

最新律师函编写 律师工作计划汇编(精选8篇)

辩论是一种通过辩证思维和思辨能力来展示自己观点和论证的方式，它能够锻炼我们的辩证能力和思考能力。辩论时，我们要善于应变和调整策略，根据场合和对手的不同，做出相应的反应和回应。小编整理了一些经典的辩论案例，供大家参考学习，相信会对大家的辩论能力有所提升。

律师函编写篇一

巩固“叫响我是中国特色社会主义法律工作者”主题教育实践活动成果，继续搭建捐资助学、参观学习、政治教育等工作平台，将活动引向深入，教育和引导律师自觉承担社会责任，不断提高执业素质，始终恪守职业道德。

通过丰富多彩的党员活动载体，提高党的建设科学化水平；在实现市内五区律师所党员全覆盖的基础上向四郊四县推广和延伸；全面总结我市律师行业创先争优活动取得的成绩，向党代表大会献礼。

引导律师所通过联合、加盟、合并等方式开展合作，促进律师所的规模化发展，提高律师所的整体竞争力。引导律师所突破治理结构过于单一的局面，积极引导律师事务所对有限合伙、有限责任公司等治理结构进行有益尝试，建立新型律师事务所。

健全规章制度，细化业务工作流程，完善服务监管体系，实现律师所管理规范化、业务工作规范化和服务规范化。

完善律师专业结构，促进律师服务专业化分工，树立专业品牌，提高服务质量，打造专业化律师所。四是品牌化。通过行政引导、行业推介、评先评优等方式，推出一批有特色、

有影响力的律师事务所，打造沈阳律师所的知名品牌。

强化服务意识，从管理和服务精细化入手，完善司法行政机关行政管理、律师协会自律管理的两结合管理体系。

严格执行新所、新实习、执业律师的准入制度，做好职前培训，把好入口关。

做好法律文书标准化、律师业务流程规范化工作，提高法律服务水平；做好新一批aaa级诚信律师所、诚信律师标兵评选工作，树立正确执业导向。

严格执行重大疑难敏感案件请示报告制度，律师及律师事务所投诉查处工作有关规定，加强对律师行业的有效监管。

继续投保律师执业保险。建立健全律师工作配套政策和保障机制，进一步改善律师执业环境。

组织引导律师为政府管理社会公共事务提供法律咨询、法律论证等法律服务，特别是做好公共突发事件的法律服务工作，推进顾问团工作制度化、规范化、常态化。

不断提升律师服务层次和水平，从事后诉讼到事前预防，实现律师从企业“消防队员”向“高级智库”的角色转变，推动律师业务转型升级，提升企业经济效益，促进经济社会发展。

充分发挥司法所和律师所两个方面的工作积极性，开展形式多样的对接活动，维护群众合法权益。

律师函编写篇二

一年来，本人积极投身于普法工作，根据“xx”普法工作目标和要求，紧紧围绕xx管理区应债维稳工作大局，积极对应应债工作的新情况、新问题，坚持说理释法，耐心解释，努力

营造良好法制环境，提高机关和区属企业职工的法律素质，并结合工作实际，探索普法工作的新方法、新路子，采用下企业调研、开展普法课和专题法律讲座等多种形普法，取得了良好的实际效果，为促进xx管理区机关和区属两个文明建设和社会和谐稳定作出了贡献。

1、针对xx管理区属企业多的特点，重点宣传劳动法。本人多次深入到xx公司□xx房产、副食品公司□xx公司等企业，与职工交心，着力宣讲劳动法和劳动仲裁法方面的法律知识，切实维护职工的合法权益。

2、宣讲安全生产方面的法律知识，预防和减少安全事故的发生。针对区属企业类型多、安全生产任务重的情况，每半年和节假日前都下企业进行安全生产知识的宣传和督促，三年来，所有企业没有发生大的生产安全事故。

4、开展保密法的宣传教育，加强保密意识□xx管理区历史遗留问题较多，特别是一些工作秘密要求高，保密工作难度大。通过开展保密知识竞赛、签订保密责任状等形式进行保密法知识的宣传。

5、极参与社会治安的综合法理工作，做好法律服务，全力维护社会和谐稳定。

律师函编写篇三

作为在校大学生，大家都有所耳闻，法学专业的就业率总是排在倒数几位，但这并不意味着社会对法律人才的需求在下降。正相反，社会对法律人才的需求量很大，但这种需求同高校法学专业学生学术研究型的定向培养方向不相符，导致了就业率的低下。

虽然每个人的人生都有一万种可能，但是职业生涯规划无疑是人生的航标。有计划的人生尚且充满变数，那么没有计划

的人生很可能迷失方向，驶到自己无法驾驭的境地。很荣幸今天能够站在这里，和大家一同分享本人欲成为一名刑事辩护律师的职业规划。

首先，我将阐述我的职业价值观。为生命辩护，为自由辩护，是刑事辩护律师的天职，也是这个职业的意义所在。成为一名优秀的刑事辩护律师，熟练地运用自己的法律知识和经验，为当事人进行辩护，尽自己的力量为当事人争取一切重新开始的机会，是我的理想与目标。在择业方面，我秉承的是“择己所爱、择己所长、择世所需、择己所利”的原则，来选择适合自己，并可以奋斗一生的职业。

我来自广东，作为经济发达地区，交易文化的盛行致使交易渗透到律师业务和服务的方方面面，最典型地表现在律师和律师事务所的关系，就是一种出租台位的简单交换关系，律师个人的生存发展状况如何与律师事务所的关系不大，对于律师事务所来说，其更加注重的是盈利。

律师需要从简单直接的显性交易逐渐积累属于自己的社会资源和社会关系，逐渐获得隐形交易机会，从而掌握个人的生存与发展。除此之外，广东的律师业也正面临来自全国各地，尤其是在高端业务上遭遇来自北京律师以及香港律师的严重竞争和挑战。

作为一个在广东长大的大学毕业生，我拥有天然的本土优势，首先是没有语言障碍，可以很轻松的同当事人交流，其次是基础知识扎实，通过大学阶段的学习能够解决较简单的法律问题，但实践经验的不足也是需要正视的缺失。再次，我们年轻，我们热爱自己的职业，我们对一切未知的事物都抱有极大的热情。除此之外，与人沟通的能力也是必不可少的，与当事人的沟通与接洽，与同事的相处，这对于今后事业的发展也是及其重要的。

本人今年年芳21，我为自己设定了两种情形，来对自己毕业

之后的20年职业生涯做了一个大致的职业规划。

前十年，我的目标是：做一名优秀的刑事辩护律师。

1、毕业后的1-2年，进入一家中等偏上的律师事务所成为一名律师助理，在此期间继续考研。在律所的选择上，我会事先考查其团队设置、业务水平、薪资，以及需要怎样的人才，考查我的能力是否能迎合该律所对人才的需求。通过面试进入律所后的两年间，既可以积累工作经验，积累社会资源，又可以继续学业，并且可以考查刑辩律师这一职业是否真的适合自己，利用两年的时间进行了解，倘若不适合，我可以给自己足够的空间考虑其他的职业选择。

2、毕业后的3-5年，面试跳槽到更优秀的律师事务所，从简单的案件入手，争取在五年内能够有独立承办案件的机会。这五年，我的目标是拥有稳定的职业，稳定的收入。当然，事业离不开家庭，我所追求的“稳定”，也是为了能够建立属于自己的家庭。

3、毕业后的6-xx年，我会继续我的学业，在刑事辩护律师的行业中立足，稳步做好每一个案件，积累物质条件和社会资源，为今后的发展奠定基础。

这十年，我的理想是成为一名高级合伙人，利用前十年积累的社会关系和社会资源，以及积累的物质条件，组建自己的团队，做一个真正意义上的owner。倘若我的能力有限，我也不会放弃刑辩律师这一职业，会努力将它做得更好。此外，从社会中得到的，还要有回馈社会的意识。当事业发展到一定程度，我更希望的是能够回归课堂，成为一名老师，将我所积累的人生经验告诉新一代的法学人，让他们不仅获得书本上得理论知识，更获得生存的经验。或许这样的想法得益于我所生活的教师家庭，我一直都觉得，给予比获得更快乐，能够给他人带来些什么，也是人生价值的一种体现。

第二种，假如我通过了司法考试，明天即将研究生毕业，这意味着在学校深入学习的这三年时间，我会降低事业发展的机会概率，但是我可以选择优秀的律师事务所作为事业的起点，这也是我的第二种设定同第一种设定之间最大的差异，除此之外我的目标和轨迹是同样的，目标是成为一名优秀的刑事辩护律师，发展事业和回馈社会并重。

巴菲特说过：“人生就像滚雪球，重要的找到湿雪和一条长坡。”人生第一份工作的选择很重要。无论做什么，只要坚持下去，做的时间足够长，足够稳定，总会从中获得乐趣和成就感。

律师函编写篇四

外界有关于律师职业的传言很多，特别是对入行的传言。大多是认为很难、很艰辛，还有就是很悲观，案源很难找，致使很多新人在下定决心前犹豫不决，徘徊不前，害怕顾此失彼，拣了芝麻丢了西瓜。即便有些新人下了决心，进入到这个行业，也是一片迷茫，不知如何下手，每天都提心吊胆，生怕自己难以坚持下去，或者自己的路越走越窄。加之有些过来人夸大了道路的艰辛，主管部门和行业协会缺乏必要的引导和培训，搞得新人们十分紧张和彷徨。我认为，这里可能有一些误区。

很多年人认为律师有很高的社会地位，有知识有文化，能得到社会各界的尊重。律师的社会地位受到一些客观因素的影响，特别是影视作品，还有国外律师社会地位的影响。国外和港澳台的律师有很高的社会地位，大多数人对律师的印象来源于国外和港澳台的影视作品，国内描写律师工作和生活的影视作品我认为没有一部是成功和客观的，因为从演员到导演包括他们的顾问都不了解国内的律师和律师的工作。国内律师的社会地位并不像别人想的那么高，但我们可以通过自己的努力赢得别人的尊重。

看过秦海璐拍的一部电视剧，有个年轻律师可以不跟任何人大招呼去新疆溜达了一个月，电话也关机，其他还有曹颖演的女律师，整天不是泡吧就是咖啡、恋爱，那是够潇洒，但只能在影视中，这样的编剧我都怀疑他是否认识真正的律师。律师只是一份执业，有点特殊的执业，工作很辛苦，都是创造性的劳动，不是泡吧喝酒旅游就可以完成的。要潇洒是可以的，但不是这种潇洒。

因此，我认为，新人在入行时，务必要对自己新的职业有所规划，其实你做其他行业也是这样。而在规划自己的职业前，必须对这个行业有一个清楚的认识，而不能走进误区。

考试所学到的东西很多是不实用，只是可以作为你入行的基础。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”律师业务是实践性很强的实务，考过考试只是取得了资格，你需从零开始。这有点类似上大学。当初上大学的时候，看看新同学的形象表现，都与想象中的大学生相距甚远。只有经过一段大学实践的学习和生活后，才表现出大学生应有的活力和形象。在这一点上，司考犹如高考。

律师的业务范围很广，我现在都无法界定。除了诉讼以外，还包括众多的非诉讼，而很多非诉讼的内容，与其他公司业务无异。例如有些律师所做建设工程的招投标，每单业务可以赚几十上百万。而招投标的业务，很多其他公司也在做，甚至有些非律师的业务员做得更好。还有些律所做房屋的交易，与中介公司一样。我认为，对律师业务范围的了解应该从实践开始，从零开始认识，按照你对律师这份职业的追求去认识它的范围，在实践中加以取舍。只有你知道了律师工作的实际，你才可能好好规划你的工作和学习。

前面我已经说过了，律师行业并不是很赚钱的行业。在这个社会中，律师收入整体看起来不错是因为有两个原因，一是律师队伍人数不多，而且整体的素质、学历在社会中无疑算很高的，自然个人能力也好一点，收入稍高也是正常的；二

是律师作为一个比较特殊的行业，经常抛头露面，容易被社会各界知晓，群众在心目中会给律师一个比较高的定位。所以大家都觉得律师的收入很高，或者应该比较高。作为新人，你不能受外界认识的影响，应当从实际出发，对这个问题有个清醒的认识。通常说的很赚钱的律师如年收入超过100万的比例不大，尽管没有办法实际统计，但我认为应该不会超过10%。

律师函编写篇五

作为淄博知名的专业型律师事务所，本所已具备为国内外客户提供全方位优质法律服务的能力，包括诉讼仲裁、外商投资、公司证券、房地产、国际贸易和反倾销、尤其在外商投资、资产重组并购和房地产等业务领域拥有强大的专业背景和多年的执业经验优势，在业界及客户中享有广泛和良好的声誉。

淄博xx律师事务所是有一支综合素质较高、作风干练、办案认真、工作效率较高的年轻化律师队伍，以及一批长期从事司法实践的经验丰富的专家、顾问。我有幸能接触这么多优秀的法律工作者。并且在我的学习和日后的工作中有很大的帮助。

(一) 实习目的

- 2、通过实习，培养独立发现问题、分析问题和解决问题的能力；
- 3、通过实习，培养社会适应能力和人际交往能力；
- 4、通过实习，树立正确的法律人观念和律师人思维。

(二) 实习计划

- 1、熟悉律师事务所的各项管理制度；
- 2、熟悉与律师业务相关的法律法规及律师执业纪律；
- 3、熟悉律师事务所的业务来源、执业范围和执业环境；
- 4、掌握一般办公技能；
- 5、与律师接触和沟通，虚心接受指导；
- 6、整理卷宗、资料查询、法律文书撰写；
- 7、协助律师接待当事人，组织证据，开庭；
- 8、不断充实专业知识；
- 9、请实习单位出具实习鉴定；整理实习记录，撰写实习报告。

实习之前学校就已经明确实习目的和制定了实习计划，这使得我在实习过程中有目的，积极主动寻找锻炼机会，并得到许多律师的指点帮助，实习内容丰富多彩。

这些工作有助于锻炼我的各种能力，也是以后工作中必不可少的环节和方面。在完成一般事务性工作的基础上，我注重以下实习内容：

(一) 整理卷宗了解律师整个办案流程和司法程序

整理卷宗几乎是每个法学专业的实习生都要做的事。整理卷宗，看似简单的工作其实在你没做之前还是需要时间去熟悉和掌握的，比如装订次序排列就和办案流程紧密相关，也和相应的司法程序相对应。

因此，只要你用心，通过整理卷宗你就可以了解熟悉律师的办案流程及相应的司法程序，这很重要。我并没有因为工作

的繁杂而轻易放弃，相反我很有兴趣并在其中学习到很多东西。

(二)通过撰写法律文书运用法律知识并弥补知识上的不足，积累实践经验

我们在学校还没有学习法律文书，实习期间很多律师给我们实习生上课，让我们初步学习最常见法律文书的写作和基本注意事项以及相关技巧。

我先是根据需要模仿一些固定格式文书，例如委托书、答辩状等。一份高质量的法律文书需要丰富的知识和经验，以及对相关法律知识的运用、配合才能写成功。我明显感到自己知识的匮乏和经验的缺失。让我明白应该更加努力学习和积累。慢慢取得进步。

(三)写作技能问题

在律师所提供的各种法律服务中，书写法律文书是一项对律师的法律功底、逻辑思维、文字表达能力等均有较高要求的工作，是衡量律师法律专业素质的一个重要尺度。在我看来律师写法律文书的技能主要体现在以下几方面：

第一，要充分领会当事人的意图和目的。在下笔之前首先应该占有资料和事实，注意加强与当事人的交流和沟通，不能自以为是，现实中发生的许多事情是不合常理和你无法预测的。

当然也不能一味的依从当事人的意志和愿望，还要融入自己的见解和知识，发挥本人的聪明才智，用法律的语言将当事人的意志和愿望完整的、甚至是创造性的表达出来。要是没有充分表达，或者错误表达了当事人意图和目的的法律文书，不论写的多么完美，也同样是南辕北辙，毫不可取，甚至还要给律师本人招惹麻烦。

第二，在书写格式上，要遵循法定或通行格式。公安部、最高人民法院、最高人民检察院都颁布过关于法律文书格式的规范，律师在书写时一定要参照，特别是向各级人民法院、人民检察院呈送的诉讼文书和正式的合同协议、遗嘱等一定要注意遵循法定或通行的格式。

第三，在文书内容上，一定要以法律为依据，以事实为准绳。律师在进行法律文书写作之前首先应该对可能涉及的法律规定进行确认；认真研究案件事实情况，对涉案的法律关系仔细分析和定性。在内容上努力做到准确、全面、深刻。

尤其是在法律上要经得起推敲和考验。切忌事实表达错误、法律运用错误或有重大缺陷。同时要求主题明确，法律逻辑清晰，表达简练流畅。

(一) 理论知识是基础，实践经验是关键

在两个星期的实习过程中，我深深感到自己所学知识的匮乏、眼高手低。通过实习发现自己的很多不足。我有时发现有些知识倒是掌握了，但是如何运用却不知从何着手，甚至束手无策，这就是实践经验重要性的体现，经验往往能提高效率。大学本科的法学教育往往重理论、轻实际，重知识、轻技巧。因此我们更应该积累经验。积极努力学习提高。

(二) 提高自身素质，适应社会发展需要

律师是维护当事人合法权益，维护法律的正确实施和公平正义的法律工作者。为此，作为有志于从事律师行业的人，培养良好素质是极为重要的，这包括专业知识、执业形象和执业纪律、人格魅力等素质。同时，律师为社会提供法律服务，必须与社会各行各业建立良好关系，这一方面是工作的需要，也是增加案源的途径之一。

(三) 实习对加强和指导学习的作用

第一，我们在讨论某个案件的重要问题时应该广泛地查阅资料，弄清理论上在这一问题上有那些主要观点，实践之中又倾向于那种观点，不仅易于和他人的思路 and 想法接轨，丰富自己的思维。更是做到有重点的学习，有重点的掌握所学到的知识，有重点的学习理论界的重要观点。

第二，我们应该虚心听取各种意见，应该多注意，想想该如何应对，这样对于在法庭上辩护很有帮助的。也对于日后分析案情也有很大的帮助。

第三，注重锻炼培养自己的逻辑思维能力和灵活应变能力。对于一名好的法律职业者来说这些是必不可少的。而且也要常写一些文章，以便锻炼自己的写作能力和语言表达能力，这也是综合培养，有利于提高自身的法律思维能力。

这两个星期短暂而又充实的实习，我学到了在学校学不到，掌握不深的东西，对我接下来的学习和今后走向社会参加工作无疑是很有帮助的。

但是，我的缺点也暴露无遗，在今后的学习当中，我会更加注意这方面的加强。这次实习还让我懂得了为人处世的态度和方式，那就是既要谦虚好学又要适当肯定自己我要感谢淄博xx律师事务所，感谢实习期间帮助过我的每一个人。

虽然法学专业学生所面临的法律现状和就业前景仍然严峻，我自身面临的问题也很多，让我明白作为一个法律人的不易和艰辛。也明确了自身努力的方向，总之，一段快乐的实习给我的人生注入了更加丰富的血液，为我的法律职业者之梦打下了良好的基础。

律师函编写篇六

1) 根据自己做律师的目的制定自己的规划。

新人入行的目的很多，有的一直把做律师作为自己的人生理想，有的是觉得好奇，有的是为了高收入，也的是为了追求一种自由自在的生活，还有的是不慎学了法学，又没能进入司法机关，无奈只有做律师……无论出于什么目的做了律师，都可以说跟这个职业有缘，也应该为此做一个规划。根据你的入行目的制定规划，然后在最短的时间内实现你自己的目的。

事实上，你当初的目的可能会随着你不断地工作而有所改变。我当初入行的时候是认为做律师能提升自己的收入，后来又觉得好玩，再后来在工作中发现了很沉重的东西。记得xx年我帮一个同学打官司，他做企业。我说，以前我绘图的时候经常看图纸看得头昏，但现在看案卷不会头昏，同学都是学工科的，对我还挺羡慕，说你那案卷不就是一个个活生生的故事，看案卷不就是看故事会？自己想想也确实是这样。

2) 要根据自身的情况和条件制定自己的职业规划。

不同的人有不同的客观条件和能力，每个人的学习经历、兴趣、爱好、社会阅历、经济基础都有差异，你的规划当然不能离开你自身的条件。还有你所工作的城市，也是重要的参考依据。你如果工作在内地的中小城市，当然难以定位做一位知识产权律师，因为市场太小，你得不到锻炼和培养。如果你外语一般，也难以去做专业的涉外业务；如果你不喜欢辩论和分毫必争，就没有必要去做刑事辩护。当然，如果你处在衣食堪忧的程度，养活自己是唯一的选择，然后在这个基础上作二次规划，你就要比别人付出更多。

目前的情况是，很多新人都把目标定在小范围的高端业务，都盯在上海北京等几个特大城市的几个大所名所，而很少问津传统业务。大家尤其是刚毕业的法本和法硕们都以做助理为理想职位和目标，以固定薪水的高低作为自己价值的评判标准。自己没有规划自己的职业，或者也只是停留在理想阶段，难以付诸实践。与朋友同学交流或者上网交流的时候，

总是感慨人在江湖，身不由己，自己在外奔波，颇感到前途叵测，有时候还频繁地换所，做做停停，把最美好的时光浪费了。结果是，经验和知识没有积累到，钱也依然紧张，年龄大了，还是在行业中难以为继，被迫转行，很是可惜。

3)如果你自身的条件非常优越，自己也很优秀，也对诉讼没有什么兴趣，你可以自己定位做高端业务而不做传统业务。否则，我建议大多数新人应该以传统业务作为自己初期的职业目标。

我所说的传统业务是以诉讼为主的普通法律服务业。一是诉讼业务很能锻炼人，最可能让你完成从普通新人到律师的转变。实现这个转变，不仅仅是使你能熟练地代理诉讼，还可以使你的思维方式、认识和理解这个社会和社会问题的角度发生很大的改变，使你经历很多很多的摔打和磨砺，让你成熟、稳重、干练，负有社会责任心，从而具备做一位正真律师的条件。完成这个转变以后，你的言行举止、待人接物，你的气宇你的风度就符合或接近了社会对律师的形象和能力要求，那时你会在社会活动中如鱼得水，彰显你的律师魅力。这是一种理想境界，我自己也没有做到，但我在努力。

律师函编写篇七

实习地点：石家庄益寿泉有限公司

实习单位和部门：石家庄益寿泉有限公司

实习目的：理论联系实际，从实践中学会解决问题的方法也为了检验自己对所学知识的掌握程度以便更好的提高自己的工作能力。

实习内容：公司法律顾问助理

20xx年1月20日至20xx年4月30日，我在石家庄益寿泉有限公

司进行了为期3个月的实习，有幸得到了经验丰富、业务水平高的律师的指导，使我从中受益匪浅。

(一)对自己的专业知识加以温习，这种看了《公司法》《劳动法》及法律文书的写作，以便更好的投入到工作中。

(二)主动和公司的主管及经理进行深入细致的沟通，了解自己的工作内容为以后更好的与同事合作相处打下基础。

(三)对该公司的基本情况进行初步的了解，这样就可以有针对性的实习，同时也可以加深自己对所学专业知识的巩固。

(四)调整好自己的心态把自己最优秀的一面展示给大家。

作为一名实习人员，我在该公司主要的工作内容如下：

(一)协助该公司的律师处理一些因为合同纠纷引起的事件，同时由律师指导学会写一些简单的合同，制作编辑法律手册帮助公司员工普及法律知识进而更好的维护自身的合法权益。

(二)协助公司法律顾问处理一些资料，在其指导下懂得如何对公司的文件进行分类筛选并且整理重要的内容以便及时的查阅。

(三)书写简单的法律文书，由于自己的专业知识水平及工作能力还没有达到律师老师所要求的水平，所以法律顾问安排我书写代理词、答辩状、诉讼状等一些基本而又有代表性的法律文书。

正是初次接触工作所以难免觉得一切都很生疏，和自己在学校接触的东西迥然不同，开始的时候觉得很困惑很无助，觉得自己学的东西竟是枉然，不过还好随着工作的深入慢慢的接触的多了就渐渐的懂得了，同事的耐心指导和帮助让我慢慢的适应了这份简单而复杂的工作。他们主动为我提供资料，

给我讲解使我对工作有了信心，认真的规划严谨的思考让我再提高工作效率的同时也提升了自己的办事能力和工作技巧，从而得到了同事和的一致好评。但是工作中遇到问题是在所难免的，其中一些棘手的问题让我记忆犹新。

那是在今年二月份发生的一个案件，我公司是xx年在石家庄上市的一直有着很好的口碑和信誉度，得到了中老年人群的一致认可，同时与央视有着合作，但是在3-15前夕我公司内部员工再一次接待客户来访时听到客户反馈说我们公司产品被消协在央视曝光，要求给其一个合理的解释，甚至有的消费者在听到这个消息后开始停止使用我公司的保健品，这对于我公司无论是市场还是信誉都是一场严峻的挑战，当我们接到这些信息时立即着手开始调查，并且派律师与消协进行商谈，在此期间我负责了接收调查资料、整理编辑相关等内部工作，并且由律师指导书写了一些简单的法律文件(代理词、协议书)。

经我公司调查发现原来是一些消费者在服用与我公司外包装相似的药品后产生了不良反应，误将我公司的产品与其混淆而将我公司投诉到了消费者协会，后经过调查后已经撤消了投诉但是确实给我公司造成了很坏的影响，我公司要求其公开进行道歉并且对仿造我公司产品外包装的公司提起了诉讼，该公司的行为属于商标侵权行为，其表现形式为:伪造擅自制造我公司注册的商标标识，并且给我公司注册商标专用权造成了名誉上的损害。

制作法律宣传手册和向公司内部员工普及简单的法律知识也是我的工作，在此期间我认真的从网上搜集了大量典型的案例并且附注了很多明文发条，使其尽量言简意赅内容更加具有说服力和感染力，使其更加生动易于非法律人员也易于接受和理解，进而更好的宣传普及了法律知识，不仅能够使员工增强法制观念更有利于企业内部的管理，端正了法律意识使他们更深刻的感受到法律的权威性和公平正义性，这无论对于公司还是企业员工都是一件十分有意义的事情。

1、书写。以前在学校没少练习书写诉讼状、代理词、答辩状等，觉得自己已经练习的很多了应该可以应对实践中遇到的案例，但是事实却是与我的想象大相径庭，在现实中接触到的案例才发现要查阅很多参考资料(具体的法律条文、与此类案件相似的案例有没有可以借鉴的东西进行参考对比)，最重要的就是证据的搜集及相关资料的整理保存，在校期间经手的案例很少这样认真的对待过，但是在现实中却要时刻保持清醒的头脑和缜密的思维逻辑，容不得丝毫的马虎大意，另外在处理案例时候尽量要做到言简意赅，太过冗长繁琐不仅达不到理想的效果反而会适得其反。

律师函编写篇八

马上面临司法考试的我们，那么就业就在我们面前，需要我们去摸索和计划，虽然可能有些理想主义，但这是我们迈向成功的必要的一步，下面就是我作为实习律师的计划。

1. 学习建立自己的工作风格。律师经常使用的“口头禅”是证明一位个性律师的名片，如我从一位一级律师的庭审中学到的“我注意到说”，采用的是“以子之矛，攻子之盾”的辩论方式，效果很好，现在这句话也成为了我的“口头禅”（那是你的辩论风格）使用于几乎每一次庭审辩论，同时我会对一些不了解我的老总说“我想首先声明我不是一位喜欢取悦老板的律师”等等，我想提示实习律师更应该去学习资深律师的行为风格尤其是谈话风格而不是说服自己出局的话，如果要离开，就应该“轻轻的你走了，正如你轻轻地来”，事实上这些议论的人并没有发现真谛而是学会了饶舌，只是当你对尤其是小美眉说我是律师人家会大叫“哇，怪不得你口才这么好”之类的人物中的一员。贫嘴和思辩只是一线之隔。

2. 去学习写作。实习律师应该更多地研究诉状，同时绝对必要练习写作基本功，因为法庭绝对是你和我的第一站，一个不具备庭审经验的律师是不可能做好非诉讼业务的。如果还

有几位朋友评价说我的文笔还可以的话，我想说我有6本自己学生时代到现在断断续续写下的文字作底，才有资格对他们说“谢谢”，律师比别人更需要理性的思维，专业写作几乎是伴随律师的整个生涯的，所以不要说废话，去想去写，一个哗众取宠的实习律师最后的结果只是让自己出局而已，我的建议是如果你想做个好的实习律师或者将来希望从事律师职业的话就不要在此发些无趣的所谓的“让大家开心”，除了证明你的大脑一团浆糊再就是证明你的肤浅和不懂得花时间去读些好和思考。

3. 学会找事情做。常听到实习律师说很无聊，我就笑笑，要知道我工作了十年即使在没有任何案件没有收入的情况下也不会感觉到没有事情做闲得发慌。一个执业律师在刚出道或者说断奶时要面临哪些问题呢？就是专业问题、生计问题，专业问题又包括自己的专业定位问题和定位后的专业学习深入问题，生计问题也包括人际关系层级的定位和建立方法问题；这么多问题没有说出来甚至不知道他的存在，我倒想问，他除了传播了一些由于懒惰不思考不学习而产生的情绪，还有什么，我想声明我绝对不是指责的原作者，因为他已经声明了他是非法学专业出身，取得证并不代表他吸收了法学的内在，我建议非法科实习律师重新学习法律基础知识尤其是民法。要解决这些问题，我在我漫长的实习过程中，遇到哪怕是听到一个法律问题都会去查资料让自己知道法律规定和结果，实习律师没有事情做是因为他们没有处理好和执业律师的关系或者不知道其实他自己很懒惰。

4. 养成思考和动笔的习惯。有辩论经验的朋友会注意到我说了几次“为什么，请自己思考”，可能大家也会从这篇小文里受益些许，但我想自私地强调，我更多地为了总结自己的思路和让自己成为一个具有条理性思维方式的专业律师同时我希望自己拥有良好的心性，我现在习惯了用参加谈判的态度来对待每一次合同条款磋商，是什么意思呢？要去学习谈判心理学，去读些经典谈判的书。这些我都不会对我们的实习律师来说，一有卖弄之嫌，二是我没有时间去说废话，三

是可能那个实习律师的禀赋根本就让我不屑于去与他多谈。实习律师该怎么让律师们开口说话，就是去听和想他们的案件，同时就他们本解企业基本的管理架构，懂得企业法律环境的治理和管理结点，实习时期我认为最起码要有自己的书目。

当然，实习期间可能出现各种情况会限制自己的发展，我认为，跟着一个优秀的老师会事半功倍，更能发展自己，提高自己，更快的独立起来，为成为一个优秀的律师做准备，我期待我的未来。