

# 2023年房地产申请书 地产辞职申请书(精选16篇)

在申请奖学金时，写一份简洁、准确、有力的奖学金申请书是非常重要的。在阅读范文时，可以注意其中的写作风格和语言表达，以及如何运用逻辑推理和论证。

## 房地产申请书篇一

尊敬的领导：

您们好！

面对房地产冰期的阴霾，为了节约成本与人力支出，并消除职场疲钝所产生的“7年之痒”，在第一个法定端午节刚刚结束之时，我不得不遗憾而凄婉地正式向天工地产提出辞呈。在过去的6年中，天工地产给予了我很多很多，尤其是把我从一个房地产门外汉培养成了业内的专业人士。为此，我将永远对天工地产充满感激之情，这种情愫亦将永远伴随我未来的人生旅程。

xx年4月17日，是我永生难忘的日子，因为这一天是我到天工地产报到的日子，它将永远定格在我的记忆深处。xx年6月10日，也将是我不会忘记的日子，因为这一天我正式向天工地产提出辞呈，它同样会铭刻在我的脑海之中。除了父母与自己的生日以外，我还将永远记住前述两个日子。因为这几个日子，要么赋予我生命，要么改变我人生，心得体会要么使我懂得为人的基本准则—孝道。尽管如此，天下没有不散的宴席，世上没有不谢的花朵，为了自己自以为是的未来，我也必须向天工地产提出辞呈，并按公司的规定办理离职手续。

在天工地产的6年，是我努力的6年、学习的6年、进步的6年、感动的6年，也是刻骨铭心的6年。多少风雨历程，多少日日

夜夜，多少同仁们夜以继日、日以追夜的共同作战场面，多少始于惊心动魄终于喜笑颜开的事件，多少……令人不胜无数的感人场景，一出出、一幕幕，似乎随时都在我的眼前闪现，让人荡气回肠，令人浮想联翩。人生没有多少6年，也没有多少能有深刻记忆的6年，但在天工地产的6年，也许将成为我生命中最为闪光和值得回味的6年。

天工地产的未来还很漫长，我的人生也还很漫长。无论将来如何，我将继续关注天工地产，并在竭尽所能的情况下帮助天工地产。在为自己祈祷的同时，更为天工地产祝福，祝自己未来幸运，也祝天工地产一路走好！我相信自己的人生会很精彩，我也深信天工地产的未来会更加精彩！

此致

敬礼！

申请人□xxx

xx年xx月xx日

## 房地产申请书篇二

xx银行股份有限公司分行xx区支行：

xx市xx房地产有限公司精心策划，并全力投资开发的“假日”位于xx市xx区路旁，该项目总占地面积约为166666平方米，总建筑面积约40万平方米，计划分五期开发，其中：一期规划建造10幢11至18层高的高尚商住小区，容积率为2.27%，总户数612户，建筑密度30%，建筑面积约71648平方米，其中：住宅面积54020m<sup>2</sup>，商业6102m<sup>2</sup>平方米，车库面积为：10717m<sup>2</sup>，其它面积为：809m<sup>2</sup>。经过我司对本项目的再次论证和研究。

开发条件及依据是：

## 一、地理位置的优越性

本项目一期所在区域内已基本形成房地产市场概念，置业者的消费观念也越来越理性化，区域性市场环境也较为成熟等等，这些，为本项目开发经营奠定了经济效益基础。且本项目所处地理位置，周边的市政、生活、教育、人文等配套设施有的已基本完善，为居民提供了良好的居住环境和生活环境。

## 二、社会和地区性效益明显

随着本项目开发的成熟，带给项目区域内的房地产市场促进和健康发展的作用，形成良性的房地产市场体系，为政府带来一定的财政收入；随着本项目的开发建设，可以改观区内的城市面貌，起到房地产开发的带动作用；其次，由于本项目开发经营成本得到有力的控制，造就了本项目增值、保质的能力，因此，带给企业和社会的效益是非常明显的。

## 三、市场的竞争优势

我公司根据xx区片区只有两所公办小学——xx小学及xx小学，其学位远远满足不了需求，也为了解决学生读书问题以及作为“假日”项目开发的配套设施，所以我公司于投资多万元兴建了一所小学并命名为“xx市xx学校”，该学校的落成完全解决“假日”项目业主子女的读书问题。

综上所述，本项目为合理性的开发项目，投资开发是可行的。本公司对该项目的计划总投资约14400万元，计划于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月动工。我公司为了加快该期的施工进度用最短的时间将房屋推出市场，以致满足市场需求。预计工程进入后期资金较为紧张，现向贵社申请项目开发贷款人民币8000万元，期限为三年，我公司将以售楼款偿还贷款，并以土地作为抵

押物。望给予审批。

特此申请！

此致

敬礼

申请单位：

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 房地产申请书篇三

尊敬的领导：

您好！

在经过内心多次痛苦挣扎和深思熟虑之后，我终于下定决心辞去目前所从事的职位，终于鼓起勇气写下了这封辞职信。对于这种勇气，我将其称为“成长的勇气”。

我来到公司已经一年的时间了，正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。这一年来，咱们公司在飞速发展，我也在快速的成长，我也深知在我成长的背后是领导的信任与潜心栽培，同事们的支持与帮助。

20\_\_\_\_年，对我来说是至关重要的一年，我很庆幸能够在这样的公司，这样的部门，这样工作环境中迅速成长、适应社会。我的母亲经常用这样一句话教导我“找一个好企业容易，遇到一个好领导不容易”，我很幸运地在慢慢职业生涯的开始便遇到了您这样一位亦师亦友的好领导，我也很感激这一年来您对我犹如兄长般的关怀、支持与信任。

最近几个月所遇到的一些事，让我举棋不定，去与留这两个字在我心里一直反复。我也曾跟领导长谈过一次，打算先压下来，但是内心仍无法平静。后来，看到李开复曾经在《做最好的自己》中说过下面一句话——“诚信或者忠诚，并不机械地等于终身服务于一家公司。人和企业都在时刻的改变着，对于企业而言，随着公司的发展变迁，过去适合的员工未来可能不再适合他的职位；对于个人来说，一个公司过去可能是他最佳的选择，随着时间的流逝，现在可能已经无法激发他最大限度的发挥他的激情和才干。”

我想，在为部门和公司取得了一些成绩之后，我还是要离开这培养我的热土的，就像一个孩子要离了家乡去远方锻炼自己一般。曾经把为海天效力看成一种荣誉的我，做出这样的决定也会感觉到很痛苦，现在，我也只能很遗憾的说辜负了领导对我的深切期望，只能深深地道一声对不起！

真诚地感谢您这一年来对我的厚爱，对我自身存在缺点的包容，以及对我在工作中所存在不足的指正。我也很真诚地感谢和我一起工作过的同事们，我曾经和他们度过了一段非常快乐的，令人难忘的时光。这样的深情，我铭记在心；这样的财富，将伴我一生。

无论走到哪里，我都会为我曾经是\_\_\_\_\_公司的一员感到自豪，在\_\_\_\_\_公司工作的日子是我最宝贵的财富！最后祝公司的事业蒸蒸日上，业务高速上升。

此致

敬礼！

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 房地产申请书篇四

敬爱的公司领导：

我是xx年2月27日加入榮盛房地产的。按照劳动发规定，今天我的试用期满三个月的时间，现申请转为荣盛正式员工。经过近三个月的试用期，我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解和认识。我从内心当中，感谢公司为我提供了这样一个发展的平台，也时刻提醒自己要努力工作，为公司创造价值。在此，我郑重向公司领导提出转正申请，恳请领导批准。下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会，向领导汇报。

第一，深入学习和领会公司的企业文化，做企业文化的践行者。企业文化是一个公司的灵魂，是企业员工团结进步，努力工作的精神源泉，也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。在我进入公司的这段时间里，通过不断的学习和思考，特别是在与公司领导和同事的接触过程中，使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的荣盛精神就在我的领导和同事的身上体现出来。高总和贾总为人谦和，工作中支持我们，生活上关心我们。公司里的一些老员工，不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助，更是在点点滴滴的小事上，成为我们学习企业文化的老师。而我也深深明白，作为一个新入职的员工，真正领会企业文化，践行企业文化，还有很长的一段路要走，还需要用心去体会。在实际工作中，我还有许多的缺点和不足，距离企业文化的要求仍有一段差距，但我相信，有这样好的领导和同事，我一定能够从他们身上学到更多的东西，并且通过自己的努力，弥补自身的不足，早日成为一名合格的荣盛人。

不作违反公司规定，损害公司利益的事情。其次，了解岗位职责，认真学习专业知识。在熟悉岗位职责的过程中，我认识到，作为一名销售代表，并不是把房子卖出去那么简单，而是要掌握更多的专业知识，比如投资、理财，告知顾客如

何贷款，贷多少年最划算，帮助顾客分析是否具有投资价值等等，要站在顾客的角度上思考问题，想顾客所想，急顾客所急！使顾客在买到称心如意的房子的同时，还能够得到更多的附加服务。因此，我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时，也在通过各种渠道，努力学习有关的投资理财知识，丰富自己的知识，为以后更好的工作打下坚实的基础。最后，就是自身整体素质的提高。销售代表要直接面对顾客，她的言谈举止都代表着企业的形象，所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求，因为我知道自己代表着企业形象，我要通过自己的努力，维护企业形象。

第三，把个人发展与企业发展相结合。在我看来，人无论工作，还是生活，都要有一个明确的目标，或者就是我们常说的理想。只有有了目标，你才会有方向，才会有前进的动力。对我而言，年纪比较小，正是学知识、积累经验的时候，工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点，而如何能够提高自身整体素质，尽快成长才是我所要想的问题。销售代表虽然属于基层岗位，但她可以直接面对客户，锻炼自己的口才和交往能力，同时有了基层的销售经验，才能够更进一步提升。更重要的事，我认识到荣盛发展是一家有实力和前途的企业，我也愿意为荣盛发展服务，也愿意长期在公司工作，希望自己在公司能有一个光明的未来，我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来，在公司的关怀与培养下，我认真学习、努力工作、专业知识都有了很大的提高，个人综合素质，有了全面的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离，如果公司批准我按期转为荣盛正式员工，我将在自己平凡的工作岗位上，努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受任何考验的荣盛人。以上就是我的个人总结，希望公司领导能够根据实际情况，批准我转正。

申请人□xx

20xx年xx月xx日

## 房地产申请书篇五

尊敬的领导：

我是一名xxxx公司陕西商洛分公司嘉园国际城的置业顾问王娟。于20xx年3月1日成为贵公司的试用员工，到今天已经有2个月。在这段时间里，我主要的工作是销售，通过锻炼，我熟悉了销售的整个操作流程。在工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧；销售方面不懂的问题我会虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为xxxx做出更大的贡献。

在这段时间里，我自认能够完全胜任工作。根据公司的规章制度，现试用期已满申请转为正式员工。

初入xxxx我对工作没有经验从而出现一些小差小错需要领导指正，领导都于以细心的给予了指点。这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢xxxx的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢大家对我工作中出现的失误给与提醒和指正。

xxxx公司团结向上的企业文化氛围，使我在较短的时间内适应了这里的工作环境，同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙伴。经过这2个月历练，我现在已经能够独立处理本职工作，当然我还有很多不足的地方，特别是处理问题方面的经验还有待提高。在团队协作能力方面也需要进一步增强，更要不断学习以提高自己销售业务的能力。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界等方面得到了提升，同时还是在业务素质、工作能力上都得

到了很大的进步与提高，同时不断得激励我在工作中前进与完善。使我明白了企业的美好明天是要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的明天会更加美好、更加辉煌。

xxxx自1998年成立起，在2008年，公司变更为“上海xxxx房产咨询股份有限公司”。公司起步时，业务重点在上海的浦东新区，随后顺利扩展到整个上海市，从20xx年起逐步在上海以外地区开展业务。xxxx企业曾荣誉连续六年获得上海房地产服务最高奖“金桥奖”“cihaf“中国房地产优秀中介代理机构”的称号；连续四年蝉联中国房地产策划代理综合实力top10。20xx年中国杰出雇主。员工与企业文化xxxx的发展历史，以及中国房地产服务行业的发展历史都证明，员工队伍的发展是企业发展的根本，团队的能力是影响行业竞争格局的主要因素。

20xx年起，借助在代理行业积累的丰富项目经验和客户关系。xxxx开始涉足商业物业运营。这项新业务以存量房地产为核心，符合中国房地产行业发展的长期趋势，也是公司分化一手房市场风险、实现稳健发展的必要。

目前，公司已经在这个领域奠定了良好的发展基础。2009年起，公司决定单立咨询业务，寻求这个领域的长远发展。

xxxx提倡这样的企业文化：积极、尊重、坦诚、分享积极。xxxx相信，困难、挫折、局限，甚至冲突都只是变得更好的开始。今天的xxxx不仅凭借高水准的专业服务在业界赢得了良好的口碑，在建筑规划、市场调研、广告企划、前期策划、房产销售、售后服务等诸多领域也形成自己特有的风格。

我很喜欢这份工作，虽然我以前也参加过销售工作，但是在xxxx的这2个月来我学到了很多、同时也感悟了很多；看到xxxx的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪。也更加迫切

的希望以一名xxxx正式员工的身份在这里工作去实现自己的奋斗目标，以体现自己的人生价值，并和xxxx一起成长。

在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的自信心和责任心，一定能够为公司的发展尽自己的一份微薄之力。我更深信今天我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

在此，我提出转正申请，恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为xxxx创造价值，和xxxx一起展望美好的未来！

即使我的申请一时还不能得到领导的批准，我也会继续努力认真工作，为自己能早日成为xxxx的一员而不懈努力。谢谢！

此致

敬礼！

## 房地产申请书篇六

尊敬的领导：

我是一名xxxx公司陕西商洛分公司嘉园国际城的置业顾问王娟。于20xx年3月1日成为贵公司的试用员工，到今天已经有2个月。在这段时间里，我主要的工作是销售，通过锻炼，我熟悉了销售的整个操作流程。在工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧；销售方面不懂的问题我会虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为xxxx做出更大的贡献。

在这段时间里，我自认能够完全胜任工作。根据公司的规章制度，现试用期已满申请转为正式员工。

初入xxxx我对工作没有经验从而出现一些小差小错需要领导指正，领导都于以细心的给予了指点。这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢xxxx的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢大家对我工作中出现的失误给与提醒和指正。

xxxx公司团结向上的企业文化氛围，使我在较短的时间内适应了这里的工作环境，同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙伴。经过这2个月历练，我现在已经能够独立处理本职工作，当然我还有很多不足的地方，特别是处理问题方面的经验还有待提高。在团队协作能力方面也需要进一步增强，更要不断学习以提高自己销售业务的能力。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界等方面得到了提升，同时还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，同时不断得激励我在工作中前进与完善。使我明白了企业的美好明天是要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的明天会更加美好、更加辉煌。

xxxx自1998年成立起，在20xx年，公司变更为“上海xxxx房产咨询股份有限公司”。公司起步时，业务重点在上海的浦东新区，随后顺利扩展到整个上海市，从20xx年起逐步在上海以外地区开展业务。xxxx企业曾荣誉连续六年获得上海房地产服务最高奖“金桥奖”、cihaf“中国房地产优秀中介代理机构”的称号；连续四年蝉联中国房地产策划代理综合实力top10、20xx年中国杰出雇主。员工与企业文化xxxx的发展历史，以及中国房地产服务行业的发展历史都证明，员工队伍的发展是企业发展的根本，团队的能力是影响行业竞争格局的主要因素。

20xx年起，借助在代理行业积累的丰富项目经验和客户关系，xxxx开始涉足商业物业运营。这项新业务以存量房地产为

核心，符合中国房地产行业发展的长期趋势，也是公司分化一手房地产市场风险、实现稳健发展的必要。

目前，公司已经在这个领域奠定了良好的发展基础。20xx年起，公司决定单立咨询业务，寻求这个领域的长远发展。

xxxx提倡这样的企业文化：积极、尊重、坦诚、分享积极。xxxx相信，困难、挫折、局限，甚至冲突都只是变得更好的开始。今天的xxxx不仅凭借高水准的专业服务在业界赢得了良好的口碑，在建筑规划、市场调研、广告企划、前期策划、房产销售、售后服务等诸多领域也形成自己特有的风格。

我很喜欢这份工作，虽然我以前也参加过销售工作，但是在xxxx的这2个月来我学到了很多、同时也感悟了很多；看到xxxx的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪。也更加迫切的希望以一名xxxx正式员工的身份在这里工作去实现自己的奋斗目标，以体现自己的人生价值，并和xxxx一起成长。

在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的自信心和责任心，一定能够为公司的发展尽自己的一份微薄之力。我更深信今天我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

在此，我提出转正申请，恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为xxxx创造价值，和xxxx一起展望美好的未来！

即使我的申请一时还不能得到领导的批准，我也会继续努力认真工作，为自己能早日成为xxxx的一员而不懈努力。谢谢！

此致

敬礼

置业顾问：

20xx年4月22日

## 房地产申请书篇七

尊敬的领导：

我于xx年xx月xx日成为公司的试用员工，到今天已经由了两个多月的试用期，现申请转为公司的正式员工。

我以前从未接触过房地产行业，没有这方面的专业知识和实践经验，所以刚进入公司的时候未免有些不适应。然则在整个公司的赞助下，我在短短的时间内就融入了公司的工作情况和人文情况，熟悉了本部分的操作流程，同时我对本职工作也有了一定的了解和把握。为此，我必须感激本公司所有领导和前辈，是他们提前为我创造了广阔的工作平台和的宽松融洽的工作气氛，让我一起步就有了一个坚实的基础；感激部分的诸位领导，是他们给了我耐心的教育和指正，使我快速的进入了工作角色；感激公司的同事们，是他们给了我兄弟姐妹般的情谊和真诚的赞助。

我想，对于无数曾经赞助过我和正在赞助我的人而言，我回报的最好方法就是切实承担起属于我的工作责任。不管能力年夜小，职务高低，只要是公司的一员，我就应该尽一切力量做好自己的本职工作，因为这是我安身立命的根本，也是回报他人的前提。并且，知易行难，只有从下层工作中踏踏实实的做起，能力逐渐熟悉本公司的具体情况，才有可能把以前学到的知识应用于实践，作出自己应有的供献。

其次，在工作之余，我要竭尽全力的连续念书，连续学习新的知识。一方面要学习专业书籍，争取尽快成长为社会需要的专业人才。另一方面要博览人文书籍，陶冶情操，领悟人生之道。

一家胜利的公司，一定是一所优秀的学校。在这里，我们不仅学习做人，还学习做事；不仅锤炼能力，还重塑灵魂；不仅实现小我价值，还培养团队精力。我愿意作为一名介入者，和公司的所有人员一起成长壮年夜这所学校，让她的价值获得更年夜的认可，让她的精力永远流传。

此致

敬礼

申请人：

20xx年x月x日

## 房地产申请书篇八

尊敬的xx□

我很遗憾自己在这个时候向集团正式提交辞职报告。

来到xx已经两年有余了，在这两年里，得到了集团和项目公司各位同事的多方帮助，我衷心的非常感谢黄总和各位xx的同仁。在xx我有过压力，也有过煎熬，更有过收获□xx简洁的人际关系和坚韧的工作作风，让我在职业的道路上有了全新的感悟，也有了从未有过的巨大收获。在这里非常感谢集团领导特别是黄总您给予我的帮助和支持，很多教诲会伴随我未来的职业生涯。

xx是个讲究执行力和任务完成为结果的高绩效团队，当每月月底任务不能完成的时候，我都非常愧疚。从进入20xx年起，连续2月、3月、4月3个月我都不能完成签约指标，我感觉到自己的能力已经不能肩负起带领惠山的销售团队继续完成年度的销售任务。

愧对集团领导对我的信任，也无法面对惠山销售团队的在付出努力后还是一次又一次失败的挫折感，也正是因为我的业绩不好，影响到项目公司很多员工不能晋级和加薪。在最近的3个月里，从1—2月住宅即将清盘的推广，到2—3月商铺换颜为第五大道及国际餐饮美食街的升级推出，再到4月改soho为mini公馆重新包装面世，一次又一次的销售不利，让我的信心也一步步的在流失，直至殆尽。目前我的能力和状态已经不能完成集团交付给我年度指标的完成。现在才4月底，正是考虑到项目在今年年底前还有一个相对较长的销售期，本着对惠山项目负责的态度，我也不能继续尸位素餐，我郑重向公司提出辞职。

我可以在此辞呈递交之后的30天内离开公司，您可以安排新的营销副总来填补因我离职而造成的空缺，同时我也能够协助来人顺利完成工作的交接。

能为xx效力的日子不多了，我一定会站好自己的最后一班岗，做好工作的交接，保证让项目做到平稳过渡。在两年多的时间里伴随着惠山项目从开工到即将的开业使我倍感荣幸，在xx工作的点点滴滴，苦于乐都是珍贵的人生回忆。祝黄总和各位公司同仁身体健康、工作顺利！

此致

敬礼！

申请人□xxx

日期□20xx年x月x日

## 房地产申请书篇九

尊敬的陈经理：

您好!我是房产部的xx□最近我一直在想在公司二年里做了些什么，得到了什么，我发现付出跟收获相差巨大，让我萌生了辞职的想法。对外别人都认为我们房产经纪人收入很高，可是事实事与愿违，特别是我们公司近期几个楼盘销售不是很理想，让我对这份工作更没有了信息，递交辞职信成了迟早的事情。

我的工作：

(2)陪伴客户查看房屋，测算购房费用等；

(4)申办租售许可证，调研房地产市场，核算与评估房价，设计价格体系，编制宣传展示与管理用图表文件，设计平面安排和处理面积误差。

我的收入：底薪+提成

因为楼市问题，再加上自身的原因，导致我的提成很少，我在想我不适合做这份工作，希望经理能够批准我的辞职申请。最后，祝愿公司能够从困境中走出来，再创佳绩。

此致

敬礼!

辞职人：

20xx年xx月xx日

房地产辞职申请书(三)

# 房地产申请书篇十

敬爱的公司领导：

我是20xx年2月27日加入榮盛房地產的. 按照劳动发规定，今天我的试用期满三个月的时间，现申请转为荣盛正式员工。经过近三个月的试用期，我从各方面对公司和自己的工作职责都有了一个更加全面地了解和认识。我从内心当中，感谢公司为我提供了这样一个发展的平台，也时刻提醒自己要努力工作，为公司创造价值。在此，我郑重向公司领导提出转正申请，恳请领导批准。下面是我进入公司这段时间以来的思想、工作、学习等一些感想和体会，向领导汇报。

第一，深入学习和领会公司的企业文化，做企业文化的践行者。企业文化是一个公司的灵魂，是企业员工团结进步，努力工作的精神源泉，也是企业提升其核心竞争力的不竭动力。

在我进入公司的这段时间里，通过不断的学习和思考，特别是在与公司领导和同事的接触过程中，使我深深体会到了企业文化的力量。诚信、谦和、认真、苦干、拼搏、创新的荣盛精神就在我的领导和同事的身上体现出来。高总和贾总为人谦和，工作中支持我们，生活上关心我们。

公司里的一些老员工，不仅在工作中给予我们许多的指导和帮助，更是在点点滴滴的小事上，成为我们学习企业文化的老师。而我也深深明白，作为一个新入职的员工，真正领会企业文化，践行企业文化，还有很长的一段路要走，还需要用心去体会。在实际工作中，我还有许多的缺点和不足，距离企业文化的要求仍有一段差距，但我相信，有这样好的领导和同事，我一定能够从他们身上学到更多的东西，并且通过自己的努力，弥补自身的不足，早日成为一名合格的荣盛人。

第二，努力学习专业知识，提高自身业务能力，为公司创造

更多价值。进入公司之后，我就给自己订了一个学习计划和目标。首先，就是了解公司的有关制度和规定，用这些制度和规定来规范和约束自己的行为，严格要求自己，不作违反公司规定，损害公司利益的事情。其次，了解岗位职责，认真学习专业知识。在熟悉岗位职责的过程中，我认识到，作为一名销售代表，并不是把房子卖出去那么简单，而是要掌握更多的专业知识，比如投资、理财，告知顾客如何贷款，贷多少年最划算，帮助顾客分析是否具有投资价值等等，要站在顾客的角度上思考问题，想顾客所想，急顾客所急！使顾客在买到称心如意的房子的同时，还能够得到更多的附加服务。因此，我在了解有关的房地产知识和销售知识的同时，也在通过各种渠道，努力学习有关的投资理财知识，丰富自己的知识，为以后更好的工作打下坚实的基础。最后，就是自身整体素质的提高。销售代表要直接面对顾客，她的言谈举止都代表着企业的形象，所以我在着装、谈吐等方面对自己都严格要求，因为我知道自己代表着企业形象，我要通过自己的努力，维护企业形象。

第三，把个人发展与企业发展相结合。在我看来，人无论工作，还是生活，都要有一个明确的目标，或者就是我们常说的理想。只有有了目标，你才会有方向，才会有前进的动力。对我而言，年纪比较小，正是学知识、积累经验的时候，工作的舒适度、是否体面、薪水如何并不是我考虑的重点，而如何能够提高自身整体素质，尽快成长才是我所要想的问题。销售代表虽然属于基层岗位，但她可以直接面对客户，锻炼自己的口才和交往能力，同时有了基层的销售经验，才能够更进一步提升。更重要的事，我认识到荣盛发展是一家有实力和前途的企业，我也愿意为荣盛发展服务，也愿意长期在公司工作，希望自己在公司能有一个光明的未来，我也会通过自己的努力回报公司。

三个月来，在公司的关怀与培养下，我认真学习、努力工作、专业知识都有了很大的提高，个人综合素质，有了全面的发展。但我离一个优秀销售代表标准和要求还有一定距离，如

果公司批准我按期转为荣盛正式员工，我将在自己平凡的工作上岗位，努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受任何考验的荣盛人。以上就是我的个人总结，希望公司领导能够根据实际情况，批准我转正。

申请人：

20xx年x月x日

## 房地产申请书篇十一

引导语：作为一名从业人员，辞职时您一定需要一份辞职报告，以下是小编为大家搜集整理的房地产辞职申请书，供大家参考和借鉴！

尊敬的陈经理：

您好！我是房产部的xx，最近我一直在想在公司二年里做了些什么，得到了什么，我发现付出跟收获相差巨大，让我萌生了辞职的想法。对外别人都认为我们房产经纪人收入很高，可是事实事与愿违，特别是我们公司近期几个楼盘销售不是很理想，让我对这份工作更没有了信息，递交辞职信成了迟早的事情。

我的工作：

(2) 陪伴客户查看房屋，测算购房费用等；

(4) 申办租售许可证，调研房地产市场，核算与评估房价，设计价格体系，编制宣传展示与管理用图表文件，设计平面安排和处理面积误差。

我的收入：底薪+提成

因为楼市问题，再加上自身的原因，导致我的提成很少，我在想我不适合做这份工作，希望经理能够批准我的辞职申请。最后，祝愿公司能够从困境中走出来，再创佳绩。

此致

敬礼！

辞职人：

20xx年xx月xx日

尊敬的xx□

我很遗憾自己在这个时候向集团正式提交辞职报告。

来到xx已经两年有余了，在这两年里，得到了集团和项目公司各位同事的多方帮助，我衷心的非常感谢黄总和各位xx的同仁。在xx我有过压力，也有过煎熬，更有过收获□xx简洁的人际关系和坚韧的工作作风，让我在职业的道路上有了全新的感悟，也有了从未有过的巨大收获。在这里非常感谢集团领导特别是黄总您给予我的.帮助和支持，很多教诲会伴随我未来的职业生涯。

xx是个讲究执行力和任务完成为结果的高绩效团队，当每月月底任务不能完成的时候，我都非常愧疚。从进入2013年起，连续2月、3月、4月3个月我都不能完成签约指标，我感觉到自己的能力已经不能肩负起带领惠山的销售团队继续完成年度的销售任务。

愧对集团领导对我的信任，也无法面对惠山销售团队的在付

出努力后还是一次又一次失败的挫折感，也正是因为我的业绩不好，影响到项目公司很多员工不能晋级和加薪。在最近的3个月里，从1-2月住宅即将清盘的推广，到2-3月商铺换颜为第五大道及国际餐饮美食街的升级推出，再到4月改soho为mini公馆重新包装面世，一次又一次的销售不利，让我的信心也一步步的在流失，直至殆尽。目前我的能力和状态已经不能完成集团交付给我年度指标的完成。现在才4月底，正是考虑到项目在今年年底前还有一个相对较长的销售期，本着对惠山项目负责的态度，我也不能继续尸位素餐，我郑重向公司提出辞职。

我可以在此辞呈递交之后的30天内离开公司，您可以安排新的营销副总来填补因我离职而造成的空缺，同时我也能够协助来人顺利完成工作的交接。

能为xx效力的日子不多了，我一定会站好自己的最后一班岗，做好工作的交接，保证让项目做到平稳过渡。在两年多的时间里伴随着惠山项目从开工到即将的开业使我倍感荣幸，在xx工作的点点滴滴，苦于乐都是珍贵的人生回忆。祝黄总和各位公司同仁身体健康、工作顺利！

此致

敬礼！

辞职人：应届毕业生网

20xx年xx月xx日

尊敬的领导：

您好！

在经过内心多次痛苦挣扎和深思熟虑之后，我终于下定决心辞去目前所从事的职位，终于鼓起勇气写下了这封辞职信。对于这种勇气，我将其称为“成长的勇气”。

我来到公司已经一年的时间了，正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。这一年来，咱们公司在飞速发展，我也在快速的成长，我也深知在我成长的背后是领导的信任与潜心栽培，同事们的支持与帮助。

20xx年，对我来说是至关重要的一年，我很庆幸能够在这样的公司，这样的部门，这样工作环境中迅速成长、适应社会。我的母亲经常用这样一句话教导我“找一个好企业容易，遇到一个好领导不容易”，我很幸运地在慢慢职业生涯的开始便遇到了您这样一位亦师亦友的好领导，我也很感激这一年来您对我犹如兄长般的关怀、支持与信任。

最近几个月所遇到的一些事，让我举棋不定，去与留这两个字在我心里一直反复。我也曾跟领导长谈过一次，打算先压下来，但是内心仍无法平静。后来，看到李开复曾经在《做最好的自己》中说过下面一句话——“诚信或者忠诚，并不机械地等于终身服务于一家公司。人和企业都在时刻的改变着，对于企业而言，随着公司的发展变迁，过去适合的员工未来可能不再适合他的职位；对于个人来说，一个公司过去可能是他最佳的选择，随着时间的流逝，现在可能已经无法激发他最大限度的发挥他的激情和才干。”

我想，在为部门和公司取得了一些成绩之后，我还是要离开这培养我的热土的，就像一个孩子要离了家乡去远方锻炼自己一般。曾经把为海天效力看成一种荣誉的我，做出这样的决定也会感觉到很痛苦，现在，我也只能很遗憾的说辜负了领导对我的深切期望，只能深深地道一声对不起！

真诚地感谢您这一年来对我的厚爱，对我自身存在缺点的包容，以及对我在工作中所存在不足的指正。我也很真诚地感

谢和我一起工作过的同事们，我曾经和他们度过了一段非常快乐的，令人难忘的时光。这样的深情，我铭记在心；这样的财富，将伴我一生。

无论走到哪里，我都会为我曾经是xxx公司的一员感到自豪，在xxx公司工作的日子是我最宝贵的财富！最后祝公司的事业蒸蒸日上，业务高速上升。

此致

敬礼！

辞职人：

20xx年xx月xx日

## 房地产申请书篇十二

尊敬的领导：

日历的翻阅伴随着岁末敲响钟声即将迎来20xx年，新的工作篇章将继续在新年度再次抒写[]20xx年时间表的终结就像大海浪滔的声音，呼唤着自我工作激情应有滔滔浪涛的猛劲、心胸比大海更加宽广，应有海纳百川之气魄、不断进取的步伐应像春风吹又生永烧不尽之精神、攀登人生的高峰，向世人展示自我的能与才；自我创新，打破常规，让策划的理念引领南部商业地产，让公司的项目独占鳌头，成为商业地产的领跑者！须高举标杆，总结经验、展望未来，更新绩效薄的历史记录，将是新的一年首要任务说明。

回首在20xx年走过的历程，感慨甚多。从财务工作的转移加入策划的队伍，让我明白了知识的海洋就是一个无底深渊、学无止尽的真谛；时间跨度的延伸伴随着对策划认知高度的提

升共同走过。回顾一年的工作经历，有业务上的高点，也有专业上需要提升之处。20xx年，策划工作主要表现为：充分利用现有资源、项目优势，营造奥体中心项目营销氛围，整合南部及周边城市资源，下面是我个人对策划工作状况的简单回顾，做以下几方面总结：

## 一、20xx年策划工作完成情况：

### (一)项目前期策划完成情况：

1、1月2月完成了新世纪购物中心和奥体中心财务统计、报表统计、协助新世纪房屋交接的办理和房交会展厅布置、活动推广参与、创新建议，以及日常的车辆保养维护、接送同事外出办事与公司设施设备管理、维护等工作完成。

2、3月份工作重心转向项目策划，完成了公司企业logo的创新设计、企业文化宣传手册的方案落成与参与设计创作，以及日常的车辆保养维护、接送同事外出办事等工作。3、4月份完成了企业文化宣传手册的设计与更改，协助新世纪购物中心售楼部的拆迁、布置临时奥体中心销售部现场，以及协助完成南部各大乡镇挂横幅标语、销售推广的创作和空中玫瑰的询价，以及日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查等工作完成。

4、5月份协助完成了人人农家乐广告牌、奥体中心指示牌的安装与该广告牌的广告设计、奥体中心开放日活动方案、奥体中心美操队的实施办法以及奥体中心销售、新世纪购物中心招商等广告的设计和健美操视频的剪裁，协助完成奥体中心业主花舞人间体验之旅的相关事宜，以及日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查等工作完成。

5、6月份完成奥体中心围栏、刀旗广告的设计和摄像机、奥体中心监控、放映厅设施设备询价，协助3d高清宣传片的修改、刀旗、奥体中心销售部闭路监控系统的安装位置落

实与安装方案的落成，以及日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查等工作。6、7月份协助完成了奥体中心刀旗、吸塑字，围栏广告、小道旗广告的制作安装和奥体中心销售部里面广告、销控表的设计、桌椅、沙发、窗帘等布置、放映厅音视频设备、闭路监控、等的制作安装，以及协助工程部装修销售部和日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查等工作完成。

7、8月份协助完成了奥体中心销售部盆栽的租赁摆放、销售电话的移机、宽带的安装、开放日前期的推广方案、所需广告的设计和开放日所需物料的准备、安排、计划、布置和当天活动举办等相关事宜，以及完成集团杂志广告的广告设计、led节目的制作、更换和日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查等工作完成。

8、9月份的工作协助完成了国际钓鱼节、教师节的推广方案、钓鱼节所需dm单的设计、现场广告设计安装、刀旗拆装、小道旗转移、精品房广告位安装等待相关事宜，以及led节目的制作、更换和日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查，参加跳健美操等工作完成。

9、10月的工作协助完成了奥体中心销售部包装方案的广告的设计与修改，卡通人物的询价等相关事宜，以及led节目的制作、更换和日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查，参加跳健美操等工作完成。

10、11月份的工作协助完成奥体中心销售外立面的整体效果修改、现场广告包装、圣诞老人隔离带询价、招商dm单设计修改、落地看板广告创新设计现场安装，圣诞节前夕销售部节日快乐包装方案等相关事宜，以及led维修、节目的制作、更换和日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查，参加跳健美操、刀旗手续的审批、处理应急小组互联网攻略等工作的完成。

11、12月份的工作完成了奥体中心招商dm单的最终修改和制作、设计了新世纪购物中心6楼的广告设计。协助完成了奥体中心销售部吸塑字拆装、节日快乐等泡沫字的询价、美好奥体不准夜城入口的广告围栏搭建、广告安装和销售部里面圣诞节包装等相关事宜，以及led节目的制作、更换和日常的车辆保养维护、接送同事外出办事、户外广告巡查，参加跳健美操、刀旗手续的审批、处理应急小组互联网攻略等工作的完成。

## 二、工作中存在的不足：

由于工作做得不够全面，在20xx年工作中仍存在以下的不足：

- 1、日常工作中与其它同事的沟通欠缺，工作开展得还不够充分；
- 2、创新意识还不够深入，没有达到公司要求的高度
- 3、岗位专业知识还须提升。

## 三、20xx年策划主要工作标向：

针对20xx年工作中存在的不足，为了更好地完成20xx年度的工作，将重点做好以下几个方面：

- 1、完善南部房地产市场数据库整理工作，建立健全奥体中心项目市场推广数据库”，并进一步对县、市乃至全国同行业的商业地产项目、在建项目和经营项目进行了解，建立完善市场项目数据库。
- 2、继续奥体中心所有项目整合营销推广计划，完成项目的策划、包装、收集、汇总等工作；推进正在准备的策划方案，做好房交会、美好奥体熙城开盘的准备工作与推广事件营销等相关工作。

- 3、结合公司规划，组织相关人员研究制定策划工作规划，有效整合相关优势资源，形成对外开展策划工作的合力。
- 4、建立健全策划管理制度，实施策划工作制度，充分发挥策划部门的作用，整合工作资源，提升策划业务能力。
- 5、继续协助销售部根据市场动态做好营销方案的调整，充分利用各方平台，认真筛选，提前做好项目营销的对接洽谈工作，扩大奥体中心项目对外宣传影响，提高公司形象，提高营销成效。
- 6、更深入地了解公司的发展历史与企业文化，使自己更好地融入公司这个大家庭；
- 7、加强与同事之间的沟通，以利于工作的更高效开展。
- 8、坚持原则、落实制度，履行岗位职责；
- 9、做好保密工作，涉及到公司机密内容决不外泄。
- 10、协助其他部门的工件，做到分工不分家，落实个人责任制，团结奋进、共同进步的工作作风。
- 11、要做好广告预前刊评估工作，要“以四俩搏千斤”的方式来应对广告燃钱的残酷事实，以少量的广告投入量来达到最大收获成效。

根据以上总结情况和20xx年度工作的安排，我作为策划执行人，要充分发挥个人职能，努力学习专业知识，让自己提高更快、实力更强、站得更高、走得更远，做得更好；并且做好组织、协调、策划、督促等工作，在房地产市场处于疲软的状态下，开展有效的营销策略，逐步有序的完善推广工作，提高项目的知名度、信誉度，达到热销的目的。

以“整合营销，提高品质内涵，加大信誉度”来逐步建立新的客户群，从而提高南部房地产市场的占有率。

此致

敬礼！

x年xx月xx日

## 房地产申请书篇十三

作为一名从业人员，辞职时您一定需要一份辞职报告，以下是小编为大家搜集整理的房地产辞职申请书，供大家参考和借鉴！

尊敬的xx□

我很遗憾自己在这个时候向集团正式提交辞职报告。

来到xx已经两年有余了，在这两年里，得到了集团和项目公司各位同事的多方帮助，我衷心的非常感谢黄总和各位xx的同仁。在xx我有过压力，也有过煎熬，更有过收获□xx简洁的人际关系和坚韧的工作作风，让我在职业的道路上有了全新的感悟，也有了从未有过的巨大收获。在这里非常感谢集团领导特别是黄总您给予我的帮助和支持，很多教诲会伴随我未来的职业生涯。

xx是个讲究执行力和任务完成为结果的高绩效团队，当每月月底任务不能完成的时候，我都非常愧疚。从进入2013年起，连续2月、3月、4月3个月我都不能完成签约指标，我感觉到自己的能力已经不能肩负起带领惠山的销售团队继续完成年度的销售任务。

愧对集团领导对我的信任，也无法面对惠山销售团队的在付出努力后还是一次又一次失败的挫折感，也正是因为我的业绩不好，影响到项目公司很多员工不能晋级和加薪。在最近的3个月里，从1-2月住宅即将清盘的推广，到2-3月商铺换颜为第五大道及国际餐饮美食街的升级推出，再到4月改soho为mini公馆重新包装面世，一次又一次的销售不利，让我的信心也一步步的在流失，直至殆尽。目前我的能力和状态已经不能完成集团交付给我年度指标的完成。现在才4月底，正是考虑到项目在今年年底前还有一个相对较长的销售期，本着对惠山项目负责的态度，我也不能继续尸位素餐，我郑重向公司提出辞职。

我可以在此辞呈递交之后的30天内离开公司，您可以安排新的营销副总来填补因我离职而造成的空缺，同时我也能够协助来人顺利完成工作的交接。

能为xx效力的日子不多了，我一定会站好自己的最后一班岗，做好工作的交接，保证让项目做到平稳过渡。在两年多的时间里伴随着惠山项目从开工到即将的开业使我倍感荣幸，在xx工作的点点滴滴，苦于乐都是珍贵的人生回忆。祝黄总和各位公司同仁身体健康、工作顺利！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

尊敬的陈经理：

您好！我是房产部的xx□最近我一直在想在公司二年里做了些什么，得到了什么，我发现付出跟收获相差巨大，让我萌生

了辞职的想法。对外别人都认为我们房产经纪人收入很高，可是事实事与愿违，特别是我们公司近期几个楼盘销售不是很理想，让我对这份工作更没有了信息，递交辞职信成了迟早的事情。

我的工作：

(2) 陪伴客户查看房屋，测算购房费用等；

(4) 申办租售许可证，调研房地产市场，核算与评估房价，设计价格体系，编制宣传展示与管理用图表文件，设计平面安排和处理面积误差。

我的收入：底薪+提成

因为楼市问题，再加上自身的原因，导致我的提成很少，我在想我不适合做这份工作，希望经理能够批准我的辞职申请。最后，祝愿公司能够从困境中走出来，再创佳绩。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

## 房地产申请书篇十四

公司领导：

递交这份辞呈时，我的心情十分沉重。现在公司的发展需要大家竭尽全力，由于我身体状态不佳，和一些个人原因的影

响，无法为公司做出相应的贡献，自己心里也不能承受现在这样坐在公司却无所作为，因此请求允许离开。

这段时间，我认真回顾了这两年来工作情况，觉得来qwe房产公司工作是我的幸运，我一直非常珍惜这份工作，这近两年来公司领导对我的关心和教导，同事们对我的帮助让我感激不尽。在公司工作的近两年多时间中，我学到很多东西，无论是从专业技能还是做人方面都有了很大的提高，感谢公司领导对我的关心和培养，对于我此刻的离开我只能表示深深的歉意。感谢公司领导在我在公司期间给予我的信任和支持，感激公司给予了我这样的工作和锻炼机会。

我很遗憾不能为公司辉煌的明天贡献自己的力量，请公司领导谅解我做出的决定，也原谅我采取的暂别方式，我希望我们能再有共事的机会。相应的工作交接我已经在2月底请假前交接完毕。

我衷心祝愿公司的业绩一路飙升!公司领导及各位同事工作顺利!

此致

敬礼

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 房地产申请书篇十五

尊敬的领导：

您好！

感谢公司能在我迷茫求职中给了我一个自我实现的平台，感谢公司让我了解到了房地产这一行业，感谢公司的同事及领导对我无微不至的关心及照顾，经过深思熟虑后，我决定辞掉在公司所担任的职务。

在公司的两个月里，我尽职尽责的完成自己的任务，因此我无憾于领取每个月的工资。不管是因为运气，碰巧，还是因为其他原因，总之，因为我的存在，有将近20万元的价值进入公司的账户，相对于那些两三个月带了无数批客户，却没有签一单的人而言，我也是有价值的，因此我对自己是否给公司带来经济利益感到无憾。

因为自身的原因，我无法适应公司的规则，无法为公司创造更多的业绩，实在很抱歉。我决定离开这个岗位，去寻求适合自己的生活规则。都知道我比别人更努力，在任何事情上，我都是这样认真对待，不管以后从事什么行业，我都会用这种态度去面对。但我的努力，并不只是想和最差的人相比较，何况在这个行业中，我比最差的人还要差。公司需要成绩，同样，我也需要成绩。我不想付出了更多，却得不到回报的工作上浪费太多的时间。至少我还年轻，有更多的时间去追求属于自己的生活规则。我上无老，下无小，自己的生活水平又不高，也不急着去挣多少钱。

我会按照公司的规则，在递交辞职信之后的一个星期离开目前的岗位。不管我以后走到哪里，在公司的这段宝贵经历将伴随我一生，这将是我的求职生涯中相当重要的一部分。

最后衷心的祝愿风华名邸能够蓬勃发展！祝福同事们能够再创佳绩！

此致

敬礼！

辞职人：

20xx年xx月xx日

## 房地产申请书篇十六

尊敬的领导：

我于20xx年xx月xx日成为公司的试用员工，到今天已经过了两个多月的试用期，现申请转为公司的正式员工。

我以前从未接触过房地产行业，没有这方面的专业知识和实践经验，所以刚进入公司的时候未免有些不适应。但是在整个公司的帮助下，我在短短的时间内就融入了公司的工作环境和人文环境，熟悉了本部门的操作流程，同时我对本职工作也有了一定的了解和把握。为此，我必须感谢本公司所有领导和前辈，是他们提前为我创造了广阔的工作平台和的宽松融洽的工作氛围，让我一起步就有了一个坚实的基础；感谢部门的诸位领导，是他们给了我耐心的教导和指正，使我快速的进入了工作角色；感谢公司的同事们，是他们给了我兄弟姐妹般的情谊和真诚的帮助。

我想，对于无数曾经帮助过我和正在帮助我的人而言，我回报的最好方式就是切实承担起属于我的工作责任。不管能力大小，职务高低，只要是公司的一员，我就应该尽一切力量做好自己的本职工作，因为这是我安身立命的根本，也是回报他人的前提。而且，知易行难，只有从基层工作中脚踏实地的做起，才能逐渐熟悉本公司的具体情况，才有可能把以前学到的知识应用于实践，作出自己应有的贡献。

其次，在工作之余，我要不遗余力的继续读书，继续学习新的知识。一方面要学习专业书籍，争取尽快成长为社会需要的专业人才。另一方面要博览人文书籍，陶冶情操，领悟人生之道。

一家成功的公司，一定是一所优秀的学校。在这里，我们不仅学习做人，还学习做事；不仅锻炼能力，还重塑灵魂；不仅实现个人价值，还培养团队精神。我愿意作为一名参与者，和公司的所有人员一起发展壮大这所“学校”，让她的价值得到更大的认可，让她的精神永远流传。

此致

敬礼！

申请人：

20xx年x月x日