

最新中层干部竞聘演讲稿(优秀17篇)

辩论能够培养人们的自信心和自我表达能力，提高思维的灵活性和应变能力。想要写一篇出色的中学生演讲稿，可以查阅一些优秀的范文进行参考。

中层干部竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、同事：

大家好！

十分感谢中支党委给我们一次展现自我的机会。事业发展，人才为本。面对日新月异的金融挑战，中支党委审时度势，不拘一格，广纳贤才。这是一个开明之举，更是一个发展之举，期望之举，她将给队伍注入新的活力，给工作带来新的突破。

饮水思源，成绩的获得离不开组织的培养，如果说父母养育我成长，那么人民银行培养我成熟，从一位普通员工到一位业务骨干、一位中层干部、一位共产党员，无一不凝聚着各级领导的关怀和同事们的支持。为了尽自己的一点微薄之力，报效人行，我大胆地走上讲台，敞开心扉，接受大家的评判、组织的挑选。如果能竞聘成功的话，我将在上级行的领导下，支行行长的带领下，牢牢环绕工作目标，突出“一种意识”、实现“两个转变”、抓好“三项工作”。

第一要突出一种意识，那就是创新意识，“创新是一个民族的灵魂，没有创新就没有生命力”。

其次要实现“二个转变”：实现角色的转变；实现思维方式的转变。

以上两个转变概括起来就是：积极支持、配合行长工作，主

动参与管理，做一个好助手；加强与同事们的沟通，积极聆听他们的意见，做一个好朋友；努力和谐与地方政府、银监部门和金融机构的关系，做一个好帮手；运用鼓励机制和人格气力，调动全行员工的积极性，做一个好领导。

最终要抓好“三项工作”：抓好学习强素养；加强管理创高效；廉政勤政树形象。

各位领导，各位评委，各位同仁，古人云：不可以一时当中意而自诩其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。这次竞聘不论结果如何，我都将一如既往地勤奋学习，努力工作。

谢谢大家！

中层干部竞聘演讲稿篇二

各位领导、老师：

大家好！

首先感谢领导、老师们的信任和支持，给我这个述职演讲的机会，学校中层干部。在学校领导和广大老师的大力支持和帮助下，我圆满完成学校安排的各项工作，取得了一定的成绩。今天把我的任职情况向大家汇报，并决定再次参加学校中层领导的竞聘，我希望继续担任学校中层领导职务，愿意进一步为大家做好服务工作。

多年来，我立足本职工作，服从领导、团结同志，爱岗敬业、默默奉献，从来不计较个人得失，甘心情愿为学校奉献自己的一切，时刻以一名优秀和优秀党员的标准严格要求自己，一贯兢兢业业努力工作。在学校中层岗位上，我服从领导，贴近群众，时刻与学校领导保持高度一致。我不但做好领导安排的工作，还最大限度的满足老师们的需求，做到上情下达，民意上传，尽心竭力为学校、为老师服务，为学校的发

展做出了一定的成绩。

中层干部竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

首先感谢局党委，给了我这次竞聘的机会。本人xxx□现年xx岁，xxx□xxx年参加工作，曾在邮政营业、储蓄前台做营业员□xxx年开始做xxx□有丰富的邮政工作经验。竞聘上岗是干部选拔任用制度的一项重大改革，实践证明，本着公平、公正、公开的原则，走群众路线，以德才兼备为标准，采取竞聘的方式，选拔任用干部，具有民主性和科学性，有利于调动干部的积极性和创造性。因此，我完全拥护局党委推行的这一改革举措。

- 1、有较为扎实的专业知识。自参加工作以来，我始终不忘记读书，勤钻研，善思考，多研究，不断地丰富自己、提高自己。
- 2、有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，言行与各级党委保持高度一致，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的写作能力、组织协调能力、判断分析能力都有了很大提高，能够胜任市场部工作。
- 3、有较好的年龄优势。身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中去。

中层干部竞聘演讲稿篇四

尊敬的xx各位领导、评委老师：

大家好！

非常感谢各位领导和评委老师，为我们提供这样一次接受考验、公平竞争的机会。今天我竞聘的职位是中层干部助理。对于今天的竞聘，我会全力以赴，用心作答，以实际行动向各位领导和评委老师上交一份满意的答卷。

首先简单做一下自我介绍。

对照竞聘要求，联系自身工作实际，我认为自己竞争石油公司中层干部助理职位，相对具有以下优势条件。

一是政治素质可靠，思想上进，事业心、责任感强。

二是专业知识过硬，业务能力突出，工作经验丰富。

三是原则性强，秉公办事，公道正派。

四是作风务实，工作敬业，有较强的实干精神。

尊敬的.各位领导，评委老师，如果今天通过你们的考察选拔，我将紧紧围绕公司年中心工作和目标任务，以“防控风险，促进管理”为目标，深入推进石油工作创新，拓展石油监督领域，突出抓好石油重点，强化对专项资金的审计监督，用好内外部检查成果，努力防范和化解风险，为公司的改革发展和依法从严治企更好的服务。

一、突出关键环节，强化专项审计监督。

一是开展好财政专项资金审计。

二是开展重点项目专项审计。

三是认真开展好工程项目管理审计。

二、统筹兼顾，注重效果，积极推动审计成果运用。

三、完善制度，强化措施，切实加强审计工作管理。

一是建立审计工作考评机制。

二是深入推进工作创新。

三是强化人员素质提升。

尊敬的各位领导，评委老师。以上就是我的竞聘措施打算汇报。如果今天胜出，我将以实际行动践行我的措施打算，不辜负领导的信任和重托。反之，如果落选，我也会正确对待，坦然面对，在本职岗位上，继续接受领导和组织的考验，一如既往为公司发展贡献力量。

我的演讲到此结束。再次感谢各位领导，感谢各位评委老师！

中层干部竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

我竞聘的是副教导岗位。我觉得，我有毅力，有精力，有能力，做好这一岗位的工作。

一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。不管领导安排什么任务，教语文，发新闻，写材料，各种事务，不推诿不敷衍。经常主动把工作带回家，加班熬夜，虽然大家不一定都能看到我的辛劳，但是，我总是自觉严格要求自己，一丝不苟地完成。一分耕耘一分收获□xx年以来，我获得的市级以上表彰达到23次。

二是有虚心好学、锐意进取的创新意识。作为一个，最重要的。不仅仅是低头耕地，更要抬头看路，找准方向，谋划策略。

我思想比较活跃，爱好广泛，勇于实践，具有开拓精神。在我校办学特色的确立、主题活动设计方面，我都曾提过一些好点子。

三是有严于律己、求真务实的优良品质。“老老实实做人、勤勤恳恳做事”是我恪守的人生信条。做人求“真”，真挚，真诚；做事务“实”，踏实，扎实。

谢谢。

中层干部竞聘演讲稿篇六

各位领导、评委老师：

大家好！我校实行中层干部最新竞争上岗，是学校发展的一件大事，作为学院中层干部最新竞聘演讲稿小学的一员，能参加这一活动我感到十分高兴。这不仅是一个展示自我的舞台，同时也是一次锻炼、学习、提高的机会。本人竞争的职位是教务处主任，感谢给我这样的一次机会，同时恳请各位领导、评委老师指教。

本人出生于xxx年xxx月，xxx学历，我参与竞争教导处主任这一岗位，主要基于以下几点考虑：

1、作为一名党员教师，在思想上本人积极参加政治学习，关心国家大事，服从工作需要，严格遵守学校各项规章制度，待人诚恳，做事扎实，富有团结协作的精神，热爱关心学生，严格遵守师德规范要求，为人师表，教书育人。有较高的政治思想素质。

2、在业务方面：本人重视自身业务素质信用社中层干部最新竞聘演讲稿质的提高。在工作同时，本人坚持参加学习，参加教育部门组织的各类培训和提高学历的学习，先后获得全国计算机应用一级证书、普通话水平二级甲等证书、信息技术

应用中级证书等，通过不断学习，提高自身的理论水平和业务素质。经过自身努力和领导同事的热心帮助，本人的业务能力有较大的提高。任教期间能较出色地完成教育、教学任务。

3、具有一定的教务主任工作经验。本人曾担任xxx□初步了解教导主任的各项工作，具备一定的组织、协调、管理能力。实行新课程以来，本人积极投身课程改革，认真学习课程改革的有关理论，积极参与学校课题研究工作等，担任学校课改研究小组组长，获得一定的工作经验。

当然，新课程对学校教务处工作提出了新的要求，我也深知教导主任工作繁琐任务艰巨、责任重大，如果本人得到领导和评委的信任，担任学校教务主任。我将在上级部门和学校主管的领导下，围绕提高学校的教育、教学质量这一中心目标，从管理、服务两个方面做好工作。努力做到以下几点：

1、虚心学习，进一步提高自身的理论水平和业务素质，尽快熟悉岗位，圆满完成各项工作。

2、探索和健全学校教学管理的各项制度。课程改革对教学管理提出了新的要求，改革不合理的管理制度对于促进学校课程改革实验的深入学校中层干部最新竞聘演讲稿开展十分重要。改革一些与新课程不相适应的教学管理制度，促进学校教学管理走上规范化、科学化轨道。

培训；同时扎实做好校本培训工 作，促进教师形成新的教育理念；进一步完善教师发展性评价实施细则，使之成为促进教师专业成长的评价体系。

4、加强处室建设，形成合力。教导处工作千头万绪，只有一个强有力的集体，才能使工作做到有条不紊。加强处室建设，做到各岗位既明确职责任务，又团结协作，同时充分发挥各教研组、备课组的作用，形成合力，促进学校教育、教学工

作的协调发展。

虽然我深知教务处主任这一职位的挑战中层领导副职岗位竞聘演讲稿性，但是我愿意接受这一挑战，我有信心经过自己的努力，把工作做好。参与学校的发展的这一重大进程是一名党员教师的责任，如果没有竞争到这一岗位，我也将一如既往地扎实工作，关注xxx小学的发展，共同为xxx小学更美好的明天贡献自己的一份力量。

中层干部竞聘演讲稿篇七

各位领导、各位同事：

你们好！

今天，我能够站在这里发表我的竞职演讲，我为自己感动与骄傲。当然，我知道，之所以能够走上这个讲台，是领导爱护和赏识的结果，是同事们关心和支持的结果。但我仍然为自己感动。因为，在人生旅程和事业追求中，我向着新的目标发起了冲刺。不论成功与否，在为了心中的理想而执着追求这一点上，我已经成功了。所以，我为今天的演讲起了一个题目《为信仰而歌》。

九年前，年少轻狂的我，带着学生的稚嫩和对法治的信仰，通过全省增编补员考试走进了桓台法院。那时的我，有的是激情和勇气，缺少的是睿智和成熟。在基层法庭的5年，是我不断成长的5年。5年间，我审理了400余件民事纠纷案件，执结案件300余件，件件都沁透了我的汗水。为了妥善处理纠纷，我时常漂泊在城乡之间，了解当事人的情况、做好当事人的工作。为了提高案件执结率，我时常利用晚上的时间，与同事们一起集中统一执行。我还多次远赴外省执行任务，不仅用自己的努力维护了当事人的合法权益，也积累了一定的司法经验。繁忙的工作并没有泯灭学习的热情，相反更激发了我对法律的迷恋，不断加强理论学习。1995年初取得律师资

格，1996年开始研读中国社会科学院在职研究生，1997年取得全国法院初任审判员资格。

每每这样的时刻，我并不感到累，我乐此不疲。因为，从当事人的眼中，我看到了对法治的渴望，对正义的期盼。正是他们坚定了我对信仰的追求。虽然我也遇到了很多挫折，也曾一度消沉，但仍然信仰不改、追求无悔。正是这段时光，让我真实地感受了基层司法生活，真正领悟了法治的精神所在。

后来，我被调到经济庭工作，工作相对单一，使我有时间能够对基层司法中遇到的一些问题进行理性的思考。这段时间，我紧紧抓住审判业务不放松，努力把审判工作推向专业化、细致化、纵深化。共审理各类商事案件400余件，积累了较为丰富的司法经验和司法技术。一是注重新类型案件的审理。主审了全院第一起代位权纠纷案、第一起期货委托交易纠纷案、第一起股东权纠纷案等各类新类型案件，件件做到了准确判断性质、正确适用法律。二是突出程序意识，完善庭审程序。主审的技术秘密侵权纠纷案在全市商事审判庭审观摩中获得一致好评。三是强化判决书的写作，积极推进裁判文书改革。在判决书的写作上，理论联系实际，把事实认定与判断推理有机结合起来，逐步提高判决书的理论性、逻辑性和可读性。近三年市法院及我院的裁判文书评比中，我撰写的三篇判决书均获一等奖。

法官不仅需要热情，更需要智慧。我并不智慧，但我可以借用智慧，相信执着可以借来智慧。我在做好审判工作的基础上，重点加强了法学理论学习和调查研究。先后结合审判实践，进行了商业秘密保护、商事庭审改革、法院调解制度改革、合议制度研究、法院现代化问题、证据规则庭审应用等方面的专题调研。在审判流程与庭审的相互关系和衔接方面，提出了庭前程序的构想，为完善庭审程序开拓了思路。在庭审程序和司法理念方面，通过强化法官的庭审消极性、中立性，提升当事人的举证责任和积极性，完善证人出庭作证制

度，推动了抗辩式庭审的发展；通过现代化法院的研究和建设，逐步树立了中立、消极、亲和、严谨的司法理念；通过合议制度的改革实践，充分发挥合议庭集思广益、相互制约的作用，切实落实合议庭职权，推进了合议制度的发展完善。最近4年来，我先后撰写论文16篇，各种调研报告14篇，法治时评11篇，达30余万字。撰写的《论调解与审判分离》、《死亡赔偿不是生命赔偿》、《庭前听证程序设立构想》等xx在《中国律师》《检察日报》《山东审判》等专业杂志报刊上发表，《庭前听证程序设立构想》一文还获得淄博市优秀社会科学成果奖。撰写的《证人出庭作证制度的现状及其重构》获省级二等奖，《企业出售后债务的承担》获市级一等奖，《民主与独立—合议制度的两大基石》获市级二等奖。

九年的司法经历，在我的生命中一晃而过。但我不为时光流逝而感叹，因为对法治坚定的信仰和执着的追求已将我的人生定格。当初的激情和勇气仍在，更多了些睿智和成熟。而这些就是我做好今后工作的本钱。如果大家给我机会，让我走上中层副职的岗位，我相信一定能够胜任新的工作。我不会让各位对自己的选择感到后悔。

我的演讲完毕！谢谢！

中层干部竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导、同志们：

首先，非常感谢各位领导和同志们给了我参与这次竞职演说的‘勇气和力量。

我叫**，中专毕业，参加工作11年多，在储蓄部门先后从事储蓄员、综合和所副主任工作，现任市储蓄所副主任。

当我在这挑战与机遇并存，成功与失败同在的讲台上时，我

的内心十分激动，同时也多了几分不安。强烈的事业心和责任感又一次次告诉我：我热爱工行事业，身为工行人，就该为工行的发展和腾飞作贡献，我把工行事业当作实现自我人生价值的目标，使个人追求与集体利益一致起来。

11年多的储蓄所工作，在行领导和同事们的关心、指导和帮助下，在储蓄部门多岗位的锻炼，经过自身的努力工作，使我具有端正和认真负责的工作态度，熟练的业务技能，丰富的工作经验和较强的工作能力，具备了一名所副主管应有的素质和要求。

如果我竞聘成功，我的工作思路是：

第一，以“勤恳务实、勇于创新”为信条，加强学习，提高自身素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的能力。另一方面是加强业务知识和业务技能的学习和更新，在工作实践中辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，不断充实完善，并加强学历教育，力争在3年内取得福建电大的大专毕业文凭，使自己更加胜任本职工作。

第二，以扎实的工作，锐意进取的精神，当好所主任的参谋和助手。在工作中既要发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，多请示汇报，多交心通气，积极协助所主任做好人员思想、调配工作，认真落实储蓄所的各项规章制度，尤其是加强内控制度和安全防范制度执行及责任制落实情况的监督检查。

第三，以吃苦耐劳，求实创新的态度，找准工作切入点。在金融体制改革不断深化，银行业竞争日趋激烈的形势下，要保持存款的增长，将是一项长期而艰巨的任务。因此，我将以协助所主任集全所之力完成支行下达的各项目标任务为己任，把坚持开展以客户为中心的优质服务作为组织存款的重要手段，在巩固现有客户资源的前提下，充分调动员工的积极性，在创造良好的社会形象的同时，提高工作效率，尽量

方便客户，让客户能主动上门寻求服务，走上良性循环、健康稳步发展的行列。

如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：

要做好储蓄所的工作，离不开严格规范的管理，更离不开每位员工。因为，客户对工行的满意度是从员工的满意度开始的，并与员工的满意度成正比例发展的。为此，我会协助所主任努力提高每位员工的素质，尽力满足员工的合理要求，建立奖惩激励机制，调动员工的积极性和创造性，建立融洽的人际关系，多层面、多角度地善待员工。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。对同事多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠。以共同的目标团结员工，以自身的行动带动员工。在与员工交往中凝聚合力，增强员工的集体荣誉感，在工作中形成动力，使我们成为一支充满活力和战斗力的集体。如果我竞聘成功，当前的工作重点和具体措施是：目前市储蓄网点平均余额为3300多万，就储蓄所而言，目前余额为1900多万，虽然仅今年就增长了600多万，但仅凭日前存款所创的利润还不足以支付店面租金、设备费用及员工工资。因此，我将积极协助所主任立足于稳定增长存款余额，着力于求实创新，拓宽渠道，寻求新的利润增长点，在为客户提供优质、快捷、高效的金融服务的同时实现银行资金利润的最大化，达到“双赢”的局面。

扩大知名度和影响力，积极争取市场份额。储蓄所地处商业闹市区，周边商家林立，同时也面临着其他多家银行储蓄网点的竞争。新址的搬迁及设施的更新和完善，使综合素质一流、功能完备的所完全具备了成为开发区及至周边区域客户首选金融网点的实力和条件。我们将以此为契机，主动出击，组织员工到附近居民点及各商家，调查了解资金流向、客户分布等情况，从中获取大量的第一手客户资料。同时，积极上门宣传与柜面宣传相结合，为客户提供各种快捷、高效的金融产品和服务信息，树立工行技术领先、网络齐全、

实力雄厚的形象，扩大知名度和影响力，建立所与广大客户之间相互信任、互惠互利的关系。

今天我的竞选演讲就到这里，希望大家能够支持我。

谢谢大家！

中层干部竞聘演讲稿篇九

尊敬的各位领导、同事：

大家好！

第一，我要感谢建委的这次上岗制度改革，让我有机会来参加中层干部岗位的'竞聘。

我叫xxx□1966年诞生，中共党员。1985年参军退伍，1990年调建委，先前任乡建科副科少、办公室副主任等。

我在工作中一直都是兢兢业业的，我一直信奉“老老实实做人，勤勤恳恳工作”的原则！

竞争上岗，有上有下。说的再多不照实际行动，期望领导能给我一个展现的机会，但是如若不能我也不会丧气，我会连续在我的岗位上发光发热！

谢谢大家！

中层干部竞聘演讲稿篇十

各位指导、同志们：

和风徐徐，阳光普照，今天，我非常荣幸能站上这个竞聘演讲台，感谢学校给了这么个珍贵的时机，感谢指导与各位老

师们给予我支持与鼓励，我会非常的认真对待这次的时机。

我叫xx，xx年出生于xx，今年xx岁，中共党员，xx学历，现担任学校xx班与xx班的xx科目的教学工作。我是xx年毕业的，毕业之后一直从事教育工作，成绩担任过班主任，教导员等职务，多年来，我以优秀的工作表现获得了大家的认可，xx年，我被评为一级老师，xx年，被评为市级优秀教师，xx年，被评为县级优秀骨干教师，同时，我还利用课余时间勤于钻研，发表的论文屡次获得登载。今天，我鼓起勇气站上学校中层干部竞聘演讲台，都是这些成绩给了我自信，也是同事们给了我力量，我真诚的向大家汇报我的情况，请大家给予我指导。我从事学校工作已经有几年岁月，在这几年里，我有过学校指导干部的，得到了实际的锻炼。同时，经历告医院中层干部竞聘演讲稿诉我，从事学校中层干部在学校的工作中有着很重的责任，必须具备吃苦耐劳，勤勤恳恳的根本素质，而这一切都是我拥有的。热爱是最好的老师，自从踏上教育事业那一天开场，我便要将终身献给教育。此时此刻，我竞聘这个职务，就是我热爱这份事业的`最好证明，我想在更高层的岗位上，继续奉献自己的力量。自参加工作以来，我始终不忘记读书学习，勤钻研，善考虑，多研究，不断地丰富自己、进步自己。多年的学习与锻炼，成就我扎实的文字功底，也造就了我过硬的业务素质。

我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养和党性修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，言行与学校保持高度一致，踏实干事，老实待人。经过多年学习和锻炼，自己的写作才能、组织协调才能、判断分析才能、指导部署才能都有了很大进步。

中层干部竞聘演讲稿篇十一

尊敬的各位领导、同事：

大家好！

第一，我要感谢建委的这次上岗制度改革，让我有机会来参加中层干部岗位的竞聘。

我叫xxx□1966年诞生，中共党员。1985年参军退伍，1990年调建委，先前任乡建科副科少、办公室副主任等。

我在工作中一直都是兢兢业业的，我一直信奉“老老实实做人，勤勤恳恳工作”的原则！

竞争上岗，有上有下。说的'再多不照实际行动，期望领导能给我一个展现的机会，但是如若不能我也不会丧气，我会连续在我的岗位上发光发热！

谢谢大家！

中层干部竞聘演讲稿篇十二

尊敬的领导、专家、亲爱的老师们大家下午好！我叫王__，1972年10月出生，1992年7月参加工作，7月通过公开竞聘来到__中学，12月取得高级教师资格。现从事九年级数学教学及学校国有资产管理工。我应聘的岗位是总务处主任，原因主要出自于以下三个方面：

□

来到85中整整12个春秋，之前我一直担任班主任工作，本着对学生负责，让家长放心，对学校负责的态度，以强烈的责任心认真履行班主任职责。85中建校13年，经历了三届领导班子，每年都有优秀的教师加入进来，学校硬件设施不断完善，软实力不断增强，校园文化逐步积淀。我们从市级文明单位到省级文明单位，如今又在追求更高的目标。我一直认为在公平的`竞争环境下，85中就是经开区初中教育的龙头，

过去是，现在是，明天也是。因为我们有积极进取的领导团队，有经验丰富、无私奉献的优秀的教师队伍，所以我愿意在这样的单位里一直工作下去，愿意为85中的发展多出一份力。

是因为，其一在总务工作的三年多时间里，共事了三位领导，他们管理有方，各有所长，使学校的总务工作井然有序。我全力配合每位领导的工作，从他们身上学到了许多好的管理方法。其二在总务的主要工作是国有资产的管理。学校大到房屋建筑，小到花草树木、一桌一椅都了然于胸。如果把学校比做一台大型机器的话，每一件资产都是机器的一个部件，什么时间，那个部件需要保养，那个部件需要维护维修，那个部件需要淘汰更新，都要做到心里有数，才能保证机器的正常运转。实际上总务的大部分工作都是围绕固定资产展开的。因此丰富的资产管理经验也为做好总务的全面管理工作奠定了良好的基础。

总务的各项工作中，涉及到账目财产安全、消防安全、用水用电安全、基础设施安全、食品卫生安全等，任何一个岗位出现问题，都会危及到广大师生的生命财产，都是上升到法律层面的问题，因此总务工作必须要有强烈的安全意识和危机意识。“行军打仗、粮草先行”，总务工作就是一切为了教育教学服务，一切为了师生生活服务，所以总务人要有高度的服务意识。要做到先其它处室之忧而忧，后其它处室之乐而乐。

最后，我对本次竞聘成功与否的态度是：如果本次竞聘成功，我将和处室人员一起尽全力做好学校的后勤保障工作，让学校的总务工作进一步制度化、规范化。如果竞聘不成功我还会一如既往的为学校的发展奉献自己的一份责任。相信一切都是最好的安排。

中层干部竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位评委、领导、同志们：

大家好！

首先，非常感谢组织给了我这个“推销自己”，竞聘中层管理干部的机会，本人要竞聘的岗位是xx科科长。

我叫陈某某，今年36岁。大专文化程度□xx年参加工作。

xx科是我局的综合部门，主要负责全局的等工作，在全局的政务运作中处于中心与枢纽地位，我认为本人适合担任xx科科长职务。

这次竞争无论结果如何，我都会正确对待，接受组织的考验，胜不骄、败不馁。我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任xx科科长这个岗位的。

我的演讲完了。谢谢大家！

中层干部竞聘演讲稿篇十四

尊敬的`各位领导，各位同仁：

你们好！

作，一直战斗在烟草专卖战线上，十多年来，在公司各级领导的关心培养和同志们支持帮助下，我从一个烟草工作的门外汉，成长为一名熟悉烟草专卖业务的烟草人；九九年担任专卖科稽查队队长以来，多次被公司评为先进工作者□20xx年被评为省十佳稽查队长。借此机会，我衷心的感谢公司领导多年来对我的信任与培养，衷心的感谢各位战友、同仁的支持与帮助！

今天，登上这竞聘的讲台，我心中感慨万分，十二年来烟草专卖工作，虽然更多的是品尝不法经烟户刁难和恐吓，忍受对家人的深深愧欠，但每当与同事分享胜利的喜悦时，我心中总会千百次的告诉自己，我深爱专卖事业，我无怨无悔！所以今天在这儿，我仍然要选择竞聘专卖科领导这个职位。

烟草稽查工作是维护国家利益和消费者利益的前沿阵地，我决定竞争专卖科领导岗位一职，除了我对这份工作的热爱，更重要的是因为我对此岗位具备较强的竞争的优势。

一是专卖工作与本行业其它工作相比更具有挑战和风险，我基于军旅生活的磨炼，面对挑战和风险，能够沉着应对，临阵不乱。

二是我在专卖部门工作十几年，担任稽查队长七年，熟悉烟草专卖法等法律法规和执法程序，能做到依法行政，秉公执法；积累了丰富的实践经验，能积极稳妥的处理执法过程中产生的各类复杂问题。

三是多年的中层干部经历，使我具有一定的组织协调能力，能够统筹安排，在工作中最大限度地调动队员们的工作积极性和主动性。

基于上述理由，我希望各位领导和同事给我一个展示自己的平台和机会。如果今天能得到各位领导的认可和同事的信赖，在下一步工作中我将切实做到坚持“一个原则”，实现“两个转变”，抓好“四项工作”，开创专卖工作新局面。

（一）坚持一个原则

坚持“执法为民，服务发展”这一原则，以践行两个维护为己任，认真履行烟草专卖法赋予的神圣职责。

（二）实现“两个转变”

一是实现角色的转变，把“参与政务”、“管理事务”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾，积极支持科室领导和其它同事的工作，思想上同心，目标上同向，行动上同步，扭住一条绳，发挥整体优势，创造良好工作氛围。

二是实现思维方式的转变，要立足于长远发展，把握大全局，做到工作有计划，推进有措施，落实有保障，保证各项工作有条不紊开展。

（三）抓好“四项工作”

一是开展专卖一二四战略，通过以身示范，带领队员加强自身修养，提高业务水平，努力打造一支思想好、作风硬、业务精的执法队伍。

二是强化“经营案件”意识，树立端窝点、破网络、打主犯的办案理念。

三是强化零售市场的监管力度，着力构建专卖专营的长效管理机制。

四强化行业内部专卖管理监督，注重行业自律，确保规范经营。

各位领导、各位同仁，胜固可喜，败亦欣然。只要心有梦，每个人都会有一个大舞台，如果今天的竞选没有成功，我会当成是一次锻炼，一如既往、踏踏实实，更加勤奋的学习，更加敬业的工作，与大家一起为构建和谐烟草献上我的热情和汗水！

谢谢大家！

中层干部竞聘演讲稿篇十五

领导

、各位同仁：

大家好！

首先感谢领导提供了这样一个机会，也感谢同事们在工作中联通公司主管技术副总经理竞聘演讲稿对我的信任和支持。（个人简介）。每一次竞聘不仅是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机会。

今天我竞聘的岗位是xx分公司经理。我清楚地认识到，要成为一名合格的经理不容易，做为一个单位的负责人，不仅要有实干精神，还要善于谋略；不仅要熟悉本单位的业务，还需要有广博的知识；不仅要有高超的组织管理水平，而且还需要有良好的人际沟通能力。我之所以要竞聘这个岗位，是因为我觉得我完全有能力胜任这项工作。因为我认为自己具备以下几个方面有利条件：

1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。

2、目前的市场营销其实主要就是关系营销。我出生在xx□家住在xx□对xx的地理环境及政府机关的领导、工作人员都比较熟悉，我坚信在我和全体职工的努力之下，肯定能协调好与各级政府机关之间的关系，把联通公司的业务向纵深方向发展。

3、我有饱满的工作热情。我将用百分之百的热情投入到工作

当中去，让公司的业绩更上一层楼。

目前，我认为xx分公司的工作主要有以下几点不足：

- 1、营销渠道开发的比较窄，与县委、县政府及各部、委、办、局、场、乡联通公司区域营销中心经理竞聘演讲稿、镇沟通得不够理想，没有形成网络，与竞争对手相比没有绝对优势。
- 2、合作营业厅的积极性和主动性还没有完全发挥出来。
- 3、工作人员的业务知识、服务意识和服务态度还有待于提高。

如果能够得到领导和同志们的信任，在这次竞聘中我能有幸当选的话，我将会从以下三个方面着手工作：

第一、开拓发展。小平同志曾经说过：发展才是硬道理。我们要从发展入手，拓宽销售渠道，加大宣传力度。首先[]xx分公司有一个自有营业厅和十四家合作营业厅及六家核心代理商。由于他们分别座落在每个乡镇的中心位置，地理位置非常优越，所以要通过他们加大对各乡镇及周边农村的宣传，逐步完成各合作厅的村级代办，使我们联通公司的业务真正的进入到每一村、每一户，真正做到家喻户晓。其次，通过本人在当地的人际关系网，汇同代理商一起同各级政府联通分公司总经理助理竞聘演讲稿机关搞好关系，逐个沟通、逐个推进、逐个攻破，争取使大部分机关单位都成为我们公司的集团用户。使xx分公司在完成明年移动gsm业务收入1350万元和cdma业务收入450万元基础上，更上一个台阶。

第二提升服务。树立以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念。对自有营业厅和合作营业厅的工作人员定期进行培训，通过培训提高营业人员的服务意识，改变服务观念，提升公司形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。另外，要处理好重大投诉事件。每一次投诉，都是对我们工作的监督和鞭策，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处

理完毕，不躲避、不推诿。给客户一个满意的答复。

第三加强管理。没有科学的管理企业就不会有生机，不会有活力。因此，要切实加强公司内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为联通公司创造更加完美的形象，使xx分公司成为一个更加团结，更具战斗力的一个集体。

空谈误事，实干兴邦。我虽然没有有什么豪言壮语，也没有有什么博大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的分公司经理。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程联通公司竞聘，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

给我一次机会，我将还您十分精彩!这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。最后，祝大家身体健康、万事顺随!祝愿我们联通公司明天会更好!

中层干部竞聘演讲稿篇十六

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好[]20xx年在公司党委领导的带领下我们认真学习了党的十八大精神，个人的思想政治素质和综合素质都有了一定的提高，所以我今天积极地来参加我们电信公司中层领导干部的竞聘演讲，希望可以得到领导和同事们一如既往的信任与支持。

一、我认为我此次参加竞聘的优势条件有：

我叫xxx，今年xx岁，大学本科文化，中共党员，经济师，现任运维中心主任。我20xx年毕业于湖北邮校信息专业，毕业后先后从事过机务员、传输维护中心主任、农话设备维护中心主任、设备管理员、运维部副主任、运维中心主任。

多年来，我一直在基层通信系统从事网络维护和管理工作。回想十二年的成长历程，真是感慨万千，思潮难平。有过成功的喜悦，也有失败的辛酸和难为人知的艰辛，有时候又感到自己很幸运，这其中有我个人的努力，更多的是领导和同志们的帮助，把我从一个普通学校毕业生培养成为一名优秀的共产党员、基层领导。今天，在这样一个特殊的机会里，我借助这样一个隆重而又庄严的场合，向关心我、支持我的各位领导、各位同事致以最真诚的谢意！谢谢你们！

今天之所以走到讲台上，竞聘分公司副总经理，我认为我已经具备了竞争这一岗位许多优势。我有能力，有信心，有决心把这个工作做好。我的优势主要有：

第一，思想进步，政治觉悟高。

我从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。参加工作以来，使我形成了办事讲求原则，讲党性，恪守纪律，严谨朴实，团结协作的工作作风，能够做到在思想上和行动上与党中央保持高度一致。

第二，热爱电信事业，具有丰富的工作经验。

应该说，我是一个电信战线上的老兵了，我深深地热爱着我所从事的电信事业。自20xx年从事电信事业以来，我从事过很多岗位，从机务员到传输维护中心主任，从农话设备维护中心主任到设备管理员，从运维部副主任到运维中心主任。在每一个岗位上，都做出了突出的成绩，多次受到表扬或嘉

奖。可以说，十二年的从业经历使我对电信的每项业务特别是网络运行维护业务都了如指掌。在我作为网络建设、网络维护和前台支撑三大职能任务的运维中心负责人期间，四年累计完成资本性支出近4500万元，完成了33000线交换机及接入网设备的新建与扩容；完成了城区84个pht基站全覆盖的网络建设；建成了通达孝感、大悟、安陆的架空及地理光缆和多路由保护机制的sdh□dwdm的传输路由并高效完成了京汉广96芯光缆的铺设任务□20xx年建成了覆盖全县的adsl宽带网络，固定资产交付及时率和合格率达到100%，孝昌电话用户从20xx年底的17000户达到46000户，用户的发展年年创历史新高，截止10月份便完成了10000多部的发展任务，全县网络资源综合利用率达到79%，在历年的效能监察评定中得到了市公司的肯定。我很自信，也很坚信地认为，十二年的工作经验，使我基本掌握了作为分公司副总经理必备的业务技能，我一定能够胜任这一职位！

第三，具有较强的协调、沟通、管理能力。

我善于与人沟通，具有较强的语言表达能力和严密的逻辑思维能力。我有多年基层领导岗位的锻炼，?年的领导岗位锻炼了我协调、组织、沟通与管理能力。12年来，作为分公司的一员，无论是与本部门内部的同志还是与中高层领导，在工作配合与交往过程中，我想如果同志们降低一点标准的话，我与大家的合作还是比较愉快的。所以，就沟通组织协调管理能力而言，如果作为分公司副总经理，我可能还算是一块可造之材。

第四，具有扎实的专业知识。

我知道，做好分公司副总经理，光靠认真、热情的态度是远远不够的，还需要具有扎实的专业知识，只有这样，才能在处理事上左右逢源、游刃有余。1992年11月我参加了全省移动通信培训45天，1996年7月参加全省摩托罗拉公司美国为期1个月培训班。另外，我还报考了通信指挥学院通信工程专

业，并顺利通过专、本的学习。利用业余时间我还充分利用上网的机会获取关于下一代网络的发展方向和电信新技术应用知识。通过不间断学习，夯实了我的业务功底、增加了我的业务知识，使我具备了系统分析问题、解决问题的能力。

第五，我熟悉掌握相关专业政策、规章、制度，善于根据市场变化做出科学决策。

工作中，我注意加强电信及网络方面的法律、法规、政策的学习，对自己所从事的行业的专业政策、规章、制度等有了较为深入的了解，使自己能够根据市场的变化做出科学的决策。如今年x月份，针对我局到xx局话务溢出较严重的情况，我们经过认真分析，并请求分公司网管中心的支持，挂表观察，彻底解决了这一问题，受到好评。

第六，具有踏实严谨的工作作风。

自参加工作以来，我一直坚持“今天能做的事绝不拖到明天，现在能办的事绝不等到将来”，在业务处理、运营方案的制定等办事过程中，从来没有“反正上面还有领导，反正领导还要想，能敷衍就敷衍一下”的想法和做法，我历来就是一定要把自己现有的本事用完，能使劲使够，再向领导交差。因此，从工作作风上来讲，如果我作为分公司副总经理，我将无愧于组织、领导和同志们的信任。

第七，我具有担任副经理的信心和决心。信心和决心是事业的保证，办任何事情只要有信心和决心就没有什么做不了的，没有什么干不好的。十二年来，我兢兢业业，勤勤恳恳，满怀信心的工作，在各个方面都取得了一些成绩，深得公司领导和同事们的信任。但成绩只能证明以往的努力和付出，并不代表以后，我是一个勇于接受挑战的人，我愿意接受更大的挑战和重任。所以，我有信心和决心当好分公司副总经理。

在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报

给大家。主要有两点：一是知识构上的不足仍然明显。目前，我正在自学有关法律、写作、财务方面的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为对网络知识、财务知识、经营管理、企业人事管理知识都有所知晓的综合性管理人才。二是处理矛盾的经验不足。我将充分依靠老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

二、如果能够有幸竞聘成功，对以后的工作设想有：

如果通过此次竞聘，我能够有幸分公司副总经理，我将采取以下措施来开展工作：

第一，抓好网络运营维护和管理。我认为，电信公司作为一个企业，追求经济效益最大化是其重要的一个目标。而只有通过网络运营维护工作，才可以达到这个目标。在抓好网络运营维护的同时，切实协助经理抓好管理。首先，抓好人的管理。人力资源是企业不断向前发展的不竭动力和源泉。我将对所管部门人员分工，做到人人有事做、事事有人做，奖勤罚懒，提高员工的办事效率。在工作中，坚持“能者上，平者让，庸者下”，力争做到想干事的给机会、能干事的给岗位、做好事的给地位。其次，建立健全各种规章制度。不以规矩，不成方圆。做到以制度管人、以制度管事，而不是人管人，人管事。

第二，做好运行维护工作。工作中我将坚持“维护就是服务、维护就是经营、维护就是效益”的理念，主动、高效地支撑市场发展。进一步按照市运维机制的改革步署，完成以维护和值守科学分离的新的维护体制创新和各项业务流程重组改革，一切以满足业务发展、响应市场支撑为前提，统一思想、统一认识。真正做到后台不对前台说“no”□下一个流程不对上一个流程说“no”□

第三，积极做好省公司布置的三项重点工作：

1、做好本地网集中维护一是要配合市运维把所有端局纳入本地网网管监控系统。二是完善同有关业务流程和健全和落实相关制度。三是加强各专业交流和培训的力度，使综合性维护人才脱颖而出。

2、搞好网络资源管理系统建设。网络资源建设不仅是绩效考核指标，更是企业决策的重要依据之一，它和市场的营销系统紧密相关，这要求我们一是专人专岗负责系统的维护、严格进度要求完成数据的清理、录入、更新工作，二是要求各分局及市场各部门严格业务流程，保证营业受理、工程新增、割接机线设备，实时反馈更新，并进行动态管理。

3、做好旧机房整治工作。一是要对一些不符合安全标准的机房上报整改，二是要利用建设改造的机会对农村支局进行整改，三是力所能及的对一些漏雨、电源线杂乱的机房进行整改。

第四，培养运行维护骨干，形成后备人才梯队。

我将根据目前公司人员的现状，积极培养运行维护骨干，形成后备人才梯队；同时通过以会代训、挖掘潜力等多种方式，努力使分管部门形成业务型、技术型、管理型、事务型人才比例协调的构。

第五，抓好企业文化建设。企业文化是一个企业核心竞争力中最基本的因素。所以我上任后，要协助总经理抓好企业文化建设，以增强员工对通讯事业的主人翁意识，增强员工对企业的认同感，提高企业核心竞争力。

三、对于竞聘的承诺：

如果承蒙领导厚爱，让我走上分公司总经理的工作岗位，我

将做到：

第一，真诚讲团，当好配角，开拓性开展工作。

同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，胸怀全局，服从领导，积极做好所分管的工作，努力做到工作主动不越位，协助管理不越权，建言献策不添乱，加强团不分散。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效。

第二、努力使自己做到严格要求，严密制度，严守纪律，勤学习，勤调查，勤督办的工作作风。工作中做到严格要求，严密制度，严守纪律，要以共同的目标团人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事团，办事讲效率，用人不疑。用真情和爱心去善待我的每一个同事，使他们的人格得到充分的尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。尊敬的各位领导评委，不管今天的竞聘果如何，对于我来说都是一种成功，我相信领导评委们一定可以选出最适合这个岗位的人选。在以后的工作当中，我一定会继续认真学习深入贯彻落实党的十八大精神，尽职尽责的干好自己的本职工作，不断提高自身的思想政治素质和综合素质，为我们电信事业的发展贡献出自己最大的力量！

谢谢大家！

文档为doc格式

中层干部竞聘演讲稿篇十七

大家上午好！

依稀记得那是20__年的8月份，至今已有10年的时间，那时的

我第一次站在这个位置，竞聘“学段主任”这个岗位，承蒙领导和老师们对我的信任和厚爱，我如愿以偿。10年的学段主任的工作经历，无论从学段的管理，还是班主任的班级管理，或是自己的数学学科教学，是在座的每位老师成就了我人生中一次次精彩与辉煌，正因为有你们的鼎力相助，一路扶持，今天的我才会走得如此稳健、洒脱，所有的感谢凝聚成一句话：与你们一路同行，真好！

今天，我再次站在这里，来竞聘“中层干部”这一岗位，是想给自己一次勇于挑战、敢于尝试的机会；也是站出来让领导和老师们对我以前所有工作的一次检验；更是相信自己阳光、健康、向上的心态一定会带给大家愉悦、轻松和满满的正能量。

“中层干部”这是校长的左膀右臂，引领决策学校工作前进的正方向，是学段工作的指向，是老师们工作的航标，上对校长负责，下对老师、对学生、对学生家长负责，其职责意义重大而深远。

自己何德何能来竞聘这一岗位？沉思良久，万般搜寻，终于归纳总结概括为以下四点：

其一、细致

周密、条理，是一贯标榜自己的一大特点：对工作认真细致、对问题考虑严密周全、做事条理有序，从而使自己所带领的团队和谐、务实、高效、协作。

其二、坚持

恒之有韧、砥砺前行、不言弃，这是自己外显的又一特点：做事有恒心、有毅力、不轻易放弃，不断反省、自新、不断磨砺自己的志向和目标，众所亲见，我的瘦身计划和快步健走便是最好的辅证。

其三、好学

以学养心善己，知己不足方学后渐长，认识到自己的缺陷和不足，虚心学习，为学习创造一切机会，让读书和学习成为自己的习惯。《给教师的建议》已读第二遍，并摘记心得于第二十一条，同时自己所读读《曾国藩方圆人生的七大智慧》至第153页，已有全书的七分之三。前段时间随语文组外出聊城市高唐县第一实验小学进行“单元整合、多课渐进”的课改及小组合作、捆绑评价的班级管理的学习。三天的学习，记录笔记写心得22页，返校后整理学习心得3000多字。不为炫耀，只是想证实自己好学、想进步的愿望，以此更好的完善、提升自己。

其四、负责

十年的学段主人的工作经历，让我铭记难忘的是领导们每次的激励和褒奖；办公室老师们亲如家人的那种温馨和谐的氛围；办公室教室物品的整洁有序；班级特色的个性鲜明；备课组团队的立足实际的创新；学生安全的保障和对老师的依恋；家长对老师对班级工作的满意，这些成绩与其说是学段主任负责的结果，倒不如说是与老师们一起努力付出、共同打造积累的、让我们引以自豪的必然结果，有成绩大家一起分享，有过错自己承担，作为领导者要有担当，敢于负责。

如果大家能再次赋予我这次竞聘岗位的机会，我定会从以下方面践行自己的诺言：

- 1、躬行践履，不局位，不退后，躬身入局，与大家一道前行。
- 2、主动工作，大胆创新，与大家共商学校发展新举措。
- 3、果敢亢直，勇于决判，敢于直言，为老师说话，替领导分忧。

4、审时度势，察大局，识大体，以学校发展、师生成长为第一要务。

5、让周围的人因我的存在而快乐、愉悦、向上。

最后以《论语》的一段对话来结束我今天的竞聘演讲：

季康子问：“使民敬、忠以劝，如之何？”

子曰：“临之以庄，则敬；孝慈，则忠；举善而教不能，则劝。”

谢谢大家！