

物流管理专业职业生涯规划方案(汇总8篇)

游戏策划要考虑到游戏的目标、玩法、美术风格、音效等各个方面，使游戏更具吸引力和可玩性。对于经营策略不当的问题，可以采取市场调研、与顾问交流等整改措施。

物流管理专业职业生涯规划方案篇一

电子商务快递物流服务项目

该项目前期定位于为淘宝汽车坐垫卖家提供上海市区区域内的高速度(晨到、午到)、高品质(售后服务)的特色快递物流服务，包括货物小型短期仓储、货物投递和专业的售后服务三个业务部分。项目后期，努力完善项目的各个方面：首先，扩大快递物流服务范围，力争在上海各郊区设立服务点；其次，加强项目的硬件和软件配置，提高货物投递响应速度，降低投递运营成本；最后，提高项目参与者在服务商品行业的服务专业技能能力，具有一个专业化的服务团队。项目市场调查：

1) 可行性分析：

i.在电子商务突飞猛进的新形势下，快递物流已经成为了制约其高速发展的一个重要因素，快递物流怎样才能更好的为汽车坐垫商家服务，使其成为店铺销售的特色。

iv.当前形势下，由于快递物流的高费用，售后使用的高难度，制约着大体积、高难度类商品(如家电、自行车)的销售。

2) 立足点：服务特色

销量

i.“晨到”、“午到”和“晚到”服务。接到订单后马上联系客户，确认订单信息和送货具体安排(时间、地点)。

ii.专业化服务。投送时提供专业的售后服务(坐垫的保养、安装及其它服务)。

iii.提供衍生产品。

3) 问题与风险:

i.投递时间发生冲突，无法及时、准时投递。

解决方案：成立团队，具备应急配送人员。根据原始订单分析客户订购时间，为购物高峰做好应急反应。

ii.投递产品类型错误。

解决方案：加强与商家联系，投递前与客户确认产品信息。错误发生后无理由负责调换。

iii.无法充足备货，货物紧缺。

解决方案：加强与商家联系，备足热销品种。商家根据存货状况调整广告力度和促销程度。确实无法送货应该及时与客户联系，征求谅解。

iv.产品质量问题。

解决方案：投递前必须对产品进行严格的出库检查，投递后客户签定收货书。对于7天内产品质量问题，进行上门调换。当问题产达到一定规模的时候得向商家反应情况□v.消费者在货物送达时对商品不满意，要求退换货。

解决方案：与客户、商家协商解决，选择退货、换货，合理

协调三者之间的利害冲突。

成本：项目前期，利用自身优势(场地、区位)，只需投入少量的`固定成本(服装、保养材料)和一些运营成本(交通费、宣传费);后期投入视前期运营效益而定。

利润：来源于产品销量的增长(可以按单数或者提成比例收取)和运营经验的获得。

1. 原始数据分析：通过对客户的分配范围(市区、郊区比例)、下单时间分布比例、企业与个人客户比例，确定业务的服务范围、时间和方式。
2. 与商家商定前期的备货仓储品种、数量，订单通知方式。
3. 与商家配合做服务的广告宣传推广，促进销量。
4. 制作服装、胸卡、宣传品，进行项目的专业化形象建设。
5. 学习坐垫保养护理、汽车美容知识，学会汽车坐垫安装和质量检测，提高项目人员的项目执行能力。
6. 在投送服务中，了解客户需求，听取客户建议，并把信息反馈给商家。(市场调查)
7. 根据实际运营情况，合理规划配送服务，甚至考虑增加配送人员。

在前期运营成功的基础上，项目还可以进行相当程度的横向和纵向延伸。横向上，可以服务于其它行业产品，大体积、高难度类商品(如家电、自行车)将会是首选。在纵向上，深化服务内容，例如在提供保养、安装的基础上，提供汽车美容甚至汽车美容装潢。

物流管理专业职业生涯规划方案篇二

一、前言

在今天这个人才竞争的时代，职业生涯规划开始成为在人争夺战中的另一重要利器。对企业而言，如何体现公司“以人为本”的人才理念，关注员工的人才理念，关注员工的持续成长，职业生涯规划是一种有效的手段；而对每个人而言，职业生命是有限的，如果不进行有效的规划，势必会造成生命和时间的浪费。作为当代大学生，若是带着一脸茫然，踏入这个拥挤的社会怎能满足社会的需要，使自己占有一席之地？因此，我试着为自己拟定一份职业生涯规划，将自己的未来好好的设计一下。有了目标，才会有动力。

二、自我盘点

我是一个当代本科生，（平时）是家里最大的希望——成为有用之才，性格外向、开朗、活泼，业余时间爱交友、听音乐、外出散步、聊天，还有上网。喜欢看小说、散文，尤其爱看杂志类的书籍，心中偶像是周恩来，平时与人友好相处群众基础较好，亲人、朋友、教师关爱，喜欢创新，动手能力较强做事认真、投入，但缺乏毅力、恒心，学习是“三天打渔，两天晒网”，以致一直不能成为尖子生，有时多愁善感，没有成大器的气质和个性。但身高上缺乏自信心，且害怕别人在背后评论自己。

三、解决自我盘点中的劣势和缺点

所谓江山易改，本性难移，虽然恒心不够，但可凭借那份积极向上的热情鞭策自己，久而久之，就会慢慢培养起来，充分利用一直关心支持我的庞大亲友团的优势，真心向同学、老师、朋友请教，及时指出自存存在的各种不同并制定出相应计划以针对改正。经常锻炼，增强体质，以弥补海拔不够带来的负面影响。

四、未来人生 职业规划

根据自己的兴趣和所学专业，在未来应该会向化学和 英语 两方面发展。围绕这两个方面，本人特对未来五十年作初步规划如下：

1□20xx-20xx年学业有成期：充分利用校园环境及条件优势，认真学好专业知识，培养学习、工作、生活能力，全面提高个人综合素质，并作为就业准备。（具体规划见后）。

2□20xx-20xx年，熟悉适应期：利用3年左右的时间，经过不断的尝试努力，初步找到合适自身发展的工作环境、岗位。

完成主要内容：

(1)学历、知识结构：提升自身学历层次，从本科走向研究生，专业技能熟练。 英语 四、六级争取拿优秀、普通话过级，且拿到 英语 口语等级证书，开始接触社会、工作、熟悉工作环境。

(2)个人发展、人际关系：在这一期间，主要做好职业生涯的基础工作，加强沟通，虚心求教。

(3)生活习惯、兴趣爱好：适当交际的环境下，尽量形成比较有规律的良好个人习惯，并参加健身运动，如散步、跳健美操、打羽毛球等。

3□20xx-20xx年，在自己的工作岗位上，踏踏实实的贡献自己的力量，拥有一个完美的家庭。

五、结束语

计划固然好，但更重要的，在于其具体实践并取得成效。任何目标，只说不做到头来都会是一场空。然而，现实是未知

多变的，定出的目标计划随时都可能遭遇问题，要求有清醒的头脑。其实，每个人心中都有一座山峰，雕刻着理想、信念、追求、抱负；每个人心中都有一片森林，承载着收获、芬芳、失意、磨砺。一个人，若要获得成功，必须拿出勇气，付出努力、拼搏、奋斗。成功，不相信眼泪；成功，不相信颓废；成功不相信幻影，未来，要靠自己去打拼！

物流管理专业职业生涯规划方案篇三

一、自我介绍

姓名□xxx

性别：

民族：

籍贯：

二、职业兴趣

喜欢以自己的实力创作来表现自己的才能，实现自身的价值；渴望表现自己的个性；善交际，喜欢竞争，敢于冒险；比较看重社会义务和社会道德；喜欢从事为他人服务和教育他人的工作。

通过以上分析可见，我的职业兴趣主要在社会性和实力性两方面。

三、职业能力

指标意义特点

成功指数70%表示在所有测试人群中，比70%的人成功愿望高

内心渴望事业的成功善于规划自己的方向和目标善于利用自己的优势善于不断激励自己人际交往指数82%表示在所有测试人群中，比82%的人人际交往能力高善于处理复杂人际关系在人际交往中往往采用主动的态度一般具有丰富的人生经验抗压能力指数56%在所有测试人群中，比56%的人抗压能力高挫折承受力一般在逆境中，有一定的斗志面对不确定因素，敢于尝试经常纠缠于外界和内心的压力mbti测试。

我的分值是80分，说明我的人际交往能力还不错。容易和陌生人打交道，主动关心别人，与周围的朋友交往的很融洽，而且能够从与朋友相处中得到许多乐趣。

社会适应能力得分是81分，能够较好的适应当今的社会生活。

四、个人特质

mbti显示：性格类型为“entj”（外向+直觉+思维+判断），典型特点是热情、富有远见、公正客观、认真负责，社交广泛和活跃，说服力强；有很强的洞察能力，善于发现机会。具有高度的责任感和决断力，将工作有序、有组织地开展起来。

五、自我认识总结

非常珍贵的大一生活已经马上就要结束了，我觉得非常有必要总结一下大学第一年的得失，使自己回顾走过的路，也是为了看清将来要走的路。

思想觉悟上：一方面，进步自己综合素质。阅读名人传记，汲取伟人经历中的养分，充实自己；阅读文学作品，进步鉴赏水平；学习处世的伦理哲学，进步自身修养。品味人生追求的意义。另一方面，进步自己政治品质。关注实政，并主动向党组织靠拢，尽管没有计进党组织，但始终以党的高标准要求自己。能用科学发展来熟悉世界，熟悉社会，清楚自己所担负的社会责任，对个人的人生理想和发展目标，有

了相对成熟的熟悉和定位。

专业学习上：修身先须示智。认真学习核心课程，并取得了优异的成绩。同时，涉猎自己感爱好的其他课程，开阔视野，拓宽拓广知识面，为自己的将来展奠基石。对整个学科结构有了宏观的熟悉。学习与能力并重，理论与实践结合，进步自身综合素质水平。

一、家庭环境分析

我家住四川省简阳市董家埂乡龙口村，是标准的农村户口，土生土长的农村人。家里有爸爸、妈妈、哥哥和我四口人，爸妈都是农民。在我还小的时候，爸妈在农村凭借着农活还能养活我和哥哥，但是随着我和哥哥的长大，我们上学学费的增多，农活所找的钱已经不能够我们一家的开销，于是爸妈就踏上了他们那艰辛的打工之旅，而我也开始了我的留守儿童生活。

虽然我家的经济条件不是很好，但父母对我和哥哥的要求也不是很高。他们希望我和哥哥不管读书也好，工作也罢，都能快快乐乐的。哥哥现在已经大学毕业一年多了，爸妈也只需要供我一个人读书了，家庭条件也没以前那么辛苦了。

二、学校环境分析

重庆城市管理职业学院是由政府主办、国家民政部与政府共建、重庆市教委直属的全日制公办普通高等学校，是重庆市首批示范性高等职业院校立项建设单位。学校始建于1984年，原为国家民政部创办的民政部重庆民政学校，2001年3月升格为重庆社会工作职业学院，2006年3月更名为重庆城市管理职业学院。

学院现有社会工作学院、信息工程学院、工商管理学院、文化产业管理学院、工程管理系、会计与贸易系、基础教学部、

继续教育学院等8个二级院系（教学部），招生专业39个，面向全国31个省（直辖市、自治区）招生，现有在校生8000余人。有重庆市教改示范、试点专业4个，中澳职教项目成果推广专业1个，国家技能型紧缺人才培养专业4个。建成国家级精品课程1门，市级精品课程6门。获国家级教学成果二等奖1项，重庆市教学成果一等奖2项。

师资力量

学院大力实施“双师”、“双高”促进工程，打造专兼结合的教学团队。现有专兼职教师400余人，其中教授19人，副教授及其他副高职称95人，博士、硕士142人，重庆市有突出贡献中青年专家1人，重庆市中青年骨干教师3人，“双师素质”教师153人。学院建有由100余名行业专家、能工巧匠组成的兼职教师资源库。教师教学科研成果丰硕。

办学成果

学院积极开展人才培养模式改革和教学质量工程，深化校企合作，与130余个政府机构、行业协会、企事业单位建立了深度合作关系，大力推进工学结合、“订单式”培养，形成了“三结合”人才培养模式和“四合一”教学模式，积极推动项目导向、任务驱动教学改革。学院大力推进素质教育和创新创业教育，着力培养学生良好的职业道德、熟练的职业技能和科学的创新精神，人才培养质量显著提高，毕业生深受用人单位的好评。学院被评为“全国普通高校毕业生就业工作先进集体”、“全国职业教育先进单位”、“高职高专人才培养工作水平评估优秀院校”、“新中国成立60年重庆教育著名高职院校”。

学院建立有国家职业技能鉴定所，可对57个职业（工种）进行技术等级鉴定。学院还被命名为国家计算机应用与软件技术紧缺人才培养基地、国家计算机信息技术考试站、国家民政行业特有工种职业技能鉴定站、全国人事人才职业资格认

证授权培训中心、教育部教育管理信息中心远程培训点等。

对外交流

学院积极开展国际交流与合作，同美国、澳大利亚、德国、挪威、韩国等国家和香港地区的同类型院校开展多种合作，为师生提供学习和交流平台。

学院将秉承“敏学致用、厚德笃行”的校训“和求实创新”、的校风，依托行业，注重特色，争创一流，努力把学院建成国内知名的高水平示范性高等职业院校。

校训

敏学致用，厚德笃行

校风

和谐共进求实创新

教风

博学善导育人

学风

修身重道强能

一、我的职业定位swot分析

从内因和外因两方面来分析企业在竞争中的优势劣势，威胁，机会。以及竞争地位。是一个客观的分析方法，对于企业的经营战略的制定十分的有帮助。

swot分析：

分别代表企业优势□strength□劣势□weakness□机会□opportunity□威胁□threats□□实际上是对企业内外部条件各方面内容进行综合和概括，进而分析组织的一种方法。

1、优势与劣势分析□sw□

两个企业处于同一市场，我们就他们□a□更高的赢利率或赢利潜力□b□人员状况□c□市场分额□d□产品的大小、质量、可靠性、适用性、风格和形象等等因素，进行综合比较，扬长避短，创造自己的竞争优势。

2、机会与威胁分析□ot□

企业对于变化就各个环节进行相应的分析：

a□环境发展趋势（包括政治、经济、法律、社会文化）

b□产业新进入的威胁

c□供货商的议价能力

d□替代品的威胁

e□现有企业的竞争

作为一个企业不管是销售产品还是服务，运用swot时时的分析自己企业的处境是一种明知的做法，因为市场环境在不断的变化，企业只有处处的表现出积极的措施才会生存。

运用该方法可以不断、大发现市场的变化可以更快的适应市场。

二、我的职业定位结论

职业规划和定位是企业招聘员工的评价标准之一，尤其是金融、咨询、加工制造行业的企业，将职业规划和定位视为最重要的标准。但实际上现在的职场人士有职业规划和定位者少之又少，日前一项最新的调查显示，国内70左右的应届毕业生，都对自己未来的职业定位和职业发展感到困惑，不知道将来到底应该从事什么职业。实际上很多人读研究生是为了改变现状：有的是对目前的工作不满，有的则是对本科所学的专业不感兴趣，希望通过读个研究生，转到管理者岗位，甚至转到另外一个行业。近年来，越来越多的人大学本科毕业后，没工作几年就去读mba，mba年轻化趋势非常突出，这已经引起了教育界和用人市场的担忧。读mba不是明确目标后的战略设计，而是变成了得过且过的一招鲜，充电并不是解决职场定位模糊的出路，只有找准自己的位置，才能有的放矢的充电。

喜欢以自己的实力形式的.创作来表现自己的才能，实现自身的价值；渴望表现自己的个性；善交际，喜欢竞争，敢于冒险；比较看重社会义务和社会道德；喜欢从事为他人服务和教育他人的工作。

短期计划□20xx年—20xx年，在学习、工作上能够更好的完善、提高，为就业做好准备。

中期计划□20xx年—20xx年，考到更高学位，为更好就业作进一步提高。

当今社会处在变革的时代，到处充满着激烈的竞争。物竞天择，适者生存。职业活动的竞争非常突出，尤其是我国加入wto后。要想在这场激烈的竞争中脱颖而出并保持立于不败之地，必须设计好自己的职业生涯规划。这样才能做到心中有数，不打无准备之仗。而不少应届大学毕业生不是首先坐下来做好自己的职业生涯规划，而是拿着简历与求职书到处乱跑，总想会撞到好运气找到好工作。结果是浪费了大量的

时间、精力与资金，到头来感叹招聘单位是有眼无珠，不能“慧眼识英雄”，叹息自己英雄无用武之地。这部分大学毕业生没有充分认识到职业生涯规划的意义与重要性，认为找到理想的工作的是学识、业绩、耐心、关系、口才等条件，认为职业生涯规划纯属纸上谈兵，简直是耽误时间，有那时间还不如多跑两家招聘单位。这是一种错误的理念，实际上未雨绸缪，先做好职业生涯规划，磨刀不误砍柴工，有了清晰的认识与明确的目标之后再吧求职活动付诸实践，这样的效果要好得多，也更经济、更科学。

大学生要对职业进行物质、心理、知识、技能等各方面充分的准备，还要根据各方面的分析与自己的职业锚合理客观地对职业做出选择。对即将踏入的职业活动要有一定的合理的心理预期，包括工作的性质、劳动强度、工作时间、工作方式、同事以及上下级关系都要快速适应，迅速成为一个成功的职业者。

社会在不断地发展着，每天的就业形势都在变化，这就要求我们要在规划后再根据社会的不断变化来不断地调整我们的人生规划，也许在这样那样的形势所迫下我们无法实现自己原先的规划，但自古职业就无贵贱之分，只要能够为祖国为社会的建设贡献自己的力量就是完美的实现了自己的人生规划。

计划是人人都会的，计划可以让你有一个明确的目标。但是，做与否还在与自己。俗话说的好“说的好不如做的好”。如果只是一味的计划而不去实施，那也只能是空谈而已。每一个人都希望自己有个美好的未来，这是我们的相似之处。而每个人的想法不同，每个人的梦想不同，努力的方向就不同。但是我们都在为自己的梦想而努力奋斗着。现实是未知多变的定出计划很有可能遭遇问题，这就要求我们有清醒的头脑去解决可能遇到的问题。

通过对职业自我的分析和职业信息的搜索，我对自己、对职

业有了一个初步的了解。通过将职业自我和职业信息的匹配，我初步判断出自己的优势领域和合适的工作方向。进一步规划，让我对适合自己的行业和公司类型有了了解。思索自己的职业环境要求和职业目标计划，让我对职业有了一个细致的描绘。现在我比较清晰的理清了自己的职业系统，进行了相应的职业规划，拨开迷雾，第一次清晰地看到了自己的职业之路。但是我也了解现实变化很多，不可能完全按照自己的职业规划进行，所以我有心理准备，面对不同的情况适时调整职业规划的细节，长期目标是明晰的，职业自我系统是明确的。我会有原则的根据现实实施自己的职业规划。

物流管理专业职业生涯规划方案篇四

根据自己的兴趣和所学专业，在大学期间，应该会向国际贸易知识和实物方面发展。所以本人制订如下学业规划：

大一时期：充分利用校园环境及条件优势，认真学好专业知识，培养学习，工作，生活能力，全面提高个人综合素质，参加物流师资格认证，不断深入研究物流方面知识和实务，并一次通过考试。

大二时期：特别是商务英语，争取通过英语四级考试。

大三时期：开始接触社会，熟悉工作环境，积累人际关系，主要做好职业生涯的基础工作，加强沟通，虚心求教。初步找到适合自身发展的工作环境、岗位。

五、未来人生职业规划(毕业十年的职业行动计划)

1[201x-201x]在物流基础岗位工作，积累工作经验。在工作期间，充分利用空闲时间为自己补充所需的知识和技能。

2[201x-201x]在原来企业做上一名中层管理者，成功管理自

己的下属，加强与上级的沟通，充分利用自己的工作条件扩大社交圈，重视同学交际，重视和每个人的交往。

3□201x-201x□到一家外资物流公司，学习跨国企业先进的管理理念，丰富的管理经验和先进的科学技术，争取当上一名外资企业中级物流经理。

六、生涯的评估与反馈

我觉得只要我在大学里努力做到正确的目标，学习好各种知识，掌握好各种技术，上述人生职业规划可行的机会是很大的。如果毕业后找不到物流方面的工作，到时候我会根据市场的供需的情况而再次决定适合我的工作。不管周围环境及自己人生某一阶段出现何种的变化，都应该善于发现其中的各种机遇并驾驭这些机遇。

七、结束语

计划固然好，但更重要的在于其具体实践并取得成效。任何目标，只说不做到头来都是一场空。然而，现实是未知多变的，定出的目标计划随时都可能遭遇问题，要求有清醒的头脑。理想，信念，追求，成功，未来，一切的一切都要靠自己去打拼！

物流管理专业职业生涯规划方案篇五

在政治、经济、文化飞速发展的今天，作为一名普通的大学生，我的身上不仅承载着父母对我的期望，也背负着来自个方面的承重压力。面对每年人数倍增的大学毕业生，我感觉自己的压力在一天天变大，有时更是显得力不从心。我是一个来自农村的学生，父母的希望就是走出农村。初中时成绩优秀的我来到大学已经变得渺小了，毕竟一山还比一山高嘛！

大一大二的生活一晃而过，感觉时间如箭般的从我的身边溜走，曾经颓废过、失落过、伤感过。面对人才济济的今天，我不得不重新用知识来武装自己，努力学习专业知识，为以后打下基础。

而如今，身为大学生的我们，在一天天消磨时光的日子里，不如抓紧时间多学一些知识来充实自己。人的大学时光一生中也许就一次，不把握好，将来自己一定回追悔莫及。于是，再经过一番深思熟虑之后，我决定把自己的未来设计一下。有了目标，才会有动力。

一、总体目标

暂时只规划我近七年的目标，因为我觉得社会是发展的，也许我规划得再多随着时代的发展也会被淘汰的，还不如实际点，边走边看，至少来说近七年内不会有太大的变化吧！大学目标（现在至毕业）

2017学年

- 1 通过专业所需的各类考试；
- 2 确定毕业论文选题，与专业老师沟通，充分收集资料；
- 3 家教—提高所教学生的各科成绩，以提高自己的教学水平；
- 4 完善个人简历；
- 5 通过各种关系联系实习单位。

2017学年

- 1 若考研就通过考试并顺利被学校录取；
- 2 完成毕业论文，较好的通过论文答辩；

- 3 基本确定实习单位；
- 4 没考取研究生或者公务员的话就必须找到合适的工作岗位。
- 1 适应工作岗位, 熟悉了解所在单位的各项情况；
- 2 建立良好的人际关系, 积累人脉；
- 5 继续加强学习, 在条件允许的情况下, 继续深造, 努力提高自己的专业知识和专业素养, 提高教学水平 ; 同时, 深入学习《教育学》、《心理学》, 发表相关论文, 争取进修学习机会, 注重个人素质的培养。

2017--2020年的目标

- 1 取得小学一级教师专业技术资格；
- 2 在同届教师中教学管理水平较为出色；
- 3 组建和谐美满的家庭, 具备一定的物质基础, 有一定的个人储蓄。

二、社会环境和行业分析结果

听说这届毕业的大四同学都面临着严峻的就业问题, 我真的很茫然。面对飞速发展的社会, 教师的需求虽在增加但是对学历等方面的要求也很高, 这给了我们很大的压力。根据我的了解, 中小学教师普遍感到工作中承受着较大的心理压力。主要原因在于: 一是教师对自身能力、水平认识不足, 过高估计自己, 自我期望值过高, 经常导致活动失败而引发心理压力。二是教师本身的人格缺陷, 如名利思想、患得患失、追求完美、意志力差等造成的心理压力; 三是教师思考问题的方式和角度不正确而造成心理压力。

小学教师对学生的影响可以说是终身的, 他们的工作态度,

甚至一举手、一投足，都会在学生们稚嫩的心里激起阵阵涟漪。对于小学教师来说，因对自身的职业价值和教育能力的深刻认识而产生的光荣感与自豪感，即职业认同感，是其素质结构的基础和首要要求。只有在这种职业认同感的催化、驱动作用下，小学教师才能不断地更新自我、超越自我，一步步走向辉煌，为崇高的教育事业而奉献终生。

三、自身条件及个人潜力测评结果

〈一〉自身条件

1、我的兴趣爱好大盘点

业余爱好：读名著、听音乐、写作、画画、等等。

喜欢的名著有：〈红与黑〉 〈巴黎圣母院〉 〈红楼梦〉 等等。

2、我的优势和优点大盘点

优势：在班级中我一直成绩优秀，每年的综合测评分数也很高，多次担任班干部，班级群众基础好，与同学，老师关系融洽，深受父母和亲人以及班主任的喜爱。

优点：性格偏外向的我乐观开朗，做事仔细认真踏实，待人友善，人际关系能力强，口才良好，做事锲而不舍，勤于思考和动手，有较强的自尊心和自信心。

3、我的劣势和缺点大盘点

劣势：与其他专业交流不多，家族中从事本职业的人数不够，不能更多的从外界吸取知识。

缺点：外向型的人有时不太注意细节，偶尔错失良机，有时候对事情的要求太高，有点固执，缺乏冒险精神，积极主动性不够。

《师范专业个人职业生涯规划书》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

物流管理专业职业生涯规划方案篇六

随着社会和经济文化的发展，人们生活节奏的加快，人们的生活环境，生活方式都发生了很大的变化！兼职已经成为一种时尚，学生兼职的市场非常广阔。

学生兼职是学生减轻自己经济负担的需要；学以致用需要；学生了解社会的需要；提高学生综合素质的需要；增加社会经历的需要；为走向工作岗位打基础的需要。

团体消费已经悄然走进人们的生活，已经开始流行，这是社会发展的需要同时也是一种必然。

团体消费涉及到人们生活的方方面面，团体消费使人们节约金钱，节约时间，用尽量小的投入获的最大的消费实惠，学生团体消费就更有市场，学生是纯消费者，品牌意识和品牌忠诚度非常高，学生消费也是走在社会的最前沿、团体消费是个性、品牌、实惠最佳消费方式。

打造高校团体消费终端市场，其商业市场发展潜力不可估量！

着力于高校市场的开发，建立校园兼职平台，学生实践平台，校园商业平台，服务学生，服务高校。

关系学生成长：让学生参与社会实践，认识社会，了解社会，边学习边实践，学以致用，提高学生的综合素质，校园市场，由学生自己开发，自己经营自己维护。

占领高校消费终端市场以及以高校为中心的周边消费市场，打造高校创业的品牌联合舰队。

- 1、学生减轻自己经济负担的需要。
- 2、学生参加社会实践，提高自己综合素质的需要。
- 3、学生个性消费，品牌消费、实惠消费、安全消费的需要。
- 4、高校提高学生就业的需要。
- 5、响应鼓励大学生创业的需要。
- 7、商家要求打开校园市场的需要。
- 8、社会经济发展趋势的需要。

此项目的长远目标是占领高校消费终端市场，以及以高校为中心的终端消费市场，其商业前景不可估量！学校搞好管理的需要：

1、高校市场

□1□xx年高校总人数人均消费消费总额。

□2□xx年。

□3□xx年。

2、初小学市场

3、社区终端消费市场

□1□20xx年，小区终端消费额实现亿元。

□2□20xx年，小区终端消费额突破10000亿大关。

□3□20xx年，小区终端消费额将实现12000元惊人的数据。

包括：图片广告、文字广告、商家介绍、重点推荐、美食、住宿、新店开业等项目。

2、视频广告收益

年收益=300x10x10=30000元

3、为商家分销的收益

本项目是中国最大的'以校园为门户的创业项目，由于她的受众为最直接的消费终端，对整个市场主体（学生、老师、商家）的影响和成信度极高，所以容易被众多的企业、商家、连锁机构看重、因此，校园市场创业是学生消费品，老师消费群体的消费品生产和销售的企业、商家、连锁机构最好的销售基地、可以与企业，商家，连锁机构构成行销，销售提成按10%提成计算。

年收益=100万x10%=10万

4、其他收益

3、每个学校的盈利完全归校园创业者享有。

4、创业者如何操作？

不管创业者是谁，从事啥职业，学生、公司职员、待业人员都不要紧，即使不懂技术，没有创业经验，这些都没有任何关系（我们会进行知道和培训）。

物流管理专业职业生涯规划方案篇七

个人分析：英语水平出众，能流利沟通；法律专业扎实，精通

经贸知识;具有较强的人际沟通能力;思维敏捷,表达流畅;在大学期间长期担任学生干部,有较强的组织协调能力;有很强的学习愿望和能力。

1、社会一般环境:

中国政治稳定,经济持续发展。在全球经济一体化环境中的重要角色。经济发展有强劲的势头,加入wto后,会有大批的外国企业进入中国市场,中国的企业也将走出国门。

2、管理职业特殊社会环境:

由于中国的管理科学发展较晚,管理知识大部分源于国外,中国的企业管理还有许多不完善的地方。中国急需管理人才,尤其是经过系统培训的高级管理人才。因此企业管理职业市场广阔。要在中国发展企业,必须要适合中国的国情,这就要求管理的科学性与艺术性和环境动态适应相结合。因此,受中国市场吸引进入的大批外资企业都面临着本土化改造的任务。这就为准备去外企做管理工作的人员提供了很多机会。

职业目标:著名外资企业高级管理人员。

1.20xx-20xx年:

成果目标;通过实践学习,总结出适合当代中国国情的企业管理理论

职务目标:外企企业商务助理

能力目标:具备在经济领域从事具体法律工作的理论基础,通过实习具有一定的实践经验;接触了解涉外商务活动;英语应用能力具备权威资格认证;有一定的科研能力,发表5篇以上论文。

经济目标：在校期间兼职，年收入1万元；商务助理年薪5万

2.20xx年-20xx年：

学历目标：通过注册会计师考试

职务目标：外资企业部门经理

外贸公司经理：组建自己的外贸公司，公司经营业务以服装贸易为主，创立自己的品牌之后，兼营化妆品、首饰，形成外贸集团公司。

2、选择路径：先就业后创业。由于经济条件以及能力的限制，我不可能一毕业就组建自己的外贸公司，所以我选择先就业后创业的途径实现自己的目标。毕业之后我会选择到外贸公司做一名外贸人员如外销员，学习外贸的管理运行机制，同时积累经验及资金，形成自己的客户群，为自己的创业之路奠定基础。在经过了充足的准备之后，开始自己的`创业之路。

3、选择理由：

swot分析：

4、第一职业目标选项的工作内容和胜任条件

外贸人员的岗位职责主要是：

(1)从事专业外贸公司的进出口业务工作；

(2)从事各类自营进出口生产企业、科研机构等的进出口业务工作；

(3)从事各类外资企业的进出口业务工作；

(4) 从事各类专业的报关、承运货物等国际物流工作；

(5) 在各类涉外型的企业、机构从事初级财务工作及业务管理工作；

(6) 从事国际市场调研、策划及国际贸易纠纷调解的辅助性工作。

外贸人员的能力素质要求：

(1) 掌握计算机应用能力，会使用相关软件进行进出口业务操作。

(2) 掌握网络使用技能，具备网上贸易的能力。

(3) 具备初步识货验货的能力。

(4) 熟练掌握外贸单证的制作。

(5) 熟悉进出口货物报关、运输、检验、结算等各项流程，并能熟练操作。

(6) 掌握会计的运作程序，具备简单财务核算的能力。

所需证书：

(1) 计算机国家二级证书；

(2) 英语四级合格证书；

(3) 商务英语初级证书；

(4) 外销员合格证书；

(5) 书法相关等级证书；

(6) 报关员资格证书;

(7) 商务英语二级证书;

(8) 中级口译等

5、与职业选择目标的差距:

我作为一名大二的学生，对国贸行业的任职能力掌握还十分有限，对其要求较高的计算机应用能力以及英语口语能力还十分欠缺;我没有考取一些任职必备的证书;我现在还没有开设专业课程，对国际贸易的法律法规了解有限;兼职以及实习经验有限，对国贸行业的业务并不是十分的熟悉;关于财务会计的相关知识了解有限。这一切都制约着我向该职业领域靠近。

t-j卡特赖特说过：“计划往往夭折与实施之前，这或者是由于期望太高，或者是由于投入太少。”;通过以上的分析我了解到了外贸人员的任职要求以及自身的不足，为了向我的梦想靠近我做出了如下的规划:

大二下学期:

1、努力学习专业知识，争取在期末拿到专业二等奖学金。利用自己在对外经贸大学的人脉关系到那里旁听专业课。对于公共课所涉及到的其他经济类专业课程如会计学，金融学，财政学等，除了要达到本专业的要求之外，还要按照其所属专业课的要求继续深入学习，达到既广又精的效果。

2□20xx年3月通过微软国际认证mosexcel专业级考试。通过备考提升自己的计算机应用水平。

3□20xx年5月通过商务英语初级考试，6月通过大学英语四级考试。重点提升英语口语表达能力。

4、假期完成urtp项目的调研活动，完成调查报告。

5、暑假找到一家较好的外贸公司实习，通过实习了解外贸人员的工作内容以及能力要求，有针对性的进行学习。

大三：

1、努力学习专业知识，争取拿到专业二等奖学金。利用自己在外经贸大学的人脉关系旁听专业课。对于公共课所涉及到的其他经济类专业课程如会计学，金融学，财政学等，除了要达成本专业的要求之外，还要按照其所属专业课的要求继续深入学习，达到既广又精的效果。

2、利用课余时间到外贸公司找兼职，通过工作了解其运行机制，外贸人员的从业技巧。

3、努力学习外销员考试课程：《中国对外经济贸易理论与政策》、《国际贸易》、《国际贸易实务》、《国际金融》、《国际经济法》、《国际营销学》和《国际经济合作》。

4□20xx年6月份以前通过大学英语六级考试。通过备考提升自身的英语水平，重点提高英语口语表达能力。

5、假期找到一家好的外贸公司实习，通过实习提升自身业务水平，学习与人沟通的技巧。

大四：

1、努力学习专业知识。

2□20xx年秋参加外销员资格考试，争取一次通过。若有科目尚未通过，则继续学习，准备来年报考。

3、课余时间尽量找到一家较好的外贸公司兼职，开始将所学

技能应用于实践当中。

4、假期在外贸公司实习，提升业务水平，学习与人沟通的技巧。

毕业后一年：

1、在外贸公司找到一份外销员的工作。

2、还清助学贷款，负责弟弟的学费以及部分生活费，积累创业基金。

3、努力学习外贸技巧及运行机制，积累经验；培养与人沟通的能力，与客户建立良好关系。

经过了上述三年的努力，在加上大概两年的从业经验以及资金、客户储备，我相信我已经具有了创业的能力以及条件，开始创建自己的服装外贸公司。我的初步预想是五年之内形成自己的优势品牌，然后依托品牌效应，兼营化妆品以及首饰，形成一个属于自己的外贸集团。

马云说：“今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但是绝大部分人都死在明天晚上。所以你必须每天努力，才能看到后天的太阳。”；通过职业生涯规划我找到了自己的职业目标，寻觅到了自己奋斗的方向，并且根据其任职资格对比自身条件找到了具体的对策。然而万丈高楼平地起，再好的计划若没有行动，都将成为一纸空谈。努力就应该从现在开始！我相信经过我不懈的坚持努力，我的成功女神必将降临！

物流管理专业职业生涯规划方案篇八

职业规划意义

每一个人都拥有自己的梦想，然而并非每一个人都会梦想成

真，获取成功，这就是梦想与现实的差距，其二者之间仿佛存在着一道无法逾越的鸿沟，无形之中将人们阻隔，使无数人只能对着可望而不可即的成功光环望洋兴叹。难道就没有通向成功的阶梯让我们攀登吗？有！职业生涯规划就是我们制胜的法宝！

戴尔·麦康基说过：“计划的制定比计划本身更重要。”没有计划的人生只能被别人计划掉。职业生涯规划就是对我们整个职业生涯的计划，它指引着我们奋斗的方向，鞭策着我们前进的步伐。制定出合理的职业生涯规划，正如向日葵追踪到了太阳的方向，小溪搜索到了大海的方向，我们也就寻觅到了成功的踪影。合理的规划、积极地行动、永恒的坚守之后，成功便会敲响你的大门。

我是一个来自农村的女生，农村的生产活动以及父母的朴实憨厚对我的性格塑造起到了非常重要的作用，我质朴、隐忍，不怕苦，不怕累，乐观向上，意志力坚强。从小担负起照顾弟弟的责任，让我拥有了强烈的责任感。我的性格可以说具有两面性，在平时我一般在陌生人面前较为内向，但是在重要场合比如聚会、晚会等我又会很快变被动为主动，成为活跃分子。当遇到挫折时会有自卑心理。能力上，以前的班干部经历培养了我的组织协调能力和团队合作意识，文科生的基础使我拥有了较好的写作能力，然而口语表达能力还较为欠缺。我的情感较为丰富，同情心很强，乐于关心帮助他人，在同学们之间一直充当知心大姐的角色。

目前我国国际经贸人才在数量上严重不足，在业务上、素质上符合国际贸易人才条件的人数不多，在二十一世纪随着信息社会的发展地球村的出现信息高速公路的建成与国外的贸易往来将进一步增大，因此大批量的培养国际经贸人才已成为我国人才培育工作所面临的一项重要任务。

由于经济改革初期社会上需要的经贸人才急速增长，使得该类人才非常吃香，于是许多高校基本都开设了经贸专业，在

几年的时间内造成了功过于求，再加上金融危机、全球经济的增长放慢等原因，经贸专业火爆的景象已经时过境迁，但是随着中国加入wto一些中美、日本等地区有较多的知名零售业巨头进入我国，给国际经贸专业人才提供了机会。在银行、保险、财务、管理等许多服务领域，均需大量熟练掌握国际贸易惯例，能利用网络营销进行全球沟通的人才。据有关专家保守估计，即使仍按照目前的发展速度，五年内国内拥有外贸进出口权的企业数量将达到36万家，是现在外贸企业数量的两倍，仅按每家新增企业需要十位外贸专才计算就需要180万人，而根据国家教育部高校就业指导中心统计，我国每年高校经济类毕业生在13万人左右，即使13万人全部从事国际贸易工作五年内也只能培养出65万名该行业人才，尚有一百万人才的大缺口。

虽然我国的外贸行业又遇到一个发展良机，但是这并不意味着所有的国际经贸人才都能受到企业的吹捧，这是因为我国对外经济贸易行业已不再是改革开放初期的低水平运行状态，如今对人才的要求有了全面提升，不仅要掌握最新的专业知识，而且要有一定年限的实物操作经验，同时必须持有国家颁发的资格证书、就业资格证书是最重要的岗位敲门砖，懂得国内外贸易法规和操作惯例，从业经验丰富是获得高薪的关键。

1、个人的职业选项：

外贸公司经理：组建自己的外贸公司，公司经营业务以服装贸易为主，创立自己的品牌之后，兼营化妆品、首饰，形成外贸集团公司。

2、选择路径：先就业后创业。由于经济条件以及能力的限制，我不可能一毕业就组建自己的外贸公司，所以我选择先就业后创业的途径实现自己的目标。毕业之后我会选择到外贸公司做一名外贸人员如外销员，学习外贸的管理运行机制，同时积累经验及资金，形成自己的客户群，为自己的创业之

路奠定基础。在经过了充足的准备之后，开始自己的创业之路。

3、选择理由：

swot分析：

4、第一职业目标选项的工作内容和胜任条件

外贸人员的岗位职责主要是：

(1)从事专业外贸公司的进出口业务工作；

(4)从事各类专业的报关、承运货物等国际物流工作；

(5)在各类涉外型的企业、机构从事初级财务工作及业务管理工作；(6)从事国际市场调研、策划及国际贸易纠纷调解的辅助性工作。

外贸人员的能力素质要求：

(1)掌握计算机应用能力，会使用相关软件进行进出口业务操作。

(2)掌握网络使用技能，具备网上贸易的能力。

(3)具备初步识货验货的能力。

(4)熟练掌握外贸单证的制作。

(5)熟悉进出口货物报关、运输、检验、结算等各项流程，并能熟练操作。

(6)掌握会计的运作程序，具备简单财务核算的能力。

所需证书:

- (1) 计算机国家二级证书;
- (2) 英语四级合格证书;
- (3) 商务英语初级证书;
- (4) 外销员合格证书;
- (5) 书法相关等级证书;
- (6) 报关员资格证书;
- (7) 商务英语二级证书;
- (8) 中级口译等

5、与职业选择目标的差距:

我作为一名大二的学生，对国贸行业的任职能力掌握还十分有限，对其要求较高的计算机应用能力以及英语口语能力还十分欠缺；我没有考取一些任职必备的证书；我现在还没有开设专业课程，对国际贸易的法律法规了解有限；兼职以及实习经验有限，对国贸行业的业务并不是十分的熟悉；关于财务会计的相关知识了解有限。这一切都制约着我向该职业领域靠近。

t·j卡特赖特说过：“计划往往夭折与实施之前，这或者是由于期望太高，或者是由于投入太少。”通过以上的分析我了解到了外贸人员的任职要求以及自身的不足，为了向我的梦想靠近我做出了如下的规划：

大二下学期:

1、努力学习专业知识，争取在期末拿到专业二等奖学金。利用自己在对外经贸大学的人脉关系到那里旁听专业课。对于公共课所涉及到的其他经济类专业课程如会计学，金融学，财政学等，除了要达到本专业的要求之外，还要按照其所属专业课的要求继续深入学习，达到既广又精的效果。

2□20xx年3月通过微软国际认证mosexcel专业级考试。通过备考提升自己的计算机应用水平。

3□20xx年5月通过商务英语初级考试，6月通过大学英语四级考试。重点提升英语口语表达能力。

4、假期完成urtp项目的调研活动，完成调查报告。

5、暑假找到一家较好的外贸公司实习，通过实习了解外贸人员的工作内容以及能力要求，有针对性的进行学习。

大三：

1、努力学习专业知识，争取拿到专业二等奖学金。利用自己在外经贸大学的人脉关系旁听专业课。对于公共课所涉及到的其他经济类专业课程如会计学，金融学，财政学等，除了要达到本专业的要求之外，还要按照其所属专业课的要求继续深入学习，达到既广又精的效果。

2、利用课余时间到外贸公司找兼职，通过工作了解其运行机制，外贸人员的从业技巧。

3、努力学习外销员考试课程：《中国对外经济贸易理论与政策》、《国际贸易》、《国际贸易实务》、《国际金融》、《国际经济法》、《国际营销学》和《国际经济合作》。

4□20xx年6月份以前通过大学英语六级考试。通过备考提升自身的英语水平，重点提高英语口语表达能力。

5、假期找到一家好的外贸公司实习，通过实习提升自身业务水平，学习与人沟通的技巧。

大四：

1、努力学习专业知识。

2、20xx年秋参加外销员资格考试，争取一次通过。若有科目尚未通过，则继续学习，准备来年报考。

3、课余时间尽量找到一家较好的外贸公司兼职，开始将所学技能应用于实践当中。

4、假期在外贸公司实习，提升业务水平，学习与人沟通的技巧。

毕业后一年：

1、在外贸公司找到一份外销员的工作。

2、还清助学贷款，负责弟弟的学费以及部分生活费，积累创业基金。

3、努力学习外贸技巧及运行机制，积累经验；培养与人沟通的能力，与客户建立良好关系。

经过了上述三年的努力，在加上大概两年的从业经验以及资金、客户储备，我相信我已经具有了创业的能力以及条件，开始创建自己的服装外贸公司。我的初步预想是五年之内形成自己的优势品牌，然后依托品牌效应，兼营化妆品以及首饰，形成一个属于自己的外贸集团。

马云说：“今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但是绝大部分人都死在明天晚上。所以你必须每天努力，才能看到

后天的太阳。”通过职业生涯规划我找到了自己的职业目标，寻觅到了自己奋斗的方向，并且根据其任职资格对比自身条件找到了具体的对策。然而万丈高楼平地起，再好的计划若没有行动，都将成为一纸空谈。努力就应该从现在开始！我相信经过我不懈的坚持努力，我的成功女神必将降临！