

面试课程顾问自我介绍(优质6篇)

面试课程顾问自我介绍篇一

爱好运动健身，爱挑于极限，性格外柔内刚的我，有着对前途无限拼搏的执着；对自己要求严格，克己修身功夫已有火候。做事坚忍不拔，有毅力，坚持记日记，修身反省。

有长达五年的志愿服务经验，是一名热爱公益的阳光男，有很好的服务精神和态度。有长达三年的学校义工联合会领导团的经历，有较强的领导能力和策划组织能力，同时也有较广的朋友圈子。

我很热爱教师的工作. 无论现在或将来的人生目标都定在教育事业上. 为下一代作出我一点点微薄之力。

爱好广泛，爱读书爱学习，科技迷，会电路维修和摄影等等。

在校期间，对市场营销知识较感兴趣，参与课堂讨论积极，课下组成团队完成各种调研及市场营销相关活动。

我很认可自己的工作能力，无论在适应能力还是学习能力上，我都不会比别人差

无论您的公司规模是大是小，无论您的薪资是高是低，只要您愿意招聘我并加以培训，我愿与集体共荣辱，共进退，共发展。

各位主考官好，我叫李丹，是今年的应届毕业生，我所学的专业是市场营销。

在校期间，我学习积极努力，两次获得三等奖学金，大学英

语四级证书，全国计算机考试二级证书，普通话水平证书，并取得了一级乙等的好成绩，被我院评为院三好学生，除了积极学习之外，我也很注重个人的社会实践能力，大一时在联通公司做过促销，也曾经在opple 专柜做过手机促销，一天销售了两部手机。

大二一年一直在学校图书馆兼职，此外，我还在群光电子厂实习过。我的优点是做事认真负责，思维灵活，不钻牛角尖。

我今天应聘的职位是销售顾问，我对这个职位非常感兴趣，贵公司是软件公司，目前正处于飞速成长的时期，未来的发展空间相当大，我相信如果能顺利应聘成功，该公司肯定会给我提供一个很好好的发展平台。

我很期待贵公司能够给我一次机会，让我能与贵公司共同携手以创造更大的价值。以上是我的自我介绍，谢谢。

共2页，当前第2页12

面试课程顾问自我介绍篇二

各位面试官：

你们好！

我是__职业技术学院__专业__应届毕业生，我怀着一颗赤诚的心和对事业的执著追求，真诚地向您推荐自己。希望贵能提供提供一个机会实现我的梦想，给一个平台，让我展现我的抱负。

就读大学期间，在学习上，我努力刻苦，始终以端正的学习态度来学习学校开设的各个专业课，我踏实认真地学好每一门课，各科学习成绩良好，拥有了较强逻辑思维能力。在学好专业课之外，在业余我有计划的抽出时间去阅读各类书刊，

杂志，看电视，上网，力求尽可能的扩大自己的知识面，紧跟时代步伐不但充实了自己，也培养了自己多方面的技能。

大学的集体生活培养了我尊重别人，真诚待人的性格，培养了集体与合作意识。在放假期间，走出校门，参加了__年三下乡实践活动，参加志愿者活动，打工等，我尽可能的去捕捉每一个可以锻炼的机会，与不同层次的人相处，学会与不同的人沟通，让自己尽快的适应社会这个“大家庭”。

此外，大学期间，我在班里担任班委时，及时传达老师的通知和布置下来的任务，做好老师与同学的桥梁，努力为班集体服务。我还积极参加学校社团所组织的活动，参加各种社会活动，抓住每一个机会锻炼自己！

我相信一分耕耘，一分收获，大学三年，我不断充实自己，提高自己！

面试课程顾问自我介绍篇三

有长达五年的志愿服务经验，是一名热爱公益的阳光男，有很好的服务精神和态度。有长达三年的学校义工联合会领导团的经历，有较强的领导能力和策划组织能力，同时也有较广的朋友圈子。

我很热爱教师的工作。无论现在或将来的人生目标都定在教育事业上。为下一代作出我一点点微薄之力。

面试课程顾问自我介绍篇四

我叫__，现年__岁，__族，大专文化，平时我喜欢看书和上网浏览信息，性格活泼开朗，能关心身边的人和事，和亲人朋友融洽相处，能做到理解和原谅，我对生活充满信心。我曾经在__公司实习，在公司里先后在不同的岗位工作过，开始我从事__工作，随后因公司需要到__工作，有一定的经验，

在工作上取得一些的成绩，同时也得到公司的认可。通过工作我学到了很多知识，同时还培养了我坚韧不拔的意志和顽强拼搏的精神，使我能够在工作中不断地克服困难、积极进取。

这些就坚定了我做好银行的信心和决心。将银行工作做好，给银行带来收益，使自身不仅在物质方面获得提高，更重要的是我的人生因我的选择而精彩。

面试课程顾问自我介绍篇五

各位面试官：

你们好！

我叫x□现年x岁，大专文化，平时我喜欢看书和上网浏览信息，性格活泼开朗，能关心身边的人和事，和亲人朋友融洽相处，能做到理解和原谅，我对生活充满信心。我曾经在x实习，在公司里先后在不同的岗位工作过，开始我从事x工作，随后因公司需要到x□有一定的经验，在工作上取得一些的成绩，同时也得到公司的认可。通过工作我学到了很多知识，同时还培养了我坚韧不拔的意志和顽强拼搏的精神，使我能够在工作中不断地克服困难、积极进取。

加入银行行列是我多年以来的一个强烈愿望，同时我认识到人和工作的关系是建立在自我认知的基础上，而我感觉到我的工作热情一直没有被激发到，我热爱我的工作，但每个人都是在不断地寻求取得更好的成绩，我的自我认知让我觉得银行职员是一个正确的选择，这些就坚定了我做好银行的信心和决心。

将银行工作做好，给银行带来收益，使自身不仅在物质方面获得提高，更重要的是我的人生因我的选择而精彩。

谢谢！

面试课程顾问自我介绍篇六

课程顾问岗位职责一：

- 1、通过电话和面对面与家长沟通，挖掘家长实际需求，帮助家长了解公司的服务；
- 2、为学生进行测评并制定切合实际的学习和进步方案；
- 3、协助主管确保完成计划销售额，并确保利润率；
- 4、进行老客户的回访及信息的反馈工作；
- 5、在主管指导下开拓新市场，增加新客户。

课程顾问岗位职责二：

负责课程的推广及客户的开发与维护。

电话邀约客户、上门接待、咨询，促成签单，完成月度销售任务。

做好咨询登记表的记录，定期对客户进行回访，收集客户需求信息以及消费习惯等信息，分析客户需求与反馈，不断进行工作反思。

积极参与部门和公司组织的各种培训和学习，不断充实个人涵养与销售沟通技巧。

协助建立和维护客户服务管理系统和学院管理系统。

协助处理教学中的日常事务，协助其他部门完成教学中心组织的各种活动。

课程顾问岗位职责三：

1. 接待来访客户，帮助客户诊断学习中的问题；
2. 向客户介绍尼克魔力少儿教育的课程，设计符合客户需求的课程；
3. 帮助客户更详细的了解公司的服务模式，促成其在本中心学习；
4. 跟进课程费用的支付流程及学员学习状况；
5. 完成每月的课程销售任务并力争超越目标；
6. 上级交办的其他工作。