

最新保安个人总结 驻村个人工作总结完整版(优质14篇)

学期总结是在学期末对整个学期的学习和成长进行回顾和总结的一种重要方式，它可以帮助我们发现自己的不足之处，提高自身的学习能力。现在学期即将结束，是时候写一份学期总结了吧。考试总结范文五：合理安排休息时间，避免过度疲劳对学习影响。

保安个人总结篇一

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

驻村意思是村级以上单位派人前往行政村或自然村开展帮助村级工作。那么驻村工作总结怎么写?下面是小编为大家整理的关于驻村个人工作总结,希望对您有所帮助!

驻村个人工作总结1

时光荏苒,日月如梭,转眼间在付庄村任职一年了。回顾自己一年的驻村工作,感触颇深,启发很大。作为一名驻村干部,在基层工作的短短一年中,我与村民同吃同住同劳动,和广大村民建立了深厚的友谊,也为基层工作做出了微薄贡献,帮助和引导广大村民走共同富裕的道路。我主要做了以下几方面的工作:

一、搞好调查研究,摸清村情民意

20__年驻村后,在村“两委”的大力支持密切配合下,克服种种困难,认真细致地开展调查研究。根据农时安排,召开村两委干部座谈会,深入乡村角落、田间地头,走村串户倾心交谈,与村干部、村民同吃、同住、同劳动,走访所在村老干部、老党员、经济能人、教师,基本掌握了各驻点村的

自然资源、社会资源、人力资源、教育资源，对群众的疾苦，老百姓的要求一一记在心头，也从中了解分析农村致贫、致困、制约经济发展的原因，做到边调查研究，边宣传党的支农惠农政策，边思考探索帮扶方案和措施。按照组织部和乡党委政府的安排部署，围绕今年的工作主题，确定了一年驻村工作的目标：一是，帮助发展村集体经济；二是，帮助村民解决热点难点问题；三是，走家串户访疾苦，认知率和知晓率；四是，加强组织建设和精神文明建设。

二、抓好组织建设，强化思想意识

为了使三年驻村后能形成一支带不走的坚强队伍，驻村工作中，我给自身的工作定位是，出思路，出点子，对党务村务决不大包大揽；抓协调，抓沟通，对热点难点问题不回避不拖延。凡是村里涉及村民切身利益的重大事项，都采取“一事一议”制度进行集体讨论研究，达成共识。针对我村的现实情况，地理位置较偏、人员素质较差，群众等靠要思想较重等现实情况，先是加强班子内部团结，交心通气、搭成共识，稳定民心。无论是支部会或村两委会议上均强调机遇意识，团结意识，一定要抓住新班子成立这一难得的机遇，转变思想观念，努力工作。其次是设立村务公开栏、把村里大小事情一律张榜公布。将村干部置于群众的监督之中，打消群众的疑虑，增强工作的透明度。平时工作中，所有班子成员都能严格要求自己，廉洁自律。一年来，无一人发生经济问题，保持了班子的廉洁和公正，使村两委在群众中的凝聚力和号召力不断提高。三是到有关部门争取项目、向有关领导汇报工作，尽可能多地带村主任、村两委成员一起走动，以培养村两委主人翁意识和工作能力。通过近一年的强化班子团结，协调各方关系和建章立制，解决了一些村里历史遗留和现实生活中存在的热点、难点问题。现在村级工作明显规范、村两委整体素质明显提高，为民办实事水平明显提升，班子成员的工作积极性和主动性明显提高，支部的战斗力和凝聚力明显加强。一年来，培养了2名入党积极分子，并接收外地转来3名中共党员。

三、加强文明建设倡导健康文明新风尚

“讲正气、树新风”是中华民族的一种传统美德。教育广大村民讲正气树新风，倡导健康、文明、和谐新风尚，是驻村干部的一项重要职责。针对付庄村的实际情况，4月2日晚我提议召开了两委会议，具体商议弘扬中华民族传统美德，推进付庄村的文明、和谐发展，营造平等、和睦、友爱的家庭关系，团结、互助、融洽的邻里关系，决定开展付庄村第一届好婆婆好媳妇评选活动，按照尊老爱幼，家庭和睦，勤俭持家，邻里团结，遵纪守法的评选条件，在全村范围内采取印发宣传资料、村喇叭和村务公开栏等形式进行“好婆婆”、“好媳妇”的标准的宣传，达到人人皆知，户户参与。形成“相互夸”、“相互比”、“相互评”等争创氛围，经过层层评选推荐，小组审核、公示，共评出好婆婆、好媳妇12名。于4月18日(农历3月初5)文艺演出大会上，邀请内黄电视台和上级领导进行隆重表彰，颁发荣誉奖牌并进行物质奖励。通过这次的评选活动，大张旗鼓地树立典型，弘扬正气，用正确的舆论引导人，用身边的典型感召人，在全村形成了家庭比孝顺、邻里比和睦、人人讲文明、树新风的良好社会氛围，促进了村内的文明和谐发展。

四、化解矛盾纠纷维护一方稳定

随着经济社会的快速发展，付庄村因宅基地、村民低保、土地承包、计划生育、邻里关系等引发的矛盾纠纷不断，影响了村内稳定。我从整合综治资源、提升工作能力入手，致力于创新调处方法，全面化解村内各类矛盾纠纷，多次做到“小事不出村，大事不出乡，保持零信访”，确保村内的和谐稳定。解决了王德强等26户村民20__年低保问题，多方协调、调解村民王保周、王保臣兄弟二人解决了几年来土地及修路款拖欠纠纷。解决3户因新农保缴费产生的家庭矛盾纠纷。一年来在全村调解处理县乡上访5起，并有效制止了9起非正常上访事件的发生，为维护一方稳定、保障群众权益做出了自己的贡献。

五、培育主导产业加快种植结构调整

调整种植结构是实现农民增收的有效途径。为加快结构调整步伐，实现零的突破。根据付庄村地理位置、土质特点，我在村两委会议提出自己新的思路：大力发展温棚瓜菜小拱棚西瓜种植，加快发展温棚杏种植面积，稳定发展优质小麦种植。经过今年的实践，基本实现了农业增效、农民增收的目标。为了更好地调动村民的种植结构调整意识，组织村民到邻近的张寨村、时寨村参观温棚西瓜、温棚杏，今年的150小拱棚西瓜比较分散，但效益是可观的，9栋温棚杏，本着先增收、在增产的原则，明年也将有效益。付庄村的总体规划是依托中付路两侧200亩耕地，大力兴建温棚瓜菜、温棚杏种植，村南地质为沙性，大力发展小拱棚西瓜，搞好东、西地优质小麦的稳产高产。

回顾一年来的驻村工作，实践让我深刻的认识到：搞好调查研究，是做好驻村工作的基础；为群众办好事实事，是打开驻村工作局面的突破口；抓好村级班子及自身建设，是完成驻村工作任务的重要保证。虽然取得点滴成绩，但是里领导的期望、群众的满意还有一定距离，存在学习不够刻苦、对驻村工作理解不够深刻，工作方法不够灵活多样等问题。

驻村个人工作总结2

驻村以来，在村“两委”班子的密切配合和共同努力下，我有了很多的学习和成长，主要做了以下工作：关爱特困群众，加强我村基础设施建设，进取发展我村旅游资源，推进社会主义新农村发展等各项工作。

一、提高认识，明确定位，全心投入新的工作干部下基层驻农村的工作部署，是新时期进一步推进固本强基工作；是坚持...员先进性教育暨“梦想、职责、本事、形象”教育，是进一步密切党和群众的血肉关系的重要举措。作为驻村干部，我认真领会相关文件精神，认清自身职责，迅速转变主角，

全心投入到新的工作中。

二、虚心学习，深入摸查，为全面铺开驻村工作打好基础担任村干部是一个全新的工作，为了能够顺利开展新的工作，力争出成效，我虚心地向村干部请教，找出开展新工作的重点与难点。村干部能够说是我最好的教师。我主动向他们请教，他们或教我农村领导的艺术，或教我农村工作的办法，使我受益非浅，大大地增强了我做好新工作的信心。向基层领导、干部请教。镇、村两级领导长期从事基层工作，对农村的最新情景比较了解，有十分丰富的农村工作经验，是学习从事新时期农村工作的最好宝库。走上新的工作岗位后，我们充分抓住各种机会，虚心向镇、村干部请教，进一步充实开展农村工作的办法。向村民请教。群众才是真正的英雄。要做好农村工作，我认为深入了解农民的想法是不可缺少的环节。驻村以后，我了解他们对村“两委”干部及村内各项事务的意见、提议等，并结合自身实际进行对照检查，查找差距，努力提高从事农村工作的水平。

向村“两委”干部了解。村“两委”干部是农村工作的最直接参与及管理者，对本村的各项事务比较熟悉。驻村后，我们与村“两委”干部逐一交谈，对本村的基本情景有了初步的了解。

向村民了解。群众的眼睛是雪亮的。对本村的具体情景，村民最有发言权。驻村后，我抓紧时间走门串户，在村民中展开广泛深入的访谈，对村情民情有了进一步的了解。学习了解村规民约。提高党的执政本事的一个重要因素是依法行政，开展农村工作，除了需要了解国家的相关法规之外，还必须了解村规民约。驻村后，我查找出该村的村规民约，认真学习，为以后处理农村事务打好了基础。

经过一段时间的摸查，我对山寨村的村情民情有了较为深入的了解，也有了初步的工作思路。经过认真的分析，并在与村“两委”干部充分讨论的基础上，我制订驻村工作方案。

三、真抓实干，大胆创新，努力提高工作成效以坚持先进性教育活动促进农村基层组织建设。按照县、镇先进办的统一部署，进取开展坚持...员先进性教育活动，结合农村党员实际，了解我村党组织生活开展情景，进取发挥党员先进性，了解村里困难群众基本情景，开展帮扶活动，联合团县委、中铁十八局、社会爱心团体阳光志愿者协会及社会爱心人士，开展送文艺下乡演出、关爱困难家庭、支助贫困小学生活动，得到了村民及上级领导的一至好评。

了解我村可持续发展产业，现主要农业产品有：玉米、生姜、小麦，畜牧业有：猪、牛、羊，现村里有一容洞“奇秀洞”，此洞为子母洞，洞内景观奇特，保护完整，现经过村民初步开发，为更好宣传推广，去年年初在我和村委组织支持下，隆重开展了首届大型旅游文化节，吸引了上万观众，为我村的各项发展奠定了基础。

驻村工作就是想尽一切办法为老百姓办实事，在得知驻村工作经费下来后，我们经过讨论决定修路，为我村修建入村的170余米的主干路，将仅有的工作经费全部用于道路建设，由于资金不足，我当下决定倡议捐款，自我和爱人主动带头捐了2100元，现时带动全体村干及村民捐款近两万元，同时发动老百姓投工投劳，节俭开支勇渡难关，成功将道路完善，为村民解决了交通上的一大困难。

在驻村的时间，让我受益匪浅，不仅仅丰富了基层工作经验，也学习了协调开展群众工作的方法，增强了把握全局工作的本事。我将以满腔热情，脚踏实地地干好以后的工作，使驻村任职工作多出实效，让村民开心让社会满意，同时也让我的人生更加精彩。

驻村个人工作总结3

我于20__年1月，作为新农村建设工作队驻村队员，进驻__村，驻村开展新农村建设工作。通过一年的农村基层驻村实

践，使我磨练了意志，开阔了视野，增强了工作责任心，熟悉了农村基层工作程序。积累了一些农村工作经验。与此同时，在与其他驻村工作队员及村民的朝夕相处中，增进了理解与交流，建立了深厚的情谊，学到了许多工作方法，并从他们身上感受到了强烈的进取精神和发展意识，真切感受到基层锻炼的价值与益处。现将这一年的驻村工作总结报告如下：

一、加强学习，充分认识新农村建设的重要性

新农村建设的主要任务，是要逐步达到“产业发展形成新格局，农民生活实现新提高，乡风民俗倡导新风尚，乡村面貌呈现新变化，乡村治理健全新机制”的目标。让广大农民群众真正感受到新农村建设带来的实惠，打牢农业农村发展基础，增强农村发展后劲，促进农民增收，逐步使广大农村和农民群众；“生活富起来、精神乐起来、生态好起来、村容美起来、班子强起来”。要做一个合格的驻村工作队员，就必须掌握有关的农村政策、规章制度、和对相关会议精神的学习，丰富自己的理论水平，才能做到对新农村建设目的的理论掌握，更能充分的认识与理解新农村建设的重要性。因此，在工作中，我常注重学习，认真思考，并结合实际的工作需要，坚持学习相关的理论，不断丰富自己的知识，增长工作能力，增强自己的工作自信心，逐渐提高自身的素质和综合能力，以帮助自己更好的完成新农村建设的各项工作任务。

二、深入基层，踏踏实实为群众服务

1、进村做好宣传，营造良好的建设氛围。在做好调研，制定好规划后，就是要做好宣传工作，让群众充分了解新农村建设的主要目标。为此，我们主要从以下几方面开展宣传工作，首先营造出一个良好的新农村建设氛围：一方面先后召开了村两委班子、村组部分党员干部及群众代表等不同层次的座谈会，先后向村、组及党员群众，传达了新农村建设的具体内容、任务、目标，特别是共同学习如何领会新农村建设最

根本的目的。通过学习是群众明白新农村建设的根本目的是让大家尽快过上小康生活。另一方面组织村小组干部深入农户，宣传新农村建设的具体内容，讲明新农村建设就是为群众谋利益，提高群众生产生活水平。通过宣传，提高了群众主动参与新农村建设的积极性。

2、进村调研，科学规划。我认真遵守驻村的各项规章制度，自带行李，单独起灶，坚守岗位，不搞特殊化，树立良好形象。在所驻地乡、村和县交通局的大力帮助下，在听取了乡党委、及村两委班子对该村基本情况介绍后。通过走村入户、深入田间地头，进行走访调查听取群众的呼声，收集群众的意见、建议，基本上摸清了村情、社情和民意，为下一步制定工作规划、确立帮扶工作目标等开好了局，起好了步，提供了依据。并按照“生产发展、生活富裕、乡风文明、村容整洁、管理民主”的总体要求，紧紧围绕实现农业特色优质化、道路房屋整洁化、村风民俗文明化、社会秩序和谐化的目标，科学合理的规划冯岗村的建设项目，做好工作计划及实施方案，重点突出，分步实施，整体推进，此次在__村的调研后，根据实际情况对该村经济发展建设状况，作出产业发展的初步规划。

3、全面组织实施建设工程，用心为群众解决好实际问题。经过多方协调和向本单位领导汇报从单位协调资金_万多元给该村打水井、建水塔解决了三个自然村人和牲畜的饮水难问题。去年春节前对该村的贫困户、军烈属开展了一系列送温暖活动，爱到村民的普遍好评。今年教师节和__领导一起带着价值___多元的物品和__全体职工的一片真情厚谊，看望了所驻村小学。并为驻村学校的教师们带去节日的问候。

当然在新农村建设的实际过程中，也会遇到一些意想不到的具体实际问题，我都会和工作队的同志一起，共同协商，听取意见，认真细致的给予解释和开导，对发现的问题依靠基层组织，按照规定程序去解决。服从县、乡工作大局，对一些实际困难，会尽力去帮助解决。并积极协调村委搞好新农

村建设工作。通过努力得到了群众的理解和支持，受到驻村群众的好评。

三、体会和收获

经过一年的驻村开展工作，每天都与村民朝夕相处，并肩工作，村民的纯朴、善良、勤劳，深深的感染了我，使我的思想受到了极大的触动。通过这一年的基层锻炼，我对农村工作的开展和存在的问题有了全面的深刻认识，对今后的工作有了很大的帮助和指导作用。工作中，我也深切体会到做好农村基层工作，必须与村民群众融为一体，放下架子，虚心待人，耐心听取群众意见，加强与村民的交流沟通，并从他们的利益出发，才能求得理解与支持，更要依靠和争取村干部的支持与帮助。现在我更深刻的体会到了，只有扎根群众，才能了解群众；只有深入群众才能服务群众。

驻村工作期间，我虽然取得了一些成绩，但在思想和工作上还存在着许多不足。今后，我一定会针对自己的不足，认真反思与总结，将在以后的实际工作中要有决心、有信心，加强学习，勇于实践，牢固树立全心全意为人民服务的思想。

最后，衷心感谢组织给我提供的这样一个深入基层、提高思想觉悟，增长才干的宝贵机会。同时，驻村工作是我在政治水平、业务能力、思想作风上也得到了明显提高。驻村工作的这段经历将是我今后工作、学习、思想上的一笔宝贵财富。

驻村个人工作总结4

按照县委的统一安排和部署，我作为进驻谢村镇__村的工作组干部，感到十分荣幸。驻村以来，在工作组组长的带领下，在__村干部群众的大力支持下，坚持以“__”重要思想为指导，紧紧围绕“三查两建一发展”的工作主题，认真履行驻村工作职责，确保了驻村工作健康有序开展。现将十个月来的驻村工作总结如下：

一、主要工作开展情况

(一)深入调查摸底，摸清村情民意

驻村后，为了及时掌握第一手资料，摸清__村的基本情况，掌握矛盾产生的根源，我和工作组成员采取多种形式开展调查研究：

一是“请进来”。分别将村干部和村民小组长请到村委会，召开村两委班子扩大会议，详细听取了党员干部、群众对村班子评价，了解当地民情风俗、经济发展情况、村发展计划、村里急需解决的问题等，使工作组初步掌握了该村的基本情况。

二是“走出去”。为进一步了解村民所关心的热点、难点问题，听取群众对发展本村经济的意见和建议，有选择性地重点访问了本村个体老板、种养能手、老党员、困难户等不同层次的村民代表。了解群众真正想什么、盼什么，需要他们解决哪些问题，真实地了解到农民的现状和实情。通过深入的调查摸底，整理出当地存在的一些问题，初步掌握了村情民意，找准工作的着力点和突破口，明晰了今后的工作思路。

(二)全力以赴，全心全意为民办好事实事

驻村以来，我紧紧围绕群众利益无小事，积极想方设法帮助群众解决热点难点问题。在驻村工作组成员的共同努力下，取得了各级和驻村有关联的单位以及社会各界人士的大力支持，帮助困难群众解决一些实际困难。

(三)加强村级组织建设，提高了村级班子的战斗力

驻村期间，我和工作组成员紧紧围绕工作主题，把进一步提高村党支部的凝聚力和战斗力当作首要任务来抓。

一是为进一步提高办事效率，规范工作程序，帮助村委完善了各项管理制度、会议制度、学习制度及有关监督机制。

二是为进一步提高村干部素质，先后组织村干部和党员学习“_”重要思想和十七大文件精神，努力提高他们的政治素质和理论水平，大力强化他们宗旨观念和责任，使他们牢固树立全心全意为人民服务的根本宗旨。

二、存在问题

驻村工作在取得一定成绩的同时，也存在着一些问题。

一是基层工作经验缺少，工作新局面还待打开。由于参加工作以来都在局委工作，我基层工作经验缺少，对农村工作还是按上级部门的安排进行，自身独创性工作开展不够，工作新局面有待进一步打开。

二是经济活动能力较弱，发展当地经济不堪理想。由于驻村时间短，发展经济是一项长期的持续性工作，加上__村经济条件所限，在发展当地经济工作上还有待提高。

回顾驻村工作，感到自身在思想上受到了深刻的教育，工作能力得到了提高，党性认识也得到了加强。实践让我深刻地认识到：搞好调查研究是做好驻村工作的基础；为群众办实事，是打开驻村工作局面的突破口；抓好村级班子及自身建设，是完成驻村工作任务的重要保证。在今后的的工作中，我将发扬成绩，纠正不足，把工作进一步做好做实，为党和人民的事业做出更大的贡献。

驻村个人工作总结5

今年初，根据市农办选派，我从3月份派驻到黄湾镇五丰村担任农村工作指导员。一年来，在市农办、镇党委政府的正确领导下，在村两委的支持帮助下，在原单位领导的高度重视

和关心下，坚持解放思想，开拓创新，围绕农村工作指导员职责，做好联系、协调、指导各项工作，积极为民办事，努力在政府和农民间架起贴心的桥梁，取得了一些成绩，经受了基层锻炼，收获良多，感触颇深。

一、所在村基本情况

__村位于黄湾镇的东北侧，北和袁花镇的夹山、镇东村相邻，东和海盐县澉浦镇接壤，南接老01省道，西与黄山村相邻。1999年由原来__、__两村合并为__村，辖区总面积2.765平方公里，其中耕地面积217.9公顷。总人口2479人，农户702户，共有21个村民小组。主要产业有石料、食品、服装、装饰材料、太阳能集热管、太阳能配件等，农业以水稻、蚕桑及水果为主，特色水果有桃子、葡萄等。今年，五丰村又充分利用地理资源开发了马坟山公墓。

二、驻村期间的工作

1、加强政策学习，提高个人素质

今年年初，被选派为农村工作指导员以后，参加了嘉兴市委农办组织的第六批农村指导员上岗培训班，对农村指导员的基本工作要求、工作职责和“两新”工程都有了初步的了解。此后，结合中央1号文件精神，深刻学习了十九大精神，并结合我市农村发展规划，认真自学了各项相关政策方针和扶贫措施。驻村期间，还积极参加村委班子党课学习、政策学习、“两新”工程解读等，从思想上向建设社会主义新农村、和谐社会靠拢，积极为__村经济社会发展出谋划策。通过不断政策理论学习，充分认识到了做好农村指导员工作的重大意义，进一步丰富了理论知识和知识结构，理清了工作思路，增强了自身素质，也为做好农村工作奠定了基础。

2、理思路，制定发展规划

到村后，我把村情民意调查作为进村到岗后的第一项工作，根据实际需要，以座谈会、上门走访等方式，深入群众，调查研究，通过各种方式对五丰村的基本情况有了较全面详实地了解。同时积极参加村里的各种会议，与村干部和村民座谈，研讨村里的发展情况。在摸清村情的基础上，与村干部一起共商发展大计，积极帮助所驻村制定发展规划。在理清发展思路的同时，结合“两新”工程、农技技术指导、公墓开发、农村劳动力素质培训等，发挥自身优势，争取各方支持，取得了一些有成效的成果。

3、强组织，着力“创先争优”

加强基层组织建设、开展“创先争优”工作是指导员的一项重点工作。在工作中，我始终把强化基层组织建设作为一项龙头来抓，以此来带动其他各项工作，今年，村党支部发展了2名预备党员，有5名预备党员转正，并培养了2名入党积极分子。

在村级党支部建设中，主要是做好了以下几个方面的工作：一是协助抓好村级党组织建设，帮助村两委制定创建计划，研究创建措施，通过开展活动，切实加强党组织建设，以创建先进基层党组织为目标。二是抓好村级班子建设，协调村两委工作关系，加强组织建设，着力于提高村两委班子的凝聚力和战斗力，发挥基层党员先进模范作用。三是抓好宣传教育，在开展调研的同时，努力把党和各级政府在农村的路线、方针、政策和相关的法律法规传达给村民，力求消除村民思想上的模糊认识，推动农村政策的贯彻落实。四是主动帮助村里制定和落实各项规章制度，切实加强村级组织的配套建设，促进村委的正常运行。

4、用优势，实现五丰村路灯亮化

五丰村主要从事农业、水果种植，人均年收入相对处于低水平。为改善村民生活水平，提高村民生活质量，我充分利用

原单位优势，今年4月份，向供电局申请为__村援建路灯。

接到我的申请后，市供电局领导非常重视，多次组织相关部门协调此事，经过努力，先后出资50多万元，用1个多月时间为__村援建了一条2.6公里的路灯，共敷设电缆2700米，安装单叉路灯51只，三叉路灯1只，日前工程已经通过竣工验收，投入使用。如今，村民出行不仅方便了，而且安全性大大提高。

5、谋主意，带领村民齐致富

__村水果种植较多，为提高村民水果种植水平，今年4月份开始，我利用市科技局驻镇科技特派员身份，积极为五丰村争取农业科技项目，带领村民科技致富。经过1个多月的积极协调，最终为__村申报了“葡萄大棚栽培技术试验与示范”的农业科技项目。

该项目通过大棚葡萄解决葡萄生产上市集中、不耐储藏、不耐运输等问题，达到果实提早上市20—60天或延迟上市60天的目标，显著提升经济效益。预估计产量可达1500—2000kg/亩，年增产值10—15万元，年增利润6—8万元。

此外，根据村民需要，还联系了农技服务中心，建立了村级技术交流、培训中心，帮助村民科技致富。

三、存在的问题

在一年的驻村工作中，我始终坚持认真学习、积极工作、作风廉政，应该说是较辛苦的。此次能够深入农村一线，了解农村现状，直接为农民群众服务，机会非常难得，不仅提高了自己的政策理论水平，增强了调查研究、做群众工作和处理突发事件的能力，也增进了对农民群众的感情，这份经验和收获将使自己受益终身。

在今后的工作中，我一定尽自己努力把农村工作做好，不断提高自身综合素质，不辜负党的期盼，群众对我的期望！

；

保安个人总结篇二

时光荏苒，转眼之间20_年已然过去，在这一年的时间里，我从工作中学习到了许多知识，积累了许多宝贵的实践经验。各级领导和同事们给予了我非常多的支持与帮助使我受益良多。下面我将对近一年来的工作情况进行总结：

一、深刻认识水务工作的重要性

作为一名水务工作者，我深刻认识到自己本身职责的重要性。

水是人们生存的根本，是工业产业生产的基石，是生态环境的重要组成部分。作为一名水务机关部门的工作者，我不断提醒自己严格把关，对待工作要认真负责，对待汛情要快速反应，不断加强政治思想及业务知识学习，对待工作精益求精，圆满的完成了自己所承担的各项工作任务。在提高个人能力的同时积累实践经验，不断完善自己。我认真学习各项水务相关工作的规章制度以及各项管理规定，不断强化自己的业务能力，提高自己的工作效率。

二、做好日常本职工作，开拓创新，提高工作效率

在日常工作中，我主要负责工程前期建设资料的报批以及资料合同的整理归档。工程建设的资料文件的种类繁多，报批程序繁琐，为此我认真审核各项报批文件的内容，对文件内容不完善不符合要求的尽快抓紧整改落实，力争尽快的完成各项报批任务，为工程建设的推进抢时间、争进度。我在认真做好本职工作，抓紧落实资料报批任务的同时，也对手头的文件资料进行细致的规范化的统一归档整理，使文件资料

的管理规范有序，使文件的查找省时省力，从而提高工作效率，为以后工程建设的文件查找文件归集工作打好坚实的基础。

三、加班加点坚守岗位，对待突发情况快速反应，快速处理

工作过程中，由于水务工作的特殊性，时常接到防汛、雨情、水情、风暴等紧急信息。天气变化无常，水务信息也是一样，只要接到相关信息后，不分时间，不分地点，不管是半夜还是清晨，不管是严寒还是酷暑，我都要求自己做到随叫随到，尽快赶到工作岗位，与同事们一起共同研究防范处理措施，对实际过程中遇到的问题及时做出反应，加班加点认真完成相关工作，以保障水务系统的安全平稳运行，确保对事件的处理防范工作落实到位。

工作虽然略显繁重，但我也认识到身上所背负的重大责任。“7.26”雨情期间，我连续在单位不分昼夜奋斗11天，认真收集雨情信息，细致的检查设备运行状况，对往年容易出现突发状况的设备及防范点进行了统一的排查工作，对发现的问题设备进行修复，确保雨情期间的安全防范工作顺利进行。

汛期前后，随着防汛系统升级，我扎根于现场工作中，平日跟工程队一起吃住，对工程完成质量进行全程的监控，对现场的不安全因素及时的提出意见并督促整改，为工程的安全顺利建设提供保障。设备的运行性能是保障防汛系统工作的重要指标，我深知设备安装好坏对于防汛系统日后运行的重要性，为了确保设备安装的准确无误，我在设备安装现场奋斗了一个多月的时间，对重点设备、主体设备的安装认真核对施工设计图纸，确定安装位置，对于实际过程中遇到的一些问题认真思考，随时与工程队伍沟通，最终顺利解决了不少实际问题，同时也从中积累的许多实践经验。我认真研读设备安装说明，对重点设备的安装精度，安装质量一一进行核实，并对相关的安装数据进行记录、整理归档，为以后

的生产维护维修保养工作提供第一手数据。

这一年以来，通过在日常工作过程中的不断积累，以及对工程施工和设备安装的全程跟踪，我更加熟悉了各类设备的工作原理及工作特性，对于日常的工作更加的得心应手。对于工程资料文件的归档管理也步入了规范化程序化。但与此同时我也认识到自己还有很大的提升空间，我需要在工作中不断的丰富自己、充实自己，进一步提高自己的业务能力。在以后的工作中我将以更加饱满的工作热情，更加认真的工作态度，扎实工作，虚心学习，不断提高自己的工作水平，为水务工作做出更多更好的贡献。

保安个人总结篇三

“五月五，是端阳，门插艾，香满堂。吃粽子，撒白糖，赛龙舟，喜洋洋。”_____县长安学校在2022年端午节来临之际，抓住契机组织开展“我们的节日。端午节”主题系列活动。学习结合自身实际，通过国旗下讲话、邀请专家举办讲座、诵读爱国名诗词、大课间体育活动、慰问和捐助困难学生等形式，开展了“传播民俗”、“志愿献爱心”、“全民健身”、“经典诵读”、“美化环境”等活动纪念传统节日——端午节。

该校通过活动，使广大师生了解了端午节的知识：端午节是纪念诗人的节日，是爱国的节日；端午节是中国最早的“卫生防疫节”；端午节是体育节，许多地方至今还保留着这天在水上赛龙舟的体育活动；端午节是美食节，不少地方仍保留吃粽子的习俗。

开展“我们的节日。端午节”系列活动，达到了深入培育和践行社会主义核心价值观，进一步弘扬和传承中华民族优秀传统文化，引导广大师生了解端午节、认同端午节、喜爱端午节的效果，充分发挥了端午节这一传统节日的思想熏陶和

文化教育功能，同时也丰富了学生的课外知识、增强了学生的实践能力。

保安个人总结篇四

在几个月的试用期，我参与保前调查、撰写调查报告、办理反担保手续、统计担保业务、整理客户资料以及完成公司交付的其它工作。直接参与客户保前调查，出具调查报告_份，涉及的行业包括粮油、农产品收购加工、汽车贸易和零部件生产销售、房地产开发和营销策划、建筑和市政工程、家电连锁、羽绒和服装加工、塑料化工、建材、木材、日化零售批发、新型环保材料和电动车等行业。

在参与调查过程中，学习了领导的调查思路、调查方法和专业知识。经过几个月的历练，保前调查的思路越来越清晰，能够根据客户的行业性质和所提供的资料，初步确立调查基本框架和重点，然后在实际调查中将需要考察的细节部分逐一展开；在日常的工作中注意收集信息，进行总结归类，提炼出不同行业的客户保前调查的基本要点，并将其与在保客户的经营情况、财务情况相关指标作比较分析，为判断企业整体的运营情况作参考。

在撰写调查报告时领导也对我充分的尊重和信任，让我将自我见解运用到工作中，然后再商榷和完善，这种方法对我的激励很大，我能够在公司提出的“保前调查五步走”指导下，结合自己所学企业管理知识，将报告质量不断提高，能够在保审会上让大家清晰、客观、真实的了解客户相关情况。

1、办理反担保业务手续工作，这虽然不是我的主要工作，但是在业务较忙或者自己有时间时，有意识的让自己锻炼这项技能，从开始的还后再贷较简单手续，到现在的可以办理抵押反担保登记手续，此项工作一方面能够在业务较忙时减轻同事的负担，提高部门工作效率，另一方面为以后实行客户经理制，全流程为客户服务打下基础。

2、协助同事进行担保业务台账、在保明细录入、资料整理、归档和报批工作。

3、协助同事进行月、季业务指标的统计工作，为公司经营及时提供相关数据，供参考、分析。

4、参与公司对外接待、内部会议、完成领导或同事交付的事宜，这让我能更加了解公司全局，同时也在工作中不断学习、寻求解决新问题的方法，以实际行动践行团队合作理念。

保安个人总结篇五

转眼，珍贵的三个月试用期已经结束了。回顾这三个月，我的真的能非常荣幸能在的__公司得岗位中体会和学习工作。在__领导等人的培育和帮助下，我在__的工作已经顺利的安定了下来，尽管现在在部门中比较起来，还的只是一名勉强能算是合格的客服。但我相信，只要在今后好好努力，我也能变得更加出色。总之，在这次的试用期工作结束后，我即将在此转正为正式的__员工，为此，特对这三个月的工作情况做如下总结：

一、学习情况

对一名新人来说，试用期的工作就像是学习的途径一样。在正式开始试用期的工作前，我先是在__领导的培训下与众多的新同事一起学习了关于__公司的各种相关的事情。其中，尤其是对公司产品 and 业务的资料。

在这次培训里，我们花费了很多的时间去学习这些资料，并将重要的知识牢牢的记下。而且在培训中，还时不时会有针对资料的考试，为此，我们背诵方面真的花费了很多的时间来做足准备。

然而，要做好这份工作只有死记硬背显然是行不通的。再后再来的培训中，我们开始逐步接触到与顾客的沟通，尽管我在一开始面对顾客的时候非常的紧张，但依然努力保持着工作步骤的顺利进行。后来，在慢慢的适应下，我也更加顺利的适应了这份工作方式。

二、工作情况

在试用期的工作中，我仅仅只是一名非常普通的工作新手，在工作的一开始，甚至很长一段时间内都没有成交过一单！看着身边的同事们陆陆续续都有了自己成绩，我心中也非常的焦急。但正是这个时候，我却得到了__领导的指点，他对我的一番总结让我认识到了自己在工作中的问题，并开始在后来的工作中积极的改进自己！

后来的工作中，我学会了在工作中积极地总结和反思自身的不足，并开始在工作中积极的学习其他同事的优点。这也使得我在工作方面有了更多的收获和成长。

如今，反思自己这三个月的实际爱你，起初，我以为这将是一场很长的经历。但如今回想起来，也不过短短三个月而已，在这里，我还有很多没有学到的东西，为此，我更要努力加强自身锻炼，让自己能在正式的工作中成为真正的销售客服！

保安个人总结篇六

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

写工作总结，对于职场达人来说，是必不可少的一种技能，那么每当一个工作节点，我们就需要写工作总结。下面小编给大家带来个人工作总结，更多个人工作总结可点击“”查看。

来到盐城中学已经整整一个月的时间了，在这一个月里，虽然不敢说自己兢兢业业，但是至少自己是刻苦努力的了。把以前在大学中学的教育理论现在搬到时实践中来，学然后知不足，教然后知困，正是知道自己不足和困的地方了。发现不足只有努力弥补，进一步学习，学习之余便是反思，这样才能有所突破。

在学哲学的时候学习了矛盾的理论，现在在教育中用矛盾的理论分析，有所心得，所以写出来，不怕贻笑大方。

教学中也有矛盾，教学的矛盾可以从两个方面来讲，一个就是教的矛盾，一个是学的矛盾。教的矛盾实际上也是教师的矛盾，学的矛盾也多是学生的矛盾。

一、博与专的矛盾。

博大精深是一种完美的理想的境界，在现实生活中，两者相互依靠也相互排斥着。对于一个体育教师来说，博就是了解各种相关的知识，如地理学、人文学、历史学、社会学等等，专就是在专业领域内有深刻的认识和独到的见解。譬如说是民俗体育，民俗体育本来就是体育的一个部分，属于体育的范畴，但是民俗属于社会学的内容，一个体育教师想要透彻地了解民俗体育就必须对社会学有所了解，不同地域的民俗体育有不同的地方，又要求体育教师有相关的地理学的知识。就是有个专业内容，要求博的积累。这是博和专的统一。但是对于一个体育教师来说，专业出色，必然要经历千锤百炼，花大量的时间训练才能提高自己的专业水平，而一个人的时间和精力是有限的，无论博和专的知识都是无限的，这样的一个矛盾就出来了。解决的方法只有教师个人勤学苦练，赶在时间的前面。

二、师道尊严和融入学生之间的矛盾。

师道尊严是在中国古代儒家思想中特别重视的一个部分，所

以又说天地君亲师这样的排序。在我们现在的社会里，还要不要提倡师道尊严？当然要，这是促进教学工作的一个良好的条件，当一个教师在学生的心目中有恶劣威信感，学生会不由自主地模仿教师的行为和活动，这样我们的教学目标就很容易实现。但是同是也提倡教师融入学生的生活中去，只有融入到学生中去，才有恶劣对学生的了解，了解以后才可能会因材施教。师道尊严是在融入学生的生活中实现的，但是矛盾就是过分融入学生的生活，可能就很容易失去师道尊严。尊严在一定的意义上讲也是在一定的神秘感上产生的，除非是圣人，但是教师的职业是神圣的，不代表每个教师也是神圣的，教师是有血有肉的鲜活的人。解决这样的问题的关键就是在一个度的问题上，如何把握这样的一个度，就是要求教师在实践中渐渐地摸索了。

三、师逸和师勤的问题。

我们知道有各种不一样的风格的教师，有的教师的风格偏向逸型，这里的逸不是懒惰，而是对学生采取一种相对来说是让学生感觉能够比较自由发挥自己的特长，就是教师的控制少了。而令有种教师是师勤型的，这样的教师勤勤恳恳地工作，一丝不苟，不会有丝毫的懈怠，对学生的培养尽心尽力，这样的教师的风格当然也提倡，那么什么样的风格更适合学生，恐怕也要看学生的整体风格了。

四、人格力量和社会陋习的矛盾

教的过程中存在矛盾，学过程中也有矛盾。

在学习的过程中的矛盾往往更容易影响学生的学习效果。

一、主课与非主课的矛盾

主课的学习一直是学校课程的重要的组成成分，非主课的内容以调节的身份出现，既然是调节，自然不可以喧宾夺主，

也不能完全没有，这样学生学习的选择也成了一种矛盾，非主课，经常因为本来压力比较小，而且相对竞争不是那么激烈而成为学生的兴趣趋向。

二、多和寡的矛盾

学者有四失，教者必知之。人之学也，或失之多，或失之寡，或失之易，或失之止。这样中的多和寡就是一个矛盾。多，就是学习的内容多了点，多确实是件好事情，但是往往很多时候贪多嚼不烂，这样就有可能要减少学习的量而提高学习的深度，同样，少也是一种失，太少，思路则窄，不能收到左右逢源的效果。同时学生的兴趣也决定了多和寡。相对体育教学来说，选择篮球的学生非常多，因为兴趣所在，也是专业的特质决定的，相对来说，选择排球的学生就少了很多，这样既是兴趣决定了多寡的问题，同时也是易和止的问题，因为排球的技术要求相对比较高一点，对学生来说，不容易掌握，这样才会停滞不前。

三、易与止的矛盾

同样，易和止也是一种矛盾，有人把学习看得太容易，学习上就不肯用心深入钻研；有的畏惧困难，一遇到疑难就停止不前。这样的两中矛盾要解决就要看学生的对学习的认识水平的问题，同时也在提醒教者注意，让学生来学习学生能够解决的问题和尚未解决的问题，而不是超出他的能力范围或者能力所不能达到的内容。就是举上面的例子，学生喜欢篮球打得好的却是并不多见，因为学生觉得篮球容易打，只要会把篮球扔到蓝框中就算会打了，这样，容易使学生不会深入钻研，更不会积极主动用物理的力学的角度来分析和解决部分问题了。

20__年，我工作表现良好，主要还是因为我得到了很多的帮助，领导对我很关照，尽量满足我各种工作上的要求，同事们也是非常的支持我的工作，当然也离不开我对自己的严格

要求，这一年来的工作成绩我个人而言还是很满意的。但是我觉得我仍有上升的空间，以下就是我对这一年工作总结：

一、努力工作，思想不滑坡

我算不上是单位非常资深的员工了，只在单位待了不到两年，但是这份工作确实我十分喜爱的一份工作，不仅领导给我的待遇很好，而且同事们也是非常的和睦，让我坚定了自己一直为单位做贡献的想法。

在这一年中，我一直坚守自己的岗位，从来没有过擅自离岗，迟到早退的情况，就连请假的情况都没有，就是不想耽误单位的工作，因为我知道单位对我很看重，给予我的工作任务也是很多的，不能因为我导致单位的一些工作停滞。

在这一年中，我恪尽职守，每天都做到把工作完美的完成，但是我会追求更快更高效的完成，为的就是能够给单位带来更多的利益，单位的利益不是凭空出现的，是靠着我们员工每一个人的努力去实现的，这一点我深信不疑。

二、韬光养晦，厚积薄发

虽然我在上半年的时候一直都平平无奇的完成着自己的工作，但是我却是一直在做准备，积攒自己的工作经验。我身为单位的工程技术管理人员，我也必须做出点成绩出来，但是我深知我不管是从工作时间来看，还是工作能力来看，就算我给单位提出了什么建设性的意见，估计也不会被采纳，所以我一直都是非常的隐忍，拿出了自己吃苦耐劳的精神，在自己工作之余，还不忘收集其他事业单位工作技术管理员的工作成绩，并且我也是向其他同事请教一些东西，在将近年底的时候，才向领导送去了一份“有关单位工程技术部门的工作安排建议”，我里面用了很多的佐证，让领导更加的信服，现在已经得以实施。

三、不断加强自己的工作能力

我既然是想在这个事业单位一直工作下去的，那么我就得有目标，我预计是在明年，就让领导发觉我给单位作出的重大贡献，给予我升职，但是我自身的工作能力要跟工作岗位相匹配，所以我不断的加强的自己的工作能力，让自己更加的能出苦耐劳，这是作为事业单位的员工必备的素质。并且还必须有处惊不变的心理，要是作为领导连这点都做不到，只会让自己手下的员工也是如此。在这一年中我一直为这方面努力着，同事们的工作经验真的给予了很大的帮助。

我相信，以我现在的的能力，我能在明年表现的更好，更出色，这样才能证明自己有给单位带来巨大贡献的实力！

时间在我们每日的忙碌之中悄悄流逝了，这一年的工作现在也已经到了一个节点，面对接下来的日子，我想我也需要为自己的发展做一次铺垫，首先就是要先把过去的优劣做一次总结，然后再进行突破，从而达到一个快速成长的目的。因此我对过去一年的工作进行一次总结，总结如下：

一、摆正态度，挑战难关

众所周知，无论哪一个行业，处于何种位置之上，我们最重要的也就是我们的态度了，一个态度是我们个人素养的直接提现。也是对这份工作认真度的一次体现，所以不管怎么说，态度都是我们首先要重视的。过去一年我时时刻刻警醒自己是否保持了一个好的态度，在面对难关的时候是否有过放弃的想法。但事实证明，我能够控制住自己的行为，也能把这份工作当成我的信仰，我没有让自己失望，也没有让那些在难关之中依旧支持我的人失望。

二、调整方向，坚定路线

作为我们单位的一员，我深知一个方向的重要性，我们每个

人的人生都是有方向的，一开始我们的方向或许是我们口中的梦想。渐渐地，我们的方向开始变成了我们眼中的目标。在工作之中，我们在这条路上前行，而前方也树立了很多的目标，这就是我们的方向。所以一个正确的目标能够带领我们走一条更加正确的道路，也让我们能够在这条路线上坚定不移，勇往直前，提高工作效益，也提高个人修养。

三、注重效率，提高水平

工作是繁忙而紧张的，在单位的这几年里，我一直都处于一个奔波的状态。随着自己进入公司以来，我就告诉自己做任何事情都要注重效率，很多事情是花金钱买不到的，比如时间。所以我们必须从根本上解决，那就是提高我们的效率，合理利用时间。这一年，我珍惜每分每秒，在每天都给自己做了一个详细的安排，也让自己每天都过得非常的充实，且有收获。这是让我非常满足也非常高兴的一节课。

不管怎样，我认为我们对未来还是要求抱有理想的。这样我们才能更加自信，更加从容的往前走，也才能更加勇敢一些，多去追求一些我们现在不能达到但是未来可以做到的事情。这样会让我快速成长起来，去触摸到新的希望和未来。

岁月如梭，毕业将近一年，这一年让我从无知的学生转换成社会的青年，这一年经历的太多，接受这个社会东西太多太多。这个社会角色的转换，才让我真正明白书本上提到的人生道理，花样人生，花样生活，社会不同的社会角色，不同的生活方式。这一年的工作体会，也是对社会一年的初步认识。这一年想了太多，明确了个人的生活方式，也明确了自己在社会中的角色。

思维方式的转变，从被动到主动。

在学校或在父母的庇佑下，生活无忧无虑，做任何事都是在他人的督促下简单的应负，做得对于错完全无所谓。而进入

了社会，所做的一切大小事都要负责任，做对了没人理会你或表扬你，做错了会有一大帮人来指责你或来追加你的责任，但是单凭个人是承受不了重大的社会责任，所以要尽最大努力做好自己的每一件事，才能摆脱这个巨大的责任，这就要求个人主动积极的做好每一件事。

性格修养的变化。

学生时代总是以自我为中心，同学们中自己是主角，任何一丁点关于个人的事争论不休斤斤计较，甚至面红耳赤。进入了社会，面对的是社会人，俗话说社会是险恶的，社会人是深沉的，琢磨不透的，你的一言一行都要经过大脑的反复思考和推敲。这不得不让你一步一步向前走，而且走的很小心，还有耐心，该走时走，不该走时一定不要走，甚至需要等待很长时间。社会是广大的，不要让社会淹没了你，你也不应该让社会淹没，要主动与社会接触，其中交流就成了必经之路，以前寡言少语也变得侃侃而谈，积极主动与社会人接触交流。

人生职业规划。

还记得刚工作的入司培训，公司总经理介绍川安的发展，特别提出了成才之路，其中说到“深入基层历练意志学习技能，理论与实践掌握技术与管理的升华控制运营，理论的传递，实践的结合，三年的努力。”大致指出了在川安的职业发展之路，新员工，领头人，掌舵人，俗话说不想做将军的士兵不是好士兵。当然刚出社会的青年都想要有个好的未来，都想做掌舵人，但是毕竟是少数，大部分选择了不同的职业道路。而我的职业规划不是太长远，也从未做个太长远的打算，就目前形式和情况来说，学好技能，历练意志，理论联系实际，掌握管理，踏实锻炼磨练几年，真正充实自己，武装自己，为以后的打算做好基础工作。

生活实践与党性修养。

离开了学校，离开了父母，真正的独立生活，没有父母同学老师的照顾，亲身体会社会，实践社会。学会怎样生活，学会怎样理财，学会怎样人情世故，学会怎样建设家庭。我时刻牢记党员的身份，不断学习党的基本理论，了解时事政治，牢记党的宗旨，不断努力的加强党性的修养，在工作积极的起带头作用，生活中全心全意为同事服务。严格以党员要求来约束自己规范自己，力争做一名优秀的共产党员。

我于20__年8月通过“特岗计划”，来到陕西省安康市汉滨区瀛湖镇(玉岚乡)三星小学工作。三年来，在校领导和同事们的关心支持下，我成功地实现了从学生到老师的转变，工作中自身得到了多方面的锻炼，能力得到全面的提升，思想认识也有了极大的提高。

一、教学方面：

我来到学校后迅速熟悉常规教学方式、方法，对备课、上课、作业布置安排等常规工作进行了认真的实践，并在实践之中注意查缺补漏，遇到自己无法解决的教学问题就积极向教学经验丰富的同事们请教，努力做到课前准备好、课中讲解透、课后督促检查严。课堂上力求贴近学生生活，最大限度地运用自己的所学知识，激发学生的学习兴趣，培养学生的实践能力。课后积极和同事们探讨教学中遇到的问题，努力寻找解决方法，使自己的教学能力得到不断的进步和提高。

三年以来，我一直配合学校领导，处理学校的常规工作，工作中我求实严谨、认真负责，很好的完成了学校的常规工作；我完成过数学、语文等学科教学并取得较好的成绩；完成过班主任工作。在工作中，始终严格要求自己，认真钻研教材，按我校实际，教学中运用多种教学方法，调动学生学习的积极性、主动性，活跃课堂气氛，提高教学质量。并认真写好教学计划和教学总结，认真学习新课标。努力做到“教书”和“育人”，学生的能力得到了全面发展，素质得到全面提升。

二、个人素养方面：

在这三年里，我热爱本职工作，遵纪守法，团结同事，服从安排，坚守工作岗位，圆满地完成了自身的工作任务。以实际行动，以党的教育理论方针为指导，为人师表，解放思想，开拓进取，创新改进工作方法。工作中坚持面向全体学生，以人为本，培优转差，师生和谐，共同进步。注重自身的业务培训和提高，自费进修完了《地理科学》专业的本科段学习和《继续教育》学习，以及有关最新的法律法规知识和教研动态，并有机地贯彻到教育教学活动中去，使学生在习书本知识的同时，增加了自我安全和公共安全意识。

三、生活方面：

在生活上，我严格要求自己，注意自己的一言一行，谨遵“正人先正己”的古训，时刻提醒自己，重视“为人师表”的职业形象，自己能做的事自己做，尽量不给学校添麻烦，努力保持正派的工作作风，与校领导和同事们和睦相处，讲团结、讲正气，日常注意关心学生的冷暖，用爱心构筑与学生们、同事们的桥梁和纽带，努力和每一个学生、每一位老师都成为好朋友。我于20__年8月通过“特岗计划”，来到陕西省安康市汉滨区瀛湖镇(玉岚乡)三星小学工作。三年来，在校领导和同事们的关心支持下，我成功地实现了从学生到老师的转变，工作中自身得到了多方面的锻炼，能力得到全面的提升，思想认识也有了极大的提高。团结同事，服从安排，坚守工作岗位，圆满地完成了自身的工作任务。以实际行动，以党的教育理论方针为指导，为人师表，解放思想，开拓进取，创新改进工作方法。工作中坚持面向全体学生，以人为本，培优转差，师生和谐，共同进步。

；

保安个人总结篇七

2022年上半年已经悄然离去，紧接着下半年步入了我们的视野，回顾上半年的工作历程，整体来说有酸甜苦辣。回忆起我20xx年x月x日进的公司一直到现在，已经工作有了1年多。今年上半年整个的工作状态步入进了正轨，并且对于我所从事的这个行业防伪标签有了一更加全面的了解，成功合作的客户也是日积月累，同时每次成功合作一个客户都是对我工作上的认可，并且体现了我在职位上的工作价值。但是整体来说我自己还是有很多需要改进。以下是我今年总结工作不足之处：

一、沟通技巧不具备

每天接触不同客户而我跟他们沟通的时候说话不够简洁，说话比较繁琐。语言组织表达能力是需要加强改进。

二、针对已经合作的客户的后续服务不到位

看着自己成功客户量慢慢多起来，虽然大的客户少之又少，但是自己还是在尽心尽力的维护每一位意向比较好的客户，并且达到从意向客户到真正客户为目的。客户虽然已经签下来了，之前感觉万事大吉了，其实这种想法是非常的不成熟，后来经过几个月的工作，再加上戴总和胡经理都有跟我们开会中重点讲到老客户的维护好与坏的问题。确实感觉到一个新客户开拓比较难，但是对于已经成功合作的客户其实是比较简单的，比如我有x个老客户，只要很好的维护好了的话，在以后的翻单过程当中肯定会第一时间想到通赢防伪的小周。那么这样不仅继续给公司创造利润，也是对自己一个工作上的认可。因此这点我得把目光放长远。

三、客户报表没有做很好的整理

对于我们这个行业来说有旺季和淡季，对于淡季或者临近放

假的时候问候客户这些应该做一个很好的报表归纳，而我这方面做的不够好。确实报表就是每天辛苦劳作的种子，日积月累，需要自己用心的去经营，否则怎么结出胜利的果实呢。领导只有通过明了的报表才能够知道我今天的工作状态和收获如何，然后有针对性的加以指正和引导。而我自己也每天做好完整而又详细的报表也可以每天给自己订一个清晰而又有指导性的工作总结以及来日的工作计划，这样工作起来更加有针对性和目的性。那么也更加如鱼得水。

四、开拓新客户量少

今年我合作成功的客户主要是通过电话销售和网络客服等渠道找到客户，而自己真正找的客户很少，这点值得自己好好的深思一下，有一些大部分原因是为了不错过任何一个主动联系我司的意向强烈客户，因此大部分的时间花在了联系电话销售客户上，而忽略了自己联系上的意向客户。而自己今年开拓的新客户量不多，这点在明年要很好的改进，并且明年订好一个计划，让自己的时间分配的合理。达到两不误的效果。

综合以上几点是我在今年的工作中不足之处表现，我会在今后的工作当中加以改进，有句话说的话：聪明的人不会在同一个地方摔倒两次。当然谁都愿意做一个聪明的人，所以同样的错误我不会再犯，并且争取做到更好。望公司领导 and 同事共同监督我。一个人有错误不怕，怕的是不知道改正，而我就要做一个知错就改，并且从中把缺点变成自己的优点。

今年上半年工作内容变化不大，主要工作职责是电话销售，顾名思义就是通过电话达成交易的销售。而我在这半年里也主要是在公司通过网络、电话来获得跟客户的沟通，工作上听上去每天坐在办公室里，打几个电话或者xx[]客服等联系到客户，这样很简单，但是实际上工作量还是有的，每天要跟不同的客户打交道，并且第一时间通过自身的语言来留给客户一个非常好的印象。为了让客户对我们公司的产品质量更

加信赖，除了公司的报价外，更重要的是一个服务。要让客户感觉到通赢防伪公司是一个大企业有很好的服务团队，并且就好比是在享受的过程一样，把谈生意的氛围转化为一种朋友之间的友好交流沟通。并且让意向强烈的客户第一时间能够想到，想到跟通赢防伪公司合作等等这些都是与自己付出辛苦的努力是息息相关，并且作为销售人员来说第一时间要有非常敏锐的嗅觉感觉到客户的需求。对于意向强烈的客户而言除了很好的电话问候、短信问候□xx问候外还需要有一份工作的热情感染到客户，让客户从自己的行为中感觉到我的真诚。那么相信客户量也会慢慢积累起来。

保安个人总结篇八

我在公司从事成本预算工作已__年有余。所做工程项目数量也日益剧增，按使用定额分，使用过__省建筑定额、装饰装修装饰定额、市政工程定额、园林定额等。按结构分有砖混结构、有框架结构、有框剪结构等。按层数分有单层、多层、高层。按用途分有工业建筑、民用建筑等。

作为一名预算员并不仅仅局限对定额的熟悉，还包括对施工规范、标准图集、施工工艺的熟悉。比如说钢筋的弯钩、搭接和锚固长度。根据规范要求，不同部位，不同砼标号、不同的环境，有不同的搭接和锚固长度。这对钢筋算量影响较大。一个框架工程的钢筋仅弯钩、搭接和锚固的钢筋量占钢筋总量的x%~x%左右。所以掌握施工规范、标准图集对一名造价人员来说相当重要。现将本人做预算的步骤总结如下：

一、接到一份完整的图纸后，不是急于算量，应核对其张数是否与图纸目录相符，仔细阅读图纸，了解工程结构，领会设计意图。对工程有个详细了解，形成工程基本立体架构，并做好图纸记录。

二、搜集图纸所需的'规范、标准图集，并掌握其工作内容。

三、仔细阅读工程的施工组织设计，了解施工部署、施工流向、人员和机械的配置，有助工程定额的套用。

四、选择所需定额和配套的取费文件及有关的通知、调整资料，并对造价信息未注明或者特殊材料、设备进行市场询价。

五、工程量的计算必须按照所选工程定额的计算规则进行计算。工程量的计算顺序有按施工顺序法计算的既先地下后地上，先室内后室外，先结构，后装修。有按定额项目顺序计算的，也有按图纸顺序计算的等凭自己的习惯而定。本人喜欢按施工先后顺序计算，这样思路清晰，工序明确，工艺熟悉。当然这要求造价人员对工艺比较熟悉，了解施工顺序。

六、套用定额子目，在套用时要注意工作内容是否与施工图纸、规范和标准图集一致，不一致时应调整定额的相关内容。特别脚手架的套用，一定要领会定额的实质。

七、定额的取费是根据工程的类别和施工现场所在的区域来确定费率和标准。因此要确定工程是一类、二类、三类工程属于工业建筑还是民用建筑，施工现场是在城市还是乡镇或者其他地区，这样才能准确确定费率。

八、材料的价格调整一定要依据施工所在城市的造价管理机构发布工程材料造价信息为准。

九、编制说明，一般包括编制依据，编制采用的定额及取费和造价信息第几期。采用的预算编制软件等内容。

十、装订成册，加盖相关人员职业资格章，并签字。

我进入公司这个大家庭至今，在这些紧张又忙碌的日子里，我学习了很多专业的知识。感谢公司，是你让我在这个充满希望的舞台上自由的成长与发挥；感谢领导，是你们的鼓励与包容让我感受到了公司这个大家庭的温暖；感谢同事，是

你们无私帮助与关心，让我的专业知识得到了全方面的提升，同时更懂得了互助互爱的道理。

保安个人总结篇九

大学生是十分宝贵的人才资源，是民族的希望，是祖国的未来。加强和改进大学生思想政治教育，提高他们的思想政治素质，把他们培养成中国特色社会主义事业的建设者和接班人，对于全面实施科教兴国和人才强国战略，确保我国在激烈的国际竞争中始终立于不败之地，确保实现全面建设小康社会、加快推进社会主义现代化的宏伟目标，具有重大而深远的战略意义。为响应国家的号召，推进我院大学生思想政治觉悟，我们电气系在思想政治教育工作中，本着坚持以学生为本，全心全意为学生成长成才服务的理念，积极探寻思想教育政治的内在规律，特开展以班级为单位的“思想政治大讨论活动”。我09通信二班积极响应系里的工作安排，以宿舍为单位对当代大学生的思想、生活、学习等进行了讨论并提出了相关看法。总结起来有以下几点：

1)学习没有计划性。学习计划是实现学习目标的重要保证。有些甚至大部分大学生对自己的学习毫无计划，整天忙于被动地应付作业和考试，缺乏主动地自觉地学习计划，看什么，做什么，学什么都心中无数。他们总是在考虑“老师要我做什么”而不是“我要做什么”。

2)学习环节上的不完整。学生在学习过程中进行预习、上课、复习、作业、小结这五环的仅占很小的比例；而在习题作业上，很多只求完成即可，一部分就是抄袭，只为应付老师罢了，而去考虑一题多解，巧妙解法的则寥寥无几。这说明大部分学生在学习上仍然存在于传统与被动的状态之中，没有真正掌握主动学习的能力。而被同学们忽视的预习、复习、小结等环节往往是检验大学生自学能力的重要特征。

3) 读书方法不求甚解。在读书方法上，一半的同学只求了解全书概况，对部分内容作些记号；很少去细读分析段落，掌握层次段意；而综合研读全文，弄清各段之间关系，掌握全书中心的学生更是寥寥无几。许多大学生读书时不善于找出重点和难点，找不到学习的突破口，眉毛胡子一把抓，看后也不知所云。

4) 在学习过程中不会利用图书馆。仅有很少的同学对图书馆的利用情况相对不错，能够熟悉并充分了解图书馆藏书和书刊的编排与类别，快速查索图书资料；还有一些根本就没有想过要去图书馆。

保安个人总结篇十

在去年的工作当中，工作态度的问题不只是体现在了节目上，在纪律方面，也一直是“典型人物”！以前学过的《西点军校》中说过：“没有钢铁般纪律的队伍，一定是一直失败的！”确实是这样的，在今后的工作中，我一定会遵守各项规章制度，坚决不会再犯以前犯过的任何错误！

明年，在即将开始的工作中，我要总结上半年的经验教训，争取在新的工作中，取得更好的成绩！望领导和同志们监督指导！

人们总是不停的忙碌着。忙着工作，忙着吃饭，忙着学习，忙着娱乐，忙着这忙着那……，人的道路站在原地是看不到未来的。这个时候，我们只有不停的行走，只有不停的前行，才可以发现，未来就在你身边。不要让时间白白的从身边溜走，给自己留下些美好的回忆，把精力放到工作上，端正工作态度，我们时刻要用感恩的心去工作，要热爱自己所从事的工作。只有在感恩、热爱自己工作的情况下，才能把工作做到最好。一个人在工作时，如果能以饱满的精神，满腔的热情，充分发挥自己的特长，那么即使是做最平凡的工作，也能成为最有用的人；如果以冷淡的态度去做哪怕是最高尚的

工作，也不过是个平庸的人。所以我们要把心沉下来，兢兢业业做好本职工作。不论工作水平高低，都要以珍惜工作岗位、爱岗敬业为前提，干一行，爱一行，只有这样才不会把工作作为一种负担，才能全身心地投入工作，这样才能安于工作，有所作为。心态好了，工作态度端正了，刷马桶也能做到完美！

懒散的行为作风一直以来是制约我工作积极性的一个重要缺点，凡事总是慢人半拍. 拖拉的问题始终是个大问题!我也曾经痛下决心改正这个问题，但是凡事总得有个过程，我没有持之以恒的坚持下来，今年在懒散上我有了一定的提高，我决定以后时刻提醒自己，凡事尽量提高效率，尽量避免拖拉，我有把握能够把这个问题给处理好。

去年在创收方面还算是有了一点小小的起色，完成了广告创收3万多元，6月份争取再收上2万元，离自己的目标还很遥远, 下半年的时间, 再培养老客户的同时，再去发展新客户!要想有客户，要想留住客户就需要有好的服务!做好服务工作是关键。

较之前年有了一定的提高，但是这些还远远不够，我有很充足的时间去跑广告，如果把精力都用在广告创收上面，那我的创收成绩还会更加可观!下半年，我打算加大创收力度，争取到年底完成既定目标!时光飞逝，不知不觉间到工厂已半年时间，承蒙领导的信任使我有机会成为**集团的一员，感谢公司给了我一个这么好的平台，我会努力学习，取长补短，为公司的发展贡献自己微薄之力。21世纪是飞速发展的时代，是以品质取胜的时代，品质是企业的生命，是我们每一位员工的责任，要让品质成为每位员工心中重中之重。我们有好的技术，好的服务，更要有过硬的品质才能在客户心中树立公司良好的形象。

2017年公司业务员半年工作总结

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

保安个人总结篇十一

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

总结给了人努力工作的动力，培养了人思考的习惯，使工作更有效率，头脑更加清醒，目标更加明确，工作更有意义，不能不说是提高工作效率的一条极其重要途径。下面小编给大家带来个人工作总结和计划，希望大家喜欢！

个人工作总结和计划篇1

回顾这半年来的工作，我在公司领导及各位同事的支持与帮忙下，严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了自己的本职工作。透过半年来的学习与工作，工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改变，现将半年来的工作情况作个总结及对下半年的工作计划如下：

一、办公室的日常管理工作

办公室对我来说是一个全新的工作领域。作为办公室的文员，

自己清醒地认识到，办公室是总经理直接领导下的综合管理机构，是承上启下、沟通内外、协调左右、联系四面八方的枢纽，推动各项工作朝着既定目标前进的中心。办公室的工作千头万绪，在文件起草、带给调研资料、数量都要为决策带给一些有益的资料，数据。有文书处理、档案管理、文件批转、会议安排、迎来送往及用车管理等。应对繁杂琐碎的超多事务性工作，自我强化工作意识，注意加快工作节奏，提高工作效率，冷静办理各项事务，力求周全、准确、适度，避免疏漏和差错，至今基本做到了事事有着落。办公室全体人员在公司领导的正确领导大力支持下，紧紧围绕公司领导确定的工作思路和目标，较好的履行了部门职责，用心发挥助手作用，认真协调各部门的工作关系，进一步强化内务管理和后勤服务，确保了全线各站及管理所各项工作的正常运行。

二、认真搞好了后勤服务，切实做到了保障有力

后勤服务是保证日常工作正常运转的重要举措。办公室后勤工作我坚持按照“干大事，从细节做起；做小事，从大局着眼”的总体要求，增强工作的前瞻性和主动性，作到工作早准备、程序巧安排、费用细打算、服务高质量。

1、切实抓好公司的福利、企业管理的日常工作按照预算审批制度，组织落实公司办公设施、宿舍用品、劳保福利等商品的采购、调配和实物管理工作。办公室人员到位后按照审批权限完成了购路办公用品、通讯、复印机、电脑等设备的配路工作。切实做好公司通讯费、招待费、水电费、车辆使用及馈赠品登记手续，严格按照程序核定使用标准。

2、做好分公司及管理所各种会议的后勤服务工作分公司、管理所进行各种大小型会议，认真做好会场布路、食宿安排工作。落实好各种会议的会前准备、会议资料等工作。

3、做好固定资产及低值易耗品的管理和记账根据公司低值易

耗品管理制度，对低值易耗品品的计划、采购、入库、保管、出库、使用都应有专人负责，做到计划有依据，采购有程序，保管有规定，进出库手续齐全，定期核对检查；根据公司固定资产管理制度，分公司对固定资产管理和使用坚持统一领导、归口管理、分级负责、职责到人、优化配路、物尽其用的原则。建立健全各项管理制度，实施资产产权管理，合理配备和有效使用固定资产，提高固定资产使用效率，保障固定资产的安全和完整。

4、用心改善办公条件。

一是配合有关部门认真做好机关办公楼二期工程改造准备工作，完成_的外部装修。

二是认真做好内部装修的前期准备工作，坚持多方协调，装修方案，实现了装修进程力争提前，装修材料力争环保，装修细节力求完美的目标。

三是充分思考广大干部职工的利益，确定机关临时办公地点，为机关全体干部职工告别陈旧的办公条件、简陋的办公设施创造了条件。四是用心与相关单位进行前期协调和沟通，为办公条件的进一步优化做好准备，切实改变机关全体干部职工的办公条件。

5、认真做好服务工作。一是用心为干部职工中午就餐创造条件，努力改善职工工作餐质量，确保干部职工吃得安全、吃得舒坦。二是按照党组要求，切实为广大干部职工做实事、做好事，为机关全体干部职工发放了防暑药品。三是用心争取了机关全体正式职工集资建房有关工作，主动加强与机关事务局的协调和联络，确保机关全体干部职工的利益。四是配合机关网络工程改造，用心为网络的整体升级、网络办公系统的优化、网络硬件条件的改善创造条件，带给服务。

三、重沟通，综合协调水平不断提高

综合协调是办公室工作的一项重要职能。做好综合协调工作直接关系到党组决策能否落到实处，关系到办公室工作的质量和效率，关系到办公室工作的整体形象。我注重加强上下左右的相互沟通，切实完成了综合协调的各项任务，用心营造了把握全局和服务全局的良好氛围。

(一)平行协调多交流。今年上半年，团市委办公室在协调工作中，坚持多交流、多沟通、多报告，认真做好了与市级相关部门的工作协调。

(二)下行协调多联络。我们认真做好与基层各级团组织、各直属单位的协调工作，对基层单位我们坚持做到接待基层的同志热情周到，对待上访的同志耐心倾听，处理紧急事宜急事急办，切实做到服务基层、联系基层。今年上半年，办公室主动加强与基层团组织的联络和协调，调动各方面的用心性，确保党组决策早传达、早落实。

个人工作总结和计划篇2

今年是公司飞速发展的一年，结合公司的实际情况，公司财务部将一如既往地做好日常会计核算工作、提供优质服务的同时，将着力做好完善财务制度、推进规范管理，为本公司的做大、做强提供优质、高效的保障和服务。

为了使财务工作更好地为公司的业务发展服务，加强财务管理，完善各项财务制度，使财务工作在规范化、制度化的良好环境中更好地发挥作用。特拟定以下财务工作计划。

一、指导思想

财务会计工作应发挥好“企业信息系统”的作用，为公司内部经营管理者及公司外部会计信息使用者提供及时、真实、可靠的会计信息。

财务部是企业财务工作的管理、核算、监督指导部门、其管理职能是根据企业发展规划编制和下达企业财务预算，并对预算的实施情况进行管理，其核算职能是对公司的生产经营、资金运行情况进行核算，其预警提示职能是对于董事长、总经理反馈公司资金的营运预警和提示。

切实做好财务预测、财务决策、财务预算、财务控制和财务分析五项工作，提高公司的经济效益。

二、目标和任务

(一) 依时完成日常会计记录和会计核算工作，提高工作效率

1. 严格遵守《会计法》、《企业会计制度》等有关会计法律法规进行会计核算和会计管理工作，完善公司内部会计管理与控制制度、内部审计制度和会计核算制度与方法。

2. 完成指标的预算及制订工作，并做好公司有关财务管理制度的拟稿工作，加强财务制度建设。

3. 做好日常会计核算工作。按照会计制度，分清资金渠道，认真审核每笔原始凭证，正确运用会计科目，细化成本核算，编制会计凭证，进行记账。做到“三及时”：即及时编制有关会计报表，及时报送税务等部门；及时装订会计凭证；及时清理往来款项。出纳要严格按照现金管理办法和银行结算制度，办理现金收付和银行结算业务；及时准确登记银行、现金日记账，做到日清月结；严格支票领用手续，按规定签发现金支票和转帐支票。

4. 做好会计档案的管理工作。

(二) 加强公司的资金管理

1. 拟定公司的年度资金预算并提交公司董事会审批。

2. 拟定公司的资金筹集方案并提交公司董事会审批。
3. 调度公司资金，确保公司正常生产经营所需资金的集中使用。
4. 加强公司的存货管理、应收帐款管理。

(三) 制定公司年度财务预测和预算，积极参与公司决策

1. 制定全面预算，提供全面、准确的经济分析和建议，为公司领导决策当好参谋。
2. 按财务预算科学合理安排调度资金，充分发挥资金利用效率。

(四) 严格落实财务控制工作

1. 严格抓好采购环节的财务控制、存货控制、现金控制等控制环节，确保公司及其内部机构和人员全面实现财务预算，实现公司总体目标。
2. 实施全方位财务控制机制，使财务控制工作渗透到公司组织管理的各个层次、生产业务的全过程、各个经营环节，覆盖企业所有的部门和岗位。

(五) 财务分析

及时利用财务业务、会计、统计、市场等信息资料，采用科学的分析方法，对公司的财务状况、营运能力和财务成果进行分析，全面、客观地评价公司财务活动的业绩，有效控制财务活动的运行，正确预测财务发展的未来。

三、加强素质养成、推进队伍建设

随着公司的不断壮大，面对日趋复杂的市场和日益加大的竞

争，提高财务人员素质日显重要。

1、认真学习会计法、财务管理制度，提高会计人员的法制观念，加强会计人员的职业道德，树立牢固地依法理财的观念，做到有法必依，执法必严，违法必究，贯彻执行党的方针政策，自觉遵守法律、法规，维护财经纪律，抵制不正之风。

2、加强业务学习，提高业务水平。定期进行业务培训，更新业务知识，扩大知识面。在掌握基础知识的同时，加强计算机知识的学习，以适应现阶段财务管理的要求。与此同时，认真学习些税务、金融、等相关性知识，以拓展知识面，提高理论和实际操作水平。

3、加强学术交流。学术交流是提高会计人员素质的重要方面。通过交流可促进理论知识，有利于总结工作中的经验，提高业务水平，还能提高写作能力和口述能力。通过对会计人员素质的培养，全面提高公司的财务管理水平，以适应新形势下对会计信息的快速的、准确的、真实的要求，确保公司各部门各项工作有序运转和各项事业的发展。

个人工作总结和计划篇3

20__年已经过去一大半了，在上个月底我们公司也开了半年的销售会议，公司领导在会议上也做了半年的工作总结，给我们更深的了解了我们公司半年来的工作情况，还总结了一些经验供我们分享。所以在这会议之后，领导要求我们也来给自己半年的工作做个总结，希望通过总结我们能够更好的认识自己和向优秀的同事学习经验，从而更好的开展下半年的工作。现在我对我这半年来的工作心得和感受总结如下：

一、塌实做事，认真履行本职工作

首先自己能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，及时的跟进客户并对客户

资料进行分析，其次自己经常同其他业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。

要经常开发新客户同时要不断的对手中的客户进行归类，把最有可能用到我们产品的客户作为重要的客户，把近期有项目的客户作为重点跟进客户，并根据他们的需求量来分配拜访次数。力求把单子促成，从而达到销售的目的。

分析客户的同时，必须建立自己的客户群。根据我们产品的特点来找对客户群体是成功的关键。在这半年来我手中所成交的客户里面，有好几个都是对该行业不是很了解，也就是在这个行业上刚刚起步，技术比较薄弱，单子也比较小，但是成功率比较高，价格也可以做得高些。像这样的客户就可以列入主要客户群体里。他们一般都是从别的相关行业转行的或者是新成立接监控项目的部门的，因为他们有这方面的客户资源，有发展的前景，所以如果能维护好这部分客户，往后他们走的量也是比较可观的。

二、主动积极，力求按时按量完成任务

每天主动积极的拜访客户，并确保拜访质量，回来后要认真分析信息和总结工作情况，并做好第二天的工作计划。拜访客户是销售的基础，没有拜访就没有销售，而且因为人与人都是有感情的，只有跟客户之间建立了感情基础，提高客户对我们的信任度之后方有机会销售产品给他们。

主动协助客户做工作，比如帮忙查找资料，帮忙做方案，做预算，这都是让客户对我们增加信任度的方式之一，也是推我们产品给他们的机会。即使当时没有能立刻成交，但是他们会一直记得你的功劳的，往后有用到的都会主动找到我们的。

三、做好售后服务

不管是多好的产品都会有次品，都会有各种各样的问题出现，如此售后就显得尤其重要，做好售后是维护客情的重要手段，是形成再次销售的关键。当客户反应一个问题到我们这里来的时候，我们要第一时间向客户详细了解情况，并尽量找出问题的所在，如果找不出原因的，也不要着急，先稳定客户的情绪，安慰客户，然后再一定能帮他解决问题，让他放心，再把问题跟公司的技术人员反应，然后再找出解决的办法。

在我成交的客户里，有反应出现问题的也不少，但是经过协调和帮忙解决以后，大多客户都对我们的服务感到很满意。很多都立刻表示要继续合作，有项目有需要采购的都立刻跟我们联系。

四、坚持学习

人要不断的学习才能进步。首先要学习我们的新产品，我们的产品知识要过关；其次是学习沟通技巧来提高自身的业务能力；再有时间还可以学习一些同行的产品特点，并跟我们的作个比较，从而能了解到我们产品的优势，从而做到在客户面前扬长避短。

五、多了解行业信息

了解我们的竞争对手我们的同行，了解现在市场上做得比较好的产品，了解行业里的相关政策，这些都是一个优秀的业务员必须时刻都要关心的问题。只有了解了外面的世界才不会成为坐井观天的青蛙，才能对手中掌握的信息做出正确的判断，遇到问题才能随机应变。

个人工作总结和计划篇4

20__年即将结束，下面我对本年度个人工作思想状况简要总结如下：

在领导和同志们的关怀、帮忙、支持下，紧紧围绕本所工作，充分发挥岗位职能，不断改善工作方法，提高工作效率，以“服从领导、团结同志、认真学习、扎实工作”为准则，始终坚持高标准、严要求，较好地完成了各项工作任务。我始终把学习放在重要位置，努力在提高自身综合素质上下功夫。在政治学习方面，透过学习“科学发展观”的重要思想，尤其是学习十七大精神，进一步增强了党性，提高了自己政治洞察力，牢固树立了全心全意为人民服务的宗旨和正确的世界观、人生观、价值观。

一、一年来的工作表现

(一)强化形象，提高自身素质。为做好督查工作，我坚持严格要求自己，注重以身作则，以诚待人，一是爱岗敬业讲奉献。我正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐，得与失、个人利益和群众利益的关系，坚持甘于奉献、诚实敬业，二是锤炼业务讲提高。经过学习和锻炼，自己在文字功夫上取得必须的进步，撰写简报5篇，利用办公室学习资料，细心学习他人长处，改掉自己不足，并虚心向领导、同事请教，在不断学习和探索中使自己在文字材料上有所提高。

(二)严于律己，不断加强作风建设。一年来我对自身严格要求，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则，始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实脚踏实地埋头苦干上。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守机关各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动理解来自各方面的意见，不断改善工作；坚持做到不利于工商形象的事不做，不利于工商形象的话不说，用心维护工商部门的良好形象。

(三)强化职能，做好服务工作。工作中，我注重把握根本，努力提高服务水平。办公室人手少，工作量大，这就需要所有人员团结协作。在这一年里，与同事心往一处想，劲往一处使，不会计较干得多，干得少，只期望把工作圆满完成。

二、工作中的不足与今后的努力方向

一年来的工作虽然取得了必须的成绩，但也存在一些不足，主要是思想解放程度还不够，学习、服务上还不够，和有经验的同事比较还有必须差距，资料上缺少纵深挖掘的延伸，在今后工作中，我必须发扬吃苦耐劳精神和孜孜不倦的进取精神认真总结经验，克服不足，努力把做得更好，以对工作、对事业高度负责的态度，脚踏实地，尽职尽责地做好各项工作，不辜负领导和同志们对我的期望。

个人工作总结和计划篇5

20__年上半年转眼即逝，再回首，思考亦多，感慨亦多，收获亦多。对我而言，20__年上半年的工作是难忘、印记最深的半年。工作内容的转换，连带着工作思想、方法等一系列的适应与调整，压力带来了累的感觉，累中也融进了收获的快乐。在各位领导的支持下，在各位同志的密切配合下，爱岗敬业，恪尽职守，作风务实，思想坚定，较好地完成了工作。为了总结经验，吸取教训，更好地前行，现将我这半年的工作总结如下：

一、甘于奉献，热爱本职工作

态度决定一切，不能用正确的态度对待工作，就不能在工作中尽职尽责。既然改变不了环境，那就改变自己，尽到自己本份，尽力完成应该做的事情。在项目组当中，每个人都负责了大量的工作，每天都在加班加点的完成工作任务，如果不能热爱自己的本职工作，根本就不能把工作做好。所以在工作当中，最重要的是保持一种积极的态度，本着对工作积极、认真、负责的态度，才能踏实的干好本职工作。

二、培养团队意识，端正合作态度

在工作中，每个人都有自己的长处和优点。培养自己的团队

意识和合作态度，互相协作，互补不足，工作才能更顺利的进行，仅靠个人的力量是不够的。赛事人手少，工作量大，这就需要我们团结协作。在项目组里，不管遇到什么样的困难，大家都非常积极配合做好工作，所有人的心都能往一处想，劲都往一处使，不会计较干得多，干得少，只希望把赛事工作圆满完成。

三、严于律己，不断加强作风建设

不利于公司形象的事不做，不利于公司形象的话不说，积极维护公司的良好形象。对自身严格要求，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则，始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实脚踏实地埋头苦干上。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守公司的各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作方法。

下半年工作计划

工作有成绩，也存在不足。下半年主要是加强业务知识学习和克服自身的缺点，今后要认真总结经验，克服不足，把工作干好。

(一)强化自制力，培养大局意识。在项目组工作当中，大家各自忙自己的负责的部分，但是赛事是一个整体，需要每个人工作时都要全面考虑，不能只有项目组长才了解全面的情况，每一个人都要了解别人在做什么，负责什么。在展开工作的时候也要考虑到自己的工作哪些部分是涉及到别人的，这就需要有大局意识。工作中无论做什么事，都要对自己的工作负责，要加强自我克制和容忍，加强团队意识，理智的处理问题，不给大家和谈对造成麻烦，培养大局意识。

(二)加强自身学习，提高自身素质。积累项目组工作经验，改进工作方法，向周围同志学习，注重别人优点，学习他们

处理问题的方法，查找自己的不足，从而提高自己。半年来的工作虽然取得了一定的成绩，但也存在一些不足，主要是思想解放程度还不够，学习、服务上还不够，和有经验的同事比较还有一定差距，在今后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，努力把工作做得更好。

(三)发扬吃苦耐劳，孜孜不倦的进取精神。面对赛事工作杂、任务重的工作性质，不怕吃苦，主动找事干，做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤”，积极适应各种艰苦环境，在繁重的工作中磨练意志，增长才干。加强学习，勇于实践，博览群书，在向前辈学习的同时注意收集各类信息，广泛吸取各种“营养”；同时，讲究学习方法，端正学习态度，提高学习效率，努力培养自己具有扎实的实践功底、辩证的思维方法、正确的思想观点、踏实的工作作风。力求把工作做得更好，将赛事服务做的更好，树立公司的良好形象。

在今后的工作中，我将在公司各位领导的正确领导下，牢记公司的宗旨，突出重点，狠抓服务落实，为我们公司的发展做出自己的贡献。最后还是感谢，感谢领导和同事的支持和帮助，我深知自己还存在很多缺点和不足，工作方式不够成熟，业务知识不够全面等等，在今后的工作中，我要积累经验教训，努力克服缺点，在工作中磨练自己，尽职尽责的做好各项工作。

;

保安个人总结篇十二

岁月流转，时光飞逝，转眼间我到公司工作已经快五个月了。回顾这五个月来的工作，在公司领导及同事们的关心与帮助下，我对公司的工作环境、管理模式、组织机构、规章制度有了深刻的了解和认识，在思想意识、业务能力等各方面都取得了一定的进步，较好地完成了公司交给的各项工作任务。为了更好地做好自己今后的工作，总结经验、吸取教训，现

将五个月来的工作情况总结如下：

一、认真学习业务技能，积极投身预算工作。

具备良好的政治和业务素质是做好本职工作的前提和必要条件。作为一名预算员，在工程预算这个领域里，我是一个新人，对所从事行业的认识也比较肤浅，为了提升自身的素质，快速适应企业环境和工作岗位，我不断努力学习，我相信勤能补拙，在公司领导和同事的信任和帮助下，不断提高业务技能，尽快适应工作需要，在短时间内迅速融合进了这个大集体，为以后的工作顺利开展奠定了基础。

二、服从公司领导的工作安排。

我刚开始到公司，不熟悉一些业务的流程，感谢沈姐、崔姐对我的帮助，是她们的耐心帮助和教导，让我完成了自己的本职工作。服从公司领导的工作安排，对领导交办的其他工作能认真对待，不推脱，不怠慢。科学、合理地利用时间，在完成自己的本职工作的同时，积极主动地协助其他部门和同事开展工作，完成好公司安排的其他任务。

三、利用工作之余的休息时间加强学习。

更好地服务本职工作，在培训学习时间以外，我努力的搜寻一些与预算工作有关现行的定额资料文件及工程的计算规则等资料，并加强学习工程量计算的技巧等业务知识。努力学习计算机知识，积极、认真学习工程预算软件，从而提高自己的工作效率，真正使自己达到事半功倍的效果，为公司的健康发展做出自己应有的贡献。在这里，很感激姚科长和公司领导给我出去学习的这个机会，通过这段时间的培训学习，使我对自己的工作有了更深的认识，工作也更加认真细致了。

因为预算员的工作就是跟数字打交道，所以我们对数字的要求应该更准确。在校核工程量的时候，就应做到每一笔工程

量都能真实、清晰的反映工程的实际情况。在核对过程中，严格按照公司的规定，本着实事求是的原则，对每一笔工程量都进行仔细的对比，做到“二无”，一无重复，二无漏项。

在审核施工单位的现场签证时，更要细致认真，严格把关，要做到这一点，首先，要了解签证发生的原因；其次，要审查签证的内容与实际是否相符，是否是在定额包含的范围内，是否存在重复、虚报工程量等失实的现象。再次，对那些内容不详细、手续不完备的签证要退回重做。总之，我会把经手的每一笔工程量都尽可能的做得准确无误。

我深知我的经验及实践水平还不够，还需要继续投入到公司这个大熔炉中去磨炼，还需要继续投身社会实践，不断的提高自己、强化内在素质，积极进取，要想适应公司的发展。

首先要抱以一个正确的心态，踏踏实实、任劳任怨地完成上级交派的工作；其次，要不断提高自己、抓住每一次让自己学习和成长的机会，努力提高业务水平，在业余时间善于发现与工作有关的新事物新知识；最后，以主人翁的姿态发挥所长，为公司分担更多力所能及的工作。

感谢各位领导能够提供给我这份工作，使我有机会和大家共同提高、共同进步；感谢每位同事在这一年来对我工作的热情帮助和悉心关照。

虽然我还有很多经验上的不足和能力上的欠缺，但我相信，勤能补拙，只要我们彼此多份理解、多份沟通，加上自己的不懈努力，相信公司明天会更好。

以后的道路我将会自己勇敢的走下去，公司的工作比较适合自己，我真的相信自己能够做好。总之，自己还是感受到了自己将来的潜力，我相信自己可以做好。能够有一个比较好的未来，对每个人都是很有诱惑力的，我坚信在今后的工作中，我会走的更加的顺利，我能够走好。

其实现在有很多的事情都是不可预测的，我的未来我也不知道，我会在以后的道路上继续努力下去！

保安个人总结篇十三

20__年已悄然划上一个圆满的句号，回顾过去的一年，在馆领导和同事们的关心与帮助下顺利的完成了各项工作任务，现将本年度的工作汇报如下：

一、思想及学习方面。

一年来，本人都能认真地对待学院和图书馆组织的每一次政治理论学习，积极参与集体组织的一切有益活动，自觉把关心国家大事，把关注学院和图书馆的发展建设与自己的现实工作紧密相连。时刻牢记图书馆人“以人为本，服务至上，一切为了读者，一切服务读者”的服务理念。坚持学习，做到了思想上，行动上不掉队。为此我从未放松过专业技术的学习，积极利用每一个学习的机会，多渠道的来提高自身的业务素质。定期参加了calis中心举办的网络课堂的学习，本年度共参加calis网络课堂七次；今年八月参加了在北京国家图书馆举办的《中国图书馆分类法》第五版的培训。通过这些学习我既取得了工作上的成绩，又锤炼了自己的业务技能。

二、具体工作任务完成情况

1、图书采购方面：20__年我们加强了和各院、系的工作联系，在了解教师对文献资源的需求的基础上下功夫，满足教师读者对图书的要求。今年重点填补了心理学、管理学及大学生就业指导这三类图书的空白，加大了英语四、六级、考研英语、雅思英语、计算机等级考试用书的采购力度；充实了人民卫生、人民军医、北大医学、科学出版社近三年出版的高品质医学图书。在各位老师的帮助下，全年发出采购订单4万余册，几次远赴外地现场采购。本年度采编部共验收图书18

批次30544册图；回塑建库600余册，修改、补充不完备的书目数据2700多条，并随时打印补缺因时间长久而脱落的图书条码。

2、配合学院资产装备处，完成全院各系、部、处、室现购图书281册次的编目、验收工作。接待了全院20余人、光盘60多张的验收工作。并及时做好了每批图书的报账、汇款与各类统计工作。

3、协助完成了20__年图书馆使用的各类数据库的续订工作。

4、20__年全年共完成各类汇款171万余元，本人都能够做到每比汇款账目清清楚楚。

5、及时完成图书馆领导交办的各项临时性的工作任务。

总之，这一年来，我在思想上、工作上取得了一点点成绩，但仍存在着不少问题，问题还有待于我在今后的工作中去不断努力，加以克服、解决。新年新气象，新的一年我会向其它同事们学习，取长补短，相互交流好的工作经验，共同学习、共同进步，争取更好的成绩。

保安个人总结篇十四

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

主要包括村党支部(党总支)委员、副书记、书记，村民委员会委员、副主任、主任和村民委员会内设工作委员会主任。其中村党组织书记和村委主任是主要村干部。下面是小编给大家整理的2022村干部工作总结个人，仅供参考希望能够帮助到大家。

2022村干部工作总结个人1

一、村概况

村地处北部，东邻，北望，面积平方公里，其中山场多亩，耕地多亩，茶园多亩，是一个山区村，辖个村民组，多人。村党总支辖个党支部，党员人。铁路、公路、公路穿境，交通比较便捷。居民饮用水水源地“果园山水库”座落村东北部，境内有_等小型水库余座，林木茂盛，风光优美，自然生态环境良好。

二、3月份以来工作开展情况

1、开展调研，制定工作计划。3月份，通过前期调研、下队入户、广泛接触群众等方法，摸清了村情。按照选派工作要求，经村“两委”会议讨论通过，制定本村“两年工作思路和2012年工作计划”，理清了工作思路，明确了目标任务。

2、着力加强村“两委”班子建设。一是经常谈心交流。抓工作的核心是抓人，抓人的关键是抓班子。重视召开_，开展批评与自我批评，开诚布公，实事求是，努力沟通交流，改变了过去“会议气氛沉闷，发言少”等不正常现象，发挥“第一书记”在班子建设中的“领头雁”、“调节器”、“润滑剂”作用。村干部之间团结协助、合作共事的意识明显增强。二是每月至少召开两次工作会议。会前协商寻良策，会上明理鼓干劲，会后督促求实效。大家的工作效能意识、“争先进位”意识明显增强，“班子形象一面旗，工作激情一把火，统筹发展一盘棋，创先争优一条心”已为班子成员耳熟能详。三是制定和执行规章制度。明确分工和“包片”，制定了计生奖惩、考勤、印章、财务、廉政、学习、“四问四责”等九项制度，着力规范村务。一个制度型、规范型、学习型的村党总支初步形成。本村致力打造学习型党总支的做法被《报版》刊载宣传。

3、认真开展各项党建基础工作。制定“创先争优”实施方案，确立“科学发展创五好，富民强村当先锋”为本村主题。具

体工作主要有以下几项：一是召开了两次党员大会，上党课，学习有关文件，宣传方针政策，通报党务村务，党组织和党员干部述职评议。结合工作，阐明党员责任义务，布置相应任务。二是根据“五大载体”建设，结合村情，将党员划为“三大块”，老党员主要充当“人口计生信息员、邻里纠纷调解员、政策法律宣传员、公益设施看护员、森林防火员”等，外出务工经商的党员主要发挥“双向带动”作用，在村的青壮年党员主要承担“双带”任务，让党员们都有承诺，都领任务，都担责任，都行义务，增强了党员们的“党员”意识，努力发挥先锋模范作用。三是发挥村部“五个中心”作用，经常开展党员、群众教育培训活动。今年“七一”前，使用县联社万元帮扶资金，维修了党员活动室。今年已经开展了两次农技培训班。现在，村党员活动室和“农家书屋”是村民们经常光临的地方。今年“七一”，本村获得全县基层党组织远程教育学用结合工作“十佳”荣誉。

《学用结合求实效，远程教育增魅力》一文在《工作》第7期刊载。四是认真做好发展党员工作。今年培养了名建党对象，其中一名是女性。半年来，党总支已收到入党申请书十几份，出现了不得不说服群众“要慢慢来”等“罕见”情况。村党组织的吸引力确实正在增强。五是正常开展党务村务公开工作。新建了一个公开栏。重大事项按照“四议两公开”程序要求办事。群众、党员对村务的支持度明显提高，党群干群关系密切。半年来没有发生一例到镇、县信访，综治维稳工作做到了“小事不出村，大事不出镇”。

4、在经济社会发展上找门路争项目。一是发挥“选派村”优势，积极争取项目资金。经村“两委”会议通过，已据各项“帮扶报告”分呈有关领导机关部门，孜孜以求，锲而不舍。目前，《村环境综合整治项目》已批(项目资金万元)，已进入勘查设计阶段。本村申报“省级生态示范村”项目也有望获批，公里长村级水泥路项目已列入镇计划。永丰、滴水岩水库除险加固等“小农水”项目进入测量设计待批阶段。二是立足村情并经村“两委”会议研究，在镇财政、农技、林业等部门的指导下，形成《茶叶生产项目申报书》，最大

限度发挥选派村万元帮扶资金“酵母”作用。

二是立足村情推动经济发展。树立“大多数村民希望做的、要求做的就是科学发展”的质朴理念，把握居民饮用水水源地保护原则，正确引导种植业结构调整方向，兴林活商，富民强村。如，扶优扶强本村有机茶厂，以“公司基地农户”形式，引导农户新辟、改造茶园；广泛深入宣传苗木花卉经济效益，大力培育苗木花卉“典型户”，发挥示范引导带动作用；推动壮大茶叶、苗木、禽畜等农民专业合作社，提高生产的组织化、专业化水平，增加经济效益。

三是全力争取项目兴建设施。积极建言献策，寻求支持帮扶。组织开展村户“门前三包”、“改水改厕”、“人人动手清除白色污染”等环卫活动，治理村域面源污染，把水源地保护与村级经济发展、新农村建设等结合起来，努力做到“生态立村”、“环境兴村”。

四是认真督促各项常规工作。加大计生工作力度，深化“村为主”工作机制，提高工作成效；加强维稳工作，及时调解民事纠纷，做到“抓早抓小抓苗头”，管好村民，看好村门，做好村事。目前及今后3个月，统筹安排，分工协作，全力以赴，迎难而上，扎实完成新型农民养老保险、土地整治整村推进、农村宅基地(房屋)确权发证、人口普查、农业政策性保险、秋冬农业开发、“一事一议”项目建设等工作任务，将“创先争优”落实到各项具体工作上。

2022村干部工作总结个人2

今年初，根据市农办选派，我从3月份派驻到黄湾镇五丰村担任农村工作指导员。一年来，在市农办、镇党委政府的正确领导下，在五丰村两委的支持帮助下，在原单位领导的高度重视和关心下，坚持解放思想，开拓创新，围绕农村工作指导员职责，做好联系、协调、指导各项工作，积极为民办事，努力在政府和农民间架起贴心的桥梁，取得了一些成绩，经

受了基层锻炼，收获良多，感触颇深。

一、所在村基本情况

五丰村位于黄湾镇的东北侧，北和袁花镇的夹山、镇东村相邻，东和海盐县澉浦镇接壤，南接老01省道，西与黄山村相邻。1999年由原来五星、全丰两村合并为五丰村，辖区总面积2.765平方公里，其中耕地面积217.9公顷。总人口2479人，农户702户，共有21个村民小组。主要产业有石料、食品、服装、装饰材料、太阳能集热管、太阳能配件等，农业以水稻、蚕桑及水果为主，特色水果有桃子、葡萄等。今年，五丰村又充分利用地理资源开发了马坟山公墓。

二、驻村期间的工作

1、加强政策学习，提高个人素质

今年年初，被选派为农村工作指导员以后，参加了嘉兴市委农办组织的第六批农村指导员上岗培训班，对农村指导员的基本工作要求、工作职责和“两新”工程都有了初步的了解。此后，结合中央1号文件精神，深刻学习了_全会精神，并结合我市农村发展规划，认真自学了各项相关政策方针和扶贫措施。驻村期间，还积极参加村委班子党课学习、政策学习、“两新”工程解读等，从思想上向建设社会主义新农村、和谐社会靠拢，积极为五丰村经济社会发展出谋划策。通过不断政策理论学习，充分认识到了做好农村指导员工作的重大意义，进一步丰富了理论知识和知识结构，理清了工作思路，增强了自身素质，也为做好农村工作奠定了基础。

2、理思路，制定发展规划

到村后，我把村情民意调查作为进村到岗后的第一项工作，根据实际需要，以座谈会、上门走访等方式，深入群众，调查研究，通过各种方式对五丰村的基本情况有了较全面详实

地了解。同时积极参加村里的各种会议，与村干部和村民座谈，研讨村里的发展情况。在摸清村情的基础上，与村干部一起共商发展大计，积极帮助所驻村制定发展规划。在理清发展思路的同时，结合“两新”工程、农技技术指导、公墓开发、农村劳动力素质培训等，发挥自身优势，争取各方支持，取得了一些有成效的成果。

3、强组织，着力“创先争优”

加强基层组织建设、开展“创先争优”工作是指导员的一项重要重点工作。在工作中，我始终把强化基层组织建设作为一项龙头来抓，以此来带动其他各项工作，今年，村党支部发展了2名预备党员，有5名预备党员转正，并培养了2名入党积极分子。

在村级党支部建设中，主要是做好了以下几个方面的工作：一是协助抓好村级党组织建设，帮助村两委制定创建计划，研究创建措施，通过开展活动，切实加强党组织建设，以创建先进基层党组织为目标。二是抓好村级班子建设，协调村两委工作关系，加强组织建设，着力于提高村两委班子的凝聚力和战斗力，发挥基层党员先进模范作用。三是抓好宣传教育，在开展调研的同时，努力把党和各级政府在农村的路线、方针、政策和相关的法律法规传达给村民，力求消除村民思想上的模糊认识，推动农村政策的贯彻落实。四是主动帮助村里制定和落实各项规章制度，切实加强村级组织的配套建设，促进村委的正常运行。

4、用优势，实现五丰村路灯亮化

五丰村主要从事农业、水果种植，人均年收入相对处于低水平。为改善村民生活水平，提高村民生活质量，我充分利用原单位优势，今年4月份，向供电局申请为五丰村援建路灯。

接到我的申请后，市供电局领导非常重视，多次组织相关部

门协调此事，经过努力，先后出资50多万元，用1个多月时间为五丰村援建了一条2.6公里的路灯，共敷设电缆2700米，安装单叉路灯51只，三叉路灯1只，日前工程已经通过竣工验收，投入使用。如今，村民出行不仅方便了，而且安全性大大提高。

5、谋主意，带领村民齐致富

五丰村水果种植较多，为提高村民水果种植水平，今年4月份开始，我利用市科技局驻镇科技特派员身份，积极为五丰村争取农业科技项目，带领村民科技致富。经过1个多月的积极协调，最终为五丰村申报了“葡萄大棚栽培技术试验与示范”的农业科技项目。

该项目通过大棚葡萄解决葡萄生产上市集中、不耐储藏、不耐运输等问题，达到果实提早上市20—60天或延迟上市60天的目标，显著提升经济效益。预估计产量可达1500— kg/亩，年增产值10—15万元，年增利润6—8万元。

此外，根据村民需要，还联系了农技服服务中心，建立了村级技术交流、培训中心，帮助村民科技致富。

6、多方协调，为村民排忧解难

在工作中，，我发现五丰村办公设施比较差，在村里走访村民过程中，了解到村里部分家庭生活比较困难，急需帮助。于是我在与村两委协商后，向原单位市供电局汇报，希望给予帮助。供电局党政领导了解情况后，制定了一系列计划给予大力支持。4月初，供电局为五丰村捐赠了价值2万余元的电脑等办公用品；5月份，组织动员职工为五丰村捐款，共收到捐款10万元，全部捐赠给了五丰村；6月份，出资50余万元为村里援建了2.6公里路灯；7月份，供电局还将与村里贫困家庭的学生开展“新书包”结对助学活动，与村里2名贫困学生结对，资助完成学业。

7、全力以赴，全身心融入村工作

今年，是“两新”工程的关键之年，如何提升“两新”工程吸引力，如何及时准确的向村民宣传“两新”相关政策，如何让村民选择最适合自己的安置方式，都关系到老百姓切身利益的大事，来不得半点马虎。经过深思熟虑，村里通过通过广播、黑板报、开小组会、村民代表会议、入户交谈等形式全面铺开了宣传工作。在土地征迁工作中，及时向相关部门反映村民的正当诉求，同时给村民传达、解释相关政策，做到合法合理、最大限度为村民谋利益。平时，积极参加村里各项活动，协助村委班子抓好社会治安综合治理，排查和化解矛盾纠纷，了解多询问百姓之间存在的矛盾，并将发现的矛盾纠纷和不稳定因素在第一时间里协助村委进行处理，把矛盾化解在萌芽状态，进一步促进和谐社会建设。

三、存在的问题

在一年的驻村工作中，我始终坚持认真学习、积极工作、作风廉政，应该说是较辛苦的。此次能够深入农村一线，了解农村现状，直接为农民群众服务，机会非常难得，不仅提高了自己的政策理论水平，增强了调查研究、做群众工作和处理突发事件的能力，也增进了对农民群众的感情，这份经验和收获将使自己受益终身。

在今后的工作中，我一定尽自己最大努力把农村工作做好，不断提高自身综合素质，不辜负党的期盼，群众对我的期望！

2022村干部工作总结个人3

20_年以来，在镇党委、政府的正确领导下，在村“两委”的亲切关怀下，在领导、同事的大力支持下，我严格按照村委会副主任职责要求，始终牢固树立全心全意为人民服务的宗旨，自觉服从组织各项安排，开拓创新，扎实工作，努力做到不辜负领导的支持和信任，较好地完成了各项工作任务。

现将一年来的工作总结如下：

一、做好村中日常工作完成各项任务

一年来，我和村组干部们共同做好“一事一议”和财务统计工作，积极宣传国家法律、法规、相关惠农、支农政策，落实宣传安全生产工作，并且做好各类报表、各种数据的整理归档，帮助群众各种业务。在做好本职工作，积极主动支持村党支部、联防队、人民调解开展各项工作。

二、稳定粮食、茶叶产业，大力发展本村核桃、竹子、烤烟产业

结合本村产业发展实际，在稳定粮食生产和茶叶产业的基础上，不断优化农业产业结构，大力发展核桃、竹子、烤烟产业。本村今年计划种植烤烟400亩，实际种植烤烟面积320.6亩，产量34769.5公斤，户均纯收入1842.43元。计划种植核桃、竹子各8000亩，截止20_年11月30日完成核桃种植面积8297亩，竹子5716.02亩。

三、认真做好第六次全国人口普查本村普查工作

20_年是我国第六次人口普查年，在人口普查期间积极主动协助本村人口普查指导员开展人口普查各个阶段的中心工作，确保了我村普查工作的顺利完成。

四、加强基础设施建设，解决群众生活难题

为了改善农村基础设施建设落后的现状，解决群众生产生活困难的问题，在县级有关部门和镇党委、政府的大力支持帮助下，在基础设施建设方面，协助村“两委”维修入村道路4条，全长18公里；修筑机耕路2条，全长5.44公里，为群众维修硬板路3条，总面积5250平方米；解决饮水工程1件，受益人口150人，大牲畜200头；新建1个篮球场和1个打歌场，共协调

资金21.95万元，其中现金14.45万元，物资折币4.5万元，群众自筹物资折币3万元，篮球场铺设水泥980平方米，打歌场铺设水泥420平方米；在农田水利基础设施建设方面，组织群众修缮农用沟渠5条，全长25.3公里。

五、加强科技培训，为新农村建设培养新型科技人才

建设产业基地，培育特色产业需要有文化懂技术的高素质劳动者，因此，针对核桃、竹子、烤烟等新型产业，共完成农民实用技术培训80场次，受训人数达245人次。

六、做好社会矛盾调处，维护本村社会稳定

解决农村社会热点难点问题，建设一个良好的法治环境，是确保本村社会稳定的大事，自当选以来注重农村社会矛盾排查，共参与调解矛盾纠纷5起，参与人数89人。

七、存在的问题和今后的工作打算

一年来的工作，有成绩，更有诸多的缺点和不足。通过这一年的工作，我觉得我的工作能力还有待提高，做事情有时考虑的还不够周全。所以在今后的工作中我将主动加强学习，提高自身素质，不断适应新形势、新任务下的新要求。以更加饱满的热情投入到工作中去，认认真真做人，踏踏实实做事，全心全意地为全体村民服务，切实履行好副主任的职责。

2022村干部工作总结个人4

我是_镇_村_，现任村福主任，自担任村副主任以来，在镇党委、政府的领导下，在本村“两委班子”成员的积极配合下，带领全村群众，始终坚持以“认真、细致、踏实、求实”的工作理念来开展本村的各项工作，壮大集体经济，改变村容村貌，提高生活质量，使全村经济快速发展。为了在以后的工作中，扬长避短，继续发挥自身的长处，弥补自己的短处，

更好的把工作做好，现承诺以下几点，请党组织和广大党员群众监督指正。

一、努力做好本职工作

作为村委会主任，主要是负责行政村里的日常事务，积极配合村党支部开展村里工作，服从服务于班子集体工作的目标，团结带领村委会成员在党支部的领导下管理村务。工作中本着公平、公开、透明的原则，耐心做好村内各项工作，一心一意为全村村民谋幸福。

二、加强自身学习，努力提高思想素质和业务水平

作为一名村主任，我深感责任大，因此，坚持把学习作为提高素质，完善自我的首要任务。坚持学以致用，要加强党的方针政策和政治理论的学习，不断提高理论功底和政策水平。进一步坚定理想信念，增强认真贯彻落实党的基本理论、基本路线的自觉性，强化立党为公、执政为民的理念。二是加强法律法规学习。坚持把和自己履行职责相关的法律法规知识作为学习重点。三要在实践中学习，向身边的干部群众学习。对工作中遇到的一些棘手或吃不准的问题，坚持向党委早请示、早通气，遇事敢于碰硬，不推诿扯皮，有效提高工作效率和驾驭全局的能力。

三、狠抓惠民服务，全心全意为民办好实事

- 1、进一步努力协调土地增值问题，帮助村民增加收入。
- 2、加大基础设施建设力度，修复自来水，修建水渠，修复村间道路着力改善农村生活和生产设施。
- 3、坚持“四议两公开”制度，做一些合乎民情的有益事业，。
- 4、帮助村民贷款，帮助农民购买优良籽种、化肥。

5、作好发展规划，搞好农业产业结构的调整。

6、积极做好远程教育工作。利用远程教育网络设备对村民进行指导培训，帮助村民掌握致富技术，增强法制意识，提升村民的整体素质。

在今后工作中进一步团结全村人民努力实践“_”重要思想，树立牢固的为人民服务的观念，做好每一步，争取在新的一年里为群众排忧解难。让办事处领导放心，让群众满意。

2022村干部工作总结个人5

作为村长，在建设新农村的新的历史任务下，更显得任重而道远，两年来的工作，得到许多感悟，在以下五个方面着重作出总结：

一、组织制度建设规范

做好村级工作，建设新农村不仅思想上要有认识，敢想敢干，更要有严格的规章制度，让上级的政策落实在实处，把农村的好事办实办好，为此我们村支部、村委会，认真落实各项规章制度及“三会一课”制度，调动我村64名党员，发挥党员的先锋模范作用，利用我村电脑电视远程教育，培育、培训党员、村民代表，落实党员和群众的知情权、决策权、参与权、监督权。新一届村委会成员，统一思想、明确分工形成人人有工作，人人有责任。认真开展了村干部勤廉双述会议，初步形成了以会计站长，_为主的蔬菜种植协会，以村主任_为主的养殖协会，以村支书_为主的私营企业建材协会，同时村委会加强了村民自治，健全了村务公开、财务公开等。

二、20_年我村的农业农村工作

新农村建设，20_年我村被县、镇定为新农村建设示范村，我们不等不靠，埋头苦干，凭自我能力和发展潜力调动群众的

积极性、主动性。在20_年上级没有扶持我村的情况下，新建农民新居72栋10800平方米，新修新村道路长1000米4880平方米。扩建市场大棚860平方米，对新村及市场_街进行绿化种植风景树200株，新建了6个花坛，安装路灯150盏，根据村庄规划搞好我村的环境整治，开展三清三创，对_、_问题进行了环境整治，清理了_至_的中沟，_至_的小沟，清理了_、_、_、_4个坑塘面积达13860平方米。清理坑塘周边种杨树，坑中养鱼，既美化环境有为村民带来了经济效益。针对农业工作我村积极宣传扶持、发展蔬菜种植、规模种植，发展现代农业。20_年_月_日带领村民代表种菜大户50余人，去我镇的_、_、_及我县的草庙等村参观学习。使村民转变思想意识，激发种菜的积极性，聘请镇农技站长_及县农技局人员来我村培训指导种植蔬菜达3次以上，使我村的蔬菜种植面积达1600亩，设施菜面积达800亩，以_、_为主的设施菜亩收入超万元的达30亩以上。同时，我村大力发展养殖业，以养猪、养牛为主，能繁母猪达860头，百头以上的规模养猪场有_、_等8家，是远近闻名的养猪专业村。

三、民营经济的发展

20_年我村农贸市场上的开店的个体工商户达80多家，私营企业以建材、彩瓦、石棉瓦、桑拿制造为主的有30多家，村支部、村委会大力鼓励支持、扶持村民创业，发展民营经济。千方百计增加村民收入，并为创业村民搞好服务。目前，我村日产彩瓦2万块，机制石棉瓦2万张，是_最大的瓦业生产基地。20_年帮扶村民_投资500万元，对_制造有限公司进行了二期扩建(其公司20_年纳税超200万元)。扶持村民_投资200万元新建_瓦厂(县对我村考核个私企业200万元以上的有4家)。就地转移劳动力近千人，并带动了二、三产业的发展。使村民收入不断增加，比上年人均增收1000元。

四、社会事业

我村的计划生育工作，认真落实国策，宣传晚婚晚育、少生

优生，稳定低生育水平，搞好了全年6次的双月查服务。做到排查、参查、落实率达标，并改善了村级双查服务室，安装了空调，提高了对育龄妇女的服务。我村被计生站定为计划生育a类村、先进村。积极化解、调解邻里间的矛盾，做好群众的思想工作。针对高速公路占地、征地、拆迁等一律按政策、按民主原则公开办事。建设了村警务室、民调室、综合治理办公室，有村级专职联防队员村民成立了义务联防，使我村有一个团结、和谐发展的好环境。

;