

最新高中暑期社会实践心得体会(通用8篇)

教学反思能够帮助我们更好地调整教学策略和方法，提升学生的学习效果。接下来，我们一起来阅读一些军训心得的范文，或许可以为我们的写作提供一些新的思路和创意。

高中暑期社会实践心得体会篇一

这是我们进行社会实践的第五天，今天的活动对我们来说确实是一个很大的挑战。我们小组今天的任务是跟随着城管人员一起进行城市管理规范的宣传，同时也对我们的节能环保、建设低碳文明城市进行宣传。

很明显今天的活动对于我们来说并不是很顺利，很多户外经营的业主，以及那些小摊贩是很不愿意跟我们合作的。我们尽量地对他们进行动之以情、晓之以理的游说，但是似乎并没有起到多大的作用。显然在他们眼里城管就是不让他们生存，令人厌恶的坏人。但是，我想说的是，一个城市，没有规矩难以成方圆。或许在很多人眼里，不让小摊贩摆摊是不近乎人情的，但是，我们应该想到，如此多的随意摆摊对交通安全造成了巨大的'隐患，对过往行人造成了诸多的不便。城管不是不让人摆摊，而是让人有秩序地，在规定的地域里摆摊。城管并不是冰冷无情的，反而某些商贩和商家的极不配合更让人寒心。

我所看到的城管与社会上评论的城管是截然不同的，他们很礼貌很耐心地对不守规范的商家们逐个进行劝说，即使对方极其不配合，也不轻易动怒，甚至是妥协。某些商家听从劝告以后，城管也会积极地帮他们挪东西。看到这些以后，我只想说明，我们不能盲目跟随着社会而对城管抱有偏见。如果你不了解所谓的事实，就请不要妄加对他人进行评判。

这一天的社会实践让我真正的学到了很多，我们必须对很多事保持着自己正确的判断，并且要学会如何去尊重与理解他人。

高中暑期社会实践心得体会篇二

今年的暑假中，我在家附近的快餐店找到了一份暑假工，无论是怎样的苦累，只有亲身去见识见识，才能有资格去评论。为了能提升自己的见识，也为了在这个暑假中为自己带来更多不一样的体验，我的暑假社会实践开始了。

这次的暑假工作，由于是在暑假之后才决定的，所以也并没有其他的同学和朋友和我一起参加。不过就在熟悉的城市中，我也并不觉得孤单。真正的体验，从我的报道开始。

在好不容易鼓起勇气参加面试之后，我成功的应聘了服务员的岗位。本以为是一个简单的职位，以前看着只是端端餐，迎接和欢送一下顾客就好了，可是当自己站在工作者的角度去做的时候，才发现想要踏出这个第一步是多么的不容易。好不容易站在了岗位上，也经过了充足的培训，可是在面对陌生的人来点餐的时候还是显得畏畏缩缩。这让自己感到非常的羞愧。明明是自己想要来体验以下这样的生活的，可是在开始后却变成了这样。

第一天的工作就在这样的情况下度过去了，虽然得到了领队的鼓励和安慰，但是心里还是很过意不去。我总不能一直连这最基本的工作都做不好！为了这件事，我回家后想了很久，在家中练习了很多次，终于在第二天的时候带着全新的状态来到了工作的岗位。这次的我带着全新的心态来面对工作，积极的去和顾客交流，主动的去多做一些自己力所能及的事情。第二天结束后领队也夸我很有进步，但是我知道，这是不够的，我现在只不过比之前做的稍微好了些，我还要跟多的学习和进步。在之后的日子里，我不断的和同事们学习，提升自己，遇上不会的就向前辈请教，在这段日子里，我也

能感受到自己的能力在一点点的提升。

现在，工作总算是结束了，对自己来说，这是一次难得的体验。这段时间我最大的改变因该就是自己的性格上，与众多顾客的交流让我不再那么的内向，和同事们的交谈也增长了我的见识。无论这个暑假吃了什么苦，就结果来看确实都是值得的。我相信在之后的学习中，我也能好好的利用这些收获，帮助我在学校中取得更多的收获。

高中暑期社会实践心得体会篇三

我在酷暑中迎来了暑假，当然，也是我第一次经历社会实践。对于一个高中生而言，敢于承受挑战是一种根本的素质。虽天气炎热，烈日当头，我毅然踏上了社会实践的道路。想通过，亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的缺乏和差距所在。

在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了xxx□开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打根底。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。在中国的经济飞速开展，又参加了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了

越来越多的'时机的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

在实践的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到。在学校，只有学习的气氛，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的时机，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很为难的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地承受。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的

能力做出肯定。社会经验缺乏，学历缺乏等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的酿造业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生珍贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

高中暑期社会实践心得体会篇四

感受着暑假的烈阳，看着外面一片繁华的景象，我决定去打暑假工，勤工俭学，锻炼自己，接触社会，认识社会。

我经过自己的努力，终于在我花费了3天时间找到了一份工作，我来到了一家肯德基餐厅工作，做一个服务员。

开始的时候我工作起来手忙脚乱，经常做出这样或那样的事情，大错没有小错不断，让我在工作的时候非常烦恼，我并没有因为自己犯错就不管，我把自己犯下的每一个错误都牢记在心，下定决心改正这样的错误。

我慢慢的工作越来越熟练了，错误翻身的概率也大幅度减小，原来熟能生巧，只要我们愿意每天的错误改正一点，一天一点总会把问题解决的。

当然在工作的时候也会遇到一些事情，比如有的人在餐厅吃饭的时候会闹矛盾，会做出很多让人非常不高兴的事情，比如对我们的服务不满意。

这时我们想要做的第一件事就是否认，但是在肯德基工作的时候店长不会这样做，他会向客户道歉，然后再给客户再来一份，让客户满意，而不是去狡辩，这样的做法得到了客户的认同，客户对肯德基不会有任何抱怨。

我曾问店长为什么要这样做呢？店长说我们做生意，卖的不只是产品更是服务，客户不满意就要想办法让客户满意，想要保证好的口碑就需要对各种小问题都重视。

同时也是为了避免客户产生怨怼的情绪，宣传肯德基负面消息，因为好事不出门坏事传千里，阻止一件坏事的发生，比作多件好事更重要。

在肯德基工作让我看到了他们对消费者的态度，他们重视每一个消费者，对待工作也是精益求精，用真诚打动客户。

只有诚实的商家才会得到客户的认可，才会让客户发自内心的喜欢，肯德基有他自己的美丽有他的处在之处。

做人也是如此在生活中我们应该尊重他们友善对待他人，如果因为一些小事而去伤害他人这对大家都没有任何好处，对我们也没有任何帮助，退一步海阔天空，进一步剑拔弩张，何必呢？在生活中处处都有大道理大学问，只需要我们沉下心来发现就会让我们受益无穷。

这次暑假到肯德基打工最让我开心的是我学到了东西，知道了待人接物的方式，肯德基能够闻名世界也是有他的独特之处啊，我明白了在工作中要友善，要真诚，同时也要能够吃苦，能够做好工作才行，每一个客户都是需要我们尊重的，每一个都是需要认真服务的，需要我们做好这些才行。

这次的暑假我磨砺了自己，让我接触了正真的工作，在工作中的苦和累我也感受到了，明白了工作的.不容易，爸妈的不容易，我不会浪费学习的宝贵时间，会把时间用到该有的地

方才可以，会努力的学习报答父母，实现自己的梦想。

高中暑期社会实践心得体会篇五

来到某某手机店我开始了自己的销售工作，这对我来说其实很有意义，自己因为没有去做过，很多的事情都需要去请教别人，自己不会要去学习啊，从一开始的学习简单的东西，了解一些业务流程，还有一些手机销售的技巧，这些都是我需要注意的地方，这次销售经历开始的时候我也总是在提醒着自己要主动的去学习，草草的.学习了两天我开始了自己独立做推销，因为没有做过，自己一开始不是很适应，其实我不是一个内向的人，至少在不跟别人交流的过程中不会有什么问题，但是工作不一样这种沟通不是简单的聊聊天，因为这是工作，我们要插入主题，我们的目标就是把手机卖出去，这需要不是我会聊天，这需要考虑到客户的需求，然后自己的一些推销技巧。

开始了自己的手机销售工作之后热门思想汇报，我首先就碰壁了，这对于我来说还是有一点挫败的，但是我没有放弃啊，没有停止，我制定了一系列的计划，自己要怎么去工作，要怎么去做好的这件事情，我开始想办法去解决这些问题，避免自己一开口就被拒绝的尴尬现象，在自己有这一个详细的工作计划之后我慢慢的开始情况变得好一点了，自己掌握了技巧，知道怎么去推销了，在无数次拒绝当中我更加坚定了自己，这也是很珍贵的一段经历，尽管是自己这一个暑假没有什么很好的业绩，但是我还是突破了自己，当自己成交第一单的时候我真的很开心，证明我突破了自己，不去比什么，总是我还是成交了，做到了这一点，我觉得这也足够了，自己能够在这次暑期实践中有所收获就是好的。

高中暑期社会实践心得体会篇六

我在酷暑中迎来暑假，我也要经历一次社会体验。对一个高中生而言，敢于挑战是一种基本的身体素质。虽烈日当空，

天气炎热，我也要去忍耐。我是通过给父母帮忙来体验社会，来更进一步了解社会。要在实践中增长见识，锻炼本领，培养自己的韧性，通过社会实践，增加自己的各项能力。

我是在门店帮父母干活，虽然有电扇空调，但是在夏天，稍微动几下，汗就会不自觉的流出，在这个暑假，汗流满面是很平常的事。有时为了给客户要求，我要骑上电动车顶着烈日去仓库带货；为了是客户放心，需要把电器都给装起来再试一下才可以；为了推销商品，要要费上大量口舌，就是为了挣那微薄的利润。记得有一次，客户要点儿货物，而商店里却没有，我便骑上电动车就上路了。正值中午，那天气热的就像是从天上掉火似的，为了节约时间，我沿着一条正在维修的路，小路崎岖，还偏偏有很多大客车，工作总结然把本来就不宽阔的路给堵得严严实实的，我没法超车，只好跟在车后边，客车荡起的尘土飘飘洒洒，我给熏得眼都睁不开，好不容易到了仓库，钻进去找货物，仓库不透风，里面极其闷热，不一会就满身大汗，衣服都给蹋湿了，就像刚打过场仗似地，找到货后又急急忙忙的给搬到车上，沿沿着原路返回，路窄，我还带着货，而且是逆行，就像闯关一样骑回商店。到了商店，才发现晚了一步，人家已经等不及走了，半天的辛苦白费了。

又是我和爸爸去给别人发货，是几大盘电缆，电缆盘大，还极占位置，有的物流都不敢收，要么就是价钱太高。从市场跑到xx□又跑到xx的xx物流，这一瞎折腾就耽误了几个小时，去了给开票的人递了几瓶水，才把价钱开的低了点，不过开的低了点要自己给电缆装上去，电缆虽说但也绝对不轻，我们两个再加上送电缆的司机三个人忙活着把卸电缆。忙了半个小时才装好，但那个车主却赶了过来说着非要加钱，无奈，只好又加了几十块钱，这样算下来，还不如直接开完票让他们卸货，累了半天，吃力不讨好，出了一身汗。也让我对社会的了解更深了一层。有时在商店里瞌睡的要死，来一个人，你也要去为他介绍商品，不管他的态度再怎么不好，脾气再怎么大，你也得好好给他说。有一次我在写作业，来了个女

的，要买插座，我便去给她一一介绍，她就是询问了一下价钱，比较了一下，便买了一个，这是我自己做成的第一笔生意。

高中暑期社会实践心得体会篇七

这家餐厅是一家普通的某某菜馆，在某某商场中，平日里生意不错，我之前也常常去吃，所以跟店老板比较熟悉。所以这次我说想要在暑假来店里做暑假工，做一下社会实践，老板想都没想就同意了，对我非常的热情。

其实在我一开始工作之前，我以为餐厅的工作就那么简单，毕竟我也常常看着服务员忙上忙下的，虽说看上去忙碌但是好像并没有太多技术含量。

但是当我亲身去进行尝试的时候，我才发现我对于服务员工作还是太小看了。确实一名服务员的工作并不多，每个人都能够上手，但是如果想要成为一名合格的服务员就需要做到手快眼利，而这就需要自己在工作中下一些苦功夫，多积累多学习。

先说手快，像最简单的传菜、端盘子、擦桌子这样的事情都是有些手法可说的，店铺里经验丰富的老员工们手脚又快又稳当，在店铺人群之中不断穿梭还不让汤汁菜品洒出来。客人走后迅速的将盘子摆好又将桌子擦干净，整个流程迅速无比。明明只是跟我一样都是一些普通的事情工作，但是他们的各种行为动作就是要比我快比我好。

而且在服务员这一行业中最重要还并不是这些技巧，而是眼力劲。什么是眼力劲呢？就是要设身处地的为客人着想，自己主动的想着客人需要什么，包括又不限于开门拉椅子，甚至在上菜上能够根据观察推荐一些菜色都是眼力的作用。

一名好的`服务员会让店家跟客人都感到舒适，越是优质的服

务于菜品质量就越是能吸引顾客再次光临。我也算是明白了为什么这家店的生意会这么好，也明白了自己为什么在之前喜欢来这家店里吃东西，这种不浮现于表面上的东西如果没有特别注意甚至参与进去的话可没法发现。

总之，在这次社会实践中我了解到了很多以前自以为很懂实际上却不懂的地方，填补了一些知识上的空缺，加强了我自身对于社会的理解和认识。最重要的是经过这段时间的工作，我也是有那么点眼力劲了，这点在家里我都能够体现出来，让家中的父母直夸我长大了，也让我更加感激这次实践的机会。

高中暑期社会实践心得体会篇八

暑假的社会实践，我在家里附近的餐厅做服务员的工作，忙碌的一个月工作也是让我体会到社会的艰辛，更加的懂得要去把学习搞好的重要性，并在此次的实践里面我也是成长了很多，更加意识到父母工作的不容易，虽然他们不是做这类的工作，但是也是让我知道，无论是什么岗位，其实都是有他们的辛苦所在，也是要去珍惜，要尊重他们的劳动成果，而我也是懂得感谢父母，是他们的辛勤工作，才有了这么一个幸福的家和让我能安稳的来搞好学习，更是要努力才行。

选择这个工作其实也是我和餐厅老板的孩子就是同学，刚好他也是回家帮忙，我也是顺便过去帮忙，还可以赚一些零花钱，大家本来也是玩得比较好的，以前也是去帮过，只是没有像这次这样一做就是一个月，而且也是在这工作里头感觉到，的确是辛苦的，特别是到了餐点，更是忙到没边了。刚开始做的时候还出了几次差错，但后面也是渐渐的熟悉之后也是能做好了，让我也是感到骄傲的，至少服务员的工作我是能做好的，但也不容易，而且和客人打交道其实不太简单，可能我也是年纪小，所以即使遇到一些脾气不好的客人，也是没有怎么说我，但是我也是看到有服务员是被骂的委屈的，我也是知道，做服务真的不是那么的轻松，我也是要对自己

以后负责，更是应该学到一些东西，找到一份更好的工作才行。

虽然目前我还是高中生，但还是有一些忧患的意识，也是要去想到一个好的大学才可取的，如果自己高考不好好考，甚至就直接出来工作了，那么自己也是不会什么，而考得学校不是那么好，那么以后毕业竞争的压力也是会大了很多的。在餐厅的实践我也是和一些老客人聊天，去对社会有了更多的了解，他们也是传授了一些他们工作的经验告诉我，让我也多读书，自己也是清楚，只有把书读好，以后的知识更多，那么才能更好的作出自己合适的选择，去做更合适自己的一个工作。社会实践让我也更意识到其实自己在学校的学习还是要多花一些精力，也是不要老是想着玩的事情，更多的也是要考虑如何的去提升自己让自己有进步。而餐厅的服务工作也是让我和人交流方面有了很多进步，同时也是看到自身的一些问题，也还是要以后去改进做好。

暑期酒店社会实践心得体会

关爱留守儿童暑期社会实践心得体会

高中生寒假社会实践心得体会范文

暑期打工社会实践报告

暑期促销社会实践报告