

2023年实用的个人工作计划集合(精选8篇)

后勤工作是学校服务质量和形象的重要体现，直接影响到学校的声誉和吸引力。如果你正为暑假计划而烦恼，不妨阅读一下这些范文，或许可以找到一些解决的办法。

实用的个人工作计划集合篇一

高一是青少年身心发育的一个重要阶段，在这个阶段学生极易产生一些心理问题。

1、作为班主任，首要的任务就是要想方设法缩短与学生之间的距离，与学生之间建立起融洽的师生关系，为学生排忧解难，让每一位学生都能沐浴在阳光下快乐成长。

对出现心理异常的学生，给予更多的关心和指导，对全体学生进行心理上的辅导、教育，引导学生心理的健康发展。

2、要做好学生从初中到高一这个过度阶段的适应问题。

班主任要善于并用心观察，发现学生存在的问题，及时解决问题，善于用一切方法来激励先进的学生，带动后进学生，力争不让任何一个学生掉队。

3、大力配合学校政教处、团委会组织开展的各项有益活动。

开好每周的主题班会，班干部组织，集体参与，进行爱国主义教育，团队协作意识的培养。

二、组织建设

在班级干部任免中，采用民主集中制、自我推荐、班主任任

命的方式进行，使一部分热心为大家服务，并有一定的领导能力的学生走上班干的岗位，发挥他们的带头作用，锻炼学生的自我管理能力。

三、制度建设

以《中学生守则》、《中学生日常行为规范》及校规校纪为依据，根据本班学生的特点实际情况，放手让学生自己制定本班的班规班纪。

四、学习方法

积极探索素质教育的新途径，配合各任课老师，开展各课兴趣小组，培养学生浓厚的学习兴趣，提高整体水平，使本班形成良好的班风，促进班级浓厚的学风。

实用的个人工作计划集合篇二

有人说：一个好班主任就是一个好班集体。如果说每个孩子都是一颗小星星，我愿用真诚、热情为他们撑起一片挚爱的晴空，让他们各自闪烁出最灿烂、最动人的光辉！为了让班级充满活力与创新，为了能更好地塑造孩子们的心灵，让他们得到全面的发展，也为了使新学期班级上能有更新的气息，特制定班主任计划如下：

一、常规教育方面：

三年级的学生，对于学校的日常生活和学习已经比较适应，每一项规章制度对于他们来说也是比较熟悉的。但是他们正处在由低年级向高年级转化的阶段，许多地方还需要班主任在日常生活中能有序的引导，并且内容要近一点、小一点、实一点，时时处处向学生进行有针对性的常规教育。因此，我决定从以下几点入手：

1、充分利用班队会及晨会的时间学习《一日常规》、《小学生守则》和《小学生日常行为规范》，并在日常学习的过程中让学生知道什么行为是对的，什么是不对的，使学生养成良好的学习和生活习惯。并对表现不够好的学生，及时进行点拨、指导，加强教育。

2、合理利用升旗仪式、班会，加强学生的德育教育。通过国旗下讲话、主题班会，使学生懂得做人的道理，培养其爱国主义情感。同时，让学生在各种活动和劳动中要学会合作，学会生活。

3、充分发挥各项活动中的教育阵地的作用，增强学生的荣誉感，使学生心中有他人、有集体。如：对于学生的书写读的姿势，我将采用谁的小树长得最直的活动进行监督，并在课堂上随时提醒与帮助。

二、班级纪律方面

一个班级，要想有良好的班风，必须要有良好的纪律才行。因而，我从以下几点入手：

1、课堂纪律

首先，师生共同制定班规班纪，并制定相应的奖惩办法。这样学生既感到有趣，又有动力，而且可以在不知不觉中遵守纪律。由于是孩子们自己制定的，这样变被动的各种要求为主动的行为，有助于学生将文字内化为行为。我们班的宗旨是说到就要做到。

2、课间纪律

课间是学生轻松休息的时间，良好的课间纪律将会给整个校园带来活跃而轻松的气氛。然而，丰富多彩的课间活动，就是解决课间纪律乱的法宝。我将针对学生的年龄特点，采用

师生共同参与的方式，开展“跳绳、做游戏、拍球”等活动，使学生既健体又受教育，还能增进师生之间的感情，扩大交流的空间。同时，随时提醒学生要注意的危险活动和场地，寓教于乐。

3、路队纪律

为了让学生养成良好的行为习惯，适应集体生活，将在班级开展路队小标兵评比活动，使学生不仅做到快、齐、静，而且能够进行自主管理。每一个路队将分别设立一个小队长，每天定时向班级汇报路队情况，及时监督，及时管理。

三、卫生方面

讲究卫生很重要。俗话说，病从口入。整理好卫生，既能使身体健康，又能养成良好的生活习惯，还能创设一个良好的学习环境。

1、个人卫生：要求衣着整洁，做好“三勤”，桌洞勤清，物品勤摆，两操勤做。

2、班级卫生：每天早、中、晚分派值日生清扫，设立卫生监督岗，进行检查与监督。对于主动、及时打扫卫生的同学或小组，进行奖励。同时利用花草美化环境，并进行爱护环境和花草的教育。

实用的个人工作计划集合篇三

一、班级基本情况：

我班现有学生56人，其中男生32人，女生24人。每个孩子都活泼可爱，有着很强的上进心和集体荣誉感。他们纯洁善良，好奇心强，求知欲强。但是自制能力差，时常不能控制自己，上课时爱随便说话或者做小动作。很多行为习惯有待进一步

培养。本学期，我班的基本目标是：进一步加强班干部队伍建设，使班干部的作用得到更充分的体现；培养学生良好的行为规范，争做文明礼貌的好学生；教育学生树立明确的学习目标，班内形成良好的学习风气。

二、具体工作措施：

1、做好学困生的工作

对学困生，继续倾注关心和爱心，耐心辅导，谆谆善诱。善于发现后进生的“优点”，给他们创造表现的机会，激发他们的学习信心和勇气。采取“一帮一”，“众帮一”等措施，给他们创造一个温暖的集体氛围。对他们的缺点要有的放矢，对症下药，严慈并举。利用多种形式加强与家长的交流和沟通，目的是取得家长的配合和支持，把学生的在校表现及时告诉家长，同时了解学生的在家表现。使“转差”工作成为“老师、学生、家长”共同参与的工作。

2、继续抓课堂听讲纪律

课堂听讲是保证成绩和提高成绩的关键。本班学生比较活跃，学的差些的学生时常跟不上节奏，所以成绩不能很好的提上来，另外其他副科的听课效果也要长抓不懈。加强课堂听讲纪律，训练课堂听讲能力，培养良好班风学风是我本学期班主任工作的重点，也是提高班级整体成绩的关键。

3、加强思想品德教育

“成才先成人，成绩先成长”。良好的思想品德有助于培养良好的学习品质，提高学习素养。本学期计划开展“争星夺旗”、“小组pk”等活动，全面提高班级整体精神风貌。

4、加强安全教育

加强安全教育增强安全意识，提高自我防范能力，利用晨会，班会，组织学生学习《中小学自我防范安全常识》。组织学生自办一期有关安全知识的墙报，增强安全意识，提高自我防范能力。制定班级安全公约，教育学生不玩火，不放鞭炮，不能随便到水边游泳，不做危险活动，上学和放学过马路注意交通安全。

5、加强班干部队伍建设

进一步完善班干部队伍，选拔品学兼优者或成绩进步大，上进心强者充实班级，培养自我管理和他人管理的能力，当好班主任的好帮手。每两星期召开班干部会议一次，严格要求。做到及时了解情况及时反馈处理。

6、其他方面

各项竞赛也是我们这学期的重点，我们努力做的，每天努力，尽力每星期都争取“五星班级”，并对学生教育，班级的好坏，从各项竞赛中取得的成绩可以看出来，班级要有凝聚力，团结心，每位学生都要有为班级争光的责任感。

“坚信每位学生都是自己的助手，自己也是每位学生的助手”。我相信，只要关爱孩子，尊重孩子，宽容孩子，我们就能找到开启学生心灵的钥匙。

实用的个人工作计划集合篇四

根据我村的实际情景，本着系统性、原则性和灵活性相结合的原则，20__年远程教育具体课程资料设置如下：

1、政治理论。学习党的十_大精神、坚持...员先进性教育、党的基本知识、组织工作、农村基层党组织建设、以村党组织为核心的村级组织配套建设、村务公开和民主管理、优秀共产党员先进事迹等。

2、政策法规。主要包括：党和国家有关“三农”问题的重大决策，土地承包、农村税费改革和减轻农民负担、乡镇企业发展等方面的政策法规，以及国家基本法律制度、农村基本法律制度。

3、农村实用技术。主要包括：水稻、大豆等大田作物优质新品种栽培及产品加工技术；蔬菜新品种优质高产技术和无公害生产、大棚蔬菜生产、蔬菜加工储藏技术；病虫害防治、果品加工保鲜技术；畜产品加工储藏技术；淡水养殖、混养等水产养殖加工技术；林中苗木、平原和荒山绿化、森林病虫害防治、森林防火、珍稀植物种植及木材加工技术；节水灌溉、农业机械化、农村电工等农业工程技术。

4、农村经营管理。主要包括：农村综合管理、农村团体资产和财务管理、农村社会化服务体系建设、农村企业管理等相关知识。

5、计划生育。主要包括：计划生育基本国策宣传教育，人口与计划生育政策法规，优生优育知识，两性生殖健康和性病防治知识，避孕方法和知情选择指导，儿童保健与优教，新型生育文化和科学、礼貌、提高的婚育观念等。

6、公民道德。主要包括：公民道德守则和村规民约、邻里关系、婚姻家庭、移风易俗、乡村新风、法制在线和礼貌村镇、礼貌户建设和“五五”普法宣传等。

7、典型经验。主要包括：农村基层党组织和党员干部带领群众致富的经验、方法，农民致富的做法、门路，各地推广农业新技术、新品种、发展精品特色农业和龙头企业等方面的先进经验，农民投资理财基本知识，农村劳动力转移和农民从事二、三产业的典型经验等。

8、影音戏曲剧场。主要包括：传统影视、戏曲、歌曲和反映农村题材的电影、电视剧、地方戏曲及曲艺、音乐欣赏、书

法艺术等。

教学形式采取集中专题学习和分散学习相结合。知识讲座、专家访谈、专题辅导、案例分析、操作示范、在线辅导和影视剧等表现形式，力求通俗易懂、寓教于乐，使农村党员干部群众喜闻乐见。

实用的个人工作计划集合篇五

一、指导思想：

以区教研室工作计划和学校工作计划为指导，健全完善教科研管理机制，深化课程改革，抓实教研组建设，促进教师的专业化发展。紧密结合学校教育教学工作实际，以课题为龙头，以活动为载体，以课堂为核心，深化教育教学研究，坚持教研与科研结合，全面履行“研究、指导、管理、服务”的工作职责，提炼科研成果，提升科研品质，引领教师成长，使教科研工作更有针对性和实效性。

二、工作目标：

1、以课题研究为龙头，推动教科研发展。培养研究型教师、规范研究行为、丰富研究形式、创新研究方法、加强研究交流，形成我校教科研工作的新风格、新格局。

2、以组织活动为载体，丰富课题研究内涵。本学期，教科室将精心策划、周密组织教研活动，为青年教师的迅速成长创设条件、搭建舞台，倾力打造一支师德好、教艺精、底蕴厚、发展快的教师队伍。

3、以备课组建设为重点，加强科研教研整合。举行专题研讨、教师沙龙等系列活动，以科研促教研，借助科研提升学科活动档次，提高教育质量与效率，进一步实现优质教育。

4、以推广成果为突破，促进教师专业成长。及时传达相关信息，鼓励教师自觉将教育教学经验适时转化成显性成果，让教师在实践中逐步实现由实践型向研究型角色的转变。

三、工作措施：

(一)加强教科研队伍建设，提高教研效益

- 1、加强组织建设，规范教研管理

充实教科研队伍，给业务能力强的教研骨干压担子，形成“校长亲自抓——分管副校长负责抓——教科室指导抓——教研组抓落实——备课组抓实施”的教研管理网络，让教科室成员，教研组长、每一位教师都积极投身教科研工作，提高教研效益。

2、落实各项制度，提高教研效益

- (1)健全集体备课制度，充分发挥备课组功能，以常规教研活动为载体，通过上课、评课和集体备课等活动，深化教学研究，研究教材教法，把握课堂教学目标、规范课堂教学常规、提高课堂教学技能。

- (2)落实教研组集体研讨制度，各责任人要做到时间保证，制度落实，各备课组每周至少有1次的研讨活动；鼓励教师之间开展“博客式”、“互助式”等形式多样的研讨活动；形成“在学习中改革，在改革中探究，在探究中发展的”的理念，激活研究的氛围，进一步浓厚学习研讨之风。

- (3)完善教学常规“飞检”制度，实行不定期、不通知的常规抽查活动，抽查项目包括备课、听课评课、作业、辅导、摘抄等，发现问题及时反馈，限时整改。

- (4)落实青年骨干教师“师徒结对”帮扶制度，广泛开展青年教师教学练兵和听评课活动，努力为青年教师创设成长发展

的平台，促进青年教师的尽快成长成熟。

导师要对徒弟教学常规进行指导。包括：教学计划的制定及总结的书写；备课及教案书写；作业批阅及学生学习评价；课堂教学过程的指导；习题选编及命题制卷；了解学情及个别辅导等。导师要制定辅导计划，认真指导徒弟过好“上课”关。导师每周至少要指导年青教师备好上好一节课，每学期听徒弟随堂课不少于5节，青年教师听导师的研究课不少于10节。教科室定期对师徒结对情况进行检查，及时反馈，结合绩效考核做好评价工作。

(二) 丰富教科研活动内容，夯实校本研究。

本学期将继续为教师提供广泛参与教科研的平台，引导教师开展交流、研讨等科研活动，重点组织好以下活动：

- 1、集体学习培训活动。不断提高教师的教科研知识水平是开展教科研工作的基础，要坚持个体性学习与集体性学习，专题性学习与系统性学习相结合的学习制度。
- 2、课例研讨活动。在课例研究中继续做到现场评课，集体交流。
- 3、加强和其它学校的联谊教学研讨活动。邀请名师到学校传经送教。组织教师虚心学习，不断进步，上好汇报课、研究课，并及时做好信息反馈。带领教师不断学习教育新理念、新方法，以点带面，带动全校的校本研修。本学期，学校将让青年教师优先外出参加各级、各形式的观摩学习，认真落实“三名工程”。

(三) 发挥网络平台作用，丰富教学研讨内容。

学校除组织教师观摩名师授课，外出听专家讲座外，还将继续发挥网络资源的作用，为教师创设良好的教研环境。利用

校园网络优势及时反映教科研动态，以利于掌握信息、借鉴运用先进的理念，服务教学。本学期重点倡导教师在教研活动领域发帖与跟贴，与时俱进地推动教研方式的创新；鼓励教师将教学论文，精彩教学片断、课堂设计、教学随笔、最新教科研信息等挂于校园网、各教科研网页上，增进交流与学习，鼓励教师拥有自己的教育博客。

(四) 规范课题管理制度，提升学校办学品位

落实好我校的两个市课题《小学数学优化作业设计的研究》和《小学品德与教材中的历史题材的教学研究》的研究工作，要树立成果意识，规范管理过程性材料，通过课题研究，搭建教师专业成长的平台。

1、扎实做好课题常规工作。抓好计划的制定、措施的落实，活动的总结，并认真做好文档的管理工作。

2、扎实开展课题研究，确保实验取得实效。每一位参研教师要高度重视实验工作，提高实验的实效。做到妥善安排，认真实施，过程扎实，资料详实，成果充实。今后，每个新立项课题在做好常规研究工作的同时，每学期还必须组织课题组人员完成以下工作：读一本与课题研究相关的理论专著并撰写读书心得；组织一次专题研讨活动；开一堂课题研究课；写一篇与课题研究相关的论文；积累一些研究叙事、研究案例等；期末形成一份研究工作总结。

(五) 推广科研成果，打造科研强校品牌

1、做好论文撰写的发动工作。每一位教师要根据自己的研究课题、研究目标，在认真学习理论的基础上，要做到学以致用，努力把理论与自己的课题研究结合起来，及时做好课题研究过程中的成果总结，撰写一定数量且有较高质量的课题研究叙事、论文，不断提高认识，逐步形成自己的理论认识结构。教科室将组织好各级各类论文评比选送工作，本学期

在论文发表、获奖的数量和档次上要有新的提高。

2、重视各级各类竞赛活动。为了提高教师进行教育科研的能力，引导教师向学者型、科研型教师转轨，本学期对上级各部门组织的各项优质课竞赛、论文评比、课件制作等教研竞赛活动，要群策群力，做到“高质量、创特色”，力争在省市市区获得高层次奖项，打造学校科研强校品牌。

四、工作安排

九月份：

- 1、制定教科室工作计划，明确本学期主要工作；
- 2、布置教师制定个人读书计划；
- 3、制定并上交师徒结对计划(含每月听课安排，可以三人)
- 4、校本培训。

十月份：

- 1、组织参加镇江市教育科研优秀论文评选活动。
- 2、数学课题专题研讨活动(何国军)
- 3、围绕“书法教育”，开展校本教研的研讨会。
- 4、校本培训。

十一月份：

- 1、组织“三校联谊”教学研讨活动
- 2、书法、品德课题专题研讨活动(朱明友)

3、校本培训

十二月份：

- 1、上会中心小学读书汇报交流活动。
- 2、课题阶段性总结。
- 3、校本培训。

一月份：

- 1、教科研成果汇总及核对
- 2、催交青年教师成长档案。
- 3、校本培训。

实用的个人工作计划集合篇六

(1) 做好领导服务：及时完成办公室主管、集团各部经理和部门主管交办的各项的工作。要成为领导的助力、助手，急领导所急，想领导所想，勤跑腿，多汇报，当好参谋助手。

(2) 做好各部门服务：加强与各部门之间信息员的联络与沟通，系统的、快速的传递信息，保证信息在公司内部及时准确的传递到位。

(3) 做好员工服务：及时的将集团员工的信息向公司领导反馈，做好员工与领导沟通的桥梁。

(4) 协助行政主管完善集团各项规章制度。

(5) 做好信息：保存好办公室常用文档，做好存档要及时、准确、全面的收集各方面信息并做好存档工作。

(6) 做好文书工作：及时完成领导交办的各种文稿，学习各种文字材料的写作，提高自身写作功底。

实用的个人工作计划集合篇七

1、服从公司领导，认真贯彻领导下达的指示和任务。

2、加强相关招投标的相关法律法规学习，密切关注新的招标政策和评标办法，吸取经验教训，掌握投标技巧，规避投标风险。

3、与预结算科协调和配合。加强投标报价中的投标单价和投标总价沟通和控制，掌握技巧，对合作单位或合作个人负责。加强检查，避免投标报价错误而导致达不到预期效果而给公司造成损失。提供中标项目情况，配合预结算科跟踪项目争取结算业务，为公司创收。

4、与办公室协调和配合。加强合同管理，业务部门建立合同档案，我本人具体负责，跟踪合同实施情况，特别针对我县以外项目。完工项目及时督促项目部提供一套完整的竣工验收资料到公司存档。

5、与公司财务科的协调与配合。提供资料，协助财务科针对公司资质费、标书费和中标的工程项目管理费收取等工作。对于县外项目，管理费争取一次性收取，减少公司风险。了解工程项目农民工工资支付情况，如出现项目部未支付或未及时支付情况及时将信息反馈到财务科，便于公司采取补救措施。

6、与安全科协调和配合，关注每个项目的工程进度、工程质量、工程安全等情况，对于出再偏差的项目及时纠正。不能把麻烦带到公司来。

7、配合公司领导班子加强人才的培养，鼓励公司职工考

证，加快水利专业中级职称人员的申报工作。目前特别缺乏水利建造师，因此动员公司职工考证是业务科的一项重要工作。水利建造师的增加为我公司在市场竞争中占有更多的优势。也为我公司贰级资质的申请奠定基础。

实用的个人工作计划集合篇八

本人于7月15日加入到江苏英迈文化传媒有限公司，至今工作12天。从最初时的学习策划方案模版，到这两周周末的青岛啤酒节nba啦啦队选拔比赛的拍照和监督，让我渐渐接触到英迈工作的环境和内容，并且让我决定在这里去奋斗我的青春！

关于下半年的计划，我自己考虑的方向是，先熟悉工作的各个环节，然后从基础做起。从目前我的情况是先接触活动的现场，到了解活动的项目，思考这项活动还有什么可以添加的环节，可以争取的权益，与赞助方和承办方沟通，监督活动的进行，提出活动中的不足之处，思考解决办法，最后做一个完整的活动总结。但我还需要学习很多，各项环节做的还不到位和完善，所以我会努力的去请教老师和组长，自己多学多做。这是我下一步要学习的第一个科目。

策划方案这块儿我还没有完全接触，只是组长给我一些方案让我学习。通过学习和观摩，我现在只了解了一个大概，一个品牌如果需要投放广告我们会针对他的产品，从竞争对手，市场需求量，消费人群数及年龄段，品牌的文化，电视宣传的作用等一系列元素对他的广告投放进行深层次分析。在广告播出期间我们需要从央视导入监播数据，以监督广告播出的频次，最后还要对这次的广告投放进行一个完整的评估和总结。这是我这段时间所了解的广告投放策划，这也是我下半年需要学习的地方。所以我会从每个环节抓起，认真的学习，虚心的请教，多看看别人经典的策划方案，自己多动脑想一想一个方案怎么才能让客户满意，这是我下一步要学习的第二个科目。

与客户良好的沟通，为客户争取最大的利益回报，长期的关系维护是我们公司赢得广大客户称赞的地方。我觉得这其实是一个理念的学习，如果没有这种理念在心里，那客户肯定不会与我长期合作。所以，我会将这种理念刻在心里，确实去为了客户去做每一件事情，相信只有这样，我才会与客户良好的沟通。这是我需要学习的第三个科目。

我自己一个人在南京，生活靠自己，工作靠自己，自己第一次到外地工作，还要尽快的融入工作团体中，之前也没有太多的经验，所以，适应生活，适应工作是我今后的第四个科目。

在下半年的工作时间内，我会认真负责的工作，多请教，多思考，发现问题并第一时间的解决问题，积极加入到英迈的大家庭中，我相信我自己可以，希望大家看我下半年的表现！

谢谢。

一、自我探索

1. 职业兴趣

- (1) 喜欢与人交往，愿意积极的建立广泛的社会关系网。
- (2) 喜欢直接与客户打交道，发现和创造新的市场机会。
- (3) 喜欢那些经常有外出机会，果断和行动导向的企业。。

2. 职业能力

- (1) 工作中有较强的变化性，挑战性，能够有条不紊地进行计划。
- (2) 能承担责任，可以充分发挥组织和决策能力。

(3)工作中可以突破旧观念，探究新方法，尤其那些可以帮助他人改善的方法。

3. 职业价值观

认为工作应该不断推陈出新，有所冒险以获得更大的收益，工作的内容、场所、方式等应该经常变换，使工作和生活显得丰富多彩，不单调枯燥。而且工作应以团队合作的方式进行，和大多数同事和领导在工作中有融洽的人际关系，相处在一起能感到愉快、自然。希望通过工作能够最大限度地实现自我价值，帮助他人或贡献社会，直接为别人的幸福和利益尽一份力，为社会做出一份贡献。

4. 个性特征

(1)善于交际，易感应，善劝服。精力旺盛，热情洋溢，能很快理解他人情感上需要，动机和所忧虑的事情，能做到与他人高度协调。

(2)性格平和，心胸宽阔，且圆滑，很会促进周边关系的和睦，对于批评和紧张特比敏感。

(3)非常理想化，经常忽略理想中所需要的'现实和细节问题。

(4)急于英迎接新的挑战，有时会做出错误的假设或过于草率的决定。

(5)对于批评非常脆弱，容易忧虑，感到内疚，失去自信。当压力过大时，会变得暴躁，慌乱，吹毛求疵。

二、职业探索

1、目标职业一：报关员

2、目标职业二：酒店公关

三、决策与应对

s1分

第二目标

s2分

第三目标

s3分

1. 首选职业目标：报关员

(1)swot分析：

我的优势：

能够通过运用嘉许和赞扬，而不是争吵和威胁，赢得了他人的合作。

在对于目标的实现过程中有计划而且果断坚定。

在行动之前通常会仔细地考虑。每次全神贯注于一件事情，造成一段时期的专心致志，达成目标。

有稳定平和的心境。

对自己所信仰的事业尽职尽责。

我的弱势：

在没有收集足够证据前，易于仓促决定，容易轻率犯错误。

易于满足小范围的管理，决不放弃控制权。

斗志不足，容易松懈，通常不愿付出过多的努力。

在压力和挫折面前不够坚持。

我的机会：

将来工作的地区靠近港口，报关人员供不应求，就业前景可观。

专科学校比本学校提早一年的实习，为我们赢得先发优势。

我面临的挑战：

经济危机导致货物进出口贸易减少，影响企业对报关员的需求。

大学生数量日渐增加，每人都争取自我增值，高素质综合性人才的数量也越来越多，所以就业形势严峻。

由于报关员专业性比较强，而且关系到税收等国家利益，于是进入门槛很高，考试难度逐年增加，考试通过率低。

(2) 决策分析：

通过在校的时间，努力进修，争取考到报关员从业资格证。

根据自己所学习的专业，最大程度地吸收经济贸易的有关知识。

大二的暑假，积极联系有关单位进行实习，吸取经验。

由于该职业的特殊性，可以创建更大的人际关系网，有助于发展事业。

2. 备选职业目标：酒店公关

(1)swot分析:

我的优势:

有条理，有组织能力，有较强的建立合作关系的能力，能够促进和谐，尊重不同的意见。

能统观全局，洞悉行为与意识之间的联系。

善于与别人感情交融，能预见别人的需要，真诚地关怀别人。

有领导才能及凝聚力，鞭策自己做出成绩，达到目的。

我的弱势:

不愿意干与自己价值观相冲突的事情。

不愿与别人产生分歧或冲突，容易把人际关系理想化。

很难在竞争强，气氛紧张的环境下工作，逃避矛盾冲突，疏忽不愉快的事情。

对那些没有效率或死脑筋的人没有耐心。

我的机会:

身处地区酒店业属于刚起步阶段，对各类酒店人才的需求大。

专科学校比本科学校提早一年的实习，为我们赢得先发优势。

有强大的人际关系网。

我面临的挑战:

由于所读专业并非对口专业，与酒管类专业学生相比，缺乏

竞争力。

经济危机的影响下，就业机会减少。

(2) 决策分析：

由于个人的兴趣，所以能够积极的进修公共关系的有关知识，自我增值。

在校期间会做一些酒店的兼职，了解酒店的运作，观摩酒店经理处理事情的态度和做法。

会为将来的发展积累一定的人脉。

4. 行动计划

(1) 大学期间的行动计划：

英语四六级证书

报关员资格从业证

学习德语基本知识

(2) 职场适应计划：

课余时间多做兼职，积累经验和人脉。

通过上网，看书等方式，多了解职业的需要和处理人际关系的方法。

在学校部门里，多参与活动，锻炼自己的组织能力，实践能力等。

(3) 长期发展计划：

报关员(积累人脉, 工作经验和创业资金)——酒店公关(拓展更大的人际关系网, 锻炼自己处理应急事情的能力, 磨练自我性格)

四、自我监控

1、评估的时间

用10年的时间进行评估

2、评估的内容

实施策略评估

在校期间的自我增值需要极大的耐心和魄力: 在兼职期间, 需要牺牲时间, 在学习和工作的两者间要做到统筹兼顾, 两方面共同发展。