

# 最新学生会外联部年度工作总结报告(通用14篇)

公司企业的经营目标通常包括盈利、增长和市场份额的扩大，这需要企业管理者具备市场洞察力、竞争意识和创新能力。这些教师工作总结范文以质量优良、内容独特为特点，值得广大教师借鉴。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇一

这学期对外联部来说可以算是忙碌的。说是忙碌的,那是因为我们这学期我们有很多活动。中文演讲比赛、宿舍卫生文化月、足球赛、运动会、春节联欢晚会,每次活动都牵动着我的神经。每次活动我都认认真真的写方案、尽心尽力的找商家谈赞助,但是都没有成功。可能是我们的方法不对、可能是我们经验不足、缺少工作技巧,下来我们将认真的总结,希望在明年能取得好成绩,为学生会10年的开销做一点点贡献。

回望这一学期,总的说来,时间有限,能力有限,条件有限,成绩有限,但是我努力付出了时间和汗水,如果说总结收获,应该是一次又一次鼓起勇气和信心,敲开各个公司负责人的办公室,还有一次又一次总结经验和教训以后修改的策划书。通过直接跟企业领导人的直接对话,提高了我的口才,锻炼了我的沟通能力,也丰富了我社会知识,增长了我的阅历,在外联部的内部工作安排上的协调方面也使得我对很多方面有了新的认识,所以,我还是想说,谢谢老师的信任虽然我在这学期的工作中没有取得什么成果,我想在这些经验的帮助指导下,下学期的工作会顺利很多。虽然我在这学期的工作中没有取得什么成果,但我不会放弃,只有不懈的坚持、努力才能成功。这就是外联部的永不言弃。

最后,希望大家多给我们一些建议,我希望能把外联部做好,谢谢!

## 学生会外联部年度工作总结报告篇二

这是本届外联组建之初的第一项工作——帮助世纪明德公司在生命科学学院内招募一批辅导员，并依据所招收的人数计算最终的赞助费用。我们向全系的各班班长发放了世纪明德的简介和报名表，并在最终收到了80份报名表，其中60余人通过世纪明德组织的面试。尽管甲流使得实际担任辅导员的人数不足10人，赞助费用只有800rmb，但我们还是学会了很多和公司洽谈及联系方面的经验，并且与世纪明德公司保持了长期、紧密的沟通交流。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇三

本学期外联部主要协助文艺部举办了以下两场活动——“a+teen”联合新生舞会、“吾道”联合歌赛。同时在开学时，完成了“新生团购”以及相关一系列的迎新工作。除此之外，还进行了学生节相关的筹备工作。

时间□20xx年10月28日

地点：北京红杉假日酒店帝王厅及迪厅

外联部工作：领世培优赞助

新生舞会现场背景板

时间□20xx年11月24日

地点：清华大学大礼堂

外联部工作：清华秀美正装赞助

台口工作人员合影

时间□20xx年9月开学前夕

地点：清华大学

医学院-药学院主要负责的工作包括：口罩团购以及分发

多系合作的五道口优惠，目前已经进行到第一期，正在讨论下一期；

日常留学机构赞助，对接中……

新年邮件准备

华为开始对接

果壳校园开始对接

## **学生会外联部年度工作总结报告篇四**

在四月份，我院团学组织在对过去一届学生组织进行总结的同时，进行了学生会的换届工作。11届团学干部在圆满的完成了自己的工作后，将继续建设化生院的重担交付给了10届。我们相信，在所有老师的关心支持下，在11届树立的良好作风下，在12届的不断努力下，化生学院的明天一定会更好！

## **学生会外联部年度工作总结报告篇五**

宠物展成功举行了，我们度过了辛苦而美好的一天。是时候来回顾和总结我的工作，只有不断回顾和审视自己的工作，才可以把工作做得更好。商家摊位一如既往是我的工作重点，可是这次我却有新的收获，那就是帐篷。拉帐篷的过程我一直是很享受，以前拉赞助对我来说是种兴趣但更多的是责任，而这次拉帐篷的过程，一位电信的工作人员的工作作风却给我带来了太多的思考。一个经常要外出开会，晚上加班到11

点的项目经理，居然每次和我谈话的时候都可以充满热情，有时我显然是打扰到她的工作，她却从不怪我，甚至会因为不能及时回复我一条短信，道歉多次。我不知道她的性格是否永远都充满热情，但这里面绝对包含高尚的职业素质。她的这一点一直深深感动着我，值得我学习。这次的10个帐篷其实对于我们来说帮助不会说太大，而我愿意花很长的时间一直在谈这个项目，是因为电信与我们都有长期合作的意向，打算在学院内长期放置一批大约20-30个的帐篷。虽然帐篷并不可以为学院解决活动资金的问题，但起码免去了四处借帐篷的烦恼。还有一个最重要的原因就是校运会很快就会到来，现在就要开始着手准备必要的物资，帐篷一直是我们的软肋，如果能在最短的时间内解决该问题，负责物资的部门就可以有更多的时间去准备活动，显然如有20-30个帐篷的支持，我们所面临的困难会大大降低。还有就是拉到一个蛋糕店的摊位，由于原来就比较熟，所以拉回来很顺利。这次的宠物嘉年华，拉近我和其他部门人员之间的关系，尤其是生活部，因为他们是管物资滴！

这次的工作中遇到的最大困难就是协议书签订的问题，由于负责人非常的繁忙，协议书一直很难找到时间签订下来，直到4月23号下午五点才正式签署了，但还是以我本人的名义签署的，因为来不及回学院盖章了，虽然已经被老师看过确认没有任何问题，但还是应该按照程序来走的。还有一个问题就是外宣组的问题，虽然我不是负责外宣的工作，但还是有义务提出建议的。我认为这次外宣的成员的培训不足，虽然有天气等客观的原因，但从队员反馈的情况来看，语言技巧培训不足，还有心理培训方面也要纳入培训内容。如果能在面对恶劣的天气时及时更改宣传策略，效果也许会更加好。

而对于协议书或其它协议及时签署的问题，我至今还没有找到一种最佳的解决方法，毕竟我们还是处于相对被动的一方。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇六

在过去的一年里，我参加了我爱我师记票与我爱我师颁奖礼。在计票工作时我体会了枯燥但我觉得很充实。计票需要认真与细致，只有通过我们学生会同学的努力，我们学校的工作才可以更好的进行，我在东校平时参加的活动少于西校的同学，所以所以与同学不是很熟悉，经过计票我与同学熟悉了。我还参加了颁奖活动，见证了老师的风采，观看了节目。经过去年学生会的生活，我的独立能力更强了，学会了如何快速与人融洽相处，与外联部的同学的生活与工作中，我发现我的不足，我也向同学学习了许多东西，比如主动发言，比如多思考自己工作，平时注意与外联部相关的事情。在新的一年里我将更加努力，在外联社加强自己的能力，使自己更加适应将来的生活使自己能够更好的适应社会。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇七

- 1、对20xx级新生宣传公关外联部此次的扩招；
- 2、选择面试官和通知面试时间及时面试地点；
- 3、最后有x位同学经过考核，加入公关外联部。
- 2、去xx印刷门票及幕布；
- 3、向校各大组织及各院发放邀请函；
- 4、准备元旦晚会当天所需要的棉花糖和小礼品；
- 5、外联部男生分配到元旦晚会剧务组，女生分配到后勤组，准备彩排相宜工作。
- 1、每周三晚8:30于xx举行每周例会，总结上周工作及安排下周任务；

2、欢迎新增的x位委员并由新增委员进行自我介绍；

3、本学期将尽，对本学期的工作进行汇总及展开来年工作展望。

汇总：在这即将过去的一学期中，我们公关外联部在各个方面都做得很好，希望大家能继续保持这样高度的工作热情，取得更好的成绩。并且为即将到来的'元旦晚会继续奉献继续付出，展现我们艺术学院团学联的风采！

## 学生会外联部年度工作总结报告篇八

宠物展成功举行了，我们度过了辛苦而完美的一天。是时候来回顾和总结我的工作，只有不断回顾和审视自己的工作，才能够把工作做得更好。商家摊位一如既往是我的工作重点，但是这次我却有新的收获，那就是帐篷。拉帐篷的过程我一直是很享受，以前拉赞助对我来说是种兴趣但更多的是职责，而这次拉帐篷的过程，一位电信的工作人员的工作作风却给我带来了太多的思考。一个经常要外出开会，晚上加班到11点的项目经理，居然每次和我谈话的时候都能够充满热情，有时我显然是打扰到她的工作，她却从不怪我，甚至会因为不能及时回复我一条信息，道歉多次。我不明白她的性格是否永远都充满热情，但那里面绝对包含高尚的职业素质。她的这一点一向深深感动着我，值得我学习。这次的10个帐篷其实对于我们来说帮忙不会说太大，而我愿意花很长的时间一向在谈这个项目，是因为电信与我们都有长期合作的意向，打算在学院内长期放置一批大约20-30个的帐篷。虽然帐篷并不能够为学院解决活动资金的问题，但起码免去了四处借帐篷的烦恼。还有一个最重要的原因就是校运会很快就会到来，此刻就要开始着手准备必要的物资，帐篷一向是我们的软肋，如果能在最短的时间内解决该问题，负责物资的部门就能够有更多的时间去准备活动，显然如有20-30个帐篷的支持，我们所面临的困难会大大降低。还有就是拉到一个蛋糕店的摊位，由于原先就比较熟，所以拉回来很顺利。这次的宠物嘉

年华，拉近我和其他部门人员之间的关系，尤其是生活部，因为他们是管物资滴！

这次的工作中遇到的困难就是协议书签订的问题，由于负责人十分的繁忙，协议书一向很难找到时间签订下来，直到4月23号下午五点才正式签署了，但还是以我本人的名义签署的，因为来不及回学院盖章了，虽然已经被老师看过确认没有任何问题，但还是就应按照程序来走的。还有一个问题就是外宣组的问题，虽然我不是负责外宣的工作，但还是有义务提出推荐的。我认为这次外宣的成员的培训不足，虽然有天气等客观的原因，但从队员反馈的状况来看，语言技巧培训不足，还有心理培训方面也要纳入培训资料。如果能在应对恶劣的天气时及时更改宣传策略，效果也许会更加好。

而对于协议书或其它协议及时签署的问题，我至今还没有找到一种的解决方法，毕竟我们还是处于相对被动的一方。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇九

- 1、在开例会的时候，偶尔有人会不按时到场，以及不请假不交请假条事后才说的情况。
- 2、对工作认识不够，导致未能按时完成工作。
- 3、本身魄力不够，干事的办事经验不足。
- 4、举办活动前期工作不够周密，准备不够充分。
- 5、与各院系沟通联系与互相学习不够，大家都不了解，有时候各部的人还认清，大家沟通有待加强。

外联部在这段时间无论从内部建设还是外部活动都取得了一定的成绩，大家都认识到我们是要为同学们心甘情愿的服务的，不计较得失和回报。并且我们是一个集体[teamwork]在我们

这个大家庭里应该得到充分的体现，我们会随着学生会的点滴成长而进步着。虽然初处事的经验还不那么周全，但这只是开始，要走的路还很长，要学的东西还很多。不过我有信心，在团委老师的带领下，通过大家的不懈努力，随着时间的积累和不断的学习，我们外联部一定会总结经验，随时发现问题，成为一支招之则来，来之能战的队伍，让外联部的这片阳光更加明媚。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇十

又是一年换届时，我们一年的学生会生活亦告一段落。为了校学生会外联部能更好的前进，我们有必要总结好的做法与经验，让新一届外联部成员吸取并避免我们曾有的教训，以便扬长避短，力求外联部能做的更强、更好！

09年4月份，我部联合了山东理工大学心理健康中心主办了一次素质拓展活动校

分析不成功的原因只有两点：

1. 各学院主席团成员普遍架子较大，不愿意参与到活动中去，相比之下一年级工作部5个学生会成员的参与积极性就比较高。总结经验策划活动的过程中一定要针对参与活动的成员，分析所有人的心理，只有受群众欢迎的东西，我们才有可能把活动办好。
2. 晚会的主持人（一年级工作部学生会某副主席）表现欲过强，引来一部分人的反感，而且他的调动现场气氛的能力有限。

其他配合其他部门的工作。不做相信介绍，这里更需要的是学生会成员的责任心以及作的积极性。9月中旬，纳新工作。采取面试笔试结合的手段，不仅考察参加面试成员的语言表现能力，而且着重在创新意识，策划活动及待事认真程度考

察。初试面试，复试笔试。选拔一批新鲜的血液，为外联部注入了新的活力。9月下旬，团属学生组织中秋联谊晚会。借鉴前两次的晚会经验，我们做了充分的准备工作，节目选排，联系主持人，中秋节的晚上晚会正式开始，虽然只是个小型的晚会，但是活动效果很好、很成功。晚会达到了预期目的。总结这次晚会的不足：晚会过程中每个副部几乎负责一方面的事情。然后根据不同工作要求给个副部配备人手，但是仍然有些人在晚会过程中没有明确自己的工作，虽未影响大局，但是可以做的更好。这是新成员进入外联后的外联部第一次主办的活动，在几个副部的带动下，新成员都很积极工作。各司其职，每个人在最后都露出了笑容，体会到团队的力量。新成员的热情深深地感染着我。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇十一

新生舞会我们原本拉到了跳舞毯公司的3000元现金赞助，但后来因种种内部原因被取消。我们还拉到了150支玫瑰、心心相印——品诺的礼品赞助。此外，我们也承担了请柬的设计制作。本次赞助为我们后来学生节中和心心相印的继续合作奠定了基础。

鉴于那3000元最后被取消，我们想提醒学弟学妹们，在项目涉及到与别的院系、别的部门的合作时，一定要保证沟通交流的及时和信息对称。在必要的时候，要努力保证自己的强势，以避免出现拉到手的赞助被别的院系否决掉的情况。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇十二

首先我要感谢护理学院健心园的老师 and 同学，是他们给了我这个机会，让我透过初试、复试的层层选拔，进入护理学院健心园外联部这个舞台锻炼。在外联部这一段时间里，我的确学会了很多，从当初进来的几近一无所知到此刻，我积累了许多的工作经验，但也发现了自身的一些缺陷，需要不断的改善来使自己成长。

前段时间我们的护理学院健心园举办了一系列活动，让我从最初的不明白自己该做什么到之后的用心参与，努力的为护理学院健心园工作尽自己的一份力，不仅仅学习到更好的工作经验，也充实了自己在课余的生活。但也有遗憾的，有些活动因为自己有事而不能参加，真的觉得抱歉和可惜。

外联工作是一个精细复杂的工作，应对的对象是复杂的，所作的事情是琐碎的，需要极大的耐心及极大的热诚，在外联部的我将会尽可能的发挥自身的作用与伙伴们一齐努力做到。记得出去拉外联时，我们大家各尽己力，应对赞助商我们面带微笑。但遇到的结果却有很多种。有被很客气的拒绝的、有被店主很冷淡对待的、有被说会思考等通知的。虽然没有遇到商家的个性刁难，但是还是很遗憾的，没有拉成功。在与商家商谈时觉得自己讲不到商家要的重点。发现自身的经验还不够足，做事还不够细致。觉得我们都缺少信心和经验，就应增加一些自信，要多总结失败的原因，任何时候都不放下，相信自己必须能够。告诉自己万事开头难，第一步总是艰难的，但这些都不能成为阻碍。期望吸取前面的经验，调整好心态，争取下次取得成功。

在外联我一点点的学习着，也一点点的进步着，虽然处事的经验还不是那么的丰富，思考事情的方面也不是那么的周全，但我相信随着时间的积累和不断的学习，对于今后的工作我肯定会更加的充满信心。我也会怀着向上的良好态度和精神一向努力工作。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇十三

我们告别那熟悉的港湾，来到这陌生的环境。我们走到了一起，因为我们有共同的年轻的梦，在管院学生会外联部工作了一个学期，虽然没有拉到什么赞助，但经验也有了不少的积累。在没有出去跑赞助之前，以为有些事很容易完成，做了之后才知道并不简单。对方不可能轻易地把资金给你，也没那么好的运气去拉一些新开张的门市，更多的'时候是在一

些被拉了无数次的ktv教育机构中徘徊。在品尝艰辛后，我有了一些这样的观点：

要针对性地寻找商家，而不是盲目地寻觅。不然时间花去了，可是目标不明确，导致空手而归。比如十佳歌手大赛ktv之类的场所就比较中意。从而比较容易建立起合作关系。

活动策划书的内容要给商家一种负责，严谨的感觉。在宣传方式和费用栏目多方面考虑，不能漫天要价，表达出我们的诚意。

在与对方交谈中，注意自己的礼仪，注意措辞，并认真观察其细节，有时候细节之处也能有意想不到的收获。

注意对方的神色，表情，在交流过程中掌握一个“度”，并灵活处理相应的一些情况。

后期工作也很重要，比如之后的反馈。想要建立起长期合作的关系，或者较好地处理人际关系，需要一种拿到钱后，依然负责，确保商家的利益的态度。

争取拿到商家负责人的联系号码，即使跟进，这样才能更好地保证合作的顺利进行。如果只是一味地期待商家主动找上门，那就可能不太容易拉到赞助了。

在外联工作，有艰辛也有快乐。在外面疲惫地跑赞助，可一旦有什么目标或者对方稍显诚意，自己的自信心便能得到较大的满足。虽然有的小组，经历了在签合同之前突然失败的情况，但是那些打击更能让自己一步步强大起来。没有拉到赞助，并不代表我们没能力，或许是因为经验不够，或许是因为运气不好，但是在经历一番锻炼后，一定能更接近成功。对于营销专业的我来说，在外联部工作是难得而美好的机会。虽然有时候会因此耽误一点学习，但是这还是和个人有很大的关系，希望在下期我能提高自己的实力，为外联部，为学

生会做一些力所能及的贡献，也为实现自己的理想信念而努力奋斗。

## 学生会外联部年度工作总结报告篇十四

首先我要感激护理学院健心园的教师和同学，是他们给了我这个机会，让我经过初试、复试的层层选拔，进入护理学院健心园外联部这个舞台锻炼。在外联部这一段时间里，我的确学会了很多，从当初进来的几近一无所知到此刻，我积累了许多的工作经验，但也发现了自身的一些缺陷，需要不断的改善来使自我成长。

前段时间我们的护理学院健心园举办了一系列活动，让我从最初的不明白自我该做什么到之后的进取参与，努力的为护理学院健心园工作尽自我的一份力，不仅仅学习到更好的工作经验，也充实了自我在课余的生活。但也有遗憾的，有些活动因为自我有事而不能参加，真的觉得抱歉和可惜。

外联工作是一个精细复杂的工作，应对的对象是复杂的，所作的事情是琐碎的，需要极大的耐心及极大的热诚，在外联部的我将会尽可能的发挥自身的作用与伙伴们一齐努力做到最好。记得出去拉外联时，我们大家各尽己力，应对赞助商我们面带微笑。但遇到的结果却有很多种。有被很客气的拒绝的、有被店主很冷淡对待的、有被说会研究等通知的。虽然没有遇到商家的异常刁难，可是还是很遗憾的，没有拉成功。在与商家商谈时觉得自我讲不到商家要的重点。发现自身的经验还不够足，做事还不够细致。觉得我们都缺少信心和经验，应当增加一些自信，要多总结失败的原因，任何时候都不放弃，相信自我必须能够。告诉自我万事开头难，第一步总是艰难的，但这些都不能成为阻碍。期望吸取前面的经验，调整好心态，争取下次取得成功。

在外联我一点点的学习着，也一点点的提高着，虽然处事的经验还不是那么的丰富，研究事情的方面也不是那么的周全，

但我相信随着时间的积累和不断的学习，对于今后的工作我肯定会更加的充满信心。