

质量月演讲题目(模板8篇)

播音稿的内容要精练、生动，并且要符合节目主题和氛围，给听众和观众带来良好的体验。亲爱的朋友们，感谢你们一直以来的陪伴和支持，有了你们的鼓励和帮助，我才能走得更远、更高。

质量月演讲题目篇一

大家好！

我叫xxx在xx支行工作。今天非常高兴有这样一个宝贵的机会向各位领导汇报一下我的工作情况，和同事们交流一下对工作的看法和感受。今天，我要向大家汇报的题目是“提升服务质量 加快发展步伐”。

在金融竞争日趋激烈的情况下，如何做到“人无我有、人有我优、人优我新”，在竞争和发展中始终处于领先和主动，对于我们农村合作银行来说至关重要。下面我就如何提升服务水平，加快发展步伐提出如下建议，不当之处，请领导和同志们批评指正。

一是根据实际需要确定“贵宾客户”。可根据存款数额的大小确定“贵宾客户”（即vip客户），并发放农村合作银行vip客户卡，在柜台设立专门的vip客户服务窗口，不用和普通客户一起排队，以缩短vip客户办理业务的时间，提供贵宾式服务，打造合行品牌。

二是设立大堂经理。在地处城区繁华地带业务量大的营业网点，可设立大堂经理，负责引导和分流客户，及时安排客户通过不同窗口办理相关业务，积极引导客户使用自助设备，为客户提供业务咨询和听取客户意见，确保营业网点卫生整洁等。

三是设立“客户服务室”。针对有些客户取款数额较大，在柜台外清点不安全的情况，可由大堂经理指引导到客户服务室认真清点款项，增加客户的安全感和归属感，体现合行人性化的优质服务。

四是对于非现金类业务尝试提供开放式柜面服务。将转帐结算、汇兑、单位结算账户开立、账户挂失等非现金类和业务处理流程复杂的业务转移至开放式柜面办理，以增加客户的亲切感，并能有效缓解客户长时间排队等待现象，缩短客户等候时间。

五是加大对一线临柜人员的业务培训和考核力度，对业务流程进行梳理再造，以提高柜面业务处理速度，缩短客户交易时间。

总之，我们合行应该坚持以市场为导向，以客户为中心的服务宗旨，始终把客户的需求和利益放在首位，以客户的满意度作为服务标准，通过为客户提供个性化的产品和人性化的服务，让客户真正享受到超值服务和回报，进一步加快向“一流金融企业”迈进的步伐。

质量月演讲题目篇二

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

大家下午好！

金秋九月，在这丰硕而收获的季节，我们迎来了一年一度的质量月，今年是全国第37个质量月，可是我想说：我们的质量不仅仅存在于这一个月，而是企业的每一天，是整个企业的生命力，也是企业赖以生存的基石，如果说质量是生命体，那么效益就是血液，没有流淌的血液，生命体即将终结。

因此，我今天演讲的题目是——从质量向效益华丽转身。

无数知名企业都向我们展示了这样一个道理：在高速发展、竞争激烈的社会环境中，一个企业要想求生存、谋发展，首先就要打造一流的质量，用一流的产品去赢得用户的青睐和信赖。只有这样，企业才能够实现它的最大价值，给予企业员工更多的回报，实现产品质量向企业效益华丽转身。

著名质量专家朱兰在上个世纪预测，二十一世纪是质量的世纪，这句话已在过去的经济发展中得到切实验证。放眼当今世界的经济竞争，首先是质量的竞争，这点毋庸置疑。质量是企业的无形资产，是企业开启成功大门的钥匙。“靠质量树信誉，靠信誉拓市场，靠市场增效益，靠效益求发展”。这是企业生存和发展的生命链。对技术生产企业来说，把名优产品当作市场竞争的法宝，把质量管理作为企业管理的重中之重；把质量视为的生命，视效益为发展动力；质量需要我们铭记于心，紧握于手！

技术员是产品质量的坚强后盾。千百年来，人们不断的追求质量以提高生活的品位，大到一个国家，小到一个团队，因为有了技术人员的'精心设计和质量的光辉而备受世人的称赞和青睐。古埃及恢宏的金字塔，古巴比伦壮丽的空中花园，无不印证着质量魅影，无不闪现着技术人员的睿智。在我们矿山生产的过程中，技术员协调生产流程中的工艺装备、工艺流程，解决生产突显的难题，保证了生产的正常运行；他们的笔绘制着一张张工艺图，流程图、设计图，确保着一吨吨的深埋矿石顺利的产出，为企业增值促效、长足发展锦上添花。

操作工是产品质量的体现者。作为一线的操作者，工作是谋生的一种手段，很多时候为了追赶进度，挣工时，会提前完成任务。进度固然重要，但质量更是重要。一个企业的质量形象是靠每一位员工精心打造出来的，质量是生产过程的积累，只有生产过程中做到层层把关，点点控制，保证质量。视产品在手中，质量中于中，细节上精益求精，真诚在每一道工序中，让质量是企业生命这一观点用脑、用心融入到我

们的工作中，让时间磨损不了优良的质量，让企业因质量而促效益，因效益而谋发展，以发展共繁荣。

检查员是产品质量的有利保障，工作中需要本着“求真务实”的原则。差之毫厘谬以千里。质量，强调的是检查员的责任心，他们要用自己的双眼去发现问题，解决问题。然而，在发现解决问题的过程中，他们会遇到很多的抱怨和牢骚，这就需要他们把认真对待质量的态度自始至终贯穿于工作的各个环节。

质量在哪里？其实并不难找，质量在我们每个人心中，即使每个人所处的岗位不同、职位不同，但对于质量的影响却是相同的。从质量日到质量月再到质量年，日月年只是一个点，年月日才是一条线。当把每一天当作质量日的时候，质量问题就迎刃而解了。

质量是一个准则，是一个忠诚，是一个责任，更是企业的效益。质量水平的提升关键不完全在于设备的好坏，而关键在于操作者和管理者的手中。只有我们时刻把重视质量，追求质量、崇尚质量、关注质量作为一种使命感和责任感。做工作对得起自己的良心，善始善终，不敷衍了事，不推卸自己应尽的义务和责任，不以自我为中心，要做到心中有他人，主动为下道工序着想，不忽视每一件小事和细节。才能本着工作质量、生产质量、服务质量的意识，为企业的发展保驾护航，永葆生机。

新的一年，新的机遇，新的挑战。我们愿在新的一年里，紧跟公司领导的战略部署，锐意改革，大胆创新，不断提升质量和技术水平，重质量，创效益，为企业长足发展保驾护航。

我的演讲完毕，谢谢大家。

质量月演讲题目篇三

质量是一切东西的基础，没有质量，谈什么品牌、发展、竞争都是空话。尤其是对于我们电建单位来说，质量更是我们赖以生存和发展的基石。我们谁也不能保证只要我们的安装质量一流了，我们的就是一流的，我们就能进入世界500强了，我们的就能做百年寿星了。但是，我认为，如果想打造自己的一流品牌，质量一流是其中不可缺少的条件之一。

就像一台机器，是由成千上万个功能各不相同的零部件配合而成的，一台机器正常运行的效果取决于每个部件是否正常，功能是否发挥出来，配合是否准确到位。而我，就是其中的一个小小的零部件。我关心整个的发展，而我现在所要做的是发挥我这个零部件的作用、并且配合好周围齿轮的运行。

质量在我心中——表明质量是人控制的。我就从“人的责任心”来论述质量在我手中这个观点。我认为：不管在什么情况和条件下，人的因素是第一位，人是管理机器的主体，人决定质量，而非机器决定质量。质量也是一种责任心的培养。实际上，我们都知道，产品质量是我们每一个职工干出来的，而不是质检员检出来的！因此应该提高职工的业务素质，把产品质量深入到每个职工的心中。严把质量关，从现在做起，从我做起，我就是一名质检员，产品在我这里验收不合格，就不能流到下道工序。举个例子：上班了，假如我接班后继续生产，产品质量出现问题，经过分析是上个班留在机器里的产品，不是我生产出来的。但责任应该是我的，我应该承担，为什么呢？因为我应该检查啊！假如我检查了，就会将不合格的产品按程序处理。这是我的工作没有做到位。

现在，在中，往往认错就代表牺牲。作为一名普通职工或者管理者，应该先学习如何认错，为事情的结果负责。其次，不能由于认错而指责某人，也不应该由于认错而要其负起过失的责任，把矛头指向他。多数情况下认错有助于事情的解决。

第二个是小孩儿的眼睛一直看着地没有注意前方；

第三个是小孩儿心里面不知道在想什么，你是哪一种呢？”

从上面的小故事可以看出，日本的教育非常注意对孩子责任心的培养，桌子是没有生命的，不能把撞到桌子的责任归咎于桌子，推卸责任是不可取的。而我现在从“人的责任心”这个角度来论述质量在我自己的掌握中，就是培养和总结我的质量意识和责任意识。每个人都要为质量工作负责，但是，不要把质量问题推给别人，因为：质量在我心中。

一个无论他的产品广告有多么漂亮，包装有多么华丽，但是如果如果没有质量，那么这个企业的生命将会是短暂的，因为他没有用自己的质量和信誉来奉献给消费者和顾客，很可能会损害消费者的利益，那么消费者自然就会放弃他。要生存和发展下去，首先必须以产品或工作的质量取胜，以高质量的产品树立起社会上的信誉。

质量月演讲题目篇四

来到***一年多了，我认识了很多朋友，几乎70%的人都会问我同一个问题“***，你为什么不做眼睛手术呢？现在成功率高达99.9%呢，我身边的朋友都做好了！”每当这个时候我总会半开玩笑地回答“不是还有那0.1%吗？万一我不幸中了头彩就什么都看不着了，带眼镜虽然不够漂亮，但我可不想用一辈子的光明去赌那0.1%”。可能有些朋友觉得有点小题大做，99.9%还不够高吗？让我们设想一下，如果任何事情都只有99.9%的成功率，这意味着什么？这意味着，每年有15000个婴儿出生时会被抱错，每星期有500件手术会被做错，每小时有20xx封信会被寄错。看到这些数据，我相信所有人都希望我们衣食住行用各个方面的生产者都能够做到100%。而这就体现出了两个字：质量！

求是合法合理合人情的，没有人会放着自已国家的高质量产

品于不顾，执着地买舶来品。可是我们有些国内的产品质量和
服务质量确实有一定的问题，比如——
(发生在身边的真实质量事故)这就是质量问题，也就是我
说的那“0.1%”。做为产品的使用者，我们谁都不希望遭遇那
“0.1%”，己所不欲勿施于人，作为产品的生产者，我们的消
费者同样不希望买到那“0.1%”的**产品。这就是我们时时
刻刻要求重视质量、保证质量、提高质量的原因！作为生产
车间，我们——（自己例子）为了尽快解决问题，
领导、工人加班加点地研究、探索、大胆地尝试，最终找到了
“——”的最佳方案，成功地解决了难题，用他们的智慧和
努力填补了“0.1%”的隐患，保证了企业产品质量的100%。

豫首先想到***的时候，就是我们质量百分百取得成功的时候！回首过去，建厂初期时，我们没有天时、没有地利，靠着人和一步一步披荆斩棘走过风雨走向阳光；展望未来，***后，我们拥有天时、拥有地利，更拥有人和，我们有理由相信，当所有***人手牵手用心填满那0.1%的时候，***这只***雄鹰，必将大展宏图搏击更加广阔的蓝天！

质量月演讲题目篇五

我会认真做好自己的工作，绝不让次品、差品从我的手里溜掉，在测量上会精确到控制线以下的数量级，用最短的时间熟悉iso9000质量保证体系，耐心指导质检人员有效实施进料检验、过程检验和产品最终检验。

感谢领导和大家给我这个机会。现在我站在这里，很骄傲。说实话，我有点紧张，但这并不影响我阐述对这一工作的热情和信心！

我刚才在想，对于这样一个职位，要求我做些什么学些什么呢？技术主管也曾告诉我，在进入工作前先将学习过的单片机原理复习一下，我感觉到这是我进入工作的第一件大事。此刻，我想对于一个新人，最重要的莫过于大家给我的信心

和责任。可以肯定的是，我可以做好这个工作，并会竭尽全力做得更好！我现在可以告诉技术主管，你给我的任务我已经认认真真地完成了。并且，在后面的工作中我们会配合得更加愉快。

我上网做了一番调查，我们研究所生产的产品在国内的市场很大。我向别人说这些的时候很骄傲，我进入这个单位的喜悦是溢于言表的，而且，我深感自己责任重大。刚来这里，技术上很多东西可能不懂，希望大家给我帮助和鼓励，我也会积极配合大家的工作。三人行，必有我师，我会向大家学习的。

进来后的几天里，我总在想，我能做什么？我做这些会不会更优秀了？我很高兴有这样的疑问，如果一直有这样的疑问，我想，我的工作会得到大家的肯定。

最后我想感谢大家给我的信任和鼓励，感谢领导给我进入单位的机会。我会从零开始，认真对待一切事情，和企业一起进步发展，谢谢大家。

质量月演讲题目篇六

尊敬的评委，各位领导、烟草同仁们：

大家好！我来自马龙分公司王家庄烟站，今天我演讲的题目是《质量是企业的生命》。

物竞天择，适者生存；大浪淘沙，方显真金本色；暴雨冲过，更见青松巍峨！

质量是产品的基础，没有质量，谈什么品牌、发展、竞争。尤其对于我们烟草来说，烟叶的质量更是我们企业赖以生存和发展的基石。要知道，一个真正有生命的企业是因为有着厚重的质量基础作保证的，一个企业的质量形象是靠每一位

员工精心打造出来的。只有打造一流的质量，才能打造一流的产品，只有拥有一流的产品，才能立于不败之地。

今天的窗外闪烁着明媚耀眼的阳光，一株株烟苗绿意盎然，春耕的烟农笑逐颜开，一切是那么的和谐与宁静。可是我相信大家一定还没有忘记去年二月的那场冰雪之灾，至今回想起来还会让人有一丝寒意。一场30年不遇的凌冻灾害席卷了曲靖大地，我们猝不及防。马龙县成为了受灾严重的地区之一，肆意的凌冻雨雪气候不仅让全县的早春作物近乎绝收，也给我们的烟叶生产造成了严重的影响，育苗棚里刚刚萌芽的烟苗正经受着灭顶之灾，烟叶质量将受到极大的影响，烟农将创收无望，国家利益和烟农利益将面临巨大的损害，其后果不堪设想。

在这危难之际，马龙烟草抗冻保苗的“集结号”紧急吹响了！200多名员工拧成一股绳，成为了冰雪中一支高效、充满活力的“铁军”。为了形成抗灾斗争的强大合力，提高工作效率和质量，分公司召开了紧急会议，迅速组成工作组奔赴受灾现场，哪里最需要，哪里就有他们奔走的身影，哪里最紧急，哪里就留下他们征战的足印。冰雪没有阻挡住他们的步伐，寒冷没有冻结住他们的活力，保苗战斗中，他们踏雪斩冰，奋勇前行。前所未遇的恶劣天气，让工作在一线的烟站职工们心急如焚，苗棚里的烟苗成为了他们心中放不下的牵挂，他们放弃了与家人围坐谈笑的机会，征战在了抗冻保苗的最前线。一场突如其来的冰冻灾害，考验了我们的责任意识，考验了我们的奉献精神。为了烟叶的质量得到保证，马龙烟草人用自己的责任心打下了牢牢的基础，把提高烟叶质量作为维护烟草企业的自觉行动，充分认识到烟草行业面临的严峻形势和重大社会责任，统一了思想，提高了认识，改进了工作作风，提高了执行力，确保今年“烟叶防过热，卷烟上水平，税利保增长”目标责任的落实。

我们都是企业的主人，企业的生存和我们的生活息息相关，为了企业的发展而工作，企业提供我们赖以生存的经济，假

如我们不用心工作，将是自毁长城，自挖墙角，自断后路。从这个意义上说，企业和我们个人的命运就把握在我们的手中。把握质量就是给企业添砖加瓦，就是把握自己，把握未来。职工质量意识强、工作负责，则工作质量也高，产品质量也好，我希望每一位员工都要视责任如泰山，视产品在手中，质量在心中，细节在精益求精中，真诚在每一道工序中，让质量是企业的生命这一观点用心融入到我们的工作中去。

企业以质量求发展。机不可失，时不再来，企业要发展，就是要抓住机遇，而能够抓住机遇的那一支强有力的手——就是质量。任何企业，并非以优质的产品谋取生存之后，就高枕无忧了。树欲静而风不止，一个企业正像一颗树，而发展之势如狂飙卷地。若企业不思进取，那么即使你是一颗参天大树，也难逃狂风漫卷之灾。

质量是一个准则，质量是一个忠诚，质量是一个责任，质量就是企业的生命。一个企业没有了质量，没有了诚信，没有了市场，也就失去了生存的能力。“问渠哪得清如许，为有源头活水来”，愿不久的将来，那些扎扎实实的质量理念和措施如源源不断的活水在我们每个人心中奔流不息，让我们持之以恒地以一流的质量、一流的产品打造一流的品牌，让优质的烟叶质量托起曲靖烟草美好的明天！

质量月演讲题目篇七

感谢领导和大家给我这个机会。现在我站在这里，很激动也很骄傲。说实话，我有点紧张，但这并不影响我阐述对这一工作的热情和信心！

我刚才在想，对于这样一个职位，要求我做些什么学些什么呢？技术主管也曾告诉我，在进入工作前先将学习过的单片机原理复习一下，我感觉到这是我进入工作的第一件大事。此刻，我想对于一个新人，最重要的莫过于大家给我的信心和责任心。可以肯定的是，我可以做好这个工作，并会竭尽全力

做得更好!我现在可以告诉技术主管,你给我的任务我已经认真真地完成了。并且,在后面的工作中我们会配合得更加愉快。

我上网做了一番调查,我们研究所生产的产品在国内的市场很大。当我向别人说起这些的时候都很骄傲,我进入这个单位的喜悦是溢于言表的,而且,我深感自己责任重大。刚来这里,技术上很多东西可能不懂,希望大家给我帮助和鼓励,我也会积极配合大家的工作。三人行,必有我师,我会很虚心的向大家学习的。

我做的是质量控制这一块,我向领导保证,我会认真做好自己的工作,绝不让次品、差品从我的手里溜掉,在测量上会精确到控制线以下的数量级,用最短的时间熟悉iso9000质量保证体系,耐心指导质检人员有效实施进料检验、过程检验和产品最终检验。在工作态度上,也请大家放心,因为我一直就是一个可以放心的人。刚才在路上,一个司机问我这么热你怎么还穿西装。我说我去向领导写保证书,你能让我随便吗?进来后的几天里,我总在想,我能做什么?我做这些会不会更优秀了?我很高兴有这样的疑问,如果一直有这样的疑问,我想,我的工作会得到大家的肯定。

最后我想感谢大家给我的信任和鼓励,感谢领导给我进入单位的机会。我会从零开始,认真对待一切事情,和企业一起进步发展,谢谢大家。

质量月演讲题目篇八

感谢领导和大家给我这个机会。

现在我站在这里,很激动也很骄傲。说实话,我有点紧张,但这并不影响我阐述对这一工作的热情和信心!

我刚才在想,对于这样一个职位,要求我做些什么学些什么

呢？技术主管也曾告诉我，在进入工作前先将学习过的单片机原理复习一下，我感觉到这是我进入工作的第一件大事。此刻，我想对于一个新人，最重要的莫过于大家给我的信心和责任。可以肯定的是，我可以做好这个工作，并会竭尽全力做得更好！我现在可以告诉技术主管，你给我的任务我已经认认真真地完成了。并且，在后面的工作中我们会配合得更加愉快。

我上网做了一番调查，我们研究所生产的产品在国内的市场很大。当我向别人说起这些的时候都很骄傲，我进入这个单位的喜悦是溢于言表的，而且，我深感自己责任重大。刚来这里，技术上很多东西可能不懂，希望大家给我帮助和鼓励，我也会积极配合大家的工作。三人行，必有我师，我会很虚心的向大家学习的。

进来后的几天里，我总在想，我能做什么？我做这些会不会更优秀了？我很高兴有这样的疑问，如果一直有这样的疑问，我想，我的工作会得到大家的肯定。

最后我想感谢大家给我的信任和鼓励，感谢领导给我进入单位的机会。我会从零开始，认真对待一切事情，和企业一起进步发展，谢谢大家。