2023年学校助理岗位竞聘演讲稿 助理岗位竞聘演讲稿(优秀11篇)

在职场中，致辞致谢是凸显个人能力与修养的一种体现，同时也可以加深与同事、领导之间的合作关系。以下是一些竞聘实战技巧，希望能给你带来启示。

学校助理岗位竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位同事：

在自身优势方面，结合理财经理这一职业特点，我简单的总结了几点。

首先，我有丰富的管理大资金的经验。当然这个大是相对的，也都是自己家亲戚的一些钱都交给我打理，从前年至今，个人感觉，管理水平差强人意，有成功也有失败，但我觉得这些都是我的财富。毕竟面对中国这样一个不成熟的资本市场，没有人有十足的把握。正如前嘉实主题基金经理王贵文所说的：我的年龄大，经历过那么长时间的熊市，就是我的优势。

其次，在前台坐柜期间，我接触过并且也办理过众多理财产品。像外汇宝，汇聚宝，黄金宝，基金，理财型保险。对业务熟练掌握的同时，我感觉在前台一年的实习经验，最大的收获是短时间内接近客户并和客户形成默契。我在07年一季度，在全行保险业务持续低迷的时候，营销了汇丰当年第一笔也是最大一笔保险，保额20万。本着为投保人保密的原则，整个营销过程不便在这里详细说，但长期以来与客户形成的默契绝对是此次营销成功的关键所在。今天我能站在这里满怀希望的竞聘理财经理助理这一岗位，有很大的因素是受这次成功营销的鼓舞。

这份保单正式出来以后，我就对上面的条款进行了详细的研究，其中一些内容是保险客户经理向我们介绍时所说的不是完全一致的。这也激发了我对期缴产品的兴趣。转自：于是为自己买了一份期缴。也对里面的一些条款进行了研究。通过对两款保险产品的研究，我对保险有了更深的了解，对以后营销有非常大的帮助。

另外，我有广大优质的客户群。建平这几年经济发展很快，有钱人多了起来，但对于理财这一方面绝对是一个空白。如果我有幸胜任，我的亲戚，同学都将是我的优质客户。

对于部门的愿景，我感觉理财中心应该是一个创造财富的地方。为行里，为客户，也为我们个人。特别是资本市场竞争激烈的今天，能够抵消通涨压力的同时，让客户的'资金持久升值，是一件很快乐的事。我们和客户快乐的沟通，帮客户快乐的赚钱，就是我的原景。

对未来工作，我觉得应该以把握大客户为基础，80的财富掌握在20人手里，抓住这些人，也就抓住了大部分财富。在分理处实习期间，我体验过去营销一些大客户，做为大客户，本身都是不在乎一些小利益的得失，最有效的营销办法就是先让客户少买一点产品，过段时间体会一下收益状况，这点我觉得是营销大客户比较有效的办法。在与大客户接触方面，我感觉，最初他们总是很挑剔，稍微的一点失礼都会计较，但相处时间长的话，你会发现大客户的心态更平和，更容易接近，毕竟这些人的素质普遍都很高。另外，大客户一般都有自己事业，他们把绝大多数时间都用来打点自己的工作，放在理财上面的时间很少，很宝贵，所以我觉得和他们沟通，应该用最真诚，最简洁的话语让他们再最短的时间内让他们理解你所要表达的意思，绝对不能急躁，另外就是全方位的服务。前段时间在网上看到广东那边银行的客户经理替自己的大客户接送小孩上下学，我当时感到很惊讶，但现在我理解了，朝阳行的理财中心也会发展到这种程度，我已经做好了这方面的准备。

学校助理岗位竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位部长们：

大家好，我，是来自x秋信用管理一班的张衍，能够站在这个舞台上进行演讲，我感到十分荣幸。今天，我所竞选的职位是校学生会外联部部长助理。

其实，这一年多来外联给我的感受可用六个字来形容：新鲜、责任与归属。可以说这也是我对外联情感步步深化的过程。

刚进外联那时，一个新的领域摆在自己的面前，犹记得江昕辰学姐锻炼我们几个小菜鸟在民雪民耀两条路上挨家挨户地"疯狂"拉赞助，不怕脸红，不怕尴尬，当时，浑身充满了一种新鲜感。可在后来，当我们真正接触到活动之后，外联团体那严肃高效的作风深深地感染了我，这让我悟到一种责任，身为外联的一员，我有责任为这个精英团体发挥我自己最大的光和热!接下来，感受着一次次外联活动中团队所体现的人文关怀，随着每次成功后大家像一家人般共同狂热的庆祝，我自身，已不再那么依靠"责任"来约束自己了，我有了归属感，是的，一种归属于外联的情怀!

当年张扬的我，通过外联的磨练，变得稳重了;当初空白的我，经过外联的活动，变得多彩了;当时漂泊异乡的我，走入外联后，觉得有了归宿了!外联，丰富了我的生活：在上海国际金融中心建设论坛、在高雅艺术进校园系列专场、在昂立系列讲座，在世博公关新星比赛现场这等等等等……在外联的工作，让我感觉自己是建设学校的一份子，在金院发展的历程中，我因为外联，不再是旁观者!

如今的外联，我有我的认知：在内，我们亲如一家，情同手足;在外，我们令行禁止，配合无间。如此优秀的团队，我甘于为她付出，为她奉献!

现在，我站在这个舞台，竞选这个职位，可以说是有很大私心的，缘于我想把自己的外联心路更长的走下去：新鲜、责任、归属，那么如今，我的心路是愿与外联"共荣"!我需要一个这样的平台，用我从前辈那里获得的经验，用我自己这一年多来所领悟到的体会，同外联一起，光荣的走下去!

敢于站在这里，我也就有自信承认自己的能力、素质、经验与条件是可以胜任这个职位的。如果我有幸成为部长助理，我在继承学长们留下的优秀外联文化时，也不会忘记将外联的精神继续发扬，在此，我向各位保证做到以下几点：

一.积极配合部门领导，认真完成各项工作，成为部长、副部长的好帮手;

二.与各部门间多多往来，加深友谊，加强合作;

三.与部门内同事保持默契，注重团队意识;

四.注重培养新干事，在活动中最大限度激发他们的创新意识与潜在能力。

在这短短的几分钟里，我可能无法将自己最优秀的一面展示给各位学长们，可我想让大家感受到这一份对外联的眷恋与爱戴。情种外联，这不仅是我，更是每一个外联人的情结所在!

我曾有感悟的一句话，在此将它作为结尾吧：

一朝是外联的，永远是外联的，那人、那事、那颗心!

学校助理岗位竞聘演讲稿篇三

大家好!

今天，我们公司采取竞争上岗的方式选拔储运部经理助理，我为自己有幸成为参加竞争演讲者而高兴。首先我来做一下自我介绍：

我叫某某某，是河北省某某县人，生于1979年，共青团员□xx年7月毕业于石家庄职业技术学院管理系社区服务与管理专业，专业内容主要涉及行政管理，人事管理，物业管理等内容，在校期间曾参加过三年的勤工俭学。毕业后，先后供职于河北中旺集团纸品公司，河北通常高速汽修经营有限公司湖北分公司等单位。

在中旺集团工作期间，由一名普通的车间工人逐步晋升为实习带班长，带班长，后调入办公室统计，助理等职。先后从事车间管理，生产管理，生产统计，成本核算与控制，文件起草、上报，仓库管理以及厂区卫生管理等，负责同总公司人力资源部，行政部，财务部，生管部，总裁办，集团办等各主要部门的沟通联系工作。工作认真、积极、负责，得到了公司领导的认可。

在通常高速汽修经营有限公司湖北分公司工作期间任分公司经理，全权负责分公司的日常管理。在职期间对分公司进行了一系列的整改，使分公司的形象大有改观，营业收入、利润逐月上升，得到了领导的认可，并使众多南下北上的车辆到我公司进行维修保养，甚至出现了东北部分司机定点维修的现象，这在其它分公司从未出现过。

今年5月份我非常有幸的加入到我们英凯模金属网有限公司工作，现在在行政部负责卫生，宿舍，门卫等的管理工作。

在这近三年的工作期间，使我具备了一定的组织协调能力、综合管理能力、文字表达能力和调查研究能力，而这是作为一名合格的仓储部经理助理所必不可少的。仓储部是一个后勤部门，作为公司的一个必不可少的部门，每项工作的进行均需发挥团队合作精神。它的主要职责是仓储和运输的管理

及相关配套的管理工作。这样的部门决定了它必然要求工作者具有细致、认真、严谨的工作态度，统筹的思维方法，吃苦耐劳的工作品质，积极向上的工作作风。

根据储运部的工作职能和工作特点，我提出如下的工作思路：

一目标：把储运部建设成为精干、高效、协调有序、团结勤奋的办事部门，充分发挥储运部的助手作用、协调作用、枢纽作用和保障作用。

二措施：搞好内部建设，突出工作重点，强化服务。

首先搞好内部建设。要以储运部的职责为依据，按照整体效能原则，搞好定岗定员，完善工作流程，严格工作责任制，将工作逐级落实到人，使人人有事做，事事有人管，不重复，不落空，不养闲人。加强业务学习和培训，进一步提高全体人员的业务素质和工作能力。搞好团结，增强凝聚力，调动一切积极因素，充分发挥储运部的整体功能。

其次突出工作重点。储运部的工作很多，人少事多的矛盾会出现。因此，要按照突出重点、兼顾一般的原则使各项工作协调发展。我公司多年来已经建立了一系列行之有效的工作制度、工作方法，积累了很多宝贵的工作经验，这就要求我们要在坚持制度、继承传统的基础上进一步做好以下几项工作。

三是要继续提高储运部办公自动化水平。公司规模的不断扩大，业务市场的增加，使储运部的工作相对增多，工作节奏加快，工作质量要求也会越来越高，因此必须提高储运部的办公自动化水平，这主要就是要加强网络技术的培训，提高电脑操作的应用水平；四是进一步搞好组织协调工作。组织协调是储运部工作的一项重要活动。需要通过科学的组织、合理的安排、认真的协调，把整个部门步调一致，互相配合，同步向前。

最后强化服务。我讲的服务就是储运部要踏踏实实地为领导服务，为公司服务，为基层服务。搞好这个服务，是储运部的工作性质和特点所决定的。

为领导服务要做到：一是要及时、准确为领导提供各种信息，使领导不失时机地掌握各种客观情况，以便做出正确的判断和决策；二是要忠实地执行领导的指示，努力完成领导交办的各项任务；三是要善于领会领导的思想决策，通过辐射性地思维活动，拓展领导的思维领域，深化领导的思想。

为公司服务要做到：一是要加强与各部门的工作沟通，协调好部门之间的工作关系；二是要按照领导的要求，安排好储运部各个时期的工作，保证储运部工作的正常运转；三是要协助领导当家理财，加强办公管理，既要开源，又要节流，多为公司办实事；四是搞好后勤保障，使库房、车辆运输等能够满足公司的需要。

为基层服务主要做到：热情接待；热心服务。

以上是我对搞好储运部工作的一些设想，恳请各位领导评判。无论竞争的结果如何，我都非常感谢领导给我创造的这次机会，也非常感谢大家对我这低水平的演讲所保持的耐心。

我的演讲完了，谢谢！

【导语】的会员“广州自由人”为你整理了“”范文，希望对你的学习、工作有参考借鉴作用。1各位领导，各位评委：大家好！我叫，来自总.....

你不能让所有人满意，因为不是所有的人都是人成功人士
是—在牛b的路上，一路勃起你以为我会眼睁睁看着你去送死吗？我会闭上眼睛的感谢公司为我们.....

学校助理岗位竞聘演讲稿篇四

尊敬的领导：

大家好!

今天,我们公司采取竞争上岗的方式选拔储运部经理助理,我为自己有幸成为参加竞争演讲者而高兴。首先我来做一下自我介绍:

我叫某某某,是河北省某某县人,生于1979年,共青团员.

x年7月毕业于石家庄职业技术学院管理系社区服务与管理专业,专业内容主要涉及行政管理,人事管理,物业管理等内容,在校期间曾参加过三年的勤工俭学。毕业后,先后供职于河北中旺集团纸品公司,河北通常高速汽修经营有限公司湖北分公司等单位。

在中旺集团工作期间,由一名普通的车间工人逐步晋升为实习带班长,带班长,后调入办公室统计,助理等职。先后从事车间管理,生产管理,生产统计,成本核算与控制,文件起草、上报,仓库管理以及厂区卫生管理等,负责同总公司人力资源部,行政部,财务部,生管部,总裁办,集团办等各主要部门的沟通联系工作。工作认真、积极、负责,得到了公司领导的认可。

在通常高速汽修经营有限公司湖北分公司工作期间任分公司经理,全权负责分公司的日常管理。在职期间对分公司进行了一系列的整改,使分公司的形象大有改观,营业收入、利润逐月上升,得到了领导的认可,并使众多南下北上的车辆到我公司进行维修保养,甚至出现了东北部分司机定点维修的现象,这在其它分公司从未出现过。

今年5月份我非常有幸的加入到我们英凯模金属网有限公司工作,现在在行政部负责卫生,宿舍,门卫等的管理工作。

在这近三年的工作期间,使我具备了一定的组织协调能力、综合管理能力、文字表达能力和调查研究能力,而这是作为一名合格的仓储部经理助理所必不可少的。仓储部是一个后勤部门,作为公司的一个必不可少的部门,每项工作的进行均需发挥团队合作精神。它的主要职责是仓储和运输的管理及相关配套的管理工作。这样的部门决定了它必然要求工作者具有细致、认真、严谨的工作态度,统筹的思维方法,吃苦耐劳的工作品质,积极向上的工作作风。

根据储运部的工作职能和工作特点,我提出如下的工作思路:

一目标:把储运部建设成为精干、高效、协调有序、团结勤奋的办事部门,充分发挥储运部的助手作用、协调作用、枢纽作用和保障作用。

二措施:搞好内部建设,突出工作重点,强化服务。

首先搞好内部建设。要以储运部的职责为依据,按照整体效能原则,搞好定岗定员,完善工作流程,严格工作责任制,将工作逐级落实到人,使人人有事做,事事有人管,不重复,不落空,不养闲人。加强业务学习和培训,进一步提高全体人员的业务素质和工作能力。搞好团结,增强凝聚力,调动一切积极因素,充分发挥储运部的整体功能。

其次突出工作重点。储运部的工作很多,人少事多的矛盾会出现。因此,要按照突出重点、兼顾一般的原则使各项工作协调发展。我公司多年来已经建立了一系列行之有效的工作制度、工作方法,积累了很多宝贵的工作经验,这就要求我们要在坚持制度、继承传统的基础上进一步做好以下几项工作。

学校助理岗位竞聘演讲稿篇五

尊敬的校领导、老师，亲爱的同学们：

大家好!我是许x□今天很荣幸竞选校长助理一职。

戴尔卡耐基说过：“一个好的领导要学会如何推销自己。”借着这句话我自信勇敢的站在了这里，我也希望能尽自己的所能为同学们服务，同时更深层次的磨练自己。多年的班干部工作中，让我了解到了一个团队的重要性，所以我选择团队校长助理一职，因为我认为一个优秀的团队不仅要有团结的凝聚力，高要求的素质配合，背后也要有个负责人的领军人。

2、管理过程中真正的爱兵如子，员工才会真正的被激励;

3、要学会指引，一个团队领导人，一定要给他组织指引指引方向，有目的，有目标，有梦想。

只有这样这个团队才会往前走，而作为11秋教育三班的班长，我也时时刻刻都在提醒自己，班级的风云变化，三任班主任给我的鼓励与支持，给了我无穷的力量，虽然我们我们现在这个团体还不够完善，但是我相信不久你们一定可以看到我们的辉煌。在此也让我知道了一个团队的管理也是一门了不起的艺术，它的最高境界就是让每一个被管理的学生都感受到自己的重要性，知道了班级团队的成长进步离不开每一位任的努力，所以我们在思想首先树立：以学校利益为重，以团结、进取、服务他人为宗旨。

我的演讲完毕!谢谢!

学校助理岗位竞聘演讲稿篇六

尊敬的各位领导、评委、同事们：

大家好。

我叫__，今年岁，年参加工作，年取得助理工程师任职资格，

现在工作，我今天竞聘的岗位是助理工程师。

参加此次岗位竞聘，我认为自己主要有以下几个方面的优势：

一、我爱岗敬业，吃苦耐劳，具备良好的综合素质和政治素质。

作为一名年轻的工作者，自年参加工作以来，我始终把工作放在第一位，将自己的青春及热情投入到工作中，曾先后干过科员，不管干什么工作，在什么岗位，我都兢兢业业，任劳任怨，始终以强烈的责任心做好每一项工作。丰富的工作经历，也使我积累了宝贵的工作经验，磨练了意志，使我具备了干好工作的综合素质。同时，我认真执行党的路线、方针、政策，遵守各项规章制度，识大体、顾大局，始终保持高尚的人生观、价值观，养成了良好的政治素质。

二、专业对口，有利促进工作。

我所学的专业与现所从事的工作及竞聘岗位对口，使自己学有所用，在工作中具有专业优势，理论优势，能更好的促进工作，提高效率。同时，实际工作也能提高我的专业水平，使我更有信心、有能力发挥更大的作用。

三、开拓创新，业绩突出。

在工作中，我经常深入一线开展技术调研，解放思想，开拓创新，曾先后参与等多项技术改进，大幅提高了现代化水平。并在领导和同志们的指导帮助下，圆满完成了各项工作，受到了组织的充分肯定，曾被评为年度先进个人，连续三年在年终考核中获得优秀等次。

如果这次能够竞聘成功，我将继续加强学习，不断提高自身综合素质和工作能力，以更加饱满的热情投入到以后的工作中去，并在以后的工作中做到：

一、遵章守法，加强自身修养，始终保持清醒地头脑，自觉抵制不正之风，提高政治素质。

二、加强学习，增强业务知识，充分发挥技术人员的专业优势。

三、积极参与科研项目，推广新工艺、新材料。

四、服从领导安排，继续发扬不怕苦、不怕累得工作作风，尽全力完成每一项任务。

如果这次没有竞聘成功，说明我还有差距，我将加倍努力，一如既往的尽心、尽力做好本职工作，不断提高自己。

最后，再次感谢各位领导、评委、同事们给我这个难得的竞聘机会，感谢大家对我的支持和鼓励。

我的演讲结束了，谢谢大家！

学校助理岗位竞聘演讲稿篇七

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

我是来自武安春天百货的__，非常高兴今天能参加集团的这次见习助理竞聘，我心里非常激动，在这里我要特别感谢__集团给我这次竞聘的机会，我一定会好好把握，我觉的能参加到这次竞聘，本身就是对自己的一次历练，一次挑战，这将会使我终生难忘，也许将会成为我人生的一个转折点。

我相信我同样有能力、有决心、也有信心能再为__集团带出一支所向披靡的精英团队。以下是我在团队建设方面的一些建议：

1。要打造独特的团队文化，增加团队凝聚力;

团队就是队员的家，要让每一位队员感受的家一般的温暖，让队员可以尽情的倾诉一天的喜怒哀乐，缓解他们一天的疲劳，在团队中领导既要办演好父母的角色，也要当好教练的角色，在生活上要像父母一样关心爱护好自己的队员，其实每一位领导都是从员工一步步走过来的，最能体味到员工工作中的辛酸，要体谅员工的难处，并给予及时的解决，在工作上要对员工的成绩及时发现并积极给予认可和表扬，多换位思考，对每一名员工都要做到不抛弃不放弃，对症下药，根据他们的特长因材施教因才施用充分激发他们的潜能让他们走出暂时沉沦的泥潭，多鼓励员工积极发表自己的想法，共同交流，引领团队形成一种积极向上，互助协作、温馨和谐的团队氛围，在团队中形成“我为团队而自豪，团队以我为骄傲”的团队主人翁文化理念，让员工真正把团队当成自己的家。

2。要有严格的组织纪律，严格的执行力：

纵观历史没有哪知纪律涣散的队伍能够成为胜利之师的，只有具备了严格的纪律作保障，方能所向披靡战无不胜，要做到这点首先作为一个领导自己要严格自律，率先垂范，给队员作好表率，其实领导的一举一动员工都在时时关注和效仿，在遇到困难时要及时调整好自己的心态，做到镇定从容，处变不惊，要有“泰山崩于前而不慌，无故加之而不怒”的那种境界，要用自己的行动给员工以足够的勇气和信心，工作上也要对员工严格要求，注重每一细节，并对其出现的问题进行及时诊断并找出其问题症结，指导其修正方向，帮其消除隐藏的地雷隐患。

3。要有严明的激励奖惩措施：

要让团队的目标与每一员工的切身利益直接挂钩，做到公平公正，做到团队资源共享，并要给队员描绘出美好的蓝图使

队员对这份工作充满信心，广阔宽松的氛围让员工在此尽情的发挥，海阔凭其越，天高任其飞;其次要善于倾听，多对员工进行双向沟通，鼓励员工积极发表自己的见解，并多善于观察，对团队中出现的不良的苗头要及时发现，及时杜绝，决不姑息，尽可能的将隐患消除在萌芽状态。

4。要培养团队精英;

我觉得每个团队至少要培养一到两名对工作认真负责，业绩突出的团队精英，在团队中树立标杆榜样的作用，有了这些标杆的存在即使团队处于最困难最危险的时候，只要标杆始终保持，只要这些标杆的精神不倒，团队大家就会重新找回信心自觉跟他标齐，这样团队才会永远屹立不倒，顺利走出难关。

学校助理岗位竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导、评委、同事们：

大家好。

我叫__，今年岁，年参加工作，年取得助理工程师任职资格，现在工作，我今天竞聘的岗位是助理工程师。

参加此次岗位竞聘，我认为自己主要有以下几个方面的优势：

一、我爱岗敬业，吃苦耐劳，具备良好的综合素质和政治素质。

作为一名年轻的工作者，自年参加工作以来，我始终把工作放在第一位，将自己的青春及热情投入到工作中，曾先后干过科员，不管干什么工作，在什么岗位，我都兢兢业业，任劳任怨，始终以强烈的责任心做好每一项工作。丰富的工作经历，也使我积累了宝贵的工作经验，磨练了意志，使我具

备了干好工作的综合素质。同时，我认真执行党的路线、方针、政策，遵守各项规章制度，识大体、顾大局，始终保持高尚的人生观、价值观，养成了良好的政治素质。

二、专业对口，有利促进工作。

我所学的专业与现所从事的工作及竞聘岗位对口，使自己学有所用，在工作中具有专业优势，理论优势，能更好的促进工作，提高效率。同时，实际工作也能提高我的专业水平，使我更有信心、有能力发挥更大的作用。

三、开拓创新，业绩突出。

在工作中，我经常深入一线开展技术调研，解放思想，开拓创新，曾先后参与等多项技术改进，大幅提高了现代化水平。并在领导和同志们的指导帮助下，圆满完成了各项工作，受到了组织的充分肯定，曾被评为年度先进个人，连续三年在年终考核中获得优秀等次。

如果这次能够竞聘成功，我将继续加强学习，不断提高自身综合素质和工作能力，以更加饱满的热情投入到以后的工作中去，并在以后的工作中做到：

一、遵章守法，加强自身修养，始终保持清醒地头脑，自觉抵制不正之风，提高政治素质。

二、加强学习，增强业务知识，充分发挥技术人员的专业优势。

三、积极参与科研项目，推广新工艺、新材料。

四、服从领导安排，继续发扬不怕苦、不怕累得工作作风，尽全力完成每一项任务。

如果这次没有竞聘成功，说明我还有差距，我将加倍努力，一如既往的尽心、尽力做好本职工作，不断提高自己。

最后，再次感谢各位领导、评委、同事们给我这个难得的竞聘机会，感谢大家对我的支持和鼓励。

我的演讲结束了，谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位同事：

我叫____，今年____岁，中共党员，本科学历，助理经济师职称。

今天很高兴有机会站在这个舞台上。这次我要竞聘的职位是总经理助理。

经过综合权衡，我认为这次参与职位竞聘，我具备以下优势：

第一，具有扎实的专业知识和娴熟的工作经验。大学__年的学习使我掌握的扎实的专业知识，工作几年来，理论与实际的结合又使我的知识更加巩固。同时，我从事过多项工作，不同的工作经历，使我积累了丰富的工作经验。这为我做好以后的工作奠定了坚实基础。

第二，我具有良好的职业道德和大局意识。工作以来，我始终遵循我行的企业文化理念、管理模式和行为规范，坚信“只有企业好，员工才能好”，自觉把自己的前途和企业的发展联系起来。这也培养了我较强的团队协作精神。古人说得好：“不患位之不尊，而患德之不崇”。做人做事，以德为先。

第三，我具有严谨细密扎实高效的工作作风。志当存高远，骏马何需鞭。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。

这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。在去年的各项工作中，由于时间紧，任务繁重，我经常加班加点的工作，最后出色的完成了任务。可以说，这些年来，也造就了我勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。

第四，具有较全面的组织、协调管理工作的素质和能力。我做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。尤其是一年的公司业务部工作的历练，更加培养了我的综合业务能力，锻炼了我全面的组织与协调管理能力，使我对如何做好业务部的工作也有自己独特的见解。

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要就是我年轻，做事情不稳重，在处理一些突发事件上显得还不够成熟。但请大家放心，在以后的工作中我一定会搞好团结，遇事多和大家商量，平时多向周围的同事学习，多向书本学习一些管理方面的知识。我想，经过我的努力，我一定能够给大家一个满意的答复，一定不会辜负大家对我的期望，一定能够在新的工作岗位上再创新的辉煌!

如果领导们信任我，让我走这个工作岗位，我将不负重托,不辱使命，勤奋工作，开拓创新。具体我将到以下几点：

第一，突出重点，加大营销力度，提高公司效益。我将协助经理凭借自己多年的信贷营销经历和丰富的营销知识，按照部门主要职能突出重点，加大营销力度，为我行寻找一些可持续发展的好项目和重要项目。增加公司的业务量，扩大公司的业务范围。

第二，继续加强学习，不断提高自己的业务能力和管理能力。学而不思则罔，思而不学则怠。学习是进步的阶梯，而进步是今日之努力，明日之保证。只有坚持不断地学习和思考，

才能不断地进步，不断地提高，才能在激烈的竞争中立于不败之地。

第三，创新工作方法，做好营销工作。我将根据市场需求及监管部门政策，开展公司业务类产品的市场分析、发展规划、制定适应市场需求的经营策略、销售策略和销售计划，做好相关产品的品牌塑造、市场策划和营销指导，做好相关产品的研发、创新、优化。安排人员参与总行组织的产品研发小组、项目小组，具体开展业务创新、营销和相应的业务承办，同时协助其它业务部门积极开展产品交叉销售。

第四，提高服务意识，做好服务工作。为客户开展理财咨询服务，并通过这项服务，赢得客户的信任，协调巩固公司和客户之间的关系，为公司构建一个固定的、高质量的客户群体，拓展公司的业务空间。

第五，加强业务部员工队伍的建设，提高员工的素质。倡导诚信服务，提升服务层次，丰富服务内涵。制定相关的培训计划，加强员工的业务培训、职业道德教育和诚信教育，确保从业人员具备良好素质和较强的业务能力。

第六，制定一整套规章制度，防范风险，规范运作。我将协助经理实行员工岗位责任制，将任务具体落实到人，部门经理和经办人员分别负责每个重点客户，对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

谢谢大家。

学校助理岗位竞聘演讲稿篇九

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!我叫__，今年__岁，中共党员，中级经济师职称。竞

聘的岗位是支行行长助理。

在今天的演讲中，我打算回答三个问题，希望我的答案为大家信任的天平上加上一枚最有份量的砝码!

一、我为什么要参加此次竞聘?

是对金融工作的至爱和强烈的责任感，促使我义无返顾地走上了这个属于强者的讲台。我自毕业入行以来，主要从事会计、财务管理工作，20__年x月经竞聘后担任主要营销部门—市场开发部经理，至今已有__年的国有商业银行工作经历。我的青春在这里激扬，我的梦想在这里实现，我深深地热爱着金融工作，更深深地热爱着__银行这片沃土，愿意为了它的蓬勃发展而竭尽全力。所以，我来了!

二、我凭什么参加竞聘，我的优势在哪里?

经过认真的思考，我认为凭借以下优势，自己完全可以胜任这一工作:

首先，敬业的精神，是自信的坚强支撑从走上工作岗位的第一天起，我就树立了一个坚定的信念，认认真真做人，踏踏实实做事。多年来，不管是在一线基层岗位，还是在中层管理岗位，我都能做到无私奉献，追求卓越。我相信，对事业的执着，是我克服困难，做好工作的最有力保障。

其次，丰富的经验，是自信的坚实基础众所周知，经验是最宝贵的财富，是做好工作的基础和前提。工作以来，我先后从事过会计、财务管理、市场开发部经理等工作。回顾__年的风雨历程，我有很多感慨。__年来，我体验过基层工作的烦琐，感受过管理工作的艰辛，__年来，在不同工作岗位的锻炼和磨砺中，我积累了丰富的工作经验，成为既具有扎实的理论基础，熟悉国家金融政策和法律法规，又懂营销，善管理，工作中能够独当一面的复合型人才。这些为我做好今

后的工作奠定了坚实的基础。

第三，出色的工作能力，是自信的可靠保障我具有较强的工作能力，工作业绩突出。__年中，我兢兢业业、勤勤恳恳，努力把工作做到最好，并多次受到领导和同事们的肯定，曾连续五年被授予营业部级先进集体、巾帼文明示范岗、星级营业网点、优质服务先进集体等称号。这些金灿烂烂的荣誉，从一个侧面印证了我的工作能力，我更愿意将它们转化为进一步做好工作的强大动力。最后，良好的综合素质，是自信的重要依托我具有顽强的意志品质和能吃苦、肯钻研的性格特征。另外，我为人随和、谦虚、具有良好的群众基础，这也是我做好工作的重要保障。

三、如果竞聘成功，我能够做些什么？

行长助理是一名位置特殊的管理者，他既要履行管理职能，又要辅助决策，参与决策，是承上启下的枢纽，肩上有一份沉甸甸的责任。今天，如果承蒙大家的信任与支持，我竞聘成功，我将更加严格要求自己，不负众望，不辱使命，在行长的领导下，全力以赴做好以下工作：

第一、摆正位置，做好行长的助手和参谋当好行长助理，最重要的是认清角色、摆正位置，今后我将积极为领导分忧，为群众服务，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。在工作中我要团结同志，多作调查研究，及时准确地掌握全行各方面工作动态，听取大家的意见和建议，并及时向行领导反馈各方面的信息，充分发挥主观能动性，增强工作的预见性，力求想在领导之先，做到“未雨绸缪”而非“亡羊补牢”，做到“雪中送炭”而非“雨后，切实履行指导、协调、监督、服务等职能，向领导提出合理送伞”化建议和设想。

第二，不断创新，努力探索最佳工作方法在工作中我要具备不断创新的精神。众所周知，创新使人类一步步走向文明，创新是民族进步的不朽灵魂，更是时代的发展的激昂旋律。

在金融市场瞬息万变，竞争空前激烈的今天，创新的精神尤为重要。我要根据实际情况，主动发现问题，寻找新的工作模式和方法，不断完善我们的各项工作，提高工作水平。比如针对我支行工作中的“瓶颈”——门市业务量超负荷运转，排队现象突出，低端客户挤高端客户的现象时有发生的问题，可尝试在细分客户资源的基础上，积极引导低端客户通过电子银行、自助设备等实现网点外分流，达到缓解柜面压力，为做好大客户服务工作创造条件的目的。

总之，要使创新成为不落的风帆，引领着我们事业的航船搏急流、克险滩，勇往直前。

第三，积极营销，提高我行整体业绩水平良好的业绩是__支行在激烈的竞争中求生存、谋发展的根本。所以，我要在行长的领导下，对营销工作给予充分的重视。特别要注重客户经理队伍的建设，注重加强优质客户的信息搜集，还要注重以良好的服务保有老客户，以强力的营销争取新客户，以不断壮大我们的客户群体，扩大市场份额，减少负债，增加优质资产，增加利润。在这方面，我可以利用自己具有丰富的客户资源和较强的市场拓展能力的优势，积极协助行长改变存贷比过低的局面，力促存贷各方面的款等各项业务的蓬勃发展，尽快确立我行业绩在当地商业银行中的“霸主”地位。

尊敬的各位领导、同志们，既然目标是地平线，留给世界的只能是背影!”这就是我的坚定信念和对自己的根本要求。虽然在工作中我可能不是最优秀的，但我会做最好。

我的演讲完毕，谢谢大家!

学校助理岗位竞聘演讲稿篇十

尊敬的各位领导：

大家好!

非常感谢集团公司和酒店领导给我这个机会参加今天的酒店经理职位竞聘，这对我来说，是机遇，更是挑战。我将非常珍惜这次展示自已、锻炼自已的难得机会。参加酒店总经理助理职位的竞聘，勇敢地接受大家的评判。

我叫xx□今年岁，于年开始参加工作，先后从事过业务员、营销员、酒店服务员、酒店管理员，至今已在酒店一线岗位上工作了12年，它教会了我如何为人，如何处事，如何工作，并在这12年中我曾多次获得酒店的“优秀员工、服务能手、优秀干部”等奖项。身为酒店中层管理的我始终秉承着“言必行、行必果”的办事风格，10月我加入xx集团这个人才济济、团结奋进的大家庭，在领导的关心指导和同事们的支持帮助下，我有幸学到了不少东西，取得了很大的进步，在此向大家向在座的诸位领导表示真挚的感谢！正是你们的支持和厚爱，才使我有信心走上这个竞选的舞台。

在我加入xx酒店的这两年时间里，在酒店的正确领导下，凭着自己的勤奋努力和悟性，一步一个脚印，脚踏实地尽力做好每一项工作，并带领房务部全体员工较好地完成了年初制定的经营目标。全年客房收入达359万元，完成比例为117%。完成收入共367。4万元，完成比例为102%。并在、组织房务部员工参加全市、全省酒店业技能比武中以技压群雄先后取得全市、省第一名的好成绩。房务部在两年时间内先后实行了工资计件制，费用控制承包制等多项工作。在服务管理上，我们选定的口号是：“标准高、服务精、微笑甜、互助乐”。俗话说：“没有做不到的，只有想不到的”凭着细心的观察和热情的服务，以“润物细无声”的方式，给客人营造一个温馨的氛围。使客人在我们酒店感受到友情的珍贵，亲情的无价和家的温馨。

经历，使我对酒店服务行业有了较为深刻的理解，对酒店管理有了较为全面的认识，并在实践中获得了比较丰富的酒店管理经验，多年的一线工作经历，养成了我严谨细致的工作作风，也造就了我敢于面对困难的坚毅品格。而丰富的从业

经验，扎实的业务能力和认真细心的工作作风使我赢得了领导及众多客人的信任和尊重。我相信这些经历会在今后的。工作中对我有很大的帮助，要想成为一名合格的助理，它不仅要有一定的专业水平、综合素质、心理素质，还要有良好的人际沟通能力，尽管我有很多的不足之处，但是我会不断加强业务学习，在工作中总结经验。假如这次我能荣幸竞聘成功，我的工作计划和设想是：

一、当好“服务员”。为领导服务是行政助理义不容辞的职责。领导交办的事情要不折不扣及时的完成，为领导服务的出发点和落脚点是为业务部门及全体员工服务的首要之一，为此可适当的开展一些文艺活动，营造亲密融洽的“家庭气氛”，让每位员工及家属对酒店热爱和忠诚的基础上产生一种良好的集体环境氛围，自觉地为酒店的总体目标贡献自己的全部智慧和精力。

二、当好“协助员”。协助领导作好上级业务主管部门及信息反馈和日常程序性的工作。协助领导进行项目的商谈，受理客户的投诉，将意见整理成材料及时向领导汇报。

三、当好“管理员”。酒店现场管理是首要工作。首先注重企业文化内涵，与其说客人到酒店是去住宿、吃饭，还不如说去寻求一种精神上的享受。所以酒店在管理中向传统文化“借力”如：“以仁治店”，在管理过程中注入更多的情感要素，并通过“身教”强化管理效果，逐步实现“佣人式”的服务转向“绅士式”的服务。我想，当好管理员，首先应管理好自己，只有这样，才会树立坚定的工作信念，形成良好的工作风格，同时，也才会更好地有利于自身的成长。

四、当好“协调员”。协调好酒店与集团其他各子公司之间的横向联系，以及公司内部上下级关系纵向协调，充分发挥一个集体，一个团队的重要因素。

五、寻找“增长点”酒店行业的竞争已不是简单的软硬件的

竞争，它还是企业文化品牌的竞争，它体现的是企业与员工的共同价值观。所以酒店必须激励实行全员销售，在明确年度指标的情况下每个人都应制定相应的计划与措施，责任到人，目标明确，对待工作中的每一个细节力求做到“用心做，做精细”，做到节约一分钱就等于盈利一分钱的思想。学会经营自我淘汰制，做好内部营销、内部管理，这样才能使我们成熟的走出去引进来。

作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞聘中成功，但是我绝不会回避失败，不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事”。

我的演讲完毕！谢谢大家！

学校助理岗位竞聘演讲稿篇十一

各位评委：上午好。

我叫xx□中共党员，法学硕士学位。

现任工会(校友会)综合事务秘书。

我竞聘的`岗位是高级辅导员。

1、具有较强的组织协调能力。

2、我具备从事辅导员岗位所须的政治素质、专业素质。

我的硕士专业是马克思主义基本原理，系统的专业知识将有助于我政治素质的提高和辅导员工作的指导性和连贯性;工作上我积极利用校园网络，实现了工会、教代会管理的网络化、现代化。

3、具有很强的责任心。

辅导员是大学期间任课时间最长、课程最多的老师，辅导员工作是集教育、管理、服务于一体的工作。

以红色育人为主线，以安全稳定教育为基础，以各种规章制度教育为辅，以学生寝室教育为阵地，以班级干部队伍教育为首，以学生的学习教育、全面发展为目的，促进学生掌握学习能力，提升综合素质和社会竞争力，保证学生心理健康，身体健康，学有所成。

4、积极落实三下一上，即下课堂，下寝室，下学生活动中心，上网络。

6、积极探索学生工作的特点、规律和方法，特别是针对当今大学生都是90后的现实，有针对性地学习教育学、心理学、管理学等理论知识，加强自身业务水平的提高;每年公开发表学生工作论文1篇;每学期为学生做学术研究专题报告1场。

陈述完毕，谢谢!