车间领导管理全车间的安全生产工作，协调上下级关系。

第三、科学技术是第一生产力。平时我在学习业务知识的同时还自学了计算机技术，我能够熟练地使用计算机进行网络应用，软件操作、文字处理，同时参加过管家婆专业软件学习，作为现代企业管理来说，管理工作就得精细精准，而这些就离不开计算机管理。

第四，我在设备管理上有自己的长处。设备的维护保养和设备操作人员的管理上，我有较好的管理知识和多年的工作经验。同时在对于先进的液压设备，我受过专业培训和多年的实践，有着较为丰富的分析和处理故障的能力。

当然，我的劣势优势亦是自我剖析，重要的还是各位评委的了解和认同。假如我这次有幸竞聘成功，我将笨鸟先飞，不负众望，不辱使命。工作中，我将做到：

第一、摆正自己的位置，在工作中我将尊重车间领导，维护车间的威信，多请示汇报，辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作地与其他班长一起，把甲班建设成为一个规范化、制度化、科学化、和谐的良好工作环境和内部氛围，适应形势发展，符合我们一炼焦车间安全生产的需要。

第二、加强学习，提高素质。一方面加强政治理论学习，不断提高自己的觉悟和修养。另一方面加强业务知识和科学技术的学习，紧紧跟随时代步伐，随时保持对知识的更新，尤其是对推焦系统和煤气系统的知识学习。不断充实完善自己，使自己更能够胜任本职工作。更加能够对自己所承担的那份责任和义务负责。

第三、扎实工作，锐意进取。既发扬以往良好的工作作风和



工作传统，埋头苦干，扎实工作，更需要在班长职务工作中热情细致、耐心周到，在工作实践中不断摸索新的经验、探索新的路子。人生的价值不在于索取，而在于奉献。在工作中我将充分发挥了一个共产党员的先锋模范作用。

各位领导，各位评委，从某种意义上讲，参加竞聘本身就意味着一种成功。今天，能在这儿展示自己，也已经是我的成功。因为我努力过、奋斗过。因为我享受过这个过程。所以不论这次是否能够竞聘成功，都对我本人是一个综合锻炼，既使我没有竞聘成功，我也决心一如既往地任何工作岗位上做好自己的本职工作！凭心而论，我参加竞聘工厂车间主任这一职务，我一无成绩，二无资历，优势更无从谈起。倒是拿破仑的哪句名言“不想当将军的士兵不是好士兵”在激励着我斗胆一试，只想让大家了解我、帮助我并支持我。也因此，现在站在这儿的我，恰如在站台等候踏上幸运快车的旅客，手中的车票已经攒出了汗渍，但我希望也相信沿着在座各位开辟的绿色通道，自己一定能够搭上今天的幸运快车。我的演讲结束了，谢谢大家！

## 车间主任助理岗位说明书篇四

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家上午好！

今天很荣幸我能站在这个讲台上，参加此次中国电信旗县岗位的竞选。在这里，我感谢我们旗县分公司组织这次竞聘活动，给予了我这个挑战自我、展示自我的机会和平台，让我可以有机会可以选择在新的岗位上与各位领导、各位同仁协力并进、推促电信旗县分公司综合业务的飞速发展。

我叫xxx今年32岁，大学本科学历，20xx年进入我们电信部门作，在这xxx年间，我先后在xxx营业厅经理、市场部经

理等多个岗位上工作过，积累了丰富业务知识和管理经验。现任岗位为公众客户部经理岗位。

今天，我参与竞聘的岗位是分公司经理助理岗位，下面，结合我个人的工作经历，接下来，我把自己的竞聘优势向大家逐一汇报。

第一，我热爱本职工作，一直秉持吃苦耐劳、兢兢业业的工作态度，在工作中始终在要求自己立足本职，争创一流。自从20xx年来到我们旗县分公司参加工作以来，在这学校年的工作中，我始终以更高的标准要求自己，兢兢业业完成各项任务，在各项评比中均名列前茅：你以前获得的荣誉放在这里。

第二，我工作勤谨务实、严谨细致，业务技能扎实，并且坚持不懈学习，积极进取开拓□x年一线实践工作和四年的管理岗位工作的从业经验使得我积累了异常丰富的基层管理经验，在以往的工作中，我坚持在每一项的业务中，细致部署安排以推进相关工作的开展，将领导布置的各项任务细化，切实做到了每个细节、每个步骤到位，得到了上级领导的一致好评。除此之外，我还始终秉持业务能力精益求精的精神去学习、去钻研，充分利用闲暇时间学习我们电信工作中的新产品、新业务的知识、相关专业书籍和管理书籍，不断完善自己，为我在新的岗位上工作的开展奠定了良好的基础。

第三，在工作中，我严于律己、诚信为本，并且始终坚持公平、公正的团队管理精神，具有良好的组织协调能力。无论在哪个岗位上，我始终把诚信待人的原则放在工作生活的首位，并且始终秉持谦虚的学习态度、严明的组织纪律性、吃苦耐劳的品质和公平、公正的团队管理精神，因此在工作中我始终能以积极的态度参加到各项工作中来，与同事、与各位员工打成一片，共同凝结成一个充满生命力的战斗团队。

凡事预则立，不预则废，如果此次竞聘成功，我向大家汇报

一下我的下一步工作思路：

作为分公司经理助理，在以后的工作中，我将会尽快融入角色，履职履能，以饱满的热情和严谨的工作态度协助分公司经理和全体工作人员完成上级领导安排的各项指标任务。

为提高分公司整体服务效率，实现部门的精细化管理，作为分公司经理助理，在下一步的工作中，我还将会根据相关任务安排情况切实将工作分到支行的各部门、各小组，切实做到责任落实到人，提高任务执行能力，确保人力资源利用效率的最大化。

在以后的工作中，我将会切实做好经理助理的统筹规划职能，并且在工作中不断建立与完善旗县分公司工作方面的相关制度，定期筛选、新增合理化制度，保证制度建设的鲜活性，并且在制度执行的过程中确保队伍执行工作彻底，不漏一丝一毫，鼎力分公司电信服务的标准性、规范性。

各位领导，各位评委，短短数分钟时间，很难完全表达我对新岗位工作的设想与规划，但是却可以让大家了解我始终如一的工作思路，无论此次竞聘成功与否，在以后的工作中，我都将会继续保持兢兢业业精神，保持不懈进取的毅力，为我们旗县分公司的发展与壮大贡献我全部的力量。

## 车间主任助理岗位说明书篇五

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

大家好！

我叫xxx今年32岁，毕业于xxxx大学。我竞聘的岗位是县支公司个险销售副经理。今天参加这次竞聘，不仅仅是我的荣幸，更是我事业路、人生路上一次极为重要的机遇和挑战。

我是一个完完全全的寿险营销人。还记得1996年的10月的一天，刚出大学校门的我怀着对未来的美好向往一脚踏上了寿险营销之路，一走便是近九年。1998年初夏的5月我加盟了中国人寿抚州分公司，由此走上了事业发展新的起点与新的征程。1999年至20xx年，我在分公司营业部担任组训工作，并在20xx年被评为全市优秀组训□20xx年受聘为中国人寿东乡县支公司营销部经理，在公司领导和全体员工的共同努力下，公司勇夺“全市营销霸主”和“全市培训工作先进单位”两项殊荣。同年，我还同时受聘为中国人寿江西省分公司教育培训部讲师□20xx年4月，由于怀孕而调回市分公司个人业务部担任讲师一职□20xx年2月，受分公司的委派，我和姜荣和两人到上顿渡营业部，协助管理个险业务，在“奋战60天，突破1000万”的活动中，上顿渡出色地达成了目标，获得了本次业务竞赛的第一名□20xx年7月，乘中国人寿人事改革的东风，受总经理室信任与重托，我担任了南城县支公司营销部经理。

在公司参加的各种培训是帮助我成长的催化剂。1998年12月，我参加了中国人寿江西省公司首期组训培训；此后多次参加组训讲师提高班□20xx年参加了“保险中国风全国讲师组训培训班”□20xx年11月参加“全省县支公司经理培训班”□20xx年10月，参加了“行者无疆，宇雷增员”培训。

这些年的经历都说明，是中国人寿发现了，是中国人寿培育了我，是中国人寿成就了我。“滴水之恩当涌泉相报”，我将与公司共命运，继续为公司的发展尽个人的绵薄之力！

我今天之所以参加本次竞聘，是因为我愿意把自己的未来与公司联系在一起，更是因为我有这种优势与实力。我的优势主要表现在以下几个方面：

其一、对于事业的执着和对于工作的负责是我的作风。当我撇下不满周岁的孩子，服从组织的安排来到南城时就足以说

明我对工作的态度与决心。

多年的营销管理积累了丰富的实战经验。由于一直在一线从事营销管理，我能把握市场的脉搏；由于在团队中每天与业务员在一起，我了解他们的想法及心愿。因此，对于如何启动一个市场，如何扩展团队，如何按营销规律做事，有着丰富的实战经验，能够理论联系实际开拓性地开展工作。

其二、我对寿险信仰，对公司忠诚，对事业执着。

我深知寿险对于国家、对于社会、对于家庭的意义。因此，我不把寿险当作产品，而是把它当作一种信仰。我相信寿体现了人类向真、向善、向美的愿望，和崇高的道德情操。

忠诚大于能力。员工需要公司的帮助，公司更需要员工的忠诚。作为中国人寿的一员，我感到自豪，更感到责任，中国人寿培育了我，我就应该回馈中国人寿，我愿意用我的所学，所长为公司的发展尽职尽责。

其三、年轻的我激情奔放，对未来所要从事的工作充满信心。营销需要理性的思维，还需要激情的带动。年青我擅于学习，有更大的成长空间。可以在学习中不断地提高管理的水平，做到与公司个险业务共同进步。

其四、我累计授课达到20xx课时，丰富的授课经历，让我不但能承担一个营销管理者的责任，还可以成为一个培训者和训练者。当前营销团队的培训是一项非常重要而又缺乏的工作。多年的讲师经历使我能及时发现培训需求，并且及时组织相关的培训，做到化教育培训于日常的工作中，从而不断地提高营销员的技能及主管的管理能力。

在未来的工作岗位中，为了更开拓性地开展工作，我将采取的战略有以下三大方面：

一、精心培育，抓好人才梯队的建设。公司的发展需要有一批忠诚于公司，热爱公司高素质的员工队伍。人才对于公司未来的发展居于一种战略的位置。县区公司的发展需要一群能既能上战场立功，又能带兵打仗人才。因此，作为公司一级营销管理者，我应该立足现在，面向未来培育一批优秀的，忠诚的人才。为此在基层公司，我将立足加强主管管理能力，提高业务员的市场开拓能力，积极培养组训人员的综合能力，为公司未来的发展培育人才，储存人才。

二、大力发展农村保险市场，夯实公司业务发展基础。

根据年初全保会上吴定富主席提出的“发展县域保险市场”的精神，大力发展农村网点是当前的必须。其一，农村市场对养老险、健康险的需求远远超过对分红险的需求，发展农村保险不仅市场潜力巨大，而且对于我们调整险种结构，提高经济效益非常有利。谁放弃了农村市场，谁就放弃了未来生存的机会。其二、对于同业竞争而言，城区的竞争日趋激烈，各公司在城区业务间的差别也将越来越小。对于其他公司而言，在最近一、两年时间内，他们无人力，更无财力向农村迅速渗透。而这正是我们公司的优势，我们应该抓住现在的有利时机为未来的公司发展打下良好的基础。其三、农村网点是我们业务当前的有效增长点。城区业务经过这么多年及多家公司的共同开发，要追求更大的发展已经难度很大，因此，我们抓住这个当前业务的薄弱环节，下大力气，以推动农村业务发展作为当前业务发展的有力的增长点。

三、以“强我国寿，富我员工”为主导思想，进行市场目标的设定与调整。员工只有收入稳定才能心态稳定。现在我们的员的平均收入处于一个偏低的状态。以南城为例，业务员在20xx年平均月收入为350元，其中月均收入在1000元以上的有10人，在600元以上有18人，在400元以上的有21人，在200元以上的有18人，每月低于200元的有10人。根据当前的市场情况，员工月均收入在500元，才能解决员工的基本生活。也就是人均收入提高40%，就必须每年业务收入在上年的

础上提高40%。当然这40%的业绩的提升，一方要靠我们断地提高现有业务人员的业务能，提高人均的产能。另一方面靠不断地扩张队伍，从人力地发展来促进业务地发展。

配合以上三大策略，我将从以下几个方面来开展工作：

其一、从人心工程入手，盘活团队，增强团队的战斗力。

其二、强化各项基础管理工作，从而推动营销业务的稳定发展；

其三、一手抓业绩，一手抓增员，为业务的持续健康发展打下基础；

其四、强化教育培训的功能，通过培训增强主管的管理能力，业务员的市场开拓能力，和各级人员对公司的忠诚度。

我的演讲到此结束，谢谢各位！

## 车间主任助理岗位说明书篇六

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

我是xxx部门的xxx[]很荣幸，自己能有机会在各位的面前争取客户经理助手的职位，我会努力的表现自己，希望各位多多关照。

20xx年x月x日，这是我加入银行的日子。当时的自己，在同一批加入的新人当中，并没有什么突出的地方。但是，在领导和同事们的帮助下，在工作和人际方面都有了很大的提升！真的很谢谢大家在那时对我的照顾。也就是在那时，我认识到了自己在工作中的不足，并且开始意识到，自己不能总是

这样去依靠别人，自己应该去更多的帮助同事们，为银行做更多的贡献，这才是工作的意义！

这次，我遇上了银行竞选经理助理这个机会，我感觉非常的激动。在过去的工作中，我已经在慢慢的发展自己，扩宽自己的能力和知识面。我希望自己能有一个更大的空间去发挥自己，去做更多对银行有意义的事情！过去在工作中，我作为xxx的职员，我除了完成自己的基本工作，还经常去帮助领导准备一些工作，在期间还认识了不少的客户，也了解了一些工作的情况。在之后长久的工作中，自己从领导的身上学会了不少工作的经验，也熟悉了帮助领导做这些事情。在相关的经理助理方面的工作上，我也做了很多的了解和准备。我相信，自己完全有能力去担任这份职务，而且，我非常期待这份工作！

现在的我，渴望能有一个更高的平台去发展自己，发挥自己的光和热！我热情，严谨，对工作也有明确的目标和方向！我知道该如何去完成自己的工作，但我也乐于接受领导的批评意见。我知道，自己的经验和大家相比远远不足。如果能有幸当选，我会根据领导的意见努力的改正自己，但也不会疏于自我的思考，努力的将这份工作完成到最好！

当然，在候选人当中，我也知道有些同事比我更有经验或是特点，但是我不会输给他们！我渴望这份工作，所以我会努力的提升自己，我有热情和信心，我有耐心和学习的心！我会努力的将自己的工作做到最好，努力的为经理做好所有的相关工作，并且，绝不会违背自己现在的话！如果能有幸当选，我会尽自己最大的努力去做好这份工作！

我的演讲结束，谢谢各位领导！无论结果如何，我都会继续努力的为xx银行作出自己的贡献。



## 车间主任助理岗位说明书篇七

尊敬的领导：

您好！

我是xx师范学院的一名双学士学位应届毕业生，第一专业是物流管理，第二专业是汉语言文学。感谢您于百忙中审阅我的材料。我应聘的职位是物流总经理助理。

我是一名应届本科毕业的学生，经过四年的努力，本专业知识牢固。在大学本专业物流管理的学习中，我学习了物流管理概论、供应链管理、市场营销学、广告策划学及消费者行为学等学科。

在学习基本知识之余，我经常将书本上的知识与实践相结合，利用相关学科知识我参加经济管理学院商业设计大赛、模拟竞聘大赛，均取得了前十的名次；并且在社会实践上我承担过移动爱心卡的校园代理推销，自己也伙同几个同学开展过自主创业活动，曾将师院附近几个高校的二手买卖服务市场进行资源的整合，创造了不错的销售业绩。

在这些活动中，培养了我较强的组织协调及沟通能力，出色的人际交往和公关能力，较强的市场洞察能力及良好的团队合作精神等；我的二专为汉语言文学，经过两年多的文学熏陶，现握笔能书。而两年的学生会调研部工作经历进一步让我熟悉不同风格文案的写作方法，提高了我的思维敏捷度，加强了 my 洞察力，夯实了我的文字功底。

在实习期间，一则，我在中国南宁移动分公司实习，协助经理规划公司的市场战略与策略，并推进实施，实现市场发展目标。二则，我在南宁某重点中学授课实习，深受校领导好评和学生的爱戴。且我对统计表[word]ppt和excel及各类办公设备使用能够熟练掌握。

“自尊、自信、自立、自强”是我的立身之原则；“想，凌云之志；做，脚踏实地”是我的处世之道；“待人以诚，严于律己”是我的人生信条。现在，我即将毕业，面对新的人生选择和挑战，我信心十足。从大一开始，我就特别注重在认真学习好专业课的同时，努力培养素质和提高能力，充分利用课余时间，拓宽知识视野，完善知识结构。

在竞争日益激烈的今天，我坚信只有多层次，全方位发展，并熟练掌握专业知识的人才，才符合社会发展的需要和用人单位的需求，才能立于不败之地。

雏鹰羽丰，渴望翱翔；梧桐修篁，凤欲来栖！

诚望贵公司全面考察我的情况，若有意接收，请与本人联系。本人若有幸为贵公司效力，在以后的工作中我将不坠青云之志，不失上进之心，不懈拼搏之劲。为贵公司发展奉献自己的一切，热切期盼您的回音。

最后，谨致我最诚挚的谢意！

## 车间主任助理岗位说明书篇八

尊敬的各位评委、各位同事：

大家好！

按照集团公司的竞聘方案，我报名参与了此次竞聘。我竞聘的岗位是□xxxx物业管理有限公司总经理助理，根据本次竞聘方案规程，现向大家汇报。不当之处，请批评指正。

本人xx年毕业于xx纺织工学院工业会计专业，曾在政府机关和企事业单位从事会计工作，其中多数时间担任单位财务负责人□xx年获会计师任职资格。从xx年xx月起在物业公司财务室从事会计工作，先后担任公司主管会计、财务室副主任等

职务。

在物业公司工作的四年时间里，本人先后获得过：集团公司优秀员工、敬业爱司优秀员工□xx物业优秀干部□xx市优秀物业工作者等荣誉称号。

几年来，本人能认真学习和领会武陵城的企业文化，认真贯彻执行公司的各项规章制度，牢固树立：用心营造，顾客至上，致高致远，创新领先的经营理念，有较强的责任感、使命感；本人敬业爱司，能认真学习和领会财税政策，会计功底较为扎实，有一定的组织领导能力；本人对物业政策较为熟悉，物业状况、公司的收支情况较为清楚；本人对工作始终充满热忱，勤恳工作，遵纪守法，廉洁奉公，实事求是，客观公正，依法依规办事。由此，我认为自己符合竞聘xx物业公司总经理助理职位的多数条件，并愿为武陵城□xx物业的发展壮大贡献自己微薄的力量。

本人20xx年11月进入武陵城，几年来在公司财务经理未能及时到位的情况下，能积极配合公司历任领导做好财务工作，使公司的规模、效益、品牌建设得以迅速提高。

## 1、合理调度资金、确保资金安全

四年来在集团董事局、公司经理室的正确领导下，我公司想方设法克服因国家政策调整而带来的巨大资金压力，充分利用电力、供水、市房产局物管科、电信、业主等资源，巧打时间差，确保了各项款项的及时支付，合同付款准时率100，员工工资发放准时率100。

四年来我财务室积极防范资金风险、加强资金安全管理。在盗匪猖獗的今天，我公司未发生一起资金被盗、被抢、挪用贪污等事件。

## 2、积极做好年度财务预决算工作和资金计划

四年来，我财务室根据集团董事局和公司业务发展的需要，认真编制公司年度预算和决算，坚持量力而行，量入为出，适当留有余地的原则，将年度任务层层分解落实到各管理处、事业部。认真编制年度、月度资金计划，统筹兼顾、确保重点，合理安排各项支出。

### 3、加强收费管理，规范票据管理

四年来，我财务室根据物业公司实际，先后印制了水电物管费收费台账、租赁台账、现金解款日结单，并向税务部门申请印制了xx物业专用发票，适时推出了物业公司收费软件。几年来通过发通知、上门催收等形式，费用综合收缴率均保持在95以上，坏帐损失不足1%。

### 4、积极做好外联工作

四年来，我财务室在积极做好税务工作的同时，努力配合经理室做好电力、供水、市物管科等部门的协调工作，为公司带来直接经济效益数十万元。

### 5、积极参预市场拓展

四年来，除积极参加集团内部物业的接管外，还先后参预了xx市行政中心、市三中、中方县行政中心等物业接管，公司规模得以迅速壮大。

如果我竞聘成功，我将根据领导的安排，努力做好以下工作：

#### 1、当好配角，尽快进入角色

总经理助理岗位对我来说是一个全新课题，是机遇但更多的是挑战。为此我将在集团董事局和公司总经理室的领导下，紧紧团结各位员工，努力做好本职工作，尽快实现角色的转换。

## 2、加强经营管理，确保公司效益稳步增长

随着市场竞争的日趋激励，处在薄利与亏损边缘的物业管理企业更多的因人力成本的提升而捉襟见肘。为此在新的一年里，我司必须从节约一滴水、一度电着手，在全员中开展全方位的成本费用控制，实施精细化管理，加大收入、效益考核力度，真正实现员工自身利益与所在部门、岗位的经营业绩挂钩；划小核算单位，逐步推行以事业部为单位的成本、费用、利润考核中心；大力发展代办、增值业务，建立健全各项业务工作流程，努力提高代办、增值业务盈利空间；加大资金回收力度，降低应收账款损耗率，积极盘活空置、闲置物业，紧紧围绕“资金总体平衡、略有节余”的原则，努力盘活资金，确保企业资产保值增值。

## 3、加大制度建设，努力实施规范化、科学化管理

俗话说：没有规矩，不成方圆。随着企业规模的扩大，点多、线长、面广、人众，对公司的管理提出了更高更严的要求，为此必须花大力气，加大制度建设，加大收支两条线管理、备用金管理、票据管理力度、应收账款管理，建立健全各类收费台账；大力推进电子化管理，做实所有物业基本资料，力争年内各事业部收费工作电子化；加大稽查力度，确保资金安全，积极防范金融风险。

各位领导，不管此次竞聘我能否成功，我都将服从公司安排，努力学习，勤奋工作，以报答各位领导、同仁对我的厚爱。

在此，祝各位应聘者好运！祝各位领导、同仁身体健康，工作顺利！祝武陵城的事业蒸

蒸日上！祝xx的明天更加美好！

谢谢大家！